

股票代码：300525

股票简称：博思软件

### 福建博思软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称 及人员姓名</b>	申万宏源：黄忠煌 广发证券：吴祖鹏 中信证券：马庆刘 华西证券：刘泽晶 国泰基金：姜英 西部利得基金：吴桐 摩根华鑫基金：马子轩
<b>时间</b>	2023年4月27日（星期四）下午 15:00-16:30
<b>地点</b>	公司会议室
<b>上市公司 接待人员姓名</b>	副总经理、财务总监兼董事会秘书：林宏 证券事务代表：刘春贤
<b>投资者关系活动 主要内容介绍</b>	<p><b>1、根据财报，公司 2022 年末的信用减值准备余额接近 1.5 亿元，金额较大，与同行业相比，公司年度计提信用减值准备标准是否更严格？</b></p> <p>答：公司 2019 年起实施财政部发布的新金融工具准则，新准则对减值损失的计算有了新的计算要求。不同于部分公司按照固定比例计提减值准备，公司严格按照会计准则的要求测算迁徙率，并计算计提比例，确定计提减值准备金额。公司的主要客户是政府部门及各级行政事业单位，应收账款实际发生坏账的情况较少，公司也会进一步加强应收账款账</p>

期管理。

**2、公司今年一季度营收增长低于往年是什么原因？**

答：从收入确认会计政策来看，公司定制化软件的收入确认方式是取得客户的终验报告确认收入。2023 年第一季度，部分大项目特别是部分预算管理一体化项目在验收环节有所延迟，如厦门市智慧财政系统一期验收环节有所延迟，这些项目金额较大，由于无法确收，造成与去年同期相比收入增速有所下降。目前，公司正在积极推进这些项目的验收。

**3、公司目前员工人数已有较大规模，员工人数会继续增加吗？**

答：2022 年公司员工人数增长速度较 2021 年已有所放缓，公司秉承“以人为本”的管理理念，未来会根据各项业务发展需要进行人员布局。此外，公司将提升经营效率作为工作重点，完善考核与激励机制，加强员工的工作计划管理以及质量监督评价管理。

**4、公司为什么申请 13 亿元授信额度，2023 年是不是有较大资金需求？**

答：为简化公司日常融资需求审议程序，提高效率，公司每年均会根据需求，向董事会申请银行综合授信额度，预计综合授信额度不等于公司实际融资金额，实际融资金额应在综合授信额度内，以银行与公司实际发生的融资金额为准。具体融资方式及金额以银行与公司签订的授信合同或借款合同中约定的内容为准。

**5、公司新的定增事项有具体方案及进展了吗？**

答：根据规则，采用简易程序向特定对象发行股票的，需由年度股东大会对董事会进行授权。本次提请股东大会授权是为了方便公司未来如有融资需求或战略规划时可高效实施，并不代表公司必然或立即启动。公司会综合考虑融资需求、战略规划，谨慎决定。若有相关计划，将按规定及时

履行信息披露义务。

**6、能介绍一下公司的非税缴款业务进展吗？**

答：截至 2022 年末，公司非税电子化业务累计覆盖省份达到 27 个，省本级（含计划单列市）以上达到 25 个；在非税收入电子化银行服务方面，银行中间业务系统共计完成了 15 个新项目上线，累计案例达到 95 家；公司助力多省开展非税收入一般缴款书业务的新建改革或系统升级，贵州、湖南等 15 个地区已完成试点工作；统一支付条线，2022 年公司新增云南、深圳、厦门三个区域案例，共累计在 19 个省份应用并收到良好口碑，覆盖公安、法院、K12 等 30 余个行业。

**7、在采购精细化的管理趋势下，公司数字采购业务进展如何？**

答：2022 年，在政府采购方面，公司先后中标中共中央直属机关采购中心框架协议采购系统建设、四川省政府采购一体化、山西省政府采购电子卖场建设运营服务框架协议采购、河南省政府采购网上商城建设等多个项目。公采云框架协议采购电子交易系统先后在四川、山西等省份开展试点运行，取得初步成果，形成可复制、可推广的创新经验。截至 2022 年末，公司政府采购一体化业务已取得福建、广东、内蒙古、黑龙江、陕西、四川、辽宁 7 个省份业务，电子招投标、电子卖场等子系统已进入北京、山东等 10 个省份。

高校采购方面，公司高校客户累计达 220 余所，分布在 26 个省市。

企业采购方面，公司专注为大中型企业提供数字化采购解决方案，2022 年再次签约多个重要项目，市场开拓连续取得新突破。与深圳交易集团携手打造全国领行智远的多要素交易平台，打造区域地方国有企业阳光采购平台；为中国供销社电子商务公司打造新一代 832 脱贫地区农副产品网络

销售平台，助力乡村振兴；为中国航空集团、一汽大众集团、中航工业集团、四川路桥、江苏交控等央国企行业客户提供数字化、智慧化采购解决方案。

在产品层面，陆续完成公采e云、小博机器人、够福利三大产品的发布和功能升级工作，产品核心竞争力持续提升。

**8、现在各地都提出要全面推进乡村振兴，公司的数字乡村综合治理平台发展情况如何？**

答：数字乡村综合治理平台，是一种利用信息化技术为乡村治理提供全方位服务和支持的平台。该平台充分利用大数据、互联网、云计算等技术，为农村地区提供数字化管理、信息化服务等方面的支持。构建以党建引领，“互联网+智慧党建”、“互联网+政务服务”、“互联网+法律服务”、乡村社会治理信息化、乡村公共安全管理数字化、智慧应急管理等一系列应用，赋能乡村治理新模式。目前总体处于研发提升阶段，部分产品已在试点。

**9、公司在医疗报销理赔的业务方面，和哪些保险企业达成合作了？**

答：公司通过构建财政、开票单位、商保等多方参与、安全共享的平台系统，赋能出险提醒、保险快赔、两核风险控制等，打通了理赔服务的最后一公里，客户无需换开纸质票据、无需前往保险公司，实现出险就诊到保险索赔一站式服务，轻松便捷，有效提升了客户体验。2022年，公司已成功为中国人寿、众安、泰康等保险企业提供稳定高效的电子票据服务支撑。

**10、公司的乐享平台是做什么的？主要服务对象有哪些？**

答：在金税四期改革中，公司发挥电子票据的改革经验，探索全电发票改革、企业税务数字化、业财税一体化协同应

用等，推出乐享服务平台，为企业实现对发票开-收-用-存全生命周期合规化、自动化、智能化管理。乐享协同服务平台可面向不同的业务领域，打通寻源、采购、支付、营销等业务场景，实现财务、发票、资金、支付、核算、税筹等多方面的智能化财税管理，推动业、财、税全链条、全场景、全环节的数字化、一体化、智能化。

乐享协同服务平台有三类主要服务对象。一是面向企业提供开用票服务，包括集团企业乐企自用信息服务、中小微企业乐企他用服务等；二是面向服务商提供信息系统集成服务，如：企业财务系统服务商、企业业务系统服务商、企业税务系统服务商、软件服务集成商等；三是面向行政事业单位提供开用票服务，如：高校、公立医院、私立医院、K12、水务、房管、政府采购等领域。

**11、公司为什么参股凯特科技？这家公司有涉及信息安全赛道吗？**

答：近几年，国家出台了诸多法律、法规及相关政策，旨在推动及保障信息安全领域的健康有序发展。基于未来信息安全领域的发展趋势，公司拟围绕电子票据业务通过参股凯特科技的方式尝试向信息安全领域布局，推进相关技术在电子票据、电子凭证、电子证照等业务的应用。凯特科技专注于行业软件解决方案、信息系统安全集成、信息系统安全运维服务，其子公司福建凯特信息安全技术有限公司致力于信息安全产品开发和数字证书安全应用推广。公司参股投资凯特科技，符合公司整体发展战略规划。

**12、公司今年在投资方面有什么计划？**

答：公司根据发展战略，围绕自身核心业务，在时机较为成熟的前提下，公司将运用自身优势和资本市场平台，采用兼并收购等多种方式扩张，有效整合资源、提高运营效率，增强企业核心竞争力。公司若有相关计划且达到信息披露标

	<p>准的，将根据相关规定及时履行信息披露义务。</p> <p><b>13、今年内公司会有新的股权激励计划吗？</b></p> <p>答：股权激励是吸引和留住优秀人才、充分调动员工积极性与创造性、并促使各方共同关注公司长远发展的有效手段。公司上市以来成功实施多期股权激励计划、员工持股计划，均对公司生产经营的持续稳定增长产生了积极影响。后续公司将根据实际情况和发展需要统筹安排激励事项。</p> <p><b>14、公司在长乐滨海新城的产业园怎么样了？对公司经营有什么帮助？</b></p> <p>答：博思人工智能产业园区一期主体工程已顺利封顶，该园区建成后，将用于持续培育增量业务，以解决未来公司规划发展对经营场地的需求；另一方面，公司将利用园区区域环境优势，吸引更多高素质研发人才、优秀高校毕业生到公司工作，更好地优化公司人力资源结构和成本，并为公司未来的经营发展提供必要的保障。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023年4月27日</p>