

证券代码：002985

证券简称：北摩高科

北京北摩高科摩擦材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	兴业证券、华泰证券、国新证券、华夏基金、亚太财险、喆颢资产等。
时间	2023年04月20日13:30
地点	北京市昌平区沙河工业园北京北摩高科摩擦材料股份有限公司
上市公司接待人员姓名	总经理：张天闯 财务总监：唐红英 董事会秘书、副总经理：王习 独立董事：赵彦彬、李玉华、季学武
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
交流内容及具体问答记录	一、上市公司领导介绍 党的二十大报告鲜明指出，“如期实现建军一百年奋斗目标，加快把人民军队建成世界一流军队。”这是我们党把握时与势的发展变化，根据新时代人民军队使命任务，着眼如期实现建军一百年奋斗目标，对人民军队提出的战略要求。新时代中国国防和军队建设的战略目标将支撑国防军工行业维持较高的景气度。 2022年公司的综合实力获得提升，科研能力、公司治理能力、行业影响力和民航市场开拓能力得到增强。2022年面对全球经济形势复杂严峻、新冠疫情多点爆发等不利

因素，公司全体人员众志成城，坚决打赢疫情防控战役，保证了重点型号任务的交付。虽然公司2022年度业绩由于外部环境影响出现下滑，但公司仍然注重科研创新，在研项目众多，为未来的高质量发展奠定研发基础。同时，公司在2022年首次实现了民航业务收入，公司未来计划从产品质量、成本控制和服务保障方面入手，加快民航国产替代和自主可控的进程。随着外部环境向好，2023年军工市场和民航市场有望迎来复苏。

二、投资者问答环节

1. 请问公司2022年收入下滑的主要原因？

报告期内，公司实现销售收入9.98亿元，较去年同期下降11.88%。其中，飞机刹车控制系统及机轮业务较去年同期增长29.74%，刹车盘（副）业务较去年同期下降31.38%，检测试验业务较去年同期下降20.60%。2022年度销售收入下滑的主要原因是飞机刹车盘（副）及检测试验收入下滑所致。2022年，我国多地疫情出现反复，部分下游客户所在地人员流动受限，军工产品的需求节奏和验收节奏出现变化。此外，较大规模的停工停产也加大了企业按时交付、供应链管理和物流发货的难度。

2. 2022年京瀚禹收入和利润下滑的主要原因是什么？

收入方面，第一，疫情原因导致业务拓展不及预期。由于所在地疫情散发频率较高，京瀚禹的下游客户、客户的供应商、客户的下游客户开工不足，对于元器件的使用量缩减；第二，疫情原因导致订单完成不及预期。京瀚禹北京实验室在昌平区，疫情期间昌平区采取了人员限流政策，而京瀚禹的检测业务需要人员现场办公，京瀚禹的生产经营和物流渠道也受到影响。

利润方面，由于21年产能紧张，22年北京和西安实验室扩充新进设备，南京实验室新建，导致设备和人员成本大幅增加。

3. 京瀚禹未来的战略是什么？

	<p>第一、深耕元器件可靠性检测业务；第二、拓展环境与电磁兼容试验业务；第三、2023年计划逐步释放南京实验室产能，同时公司已经规划西安、南京分中心的今年主要任务指标；未来公司的战略规划是全方位、一体化的产业链条服务，为市场提供一站式、全方位专业半导体可靠性解决方案。公司本身的规模优势、资质优势和技术优势是其他竞争对手无法比拟的。</p> <p>4. 公司如果做民品竞争优势是什么？</p> <p>民品业务讲究降本增效和供应链管理，公司在正定已经规划了预制体的产能，原材料如果能做到自主可控将会有效降低成本，并提升价格竞争力，此前公司也有预制体研发生产技术，这也是公司产品拓宽下游应用领域的底气。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	