

广东新劲刚科技股份有限公司

2022 年度总经理工作报告

各位董事：

广东新劲刚科技股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）于 2017 年 3 月 24 日成功在深圳证券交易所创业板上市，2022 年为公司上市后的第五个完整会计年度。2022 年度，我国周边安全局势持续紧张，武器装备建设持续加速，国防信息化快速发展，公司紧跟国家战略布局，致力于集中资源聚焦“特殊应用领域电子业务”和“特殊应用领域材料业务”的布局和发展，持续深耕于特殊应用领域，以深化专业技术发展和客户资源积累为优先，在产品工程化能力和品质可靠性等方面保持明显的市场竞争优势，为公司赢得市场机会和订单奠定了坚实基础。

报告期内，随着新时期战争模式不断更新变化，信息化条件下的联合作战要求将逐步提升，装备的信息化比例也在稳步提高。国防信息化将经历“单项信息技术应用、信息系统集成、数字化”三个阶段，预计至本世纪中叶我国将逐步过渡到数字化阶段，公司的射频微波产品及特种功能材料产品也即将迎来飞速发展的阶段。

一、2022 年度经营管理情况

（一）2022 年度公司整体经营情况

2022 年，是公司集中资源聚焦于“特殊应用领域电子业务”和“特殊应用领域材料业务”布局和发展的第二年。2022 年来，全资子公司宽普科技一方面持续加大研发投入，拓展新领域，开发新产品，启用新基地提升效率和产能，着力于巩固行业领先优势，增强发展后劲。另一方面，充分利用下游行业景气度持续提升的有利条件，通过推出新一期股权激励计划等多方面措施，激发员工积极性，提高产品交付能力，扩大产品销售，继续保持了销售收入和净利润双增长。全资子公司康泰威则从抓重点突破入手，坚持加大吸波复材产品的研发投入不动摇，新产品开发取得新成效；2022 年，上游配套厂商的正常生产及远程物流效率因客观原因造成了一定影响，使得热喷涂材料产品交付有所延后，导致公司 2022 年特殊应用材料的收入规模有所下降。总体而言，公司 2022 年进一步夯实了战略定位

清晰、行业前景广阔、产业基础扎实、资产质量优良、盈利能力突出的良好局面。

2022年，公司实现合并营业收入43,039.53万元，实现归属于母公司股东合并净利润13,151.83万元，收益水平和质量均较去年有所提升。宽普科技凭借专注特殊应用射频微波领域20年打造的“宽普”名片以及领先的研发设计、生产制造、品质管控、综合服务能力取得了可喜的经营业绩。全年实现营业收入41,552.31万元，较前一年增长22.21%；全年实现净利润14,739.24万元，较前一年增长33.16%。

（二）2022年经营管理工作回顾

1、加大研发投入，技术引领发展

2022年，公司长期注重科技研发和生产相结合，坚持自主创新与产学研合作相结合，通过建立完善的创新机制、培养优秀技术团队和持续的研发实践积累，持续形成公司自主的知识产权和核心竞争力。报告期内，公司高度重视自主创新和研发投入，持续保持高比例研发投入，全年研发费用投入4,879.43万元，占全年营业收入的11.34%，有效保障公司研发及创新对资金的需求，促进了公司关键技术的提升。

2、加强特殊应用领域投入，增强综合能力

近年来，我国国防事业快速发展、国防信息化建设大幅提速，公司特殊应用业务面临良好发展机遇，做强特殊应用业务是提升公司价值的根本。子公司宽普科技为巩固射频微波领域的综合竞争能力，一方面，继续深耕特殊应用通信领域，不断开发新产品，拓展新客户；另一方面，通过人才引进、技术攻关、市场开发等措施积极向多种应用领域拓展和延伸。同时，依托自身的客户资源和行业积累，从上下游相关产业出发，积极物色合适的标的或团队寻求投资并购机会。康泰威继续在促进热喷涂材料、电磁吸波材料等成熟特种功能材料产品的市场应用上下功夫，加大对特殊应用光电材料和结构吸波功能材料制品领域的研发投入，以求不断增强公司在特殊应用领域材料领域的竞争力。

3、保证生产规模，搬迁产业用地

随着国防信息化、智能化和联合作战体系建设的快速推进催生了大量的特殊应用射频微波产品需求，公司子公司宽普科技所处的市场需求旺盛，业务规模持续快速增长，而因租赁的园区的产能利用率已经趋于饱和，且宽普科技租赁的场地比较分散，为保证生产规模能够跟上业务规模持续快速增长的脚步，2022年5

月，公司完成新厂区的装修工程并顺利搬迁，并结合客户的订单情况及自身产能合理布局生产。

4、健全激励机制，推动股权激励

公司持续引进高层次人才，不断优化经营管理决策层构成，夯实决策基础，确保决策机制的科学有效。

2022年，为健全公司长效激励约束机制，充分调动各方积极性和创造性，确保公司发展战略和经营目标的实现，公司推出了《广东新劲刚科技股份有限公司2022年限制性股票激励计划》，向公司（含子公司）高级管理人员、核心技术和核心骨干共46人，授予242万股限制性股票。上述限制性股票激励计划已于2022年12月5日完成了授予。限制性股票计划的推出旨在不断完善“以贡献论英雄”的绩效评价体系，坚持“以奋斗者为本”的分享理念，积极探索其他股权激励及合伙人持股计划等多种长效激励机制，将公司核心管理团队、核心技术人员及其他骨干员工与公司长期成长价值紧密绑定。

5、夯实总部基础，发挥管理职能

2022年，公司一方面结合公司的业务特点和管理框架，从提高公司治理水平、提升运营效率出发，对照《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第2号——创业板上市公司规范运作》等文件要求，全面梳理公司（含业务子公司）的各项制度和流程，实现控制到位、经营高效；另一方面，公司不断推进内控体系信息化建设，定期摸排重要领域、主要流程的关键控制情况，不断优化审批流程，完善权限设置缺陷，实现业务线上流转、重要工作全程留痕，内部控制实时跟进，进一步增强内控体系的刚性约束，提高管理效率。同时，公司成立市场支持部，利用总部作为上市公司背靠资本市场，具备优质的市场形象，在资源对接上拥有的先天优势，充分整合特殊应用领域市场渠道资源。

二、2023年度工作计划

2023年，公司发展战略上将继续坚持聚焦“特殊应用领域电子业务”和“特殊应用领域材料业务”两条发展主线不动摇，紧抓“一个中心、两个落脚点”，即以能力建设为中心，以管理提升、效益提升为落脚点，扎实推进各项工作，进而实现公司业务的稳定、可持续发展，净利润实现稳中有增。

2023年，公司将继续多渠道促进效益提升，高效推进“基于能力拓市场、基

于资源建能力”工作。通过内生增长有效扩大业务规模：宽普科技的射频微波技术和产品在通信、雷达、敌我识别、电子对抗领域具有广阔的应用空间，但是目前销售收入较大部分还是来自特殊应用通信领域，在雷达、敌我识别、电子对抗等领域的收入贡献较为有限，还有广泛的应用拓展空间。后续公司将通过整合资源，支持宽普科技在确保现有市场不流失的情况下，有效拓展新市场，为持续发展和持续增长积蓄力量；而康泰威通过近两年的聚焦发展，在热障喷涂材料、吸波复合材料等两个产品技术方面取得了良好进展，需要加大市场调研、挖掘、开拓力度，将这两项相对成熟的产品技术不断拓展应用场景和应用面，努力提升业务规模。稳步推进投资并购：2023年4月9日，公司与成都仁健微波技术有限公司（以下简称“仁健微波”）股东签署了《股份收购意向协议》，公司拟以现金方式收购仁健微波60%的股权。仁健微波专注于微波频率源、信号源及其相关组件的设计、生产和销售10多年，是国内频率源领域的领先企业。其产品广泛应用于雷达、监测、测向、通信、导航、电子对抗等领域。仁健微波通过微型化的工艺能力，实现部分产品国产化替代，产品频率覆盖DC-50GHz，其中高速捷变频率源的频率转换速度和超低相噪捷变频率源的相位噪声控制能力达到国内外领先水平。本次交易完成后，仁健微波将成为公司的控股子公司，公司将快速建立起频率源、信号源产品能力，进一步丰富公司的产品结构，拓展公司产品的应用领域，通过宽普科技和仁健微波在技术和产品上的资源整合和优势互补，积极推动公司在射频微波业务的长远健康发展，进一步增强公司综合竞争力，打造新的利润增长点。此外，仁健微波所处的成都地区是我国射频微波的产业聚集区域，产业配套齐，专业人才多。通过本次交易，公司将可以仁健微波为支点，吸引优秀人才，挖掘产业资源，围绕射频微波价值链进一步丰富产品结构，提升综合化能力和水平，为打造国内领先的特殊应用射频微波综合解决方案供应商奠定更加坚实的基础。

广东新劲刚科技股份有限公司

总经理：王刚

2023年4月19日