

证券代码：301239

证券简称：普瑞眼科

成都普瑞眼科医院股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	海通证券&海通国际：梁广楷、陈铭、陈亚聪、靳宇辰、钱玲玲、田园；中信建投：王在存、吴严、张同；华西证券：程仲瑶；东北证券：刘宇腾、叶菁、古翰羲；开源证券：古意涵；太平洋证券：何展聪；国联证券：安柯；广发证券：方程嫣、孔令岩；申银万国：陈田甜、张静含、余玉君；兴业证券：孙媛媛、陈晓、晋帅、王佳慧；华安证券：陈珈蔚；西南证券：杜向阳、张颢蓝、王钰畅；安信证券：贺鑫；高盛高华证券：杜筠；财通证券：毕晓静、赵则芬；浙商证券：安福廷、田野；嘉实基金：程佳、汤舒婷；安信基金：徐衍鹏、方瑾；大成基金：陈泉龙；中信保诚基金：陈爽、王昊；浙商基金：白玉；鹏扬基金：曹敏、朱悦；泰康资产：陈璟；上海和谐汇一资产：陈凯、施跃；懿宽资产：陈铭佳；恒远资本：卞大利；金股证券投资：曹志平；峰境私募：陈启明、潘峰；自然拾贝投资：陈问；物产中大：陈彦颖、何琛；通用技术：程偲；华夏财富创新：程海泳；泮谊投资：邓可；博道基金：邓韵阳；纳轩私募：丁帅；诚盛投资：冯航；西

部利得基金：冯浩琪；辰阳投资：冯时；易正朗投资：傅晨皓；坚果投资：盖伟伟；华泰证券：高鹏、杨昌源；光大保德信基金：高睿婷；鹏华基金：高松；诚熠私募：高嵩；红筹投资：葛云霄；汉和汉华资本：韩怡宁；九泰基金：何昕；千榕资产：贺福东；豪山资产：洪嘉蓉；群益证券投资信托：洪玉婷；东方资产：邹秉昂、胡博新；国盛医药：胡婧怡；混沌天成资产：黄日浩；尚诚资产：黄向前；百嘉基金：黄艺明；第五公理投资：黄勇；泓德基金：黄煜之；华创证券：黄致君、秦思雨、王宏雨；汇升投资：熊文说；上银基金：纪晓天；森锦投资：季亮；中欧基金：贾雅希、余科苗；广发基金：邱璟旻、姜冬青、吴佳栓、李善欣、刘娜；弘则弥道：姜隆基、赵璐、李金泽；湘财证券：蒋栋；中信保诚资产：金炜；兴合基金：景莹；东方马拉松投资：孔鹏；民生证券：乐妍希；信达澳亚：李东升、杨珂；天风证券：李慧瑶；竣弘投资：李晋艺；申万资管：李菁；国海证券：李明；中银国际证券：李明蔚；中金公司：张一弛、李千翊；九泰基金：李仕强；中银基金：李文广、李晓光、杨庆运、王方舟；平安证券：李颖睿；长城基金：梁福睿、林皓、唐项涛；西部利得基金：林静；精砚私募：林彦宏；冰河资产：刘春茂；华西基金：刘佳妍；大家资产：刘健、田力；易米基金：刘梦杨；优益增投资：刘敏；第一创业证券：刘涛涛；细水投资：刘伟；东亚前海证券：刘文婷；建信股权投资：刘昕；光大证券：刘勇；仙人掌私募：刘志林；玖鹏资产：陆漫漫；从容投资：罗凌；西部证券：吕晔；东兴基金：马成骥；沣

京资本：马霄汉；中科沃土基金：孟禄程；对外经济贸易信托：莫靖妍；前海联合基金：聂琨；长江证券：聂丽遒；道远资本：彭波；五地投资：彭心悦；华宝基金：齐震、易镜明；申万菱信：强泽平、姚宏福、吴琼；国新证券：秦墅隆；贝莱德基金：秦瑶函；国泰基金：邱晓旭；东吴证券：冉胜男、苏丰；国寿股权投资：任儒梦、王珩；中信证券：沈睦钧；华福证券：盛丽华、徐智敏；慎知资产：师成平；银河基金：施文琪；HSBC：舒影岚；国盛证券：宋歌；恩寶資產：宋海铭；金斧子资本：孙婧；国华兴益保险资：孙如琼；亘曦私募：孙炜；富国基金：孙笑悦；中泰证券：孙宇瑶；循远资产：覃婷；建信养老金管理：谭翔宇；金信基金：谭智汨；平安养老保险：陶歆蔚；首创证券：王斌；银杏环球：王光华；长见投资：王海琴；东海基金：王靖予、庄卓群；天治基金：王娟；硅谷天堂资产：王军；建岷实业：王璐；弘尚资产：王若曦；东方证券：王树娟；山西证券：王腾蛟；中邮人寿保险：王晓博；恒越基金：王晓明、张其美；天风（上海）证券资产：王漪昆；汐泰投资：王颖；华夏基金：王泽实；杭银理财：王哲；安信证券：王紫嫣；益和源资产：魏友保；泰达宏利：吴华；光大永明：吴涛；福泽源（上海）私募：吴亚平；东海证券：伍可心、姚文；趣时资产：奚芸蝶；浙江龙航资产：夏芳芳；武汉光谷厚科投资：邢湫；中信证券：徐嘉琪；杭州汇升投资：徐凌；国金证券：张语馨、徐雨涵；榕树投资：许群英；智诚海威资产：闫小龙；瑞银证券：严艾婧；国源信达资本：阳来军；国都证券：姚巍；

	<p>博笃投资：叶秉喜；国金基金：叶草雨；泓澄投资：殷萌；</p> <p>楹联健康产业股权投资：应振洲；华安基金：于嘉轩；易方达：张坤、余欣鑫；翀云投资：俞海海；健顺投资：张成钰；</p> <p>广东温氏投资：张磊；德邦证券：张绍辉；兴业基金：张诗悦；宏利基金：张帅；华泰保兴基金：张蔚洁；野村东方国际证券：张熙、朱小溪；WT Asset Management Limited：张贤亮；招商基金：张馨洋；景领投资：张轶伦；金元顺安基金：张预立；磐厚动量：张云；冲积资产：张智聪；涌容资产：章梦珣；国泰君安：赵峻峰；盈峰资本：周冬；珍鑫投资：周晋峰；崇山投资：周苧；华泰柏瑞：邹丽晴；联储证券：左景冉</p>
时间	2023年4月26日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	<p>副总经理、董事会秘书：金亮</p> <p>证券部主任：荀伟韬</p> <p>证券事务代表：曾夕</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍下普瑞眼科2022年各个主要业务的收入占比？</p> <p>答：2022年全年，公司屈光业务收入9.71亿元，占比51%；视光业务收入2.60亿元，占比16%；白内障业务收入2.49亿元，占比17%；综合眼病业务收入2.33亿元，占比16%。</p> <p>2、公司2023年一季度归属于母公司扣除非经常性损益的净利率达到11%，而毛利率有所下降的原因是什么，全年毛利率是否能维持一季度水平？</p>

答：历史上，普瑞眼科净利率整体维持在较低水平，主要是由于新开诊医院较多造成的。今年一季度毛利率略有下滑主要是因为业务结构发生变化，一季度由于之前存量需求积压的释放，使白内障和综合眼病业务营业收入占比上升，但是两个业务项目的毛利率水平相对较低。今年全年利润率水平需要时间观察后才能确定。

3、公司 2023 年一季度期间费用率下降的原因是什么？

答：今年一季度，公司营业收入的大幅增长摊薄期间费用中的固定部分，同时也使得净利润率有所上升。

4、公司上市之后，公司 2023 年对医生的考核体系是否有变化？

答：考虑到上市后时机已经成熟，普瑞眼科对全体医生整体考核体系进行了适当调整，由原来固定薪酬转变为固定加绩效的模式，加入综合性考核指标，这种变化也是为匹配公司高质量发展的理念。公司计划在今年改进和完善院科两级考核体系，对科室主任和专家提出更高的要求。同时，我们也计划推出多形式的激励方案，希望在今年就有成效。

5、请介绍下体外并购基金的落地计划？

答：目前，多家同行业竞争对手都在考虑设立体外并购基金，我们也将其考虑作为资金支持和业务扩张的手段之一，具体进展请关注公司的公开信息，谢谢。

6、公司 2023 年一季度基础眼病需求恢复比屈光业务快，今年公司是否会维持这种业务发展形势？

答：综合眼病和白内障等基础眼病在今年一季度增速加快，主要和去年基数相对较低有关，去年因各种原因造成患者未及时就诊，存量需求积压在今年一季度得到释放转化。

公司的屈光业务和视光业务较其他板块业务利润率相对较高，2018 年率先转型偏重屈光业务等消费医疗，占得先机，但是随着基数的逐年上升，屈光业务的增速必然会有所下降。目前，我们计划在视光业务方面进行重点布局，使公司业务保持高速增长。

中国白内障业务的市场潜力巨大，公司曾经在转型之前有比较好的白内障业务的经营基础，现在各医院仍保留大批优秀、成熟的白内障专家队伍，今年目标在白内障业务方向发力，争取缩小与竞争对手的差距，弥补各个业务不平衡的短板。

公司综合眼病业务的发展需要依靠专家的专业技术，公司上市后在引入眼病专家方面也做了大量工作，在低基数的前提下，希望今年能有令人满意的增长率。

7、在引入陆燕博士后，公司视光的发展情况如何？

答：视光业务一直是普瑞眼科发展的相对短板，但是整个视光业务市场是呈现蒸蒸日上的趋势，且国家陆续颁布政策，重视和鼓励视光业务的发展。公司上市后马上引进美国归来

的陆燕博士，从改进效果来看，近视防控的水平和效果已经有大幅提升，随着口碑提高，相信该业务会有巨大的增长空间。去年公司也全面引入数字化验配角膜塑形镜，该技术从海外应用的经验来看，是未来主流的发展方向之一，目前国内完全掌握该项技术的医院并不多，公司希望在陆博士领导下，形成一定差异化的竞争优势。

离焦镜业务从患者和患者家长反馈来看，市场接受度逐渐提高，公司今年也准备在这方面进行发力。

8、请介绍下 2023 年公司投资扩张的整体进度？

答：公司在 2022 年新开诊 5 家眼科专科医院，这些医院的投资落地对公司一季度的增长带来一定贡献，今年我们仍会按照投资计划保持适度的扩张。

9、公司在大湾区未来如何布局，新开医院盈亏平衡周期能够缩短？

答：公司在去年对整个组织架构进行了调整和优化，专设一名副总经理负责大湾区的运营工作。在这个中国经济前沿地带，消费力强、人口众多，公司会投入大量资源将其打造成为又一个增长极，该地区的新开医院有望缩短盈亏平衡周期。

10、公司 2023 年一季度期间费用率下降，但是毛利率与龙头公司仍有差距，未来是否有控制手段？

	<p>答：分拆营业成本项目后，公司发现与行业龙头公司的差距主要是医疗耗材成本，未来随着公司经营规模的扩大和供应链的优化，在价格的谈判能力和供应商储备方面会有进一步的提高，届时耗材的采购价格能够与竞争对手缩小差距。</p> <p>11、从一季度喜人的业绩来看，公司新开医院后期盈亏平衡周期是否会缩短？</p> <p>答：新开医院的盈亏平衡周期不会大幅缩短，盈亏平衡周期在每个城市也有所不同，和地方人文、市场容量、竞争对手均息息相关。但是公司在大湾区拥有较好的前期准备和资源基础，相信新建医院盈亏平衡周期会比其他地区缩短一些。</p> <p>12、公司在科研学术、学组建设方向有什么规划？</p> <p>答：民营医院的体系中也培养出许多国内优秀的眼科医生，公司今后也会朝着医教研一体化方向的道路坚持走下去，吸引和培养更多的眼科专业人才，建立公司品牌形象。目前，公司已成立科研中心、科研学术指导委员会，作用是鼓励医疗人员加强临床研究、承接省市区课题，参加或举办眼科学术论坛交流。在日常工作中，公司九个专业学组会发挥积极作用支持学科建设。今年公司屈光学组已经改选刘泉教授担任组长，组织召集年轻医生开班培训学习，提升公司屈光学科的临床诊疗能力，提高行业整体影响力，相信公司其他学科也会跟上。</p>
附件清单（如	无

有)	
日期	2023 年 4 月 27 日