

证券代码：830964

证券简称：润农节水

公告编号：2023-035

河北润农节水科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

公司于 2023 年 4 月 28 日（星期五）15:00-17:00 通过网络方式召开了 2022 年年度报告业绩说明会，投资者通过登录全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）参与了本次年度报告业绩说明会。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司 2022 年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长：薛宝松先生

公司董事、董事会秘书：齐乃凤女士

公司财务负责人：杨文博先生

保荐代表人：张磊女士

三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告业绩说明会通过年报视频解读、播放视频宣传片等形式对公司情况及 2022 年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司在年度报告业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复如下：

问题 1：在国家大力发展高标准农田政策下，公司业绩却平平，未来从哪些方面提高公司业绩？另外公司是否与水发上善集团有业务来往？

回复：您好！感谢关注！公司所处行业还在政策引导期，公司业绩受益于国家对高标准农田及基础水利设施的投入，公司业绩受三年疫情影响增速放缓，但每年都有增长，随着市场全面回暖，公司也将迎头赶上。公司将以智慧农业为引擎，利用国家政策扶持的有利时机，拓展区域优势，解决农业高投入低产出问题，打造绿色低碳的数字农业时代。公司与水发上善集团无业务往来。

问题 2：公司目前遇到的主要困难或瓶颈在哪些方面？

回复：您好，感谢关注！公司行业需求旺盛还在政策引导期，说到困难和瓶颈主要是适合公司的高级及应用人才引进困难，业绩拓展中招投标价格下行。这也是行业内的普遍问题，公司正在采取措施积极应对。

问题 3：2023 年中央一号文件明确指出：1、加强高标准农田；2、加强水利基础设施建设，在国家政策的推动下，公司是如何看待节水灌溉行业未来的市场空间？

回复：您好！感谢关注！您说的今年一号文件的这部分内容与公司的主营业务完全契合，20 多年来我国每年的中央一号文件都是关于农业的，为了保障我国的粮食安全，国家出台了关于乡村振兴、高标准农田、高效节水、智慧农业等

等一系列政策文件，从实施年限来看有的已经到了 2035 年。公司所做的节水灌溉工程，既是农业基础设施又是农业管理平台，未来市场空间广阔。

问题 4：公司一季报营收挺好，是不是预示着 2023 年收入会大增？

回复：您好！一季度公司实现营业收入 1.22 亿元，主要是因为经济回暖，各项目地加快验收进度致节水工程收入增加所致。相应业绩情况公司会按照相关要求信息进行披露，敬请关注公司公告。谢谢！

问题 5：公司是否有享受到北交所的一些政策红利？会考虑主板上市吗？

回复：您好！公司从新三板到北交所一路走来离不开资本市场的支持，机动灵活的融资政策，为公司持续高速发展注入了强劲动力。北交所主要服务于中小企业，公司作为高新技术企业、国家级“专精特新”企业，有利于获得资本市场的关注，获得更好的融资渠道，助力公司快速发展。公司将进一步夯实主营业务，以科技求发展，以科技创品牌，内挖潜力外聚合力，把公司做大做强。

公司一直深耕农业节水行业，北交所上市只是起点，努力把公司做大做强实现企业价值最大化才是目标。公司暂时没有转板计划。感谢关注！

问题 6：您好，请问在建设农业现代化背景下，紧随行业发展方向，在信息技术、灌溉设备升级、智慧物联网建设上需要做到科技创新，公司有什么样的经营计划和经营目标？

回复：感谢关注！您提到的内容是公司正在做的大部分工程项目的组成部分。“加快农业农村大数据应用，推进智慧农业发展”是 2023 年中央一号文件对加强水利基础设施建设的要求，所以升级改造、智慧物联是公司的主要业务，公司围绕智慧农业工程项目建设推动实施了一个平台（智慧农业管控平台）加五大功能系统（水肥精准管理，农田监测预警，农产品溯源流通，耕地质量提升，农机智能作业）的创新模式，做好进入绿色低碳数字农业时代的软硬件准备。

问题 7：公司保持研发投入，公司拥有的专利技术由 93 项增加至 106 项，主要是进行了哪些方面的研发，有哪些主要技术成果，先进性如何，未来的主要研发方向？

回复：您好，公司近两年研发主要围绕智慧农业物联网平台开发（软件）及配套硬件设备开发。报告期内共取得 13 项专利技术，软件著作权 4 项，其中“智慧农业物联网管理系统”和“智能水肥一体化”获得国内领先科技成果奖。公司未来仍将专注与智慧农业相关软硬件的研发。

问题 8：您好，请问近期公司在拓展销售区域上取得了哪些突破，中标的有哪些大项目，大项目执行情况如何？

回复：您好！近期公司西南地区和东南地区销售增长突出，主要是四川、云南、海南市场表现较好。公司在山西、河北、河南、云南、内蒙、海南等省份均有金额较大项目，施工进度及验收正常，甲方反馈良好。感谢关注！

问题 9：保荐机构认为行业的发展前景如何？

回复：您好！公司所处的节水灌溉行业为国家重点投入的基础设施领域，处于国家鼓励的政策引导期，并且我国目前节水灌溉发展水平还远低于发达国家，行业未来发展空间广阔，因此我们对节水行业的未来发展很有信心，谢谢！

问题 10：请介绍一下公司的招投标情况，在手订单情况及变动趋势，今年招标情况较去年同期如何？

回复：您好！目前政府招标主要是电子招投标方式，因疫情影响招投标项目逐步释放，公司主要采取“以销定产”的模式组织生产，目前订单充足稳定，生产正常，谢谢！

问题 11：公司营业收入 6.6 亿元，同比增长 12.04%；实现归属于上市公司股东的净利润 4954.85 万元，同比下降 14.82%，收入增长，年报分析的主要原因为毛利率很低的直销节水产品占比上升及疫情原因导致工期延长施工成本上升所致，直销业务占营业收入比例是多少，毛利率是多少？公司项目的施工周期通常为多久？

回复：您好！直销产品占营业收入的比例约近 2 亿元,占比大于 30%，公司节水产品毛利率为 17.41%,其中外销为 4161 万元,毛利率 0.24%，国内产品直销毛利率也很低，综合政府招标材料标段后毛利率达到了 22%。 施工周期通常为 6 个月以内，但因工程量大小不同，工程设计运营模式不同导致执行周期因各工

程具体情况而定，中标合同都有明确要求，也存在因季节性等原因导致无法进场或甲方协调受阻等因素工程延后的，但绝大部分在一年内完成。

问题 12：公司生产节水灌溉器材及设备所需的主要原料为聚氯乙烯和聚乙烯，属于石油化工产品，均采购于国内大型石化生产厂家。其价格的波动对公司利润率影响有多大？

回复：您好，公司节水管材原料主要系聚氯乙烯【PVC】和聚乙烯【PE】，属于大宗化工基础原料，购买价格受石油价格影响，公司当月购买的原料基本形成产品并发货，根据验收情况进而影响到验收期间利润。

问题 13：疫情结束后，公司的项目的施工及验收是否恢复正常了？

回复：您好，目前公司的项目施工全面展开，各地政府验收都已恢复正常，公司运转良好。谢谢！

问题 14：股价跌跌不休，交易冷冷清清，请问薛总如何破局？

回复：您好！我们非常理解投资者对股价的诉求，影响股价的因素很多，请客观看待。公司受宏观因素影响，业绩增长缓慢，没能有大的突破，随着国内市场全面回暖，公司业绩会有体现，北交所做为新市场也推出了对市场有利的很多举措，我们相信，只要把企业经营做好，提升企业盈利能力，加强与市场的沟通，公司的实力和价值一定会在股价上有所体现。谢谢！

问题 15：您好，请问持股 5%以上股东减持，是否会对公司经营情况带来影响？

回复：您好！拟减持的股东是石家庄融拓股权投资基金，该机构从 2019 年一直伴随公司发展，属于财务投资，不参与公司经营，拟减持是基于基金内部时间期限的要求，与公司经营无关。减持公告已注明最低减持价格且截至目前尚未实施减持，谢谢！

四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/137066.shtml>）。

河北润农节水科技股份有限公司

董事会

2023年4月28日