

青岛国林科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-004

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（电话会议） </p>
<p>参与单位名称</p>	<p>东吴证券研究所</p>
<p>时间</p>	<p>2023年4月28日 10:00-11:00</p>
<p>地点</p>	<p>国林科技总部</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书兼副总经理：胡文佳女士； 证券事务专员：孙丽萍女士。</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>本次投资者关系活动以电话会议的方式进行，公司相关问题问答如下：</p> <p>1、2022年度暨2023年第一季度业绩和业务情况介绍？</p> <p>公司深耕臭氧发生器领域多年，产品广泛应用于市政给水、工业废水、烟气脱硝等领域。凭借臭氧技术优势，公司已成功切入高品质乙醛酸和半导体臭氧设备两大优势赛道，当前正在积极推动新业务放量。</p> <p>2022年公司实现营业收入2.93亿元，同比下滑40.95%；实现归母净利润1800万。2022年公司业绩承压，主要是因为疫情导致臭氧发生器下游的项目推迟，进展不及预期；另外，乙醛酸项目自2022年6月开始试生产，由于下半年新疆疫情封控等原因导致产能爬坡延后，整个项目投入较大也使得公司费用端上升较快。</p> <p>2023年一季度，公司营收同比实现小幅增长达到6612万元；</p>

实现归母净利润 150 万，同比下滑 64%，主要也是因为新疆项目当前正在进行产能爬坡，还未形成大量销售，导致公司整体费用端增长较快从而影响利润水平。

当前公司正稳步推进乙醛酸项目的产能爬坡，同时积极对接国内外客户进行意向订单的洽谈；半导体业务方面，公司也积极与下游头部半导体设备厂商等进行技术交流，推进产品验证进度。展望 2023 年，随着公司两大新业务稳步推进，逐步实现放量。

2、请董秘介绍下 2023 年一季度臭氧发生器主业的收入表现，以及各领域臭氧发生器当前订单占比情况？

2023 年一季度臭氧发生器收入大概 5000 多万，2023 年初到现在，传统臭氧业务的合同签订量逐月递增，向好发展。

截止到 3 月末未执行合同大概是在 3.6 个亿左右，其中污水、废水处理业务占比较高，其次是市政给水领域的订单量也比较大。

3、请介绍下乙醛酸当前的产能爬坡进度以及满产计划？

新疆乙醛酸项目原定于 3 月份进行产能爬坡到 50%，后因产能提速发现结晶冷却系统装置出料口和进料口速度不匹配，爬坡进度有所推迟，公司进行调整后预计于五一之后爬坡到 50%，后期的生产节奏将会和销售节奏相匹配。

4、请介绍下 2023 年一季度乙醛酸销售及库存情况？

2023 年一季度乙醛酸产品收入占主营业务收入比重较低，去年到今年甲酸钾出货大概 1000 吨左右。

截止到 3 月末，目前晶体乙醛酸库存大概 2700 多吨、乙醛酸水溶液占比较小，可能就几十吨，甲酸钾大概有 1400 多吨库存。

5、请介绍下当前乙醛酸客户拓展进度及订单签订情况？

公司正积极对接国内外客户。4 月份，公司团队已在西班牙接洽了两家客户，一家是做螯合肥的，一家是做螯合肥和原料药的，他们两家的话基本上用到乙醛酸晶体，大概是在两三千吨左右。前期客户已经用我们的产品进行了实验室和小试实验验证，目前正在产线中试实验验证，预计很快会有结果。

	<p>6、请介绍下公司家用健康板块的产品及其应用？</p> <p>家用健康板块产品主要包括富氧原子消毒机、富氢水机及全屋净水系统等臭氧净化系列产品。富氧原子机主要应用在家用消毒，比如应用在蔬菜水果的农残物洗涤、牙周炎与口腔残留等洗漱；富氢水机可以去除体内的自由基，每天饮用一定量的富氢水，可以体提高人体的代谢；全屋净水系统，主要采用臭氧活性炭工艺，可以有效避免自来水厂至家用水端期间的二次污染问题。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 4 月 28 日