

证券代码：301042

证券简称：安联锐视

珠海安联锐视科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	参与安联锐视 2022 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2023 年 4 月 26 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事、总经理李志洋先生 董事、副总经理、董事会秘书兼财务负责人申雷先生 独立董事林俊先生 证券事务代表邹小蓉女士。
投资者关系活动主要内容介绍	1. 今天第一季度效益怎么那么差？ 尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩出现较大幅度的下降，管理层认真分析，具体如下：1、销售收入下降。2022 年一季度销售收入为 18400.26 万元，2023 年一季度销售收入为 12432.60 万元，同比下降 32.43%。主要由于美国 CPI 较高，客户销售预期转弱，降低库存水平，从而减少一季度采购金额；2、净利润下降。2022 年一季度净利润为 1330.26 万元，其中汇兑损失 116.46 万元，2023 年一季度净利润为 215.66 万元，其中汇兑损失 534.89 万元。即，净利润下降 1114.60 万元中，汇兑因素影响净利润下降 37.54%。感谢您对公司的关注！

2. 2023 年一季度毛利润 3900 多万净利润 215 万，对比上一年同期 4839 万净利润 1330 万，为什么相差这么大，2023 年的净利润为净利润去哪了，贵司称有信心经营好，你们所谓的信心是什么，安联一直强调与华为联合研发，安联上市将近两年与华为具体联合研发了什么产品，产品什么时候发布上市，对于市值的管理安联就任由股价长期破发发行价嘛，近期股价暴跌，对此安联将出台什么措施增强中小投资者的投资利益。

尊敬的投资者，您好！公司今年一季度经营业绩出现较大幅度的下降，引起了二级市场股价的较大波动。对此，公司管理层认真反思，认为一方面应按照既定战略，推动产品升级转型和客户开发，缩短转型期，尽快实现业绩增长；另一方面，应加强信息披露，减少由于信息不对称因素产生的扰动。按照证券法规，公司关心但是不能干预二级市场价格波动，管理层关注创造长期价值，持续改善经营。公司的信心源于：1、汇率逐渐走稳且美国 CPI 逐步走低，影响利润的外部宏观环境逐步向好，我们判断订单即将复苏；2、公司持续开发新客户；3、公司的研发按照计划完成，全部产品未来将实现云端管理，产品和服务升级预计会带动公司收入增长。有关与华为的合作，公司一直在推进，新品发布受商业保密协议的约束，不便透露。感谢您对公司的关注！

3. 自从公布一季度报表之后，公司股价一直大踏步下跌，公司估值低是因为公司战略不清楚，把自己作为一加低端加工厂，而且减持一直持续不断，请问公司能不能把自己的战略转移到国内？此外 2022 年国内业务腰斩，请问公司如何改进？公司能不能为小米，360 这些互联网公司代工网络摄像头，赶紧扩大自己的规模。

尊敬的投资者，您好！早在 2014 年，公司就确定了以海外客户 ODM 为主的发展战略，取得了良好的发展效果；2020 年，公司在技术水平、制造能力和质量管理等方面获得国内

大客户的认可，逐步启动国内客户 ODM 市场，今后公司还将利用线上业务平台，开展自主品牌销售，以此适度改变偏重国际市场和贴牌代工的收入结构。在视频监控消费品市场，公司的技术创新水平和快速研发能力较强，产品在美国、欧洲等发达经济体赢得了消费者的广泛认可，因而才能与品牌商保持了很高的粘性。互联网企业对摄像头的需求较大，公司的技术和制造能力完全可以满足要求。但是，这类产品的采购价格很低，与现有的客户策略有冲突，且可能增收不增利。公司的产品策略仍然以技术引领、创新取胜。感谢您对公司的关注！

4. 请公司做下 23 年 Q2 业绩展望，好的公司都会给出下季度的业绩指引，而不是让投资者没底。

尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩下降的影响因素已有改善，目前随着汇率逐渐走稳且美国 CPI 逐步走低，影响利润的外部宏观环境逐步向好，我们判断订单即将复苏；公司持续开发新客户，且公司的研发按照计划完成，产品和服务升级预计会带动公司收入增长。感谢您对公司的关注！

5. 公司 21 年募投的资金该投入投入，多跑国内市场。多学习海康大华，争取做海康大华低端产品的替代。

尊敬的投资者，您好！公司会综合考虑行业发展、公司战略、未来布局、客户需求等因素慎重使用募集资金，目前公司正不断推进募投项目的建设，以求用好募投资金，实现良好的经济效益。感谢您对公司的关注！

6. 请问在手订单环比有增长吗？

尊敬的投资者，您好！关于公司经营数据请您留意公司披露于巨潮资讯网的相关公告，公司严格按照定期报告相关要求及规定进行披露。感谢您对公司的关注！

7. 公司在人工智能方面有什么布局？

尊敬的投资者，您好！在智能应用方面，公司加大了 AI 算法场景化应用的投入，完成了包裹检测、手势识别、宠物

检测、海外车牌识别等；公司持续不断优化无线产品线，增加了 AI 算法的同时，还新开发了 400 万和 800 万电池低功耗无线套装。感谢您对公司的关注！

8. 抖音上看到公司在 4 月份扩招，是否意味着订单已经复苏了？

尊敬的投资者，您好！公司第二季度业绩请关注后续定期报告。感谢您对公司的关注！

9. 41.90 元发行价，现在股价在啥价位？一季度 0.03 元，半年报是否亏损？

尊敬的投资者，您好！从公司经营历史看，一季度是淡季，销售收入和净利润基数都比较低。今年一季度，客户因受宏观环境影响降低库存而减少采购量，对当季的销售收入变动幅度、特别是净利润的波动影响就比较大。从目前在手订单情况看，我们认为市场正在逐步恢复，公司经营的基本面没有出现重大不利变化。感谢您对公司的关注！

10. 安联锐视最近股价快腰斩了，是不是要倒闭了？

尊敬的投资者，您好！从公司经营历史看，一季度是淡季，销售收入和净利润基数都比较低。今年一季度，客户因受宏观环境影响降低库存而减少采购量，对当季的销售收入变动幅度、特别是净利润的波动影响就比较大。从目前在手订单情况看，我们认为市场正在逐步恢复，公司经营的基本面没有出现重大不利变化。感谢您对公司的关注！

11. 领导，您好！我来自大决策，能否介绍下公司在智慧视觉方面的布局，是否有和华为合作？

尊敬的投资者，您好！公司于 2020 年 3 月加入华为供应商体系，作为华为智慧视觉业务的联合研发制造基地，双方合作至今。感谢您对公司的关注！

12. 请问和华为合作的产业基地研发生产的进展怎么样了？

尊敬的投资者，您好！公司与华为合作的基地已建成，

产品开发按计划推进。感谢您对公司的关注！

13. 公司是以销定产，请问下二季度在手订单有多少，相比 22 年在手订单是否有增加？

尊敬的投资者，您好！按照证监会和交易所的相关规定，公司经营讯息应在指定的信息披露媒体及巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 披露，敬请关注。

14. 你好，请问公司 AI 智能监控视频这块，业务占公司总业务的百分之多少？

尊敬的投资者，您好！公司 AI 智能监控视频产品占公司总业务的 80%左右。感谢您对公司的关注！

15. 您好，相比去年四季度，销售收入下降 25%，净利润却下降 87%，请问主要是是什么原因？

尊敬的投资者，您好！公司销售收入以美元结算为主，2022 年第四季度美元兑人民币平均汇率为 7.1521，2023 年第一季度变为 6.8923，汇率下滑了 3.62%，是公司毛利下降的主要原因。由于 2023 年第一季度净利润基数较小，收入及毛利的下降引起的净利润下降幅度超过收入的下降幅度。感谢您对公司的关注！

16. 公司 21 年国内业务有 6000W+，22 年国内业务却腰斩，是否认为与华为合作已经宣告失败？既然公司与华为合作的基地已建成，请问什么时候建成的，有哪些产品合作了？

尊敬的投资者，您好！2022 年底，公司与华为业务部门做了合作总结，明确继续合作、加大投入。感谢您对公司的关注！

17. 公司股价已破发，股东和管理层减持公司股票，是不是对公司发展前景不看好，公司下一步怎么开展工作，提高业绩，获得中小股东信任？

尊敬的投资者，您好！股份减持计划系股东根据其自身资金需求所作出的安排。公司持续开发新客户，按照计划完

成研发工作，全部产品未来将实现云端管理，今后公司还将利用线上业务平台，开展自主品牌销售，以此适度改变偏重国际市场和贴牌代工的收入结构。感谢您对公司的关注！

18. 公司说已经向工程监控视频转型，请问工程监控视频 21 年，22 年以及 23 年 Q1 占比分别为多少？

尊敬的投资者，您好！公司聚焦视频监控主业，在做好消费类产品业务的同时，稳步推进工程类产品收入的增长。据初步统计，目前工程类监控视频产品约占公司主营产品收入的 40%左右，感谢您对公司的关注！

19. 公司与华为合作的基地在哪里，我想去看看。

尊敬的投资者，您好！公司与华为的合作基地在公司厂区。感谢您对公司的关注！

20. 股票跌这么多，公司有打算增持股票吗？

尊敬的投资者，您好！公司如有相关增持计划，将通过指定信息披露媒体及巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 披露，感谢您对公司的关注！

21. "1. 和华为合作两年多了，结果产品一款都没有出来，是不是公司效率太低了啊？ 2. 同华为的合作模式是？华为是否只是技术投资，有实际投入金钱不？"

尊敬的投资者，您好！公司与华为机器视觉业务部门确立了 JDM(联合开发制造)模式，双方合作一直在推进，具体细节受商业保密协议的约束，不便透露。感谢您对公司的关注！

22. 公司能出一个 Q2 的业绩指引吗？国外的公司都有业绩指引，国内有些优秀的公司也有业绩指引。

尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩下降的影响因素已有改善，目前随着汇率逐渐走稳且美国 CPI 逐步走低，影响利润的外部宏观环境逐步向好，我们判断订单即将复苏；公司持续开发新客户，且公司的研发按照计划完成，产品和服务升级预计会带动公司收入增长。公司第二季度业绩请关

	<p>注后续定期报告，感谢您对公司的关注！</p> <p>23. 您好，请问贵司和华为合作的项目是什么样的进度了？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司与华为机器视觉业务的合作会具体细化到不同的新产品，相关产品正按开发计划稳步推进，感谢您对公司的关注！</p> <p>24. 贵司现金理财还有多少没有到期赎回的？</p> <p>尊敬的投资者，您好！相关情况敬请关注公司于指定信息披露媒体及巨潮资讯网 (http://www.cninfo.com.cn) 披露的《关于使用部分闲置募集资金进行现金管理的进展公告》，感谢您对公司的关注！</p> <p>25. 这一周股票跌这么多为何？公司怎么不发一个异常波动公告。</p> <p>尊敬的投资者，您好！若公司股票交易涨跌幅偏离值触发《深圳证券交易所交易规则（2023 年修订）》所规定的异常波动情形，公司将及时发布相关公告。感谢您对公司的关注！</p> <p>26. 与华为合作得项目，什么时候销售额能突破 1 亿？公司有规划吗？有时间节点吗？</p> <p>尊敬的投资者，您好！有关与华为机器视觉业务的合作，公司一直在推进，具体规划和数据受商业保密协议的约束，不便透露。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 4 月 27 日