西藏高争民爆股份有限公司 2022 年度网上业绩说明会投资者关系活动记录表

编号: 2023-001

股票简称: 高争民爆

		洲 寸: 2023 001
投资者关系活动类	□特定对象调研	□分析师会议
别	□媒体采访	√业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及人	线上参与公司高争民爆	2022 年度网上业绩说明会的投
员姓名	资者	
时间	2023年05月05日(星期五)下午15:00-17:00	
地点	"约调研"微信小程序	
形式	线上交流	
关于本次活动是否		
涉及应披露重大信		无
息的说明		
活动过程中所使用		
演示文稿、提供的文		エ
档等附件(如有,可		无
作附件)		
上市公司接待人员	董事长: 乐勇建先生	
姓名	董事会秘书: 马莹莹女士	
	财务总监: 王乐先生	
	独立董事: 胡洋瑄先生	
hr 24 42 スペイー! ハ	1、问:公司今年营收同	比增长百分之二十左右,能否说
投资者关系活动主	明下原因?	
要内容介绍	答: 尊敬的投资者, 您好	牙。2022年公司营业收入增长原

因:一是川藏铁路全面动工建设,产品销量较去年增加; 二是爆破板块有新的业务承接。

2、问:公司今年明年营收,业绩的展望?

答: 尊敬的投资者,您好,感谢您的关注和支持。2023年预计实现营业收入14亿元,预计利润总额1.1亿元。该指标为公司2023年度经营计划的内部管理控制指标,不代表公司2023年度盈利预测,能否实现取决于市场状况变化、公司全体员工的努力等多种因素影响,存在一定的不确定性,请投资者特别注意!

公司未来展望: (一)董事会将以习近平新时代中 国特色社会主义思想为指导,全面贯彻落实党的二十大 精神和中央经济工作会议部署,坚持党的全面领导,聚 焦主责主业,以安全发展为主题,推动科技创新与智能 制造,提升本质安全水平,实现高争民爆可持续的高质 量发展。(二)民爆行业发展方向。强化统筹规划、合 理布局,积极与民爆上下游企业重组整合;推进民爆生 产、爆破服务一体化发展,延伸产业链,与矿产资源开 采、基础设施建设等有机衔接,完善一体化服务机制, 提升一体化服务水平,实现民爆行业由生产型制造向服 务型制造升级转换。(三)公司战略布局。精准对接国 家及西藏"十四五"发展规划及二零三五远景目标的要 求,以市场和客户需求为导向,主动调整发展方式,持 续优化业务结构, 按照做精做强主业、做大做好辅业的 总体发展战略,逐步拓宽公司经营发展领域,在国内西 部区域及周边提供民爆产品、运输、爆破一体化综合服 务,以军民融合、高端制造、新材料等辅业投资合作的 第二产业,将两条腿走路、主辅双轮并驱的战略稳步推 进。

随着民爆行业竞争压力加剧,新一轮民爆产业格局

已经形成,市场空间进一步压缩,行业也将会变得越来越集中。面对激烈的市场竞争,公司坚持以价值创造为导向,充分发挥高争民爆的区域市场主导作用和协同作用,提高客户服务能力,加强高原核心技术研发,努力推动高原民爆产品纵深拓展。同时,推进强强联合,实现互惠共赢,推进公司与大型民爆企业在国内民爆产能、人才交流、技术共享、股权合作等,实现高争民爆高质量可持续发展。

3、问:民爆业务行业内的竞争情况能否详细说说 答: 尊敬的投资者: 您好! 西藏区域内民爆行业竞争情 况如下: 1、高争民爆 1.2 万吨乳化炸药生产线,公司参 股公司西藏保利久联民爆公司将在 2023 年完成 1.2 万 吨乳化炸药生产线的建设及试生产工作; 2、目前, 混装 产能有西藏中金新联爆破公司 0.9 万吨、广东宏大爆破 公司 0.8 万吨、葛洲坝易普力 2.5 万吨、高争民爆 1 万 吨: 3、目前,西藏有140余家从事爆破服务的公司。 4、问:公司在安全管理方面有什么突出的优势? 答: 尊敬的投资者, 您好, 感谢您的关注和支持。安全 是民爆行业发展永恒的主题,也是公司实现可持续发展 的重要保障。近年来,公司不断完善安全管理制度体系 建设, 狠抓安全生产教育培训, 加强安全隐患排查治理, 实行事故隐患整改和危险源管控责任制,进一步提高安 全管理人员、各岗位职工安全业务水平,提高辨识、控 制风险源与处置突发事件的能力。2022年,公司进一步 提出"没有安全就没有一切"的安全生产理念,确立了 "向安全要效益、向市场要效益、向管理要效益、向党 建要效益"的发展理念,在民爆行业率先推行安全生产 管理双总监制。始终把安全生产作为头等大事来抓,并 启动安全生产标准化建设工作,公司 10 个考评点全部 达到安全生产标准化二级标准。公司多年来专注于民爆器材的生产销售和爆破服务,积累了全面的安全管理技术和经验,培养了一批经验丰富的工业炸药生产与经营管理人员,制定完善了规范有效的安全管理体系和长效机制,有效保障了安全生产。

5、问:公司与内地高科技企业的合作进展怎么样了,大型矿山开采等高原型隧道掘进装药车的研究成果怎样了?

答: 尊敬的投资者: 您好! 公司正在与第三方合作开发高原型隧道和矿山掘进装药设备,已经在川藏铁路施工现场进行了试验,取得了第一阶段成果,正在安排部署推进第二阶段试验。

6、问:请问贵公司 2023 年业绩披露中是否可以做到去年承诺的,将川藏铁路部分业绩进行明确的单独披露,包含用药以及服务费用。

答: 尊敬的投资者: 您好! 公司业绩披露或相关公告将严格按照《深交所上市公司自律监管指引第3号一行业信息披露》中民用爆破相关业的披露要求分行业、分区域、分产品和销售模式进行逐一披露。

7、问:公司未来五年的产业布局如何规划,发展重心在哪个板块?

答: 尊敬的投资者,您好,感谢您的关注和支持。公司未来五年产业布局主要聚焦做强做大主业,围绕民爆产业链上下游服务拓展,同时,根据民爆行业"十四五"发展规划及政策导向,一是加大数码电子雷管投资与布局;二是通过多种渠道扩大公司产能;三是聚焦提高爆破服务一体化能力,做大做强公司爆破服务产业链,实现企业高质量发展。

8、问:公司与中铁、中交、中国黄金等基础设施建设及

矿山开采企业合作情况如何,未来有什么打算?

答: 尊敬的投资者,您好,感谢您的关注和支持。高争民爆及子公司与上述企业在西藏基础设施及矿山开采方面均有良好的合作关系,未来将进一步加强合作。

9、问:尊敬的乐董,公司子公司成远矿业已经在新三板挂牌,未来有准备进入主板?

答: 尊敬的投资者: 您好! 公司将根据资本市场政策情况及成远矿业经营业绩发展, 是否符合上市相关标准, 另行确定是否登陆主板, 此事项存在重大不确定性, 敬请广大投资者注意投资风险。

10、问:公司的销售模式有何优势?

答: 尊敬的投资者: 您好! 高争民爆已实现了由以销定产向以产定销的转变,采取直供的销售模式直接向终端客户销售,公司在西藏自治区各地市设立了民爆器材销售网点、配送网络及储存仓库,并配备专业运输队伍,形成了覆盖整个西藏自治区的营销网络体系。

11、问:能否对公司今年和明年的盈利预测做个讲解?答:尊敬的投资者:您好!高争民爆 2023 年预计营收是基于现有合同及对未来市场形势的研判作出,存在重大不确定性,敬请广大投资者注意投资风险。

12、问:《"十四五"民用爆炸物品行业安全发展规划》 对公司的经营有何影响?

答: 尊敬的投资者,您好,感谢您的关注和支持。公司已经严格按照《"十四五"民用爆炸物品行业安全发展规划》和产业政策导向,调整了产业布局。

附件清单(如有)

日期

2023年05月05日