

格利尔数码科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实、准确和完整承担个别及连带责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

公司于2023年5月4日（星期四）下午15:00-17:00通过全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）采用网络方式召开2022年年度报告业绩说明会。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长：朱从利先生

公司董事、总经理：贺鹏飞先生

公司董事会秘书、财务负责人：周雪梅女士

公司副总经理：侯光辉先生、杨伟先生

公司保荐代表人：陈磊先生

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读等形式对公司情况及 2022 年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司就投资者关心的问题进行了沟通交流，主要问题及回复如下：

1、公司上市后从哪些方面去做大做强公司的业绩。

回复：尊敬的投资者：您好！公司会以北交所上市为契机，在以下方面持续努力：技术研发方面，坚持技术创新，以客户关注激发创新动力，以创新成果驱动客户需求，追求卓越；市场开拓方面，成立市场前端三位一体的大客户营销团队，紧跟客户需求，就近服务，统筹各方资源，努力赢取每一个目标业务；内部管理方面，建立质量保证中心，强化制造中心，完善供应链中心，持续优化公司各部门组织结构及流程制度，保障公司持续健康发展。感谢您对公司的关注！

2、请问贵公司有开辟其他新兴业务的计划吗？

回复：尊敬的投资者：您好！公司所处的照明行业和磁性器件业务方面发展前景广大，未来可期。后续经营过程中，公司将继续坚持聚焦主业，为公司及全体股东创造更多的投资回报。公司已登陆北交所，后续将充分利用资本市场力量助力公司发展。如果有新的符合公司战略规划的业务机会或者优质标的，有助于公司业务的持续发展和体系创新，公司将适当进行新兴业务的外拓或收购，保证公司处于行业发展前列，并及时做好相关公告工作。感谢您对公司的持续关注！

3、请问您对贵公司目前的股价如何看？贵公司股价长期破发，请问后续有稳定股价的措施吗？存不存在上市后大股东就减持的情况？

回复：尊敬的投资者：您好！二级市场股价除受公司经营业绩影响外，还受宏观环境、行业走势、投资者预期等多种因素综合影响。公司股价虽然受到的影响比较多，但做好公司业务经营，提高公司的盈利能力是股价持续向好的基础，我们将在企业经营管理 and 提高业绩方面持续努力，为公司股价稳定提高奠定基础。公司将继续坚持聚焦主业，为公司及全体股东创造更多的投资回报。后续公司将积极与投资者互动，让二级市场投资者更好的了解公司，更好的投资公司，发掘公司在资本市场的价值。同时，也请投资者朋友注意二级市场股价波动风险，理性投资，价值投资。目前不存在上市后大股东减持的情况，如有相关计划，会及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

4、贺总您好！去年器件产品增长 65%，已占收入 2 / 3，今年市场形势怎样？有何增产促销措施？

回复：尊敬的投资者：您好！我们认为，作为光伏、储能、新能源汽车的核心器

件，磁性器件在相关行业高速成长的背景下，市场容量巨大，市场前景广阔。为进一步开拓市场，公司将在 2023 年成立市场前端三位一体的大客户营销团队，紧跟客户需求，就近服务客户，统筹各方资源，努力赢取每一个目标业务。另外，公司也在积极扩充产能，为未来的新业务做好充分准备。感谢您对公司的持续关注！

5、各产品的销售情况能在财报里披露吗？

回复：尊敬的投资者：您好！请关注公司在北京证券交易所信息披露平台（www.bse.cn）披露的年度报告。感谢您对公司的关注！

6、贵公司有没有考虑在做大做强主业的同时，适当进行新兴业务的收购和外拓，保证公司处于行业发展前列。

回复：尊敬的投资者：您好！公司所处的照明行业和磁性器件业务方面发展前景广大，未来可期。后续经营过程中，公司将继续坚持聚焦主业，为公司及全体股东创造更多的投资回报。公司已登陆北交所，后续将充分利用资本市场力量助力公司发展。如果有新的业务机会或者优质标的，有利于公司业务的持续发展和体系创新，公司将适当进行新兴业务的收购和外拓，保证公司处于行业发展前列，并及时做好相关公告工作。感谢您对公司的关注！

7、公司 2022 年业绩相当优秀，年度分红比例也很高，再次感谢各位领导和公司各位员工！作为投资者我们希望公司继续平稳高速发展，请问公司领导对于 2023 年的生产经营情况有那些比较期待的地方？

回复：尊敬的投资者：您好！为保持公司继续平稳高速发展，公司会在以下方面持续努力：技术研发方面，坚持技术创新，以客户关注激发创新动力，以创新成果驱动客户需求，追求卓越；市场开拓方面，成立市场前端三位一体的大客户营销团队，就近服务，统筹各方资源，努力赢取每一个目标业务；内部管理方面，建立质量保证中心，强化制造中心，完善供应链中心，持续优化公司各部门组织结构及流程制度，保障公司持续健康发展，以实现公司 2023 年全年的工作目标。感谢您对公司的关注！

8、请问贵公司磁性器件的市场容量与市场前景如何？

回复：尊敬的投资者：您好！根据前瞻产业研究院数据，我国电感器市场规模从 2017 年的 88 亿元增长到 2020 年的 117 亿元，年均复合增长率接近 10%，2026 年将突破 200 亿元。根据中研普华的数据，2020 年我国电子变压器供给规模达 812.3 亿元，预计到 2025 年将达到 1,124.30 亿元。我们认为，作为光伏、储能、新能源汽车的核心器件，磁性器件在相关行业高速成长的背景下，市场容量巨大，市场前景广

阔。感谢您的关注！

9、宿迁基地产能有多大？目前利用率情况如何？

回复：尊敬的投资者：您好！根据公司的战略规划，从 2022 年开始大力推进宿迁格利尔制造基地建设，已经租赁新厂房、正在招聘新员工，持续投入生产设施，扩大生产规模，产能建设还在持续提升中。感谢您的关注！

10、请问各位领导，格利尔有没有开拓新能源车电磁元器件市场？

回复：尊敬的投资者：您好！新能源汽车近几年的增长较快，格利尔已经与相关行业客户开展合作，我们会持续拓展。感谢您的关注！

11、作为股东，对公司去年的成绩是满意的，更关注未来，今年的预算收入和净利是多少？

回复：尊敬的投资者：您好！公司在 2022 年的实际经营情况和分析 2023 年经营形势的基础上，结合公司战略发展目标及市场开拓情况，制定 2023 年度经营计划。公司目前在手订单情况良好，今年的营收目标将会根据行业变化动态调整。感谢您对公司的关注！

12、请问公司目前在光伏逆变器和储能变流器领域，除锦浪之外的新客户拓展情况如何？

回复：尊敬的投资者：您好！根据公司战略规划，我们以为客户创造价值为中心的市场开发策略。经过努力，目前已建立合作关系的客户有禾迈股份，爱士惟等行业头部企业。同时也在积极对接开发光储行业之外的其他客户，为公司磁性器件业务拓展更大的市场空间。感谢您对公司的关注！

13、四季度利润受影响是什么原因？

回复：尊敬的投资者：您好！四季度利润受影响的主要原因是公司拟变更募投项目的实施方式采用新建方式建设生产研发综合楼和高标准厂房，满足公司未来发展需要。故对需要拆除的旧厂房计提减值 928 万元。感谢您对公司的关注！

14、请问格利尔的各位领导，对照明行业和磁性元器件行业的前景怎么看？一季度营收不及预期的原因是什么？

回复：尊敬的投资者：您好！公司所属的 LED 照明及磁性器件行业，受半导体照明、电子器件等相关政策的直接影响，同时与下游双碳、节能、智慧城市等政策息息相关，目前政策环境良好。根据《战略性新兴产业分类（2018）》，节能型电感器、节能型电子变压器属于战略性新兴产业重点产品和服务，受国家政策支持，在有利的市场和政策环境下，公司业务前景良好。公司一季度营收不及预期的原因：公司 2023

年一季度收入同比下降的主要原因：（1）2021 年年底海运货柜紧张，导致海外客户产品发货延迟至 2022 年一季度，加之与客户需求增加等因素影响，2022 年一季度外销的照明业务收入基数较高。（2）2023 年一季度受国际市场大环境及客户需求减少等因素影响，公司外销业务降幅较大，但公司积极开拓国内磁性器件业务市场作为补充，磁性器件业务同比增长较多，抵消了外销业务下降的部分影响，使 2023 年一季度整体收入下降幅度收窄。感谢您对公司的关注！

四、备查文件目录

公司在全景网举办的2022年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接网址：<https://rs.p5w.net/html/137213.shtml>）。

格利尔数码科技股份有限公司

董事会

2023年5月5日