

浙江和达科技股份有限公司

关于开展新业务的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

一、新业务基本情况

（一）新业务类型

为充分发挥公司在水务行业二十余年的信息化建设及服务经验、客户资源等，进一步拓宽公司的服务边界、加强公司的综合服务能力及更好的赋能水务行业。经充分论证并经公司第三届董事会第十六次会议、第三届监事会第十六次会议审议通过了《关于公司对外投资设立控股子公司暨关联交易的议案》，公司于2022年12月14日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《浙江和达科技股份有限公司对外投资设立控股子公司暨关联交易的公告》（公告编号：2022-042），2022年12月29日公司新设浙江智水工品信息技术股份有限公司（以下简称“智水工品”）完成工商登记并取得营业执照。

智水工品是水务垂直领域工业品全生命周期一站式服务平台，是公司水务信息化整体解决方案业务的外延，通过整合水务行业上下游资源，为行业客户提供水务工业品一站式解决方案及采购服务、智慧供应链云服务、设备维保云服务、采购方案服务和内容知识服务等多维度解决方案。凭借更高效、更专业、更透明的优势，打造多种采购模式，降低采购专业门槛，赋能中小企业。

根据《国民经济行业分类》（GB/T 4754-2011），智水工品所处行业属于“I64 互联网和相关服务”；根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引（2012 修订）》，智水工品所处行业属于“I64 互联网和相关服务”。

（二）新业务的行业情况

受益于新基建建设、节水型社会建设目标的确立、国家对供水管网漏损控制试点的开展以及水务行业对数字化、智能化的管理需求的爆发，水务工业品行业

将由传统的单品类采购模式转向为与数字化、智慧化融合的场景化采购，更好的推动设备智造与应用。。

目前，国内水务工业品市场格局比较分散，目前仍然主要以传统线下流通和服务模式为主，区域性较强。传统电商平台主要以常规通用物资的销售为主。随着市场竞争的加剧，水务工业品企业将逐渐向专业化方向发展，专注于某一领域或某一产品线，提升服务水平和综合竞争力。

智水工品依托和达科技在水务行业的客户资源、行业口碑以及软件开发能力，以和达科技信息模型为基座，赋予工业品智慧属性，融合数字经济和实体经济，并快速整合水务行业上下游供应商及渠道商，形成水务工业品 S2B2C 一站式全产业链服务平台，向水处理、供水、排水、污水处理等领域提供各种设备、器材、备品备件、耗材等物资。智水工品以专业采购顾问+服务助手为定位，赋能非专业客户，降低客户采购门槛，优选采购产品，提高客户决策和采购效率，降低采购综合成本。

（三） 新业务的管理情况

新业务由公司控股子公司智水工品独立实施，公司将对智水工品的技术研发、业务渠道、产业整合等方面进行统筹规划，充分发挥公司现有业务之间的协同效应，实现公司及控股子公司各业务之间的优势互补，拓宽公司业务范围与市场领域，最终实现公司未来发展战略的落地，促进公司长远发展。

智水工品将被纳入公司合并报表范围内，因此开展新业务不会导致公司实际控制人的变更。

（四） 审议程序

该事项已经公司第三届董事会第十八次会议及第三届监事会第十八次会议审议通过，独立董事对该事项发表了明确同意的独立意见。该事项无需提交公司股东大会审议。

二、开展新业务的合理性及必要性分析

（一）开展新业务的原因、背景

我国高度重视数字经济和产业互联网发展。近年来国家和地方政府出台了一系列数字经济发展规划，大力推进产业数字化转型和平台经济，推进数字经济和实体产业融合，赋能先进制造，促进行业进步。

根据清华大学全球产业研究院发布的《中国产业互联网生态发展报告》（以下简称《报告》）以及“十四五”规划纲要等文件对产业互联网未来的发展预测，产业互联网在 2035 年会占整个中国 GDP 的 21% 左右。随着数字技术的不断突破和提升，以产业互联网为重要组成部分的数字经济将成为经济增长的新动能。

公司以“智慧物联 智慧水务”为发展战略，以整体化解决方案为抓手，打造生态，赋能渠道，支持供水、排水、水利、企业及园区等领域客户进行数字化转型和实现数字孪生。通过业务外延与拓展，积极开展产业布局，努力将公司打造成行业领先的创新生态型企业。

（二）开展新业务的合理性

公司深耕水务行业 20 余年，拥有超过 800 家以上的水务企业客户，对水务行业具有深刻的理解。智水工品是公司水务信息化整体解决方案业务的外延，可以发挥公司现有业务之间的协同效应，有效利用公司的客户资源、行业口碑以及软件开发能力，快速整合水务行业上下游供应商及渠道商，形成水务工业品全生命周期一站式服务平台，提升公司的综合竞争力。水务工业品全生命周期一站式服务平台属于崭新的业务领域，与和达科技业务定位不同，可通过公司间业务协同、资源共享，加快市场布局，打造生态，赋能行业，增强公司核心壁垒，提升公司核心竞争力，成为公司新的业务增长点，回报投资者。

（三）公司的准备情况

1、技术、人才、业务储备

公司内部已就新业务的可行性进行论证，在新业务的人才储备、技术储备、市场拓展、资金安排等方面进行布局和筹划。技术方面，智水工品可以充分利用公司现有的技术，快速实现水务工业品产业互联网平台的开发；人才方面，智水工品已引进核心技术人员及经营管理团队；业务方面，智水工品可以充分利用公司现有的产品、渠道、客户和管理资源优势，快速布局。

2、新业务的审批情况

根据有关规定及工业和信息化部要求，公司目前规划开展的业务形态无需取得《增值电信业务经营许可证》。未来，智水工品将根据业务发展规划的调整，在遵守国家法律法规的情形下，依法取得经营相关的手续。

3、资金安排

智水工品开展业务所需的资金主要来源于智水工品各方股东提供的注册资本金，公司将按照子公司的公司章程相关规定，结合新业务的开展情况和资金状况，根据项目进度情况分期出资。

三、对上市公司的影响

公司本次开展新业务是在保证公司主营业务正常发展的前提下做出的投资决策，是公司水务信息化整体解决方案业务的外延，进一步提高公司的技术壁垒和核心竞争力。水务工业品全生命周期一站式服务平台打通水务工业品经济活动各环节协同化发展，重构工业品服务体系，凭借更高效、更专业、更透明的优势，打造多种采购模式，降低采购专业门槛，赋能中小企业，促使水务行业工业品服务转向平台化、数字化、生态化发展，打造中国智慧水务工业品产业经济共同体，促进行业整体进步。

智水工品将被纳入公司合并报表范围内，因此开展新业务不会导致公司实际控制人的变更。预计短期内不会对公司经营成果及财务状况产生重大影响，对公司长远经营发展将产生积极的影响，不存在损害公司及全体股东利益的情形。

四、开展新业务的风险分析

1、市场风险

如果未来公司客户拓展及渠道赋能未能实现预期目标或者未来市场环境出现较大变化导致市场需求与预期出现偏差，则公司水务工业品全生命周期一站式服务平台能否导入上下游供应链及客户并形成销售存在一定不确定性。

2、财务风险

鉴于本次新业务开展资金来源为各方股东提供的注册资本金，公司将结合新业务的开展情况和资金状况，根据项目进度情况分期出资。可能会对公司短期现金流造成压力，公司将统筹资金管理，合理确定支付方式、支付安排等，以确保新业务顺利实施。

3、项目效益不达预期风险

水务工业品全生命周期一站式服务平台需要一定的研发及测试周期，存在经济环境、行业政策、市场需求变化、市场竞争、经营管理、技术研发等方面不确定因素的影响，存在新业务拓展不及预期的风险。

五、监事会、董事会、独立董事对开展新业务的意见

1、监事会意见

公司本次开展新业务事项符合公司的整体发展战略，有利于增强公司的核心竞争力，审议程序符合《上海证券交易所科创板股票上市规则》、《上海证券交易所科创板上市公司自律监管规则适用指引第1号—规范运作》、《公司章程》的规定。本次公司开展新业务不会对公司财务和经营状况产生不利影响，不存在损害公司、公司股东，特别是中小股东利益的情形。监事会一致同意公司开展新业务的事项。

2、董事会意见

公司本次开展新业务事项符合公司的整体发展战略，是公司水务信息化整体解决方案业务的外延，可以有效利用公司软件开发能力，通过整合水务行业上下游供应商及渠道商，进一步拓宽公司的服务边界及加强公司的综合服务能力，提升公司综合竞争实力。

3、独董意见

公司本次开展新业务事项符合公司发展战略，是在公平、公正、互利的基础上进行的，有利于增强公司的核心竞争力，不会损害公司及股东，特别是中小股东利益，不会对公司独立性构成影响。审议程序符合《上海证券交易所科创板股票上市规则》、《上海证券交易所科创板上市公司自律监管规则适用指引第1号—规范运作》、《公司章程》的规定。独立董事一致同意公司开展新业务事项。

特此公告。

浙江和达科技股份有限公司董事会

2023年4月14日