

证券代码：002432

证券简称：九安医疗

天津九安医疗电子股份有限公司  
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过网络远程方式参加公司“2022年度及2023年第一季度网上业绩说明会”的广大投资者
时间	2023年5月5日15:00-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：刘毅 先生 董事、副总经理：王湧 先生 董事、副总经理：丛明 先生 独立董事：孙卫军 先生 董事会秘书：邬彤 先生 财务经理（代行财务总监）：秦菲 女士 保荐机构代表：欧阳凌 先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司已公布2022年报及2023年一季度报告，为了让投资者更好的了解定期报告内容，公司于2023年5月5日（星期五）15:00-16:30召开业绩说明会。在本次业绩说明会上，详细解读了关于公司经营情况及公司治理、发展战略等投资者所关心的问题。 <b>问题1:贵司在2022年第四季度投资电动汽车股票，是从哪些方面考量的，公司挣了些钱不应胡乱投资，要投也要投跟公司今后发展相关联的公司</b> 回复:您好，公司目前手里拥有较为充足的资金储备，为实现资产的长期增值，我们的投资团队一直以稳健的投资策略为核心，参考国际上较为主流的机构投资者的投资方式进行包含固定收益为主，权益、另类资产等为辅的大类资产配置。公司的一季报中的投资收益已经体现出在目前

全球宏观经济大幅动荡、美元无风险利率处于高位的情况下公司以固定收益类资产为主的大类资产配置起到了很好的作用。在国际上成熟机构投资者的资产配置中,股票投资是获取长期收益的其中一个重要的来源。我们认为中国新能源车公司目前已经形成明显产业优势,我们可以在中长期分享全球新能源汽车市场增长机会、技术创新和政策红利带来的利润增长、品牌价值和竞争优势。在投资过程中,资本市场发生价格波动是很正常的,希望投资者能够理解我们的投资策略和决策,并相信我们能为投资者创造长期的回报。当然我们也非常明白投资股票存在一定的风险,针对投资业务公司已建立投资决策的风险评估和投后管理等相关制度,我们在投资新能源汽车股票时,也始终将其作为整体投资组合的一小部分,以确保风险的可控性。感谢您的关注。

**问题 2:2022 年的公司分红方案不理解, 投资者回报公司时怎么考虑的, 尤其是中小投资者**

回复:您好,公司一贯重视投资者回报,注重维护公司和全体股东的权益,近年来自满足分红条件的年度开始,持续进行现金分红。公司近年来的利润分配预案均符合分红相关法律法规以及《公司章程》的规定,是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。2020 年度现金分红达 2800 万元,2021 年度现金分红达 3.19 亿元,回购约 2 亿元(根据规定视为当年现金分红),2022 年度拟现金分红 11.77 亿元。近三年累计现金分红金额达母公司可分配利润的 90%以上,且超过近三年平均合并报表净利润的 30%。按照今天收盘价测算,公司股息率约为 6%。公司在经营发展和股东回报方面有持续规划,会按照相关规定制定利润分配方案,期待大家共同关注公司长远发展,公司希望以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者,感谢您的关注。

**问题 3:董秘您好! 2022 年 11 月 22 日与美国签定的大合同, 未履行的原因是什么? 是九安的交货出了问题? 还是美国买方的问题? 九安在签合同, 究竟有没有及时按合同约定在 10 日内交货 10%, 很简单的问题, 几句话能讲明白的事情, 请问有难言之隐吗?**

回复:您好,该合同为 2022 年 11 月 23 日签订,目前正在履行中,公司会按照相关会计准则确认收入,感谢您的关注。

**问题 4:公司有巨额现金利润为何不分配**

回复:公司一贯重视投资者回报,注重维护公司和全体股东的权益,近年来自满足分红条件的年度开始,持续进行现金分红。公司近年来的利润分配预案均符合分红相关法律法规以及《公司章程》的规定,是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。2020 年度现金分红达 2800 万元,2021 年度现金分红达 3.19 亿元,回购约 2 亿元(根据规定视为当年现金分红),2022 年度拟现金分红 11.77 亿元。近三年累计现金分红金额达母公司可分配利润的 90%以上,且超过近三年平均合并报表净利润的 30%。按照今天收盘价测算,公司股息率约为 6%。公司在经营发展和股东回报方面有持续规划,会按照相关规定制定利润分配方案,期待大家共同关注公司长远发展,公司希望以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者,感谢您的关注。

**问题 5:贵司还有资金在美国银行吗? 如果有又如何应对美国银行倒闭潮保证资金安全?**

回复:您好,公司美元现金类资产及金融资产存放或托管于中国工商银行、摩根大通银行、UBS 瑞银、高盛、摩根士丹利等具有系统重要性的大型金融机构,资产状况安全。公司会根据未来发展规划以及境内外公司整体资金需求对资金进行统筹安排。感谢您的关注。

**问题 6:为什么公司不作出任何的市值管理动作?**

回复:您好,公司价值最终是取决于公司基本面,取决于公司持续发展的能力。公司会坚持聚焦主业,做好经营基本面,建立良性的激励机制,依靠具有高度凝聚力和战斗力的团队努力达成公司的发展目标,争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者。二级市场股价通常受宏观经济政策、行业发展政策、金融政策、市场预期、市场传闻、投资者情绪、市场上买卖双方的供求关系等多重复杂因素影响,希望投资者能够客观对待市场波动,注意防范投资风险。感谢您的关注。

**问题 7:王总您好! 1. 公司血糖连续监测系统 (CGMS) 预计什么时候可以上线? 预计会对公司营收产生那些影响? 2. 公司年报提出以“爆款产品战略”和“加速在中美两地推广糖尿病诊疗照护“0+0”新模式”为未来发展战略, 公司会实施哪些具体举措来贯彻两大战略?**

回复:您好,非常感谢您对九安医疗的关注。持续血糖监测仪 (CGMS) 是公司的募投项目之一,目前处于研发阶段,还需要一段时间。该产品可以应用于糖尿病诊疗照护“0+0”新模式,CGMS 可以提供连续的血糖变化,可以帮助用户发现隐匿的高血糖和低血糖,同时可以通过血糖图谱分析用户的生活习惯(如饮食、运动等)对血糖的影响,还可以通过血糖变化分析治疗方案(饮食控制,运动控制,用药等治疗)是否有效,有利于加速推动公司核心战略的发展。公司基于医疗健康领域的多年技术积累,未来将围绕国内外市场需求,以“爆款产品战略”和“加速在中美两地推广糖尿病诊疗照护“0+0”新模式”为两大核心战略,牢记“让健康更简单、让生活更智慧”的企业使命。一方面,公司将紧抓市场机遇,在爆款产品方向深耕,发挥 iHealth 在美国的品牌影响力,将更多的 IVD 产品、物联网健康产品推向美国市场,不断提高核心竞争力和综合实力,实现公司的长久稳健发展。另一方面,在有利的行业发展趋势和政策支持的推动下,公司将会加快糖尿病诊疗照护“0+0”新模式在中国、美国的落地。

**问题 8:从总你好! 现阶段, AI 技术的快速进步正在逐渐改变各行各业, 公司怎么看待 AI 技术进步对于 IVD 行业的影响? 公司在人工智能方面有哪些布局?**

回复:1, 公司对于 AI 技术一直保持重点关注,对于 AI 技术的长期前景保持乐观。但也冷静的看到,今天大多数行业对于 AI 能否成熟落地还在探索期,舆论对于 AI 的能力外延也存在过度炒作的情况。同时公司对于各国政策风险保持高度关注。2, 对于 IVD 行业,或者说更广义的化学和药理学, AI 对于分子结构设计有明显价值,能够提高新的生物制剂的研发速度,有助于检验灵敏度和特异性的进一步提升。3, 公司在产品算法,慢病管理服务方面一直在做人工智能的探索和尝试。

**问题 9:iHealth 品牌很大了, 可惜亚马逊上公司上架的产品不多啊, 能否大量上架中国的优质医疗器械产品。**

回复:您好,非常感谢您对九安医疗的关注,“爆款产品战略”是九安医

疗核心战略，公司将紧抓市场机遇，在爆款产品方向深耕，发挥 iHealth 在美国的品牌影响力，将更多的 IVD 产品、物联网健康产品推向美国市场，不断提高核心竞争力和综合实力，实现公司的长久稳健发展。

**问题 10:董秘您好！年报的实际业绩均低于其业绩预增公告中提及的数据，并且在预告与发布年报期间，九安公司并未及时发布年度业绩修正公告。是否触发了虚假陈述？**

回复:您好，公司按照相关规定发布了年度“业绩预告”，而非“业绩预增公告”。公司年度业绩预告是财务部的初步核算，具体业绩数据要以公司经审计的年度报告为准，符合相关规定，无须再发布业绩预告的更正公告。公司目前经营情况稳健，在 2022 年第四季度出于谨慎性原则，在年末进行了资产核销与减值，包括存货报废、商誉减值等，非经常性损益和合并报表过程中境内外税率差也对当季业绩有所影响。公司的核心竞争力及经营情况未发生重大变化，公司将继续加速推动两大核心战略的发展，争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**问题 11:目前现金总额还有多少亿**

回复:您好，根据公司一季报数据，货币资金为 55.63 亿元，各类金融资产合计为约 144.62 亿元，现金及金融资产类金额合计约为 200.25 亿元。为保障资金安全，公司将资金分散存放或托管于系统重要性较高的大型金融机构。公司会综合考虑未来资产配置计划，做好资产管理配置的保值增值工作，以更好支撑公司战略业务发展。感谢您的关注。

**问题 12:请问员工持股计划没有分配的 40%股票接下来如何处理？**

回复:您好，公司 2022 年员工持股计划设置了公司考核、个人考核指标，其中持有人因公司层面业绩考核目标未达成或因个人绩效考核指标未达成而未能归属的部分，其持股计划权益由管理委员会收回，择机出售后以持有人出资金额加上银行同期存款利息之和与售出收益孰低值返还持有人，剩余资金（如有）归属于公司。感谢您的关注。

**问题 13:目前“0+0”新模式已经与中美两国多家医疗机构取得合作，在合作的过程中，公司有没有遇到过困难和挑战？**

回复:您好，医疗的本质，是提高医疗效果、降低医疗成本。互联网、移动互联网、物联网能否助力解决医疗的这个核心问题，是互联网医疗是否成立和发展的根本。我们的糖尿病管理模式要解决这一问题，才能成立。近十年来，公司咬定青山不放松，结硬寨、打呆仗，在摸索中不断积累宝贵经验，坚定的从“0 到 1”打造糖尿病诊疗照护“0+0”新模式。在这个领域没有成熟的模式可以抄作业，需要公司一步步探索、试错。在与专业医疗机构合作的过程中，医院、医生对这一新模式从不了解到认可，再到模式打磨成型，有效性得到验证。通过我们的模式管理糖尿病，可以将糖化血红蛋白达标率平均值从基线的 30%左右提升到 60%左右，不良率降到 5%以下，规范管理率达到 70%。这样的成效是公司上下一心、勇往直前，共同努力多年才取得的。

互联网模式与传统行业不同，其早期是以用户规模、用户黏性为核心，我们糖尿病诊疗照护“0+0”新模式现阶段的最主要目标是不断积累合作专业医疗机构数量和照护人数。网约车、外卖都是很好的例子，十多年之前，用手机软件打车、点外卖并不是主流的方式，当时也没有相关政

策规范。但随着移动互联网的发展，给人们的生活带来了极大便利、解决衣食住行很多问题，也诞生了很多快速成长的互联网公司，一系列支持与规范政策指引随之出台，行业得以快速发展。我们相信互联网+医疗行业也将如此。我们相信，医疗服务一定会从医院延伸到家庭。未来公司将加速推动互联网医疗的糖尿病诊疗照护“0+0”新模式在中国及美国的推广、落地。感谢您的关注。

**问题 14: 请问王董，现在抗原类产品是否还在美国境内线上和线下正常销售？销售情况如何？美国工厂现阶段在正常生产吗？生产负荷如何？**

回复: 您好，非常感谢您对九安医疗的关注。公司的抗原家用自测试剂盒产品的需求情况与美国疫情的发展情况直接相关，同时受到当地政策和市场竞争环境等情况影响，上述情况的变化将可能较大幅度的造成试剂盒产品市场需求减少，造成公司业绩波动的风险。公司财务数据以及生产数据请关注公司相关公告，目前 iHealth 相关产品在美国线上线下均正常销售，美国工厂也在正常运营中。公司会按照信息披露的相关规定履行信息披露义务。感谢您的关注。

**问题 15: 1、公司发展阶段属成熟期且无重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 80%；2、公司发展阶段属成熟期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 40%；3、公司发展阶段属成长期且有重大资金支出安排的，进行利润分配时，现金分红在本次利润分配中所占比例最低应达到 20%；4、公司发展阶段不易区分但有重大资金支出安排的，可以按照前项规定处 2022 年的净利润是 163.5 亿，只分配 11.7 亿，这是按哪个规定执行的？为什么写得清清楚楚的条款不能执行？是信用问题吗还是把公司章程当作儿戏？**

回复: 您好，公司本次利润分配方案为现金分红，现金分红的比例占利润分配总额的比例为 100%。公司近年来的利润分配预案均符合分红相关法律法规以及《公司章程》的规定，是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。公司一贯重视投资者回报，注重维护公司和全体股东的权益，近年来自满足分红条件的年度开始，持续进行现金分红。2020 年度现金分红达 2800 万元，2021 年度现金分红达 3.19 亿元，回购约 2 亿元(根据规定视为当年现金分红)，2022 年度拟现金分红 11.77 亿元。近三年累计现金分红金额达母公司可分配利润的 90%以上，且超过近三年平均合并报表净利润的 30%。公司在经营发展和股东回报方面有持续规划，会按照相关规定制定利润分配方案，期待大家共同关注公司长远发展，公司希望以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**问题 16: 能不能提供一下最新的股东人数的情况呀**

回复: 您好，公司截至 2023 年 4 月末的股东人数约 14.22 万户。感谢您的关注。

**问题 17: 公司目前的盈利大部分来至检测试剂盒 现在美国都没有人做检测了，公司后面靠什么盈利 中报会不会出现亏损**

回复: 公司一直重视核心技术研发和坚持爆款战略，公司历史上几次大的能力跨越都是靠持续修炼内功，从而有能力捕捉市场机会，实现公司收

益。阶段性的和具体一个品类的市场容量变化不会改变公司的总体发展趋势。关于中报的问题，请关注我们的定期报告，相信您可以做出合适的判断。

**问题 18:尊敬的刘董您好，感谢同花顺平台给与的珍贵的交流机会，本人有一个问题想咨询一下：本人一向看好贵公司的投资水平，但是公司基本面已发生重大变化，公司目前的投资团队有无能力管理 30 亿封顶的炒股资金，据了解贵公司去年底大幅加仓新势力导致亏损，未换句话说，贵公司投资部门对这笔“巨款”，是否把握得住，是否考虑分散投资，是否在今年年初看到“中字头”等板块的投资机会？是否会孤注一掷继续加仓新势力？是否会在意投资失败对自家公司股价的影响，贵公司不怕举牌，因为手上有足够多的现金应对任何股权危机，但我觉得任何一个公司都不会放任公司股价跌下去，公司有恃无恐，股民确实肝胆俱裂，这块请问刘董有何想对股民朋友说的？**

回复:您好，试剂盒业务给公司带来了丰厚的现金储备，同时也让公司面临资产保值增值的挑战。公司组建了资产管理部门，聘请了在资产管理领域从业经验丰富的专业人员。为实现资产的长期保值增值，我们的投资团队一直以稳健的投资策略为核心，参考国际上较为主流的机构投资者的投资方式进行包含固定收益为主，权益、另类资产等为辅的大类资产配置。公司的一季报中的投资收益已经体现出在目前全球宏观经济大幅动荡、美元无风险利率处于高位的情况下公司以固定收益类资产为主的大类资产配置起到了很好的作用。在国际上成熟机构投资者的资产配置中，股票投资是获取长期收益的其中一个重要的来源。我们认为中国新能源车公司目前已经形成明显产业优势，我们希望可以在中长期分享全球新能源汽车市场增长机会、技术创新和政策红利带来的利润增长、品牌价值和竞争优势。在投资过程中，资本市场发生价格波动是很正常的，希望投资者能够理解我们的投资策略和决策，并相信我们能为投资者创造长期的回报。

当然我们也非常明白投资股票存在一定的风险，针对投资业务公司已建立投资决策的风险评估和投后管理等相关制度，我们在投资新能源汽车股票时，也始终将其作为整体投资组合的一小部分，以确保风险的可控性。此外公司计划主要投资于风险较低、收益稳定的固定收益类资产。按照深交所相关规定，证券投资不等同于炒股，证券投资指债券投资、证券回购、股票及存托凭证投资等，公司主要将投资于债券等固定收益类资产。感谢您的关注。

**问题 19:经查看资产负债表显示：公司存在交易性金融资产 61.15 亿，债权投资 28.2 亿，其他非流动金融资产 40.97 亿元，报表中没有介绍投资了哪些？能介绍一下吗？**

回复:您好，感谢您的关注。1) 交易性金融资产中主要包括债务工具和权益工具。债务工具主要系公司购买的长、短期美国国债以及国际大型金融机构发行的债务工具，权益工具投资主要系公司自二级市场购买的股票（不包括小米股票）。2) 债权投资主要为国际大型金融机构发行的各类固息保本票据。3) 其他非流动金融资产主要为国际大型金融机构发行的结构性保本票据、另类资产以及境内私募股权投资等。为实现资产的长期增值，公司组建了资产管理部门，聘请了在资产管理领域从业经

验丰富的专业人员，我们的投资团队一直坚持稳健的投资策略，争取以稳健的业绩回报一直以来支持公司的投资者。

**问题 20: 四季度为什么是亏损?**

回复: 您好，公司的核心竞争力及经营情况未发生重大不利变化，2022 年第四季度公司经营活动产生的现金流量净额为正，扣非净利润为正。公司目前经营情况稳健，2022 年第四季度归母净利润亏损主要是出于谨慎性原则，在年末进行了资产核销与减值，包括存货报废、商誉减值等，同时受非经常性损益和合并报表过程中境内外税率差导致的影响。公司将继续加速推动两大核心战略的发展，争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**问题 21: 董秘您好! 九安医疗曾经公司告 7000 万元投资武岳峰资本、5000 万投资耀途资本，以及 2000 万元投资汇芯 投资，上述三个项目是投资意向，还是实际已经投资? 请分别介绍以上三个项目的投资方向以及相关进展 情况? 谢谢!**

回复: 您好，目前，公司拟出资 1.4 亿元参投您提及的上述股权投资基金，目前根据基金安排已经陆续出资。嘉善鼎峰主要投资领域为智能传感、5G 相关领域、集成电路、集成电子、装备智造、新能源、智慧医疗及健康等领域的成长期或成熟期项目进行股权或股权相关投资。苏州耀途主要投资领域为物联网与人工智能行业的底层传感器、芯片、算法、数据和存储等，应用领域包括汽车电子、消费电子、云计算、智能驾驶、企业级服务和机器人。苏州清智主要投资领域为处于中早期阶段的、AI 高科技领域的创业企业，将优先投资清华大学智能产业研究院孵化、合作或 IP 许可的企业。公司会根据相关法律法规披露投资进展情况，感谢您的关注。

**问题 22: : @公司董事长兼总经理刘毅 刘总，你好！你们经常说的加速推进糖尿病诊疗照护“0+0”新模式在中国和美国的落地，计划未来在全国多个城市、地区的医院开设近 600 家“共同照护”中心，服务更多的糖尿病患者。我看你们的信息一年多了还是 50 个城市，250 家医院，好像没有任何增加，请问你们一年了就没有增加一个城市和一家医院吗？能不能回一个现在最新的合作城市和医院数量？**

回复: 您好，公司在 2022 年 4 月披露的 2021 年年报中提到，公司的糖尿病诊疗照护“0+0”新模式已在全国 46 个城市、191 家医院落地，经过了一年的努力，公司的照护中心的覆盖面已经增至全国 50 个城市，250 家医院。感谢您的关注。

为充分尊重投资者、提升交流的针对性，公司通过邮箱提前向投资者征集了问题，现对征集的问题进行回复：

**1、贵司在 2023 年 1 月 20 日出的 2022 年业绩预告公告里预测 2022 年度的业绩是 165 亿至 175 亿，但 4 月 29 日的发布的 2022 年年度报告才 160.3 亿，比 1 月出的预告相差至少在 5 亿以上，为何误差这么大？是什么原因造成的？**

回复: 您好，公司年度业绩预告是财务部的初步核算，具体业绩数据要以公司经审计的年度报告为准。公司目前经营情况稳健，2022 年第四季度业绩亏损主要是出于谨慎性原则，在年末进行了资产核销与减值，包

括存货报废、商誉减值等，同时受非经常性损益和合并报表过程中境内外税率差导致的影响。公司的核心竞争力及经营情况未发生重大不利变化，2022年第四季度公司经营活动产生的现金流量净额为正，扣非净利润为正。公司将继续加速推动两大核心战略的发展，争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**2、2022年11月23日的公告所签定的13.67亿大单是否能完全执行？所得利润是否已体现在2022年年度报告里或2023年一季度报告里？**

回复：您好，该合同为2022年11月23日签订，目前正在履行中，公司会按照相关会计准则确认收入，感谢您的关注。

**3、到2023年4月30日止在美国的资金有多少？占公司的全部资金的比例是多少？为安全起见是否有计划转回国内？**

回复：您好，公司2022年度报告中披露，存放在境外的货币资金约为43.79亿元，公司会根据未来发展规划以及境内外公司整体资金需求对资金进行统筹安排。感谢您的关注。

**4、为何2023年的利润不错但分红比例达不到公司承诺分红不少于3年平均利润的30%，公司在保证正常经营需求和没有重大投资情况下就将利润尽量回馈给股东。**

回复：您好，公司一贯重视投资者回报，注重维护公司和全体股东的权益，近年来自满足分红条件的年度开始，持续进行现金分红。公司近年来的利润分配预案均符合分红相关法律法规以及《公司章程》的规定，是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。2020年度现金分红达2800万元，2021年度现金分红达3.19亿元，回购约2亿元（根据规定视为当年现金分红），2022年度拟现金分红11.77亿元。近三年累计现金分红金额达母公司可分配利润的90%以上，且超过近三年平均合并报表净利润的30%。按照今天收盘价测算，公司股息率约为6%。公司在经营发展和股东回报方面有持续规划，会按照相关规定制定利润分配方案，期待大家共同关注公司长远发展，公司希望以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**5、2022年四季度的销售也有17.25亿应该还不错的，正常应有好几个亿的利润为何不但没有利润还出现2000万的亏损？这个实属不正常，2023年一季度销售也才14.95亿但利润都有6亿。**

回复：您好，公司目前经营情况稳健，2022年第四季度业绩亏损主要是出于谨慎性原则，在年末进行了资产核销与减值，包括存货报废、商誉减值等，同时受非经常性损益和合并报表过程中境内外税率差导致的影响。公司的核心竞争力及经营情况未发生重大不利变化，2022年第四季度公司经营活动产生的现金流量净额为正，扣非净利润为正，2023年第一季度净利润约6亿元。公司将继续加速推动两大核心战略的发展，争取以良好的业绩回报一直以来支持公司的投资者，感谢您的关注。

**6、在美国，新冠抗原的销量还能维持每月多少的销售量？有没有可能美国政府再有大单？特别是11月的大单一季度有没有履行完毕？如果没有履行完成还余多少？**

回复：您好，公司的抗原家用自测试剂盒产品的需求情况与美国疫情的发展情况直接相关，同时受到当地政策和市场竞争环境等情况影响，上述情况的变化将可能较大幅度的造成试剂盒产品市场需求减少，造成公



司业绩波动的风险。公司财务数据请关注公司相关公告，您所述订单目前正在履行当中，公司会按照信息披露的相关规定履行信息披露义务。感谢您的关注。

**7、如果美国工厂现在已经没有新冠抗原业务，接下来你们所说的可以从事相同原理的产品是什么产品，这样的产品什么时候抗原接上？**

回复：您好，美国工厂当前用于新冠抗原检测试剂盒生产，未来可扩展用于生产其它相同原理的检测类产品。近年来，民众的生活方式和习惯发生了很多变化，更接受和习惯使用 IVD 自测产品就是其中之一，不仅仅是针对 iHealth 试剂盒，公司看好后续家庭自测类产品和家用医疗健康产品的市场机会；家用医疗健康产品方面，为满足全球市场需求，公司除了前期已经推出的 iHealth 试剂盒、额温计、血氧仪等产品，未来公司将充分利用近年来 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销形成的品牌优势，依据市场需求，将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。感谢您的关注。

**8、一季度业绩依然过了，没有出现亏损还有 6 亿净利润，应该比预计的好了，但是二季度会怎么样？新冠抗原在二季度还会有市场吗？所以这让我最担心的！因为靠理财的收益不光风险大，也很难撑得住公司的，如果没有产出靠理财的那些投资收益也很困难的！除非解散公司，变卖转让资产。争取一年赚上 20-30 亿，给股东分红 20 亿，平安过渡十年！但是这不是长久之计！万一投资风险那就连本带利泡汤！**

回复：您好，公司通过大类资产配置方式，在保障日常生产经营资金需求，有效控制风险的前提下，提高资金使用效率及收益率，争取实现公司和股东收益最大化，使现金资产保值增值，维护股东最大利益。公司本报告期业绩增长主要是受 iHealth 试剂盒产品销售大幅增长带动。公司的抗原家用自测试剂盒产品的需求情况与美国疫情的发展情况直接相关，同时受到当地政策和市场竞争环境等情况影响，上述情况的变化将可能较大幅度的造成试剂盒产品市场需求减少，造成公司业绩波动的风险。公司会始终集中精力和资源，加速推动糖尿病诊疗照护“0+0”新模式在中国、美国的落地战略和爆款产品两大核心战略。未来，公司会充分利用近年来 iHealth 额温计、试剂盒在美国畅销形成的品牌优势，依据市场需求，将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。另一方面会加大在互联网医疗领域的投入，计划未来在全国多个城市、地区的医院开设近 600 家“共同照护”中心，服务更多的糖尿病患者。对于新的方向、新的业务，本着对公司及全体股东负责的态度，公司会耐心寻找、谨慎推进，感谢您的关注。

**9、公司的研发水平低下，效率低下已经让投资者对九安的看法发生了根本性改变！纵观近几年正巧是新冠病毒使抗原得到了爆发性增长，抗原说九安暴富靠抗原，刨除抗原，或者说没有抗原，2021 年，2022 年的业绩会怎么样？所以，近几年没有新产品出来，而且是没有比较大一点的新产品出来，投资者心里一直在打鼓！**

回复：您好，公司团队上下一心、抱着志在必得的气魄和一往无前的精神，集中精力和资源投入到试剂盒的研发、生产、销售、物流等工作，取得了亮眼的业绩。公司通过试剂盒业务：一、获得了良好的资金储备；二、带来了良好的品牌知名度和用户口碑。公司的基本面已经发生了非

常大的变化。

未来公司将继续聚焦在主业发展，推进“爆款产品”和“加速推动糖尿病诊疗照护‘0+0’（Offline+Online）新模式在中国、美国的推广”两大核心战略的实施。公司在疫情期间，2020年保障了额温计在国内外公共卫生防疫需求、2021年推出iHealth试剂盒逐渐成为在美防疫的主要产品之一。连续两年的成功实践正是对爆款产品这一战略的集中体现，爆款产品战略成效彰显。相信在公司未来遇到新的挑战时，训练有素的团队仍然能够发挥凝聚力优势。未来公司会依据市场需求，将中国具有竞争力的技术和产品推向美国市场。此外，糖尿病诊疗照护模式正处于加速推广阶段，公司计划未来在全国共开设约600家照护中心，形成专业的糖尿病照护管理体系。

在研产品方面，持续血糖监测仪（CGMS）研发项目是公司募投项目之一，目前处于研发阶段，还需要一段时间。持续血糖监测仪（CGMS）是糖尿病管理的工具，可以应用于糖尿病诊疗照护“0+0”新模式，CGMS可以提供连续的血糖变化，CGMS不仅可以丰富公司的血糖产品线，更可以通过在糖尿病诊疗照护“0+0”新模式的应用，有效推动公司互联网医疗战略的发展。感谢您的关注。

**10、2020年募集资金总共才3亿多一点，募集资金所使用的总投资6亿多，使用募集资金3.1亿多，可是实际到目前才使用7000多万，说明最近几年募项目推进速度缓慢，或者说停滞不前，原因可能是新冠有一些影响，公司可能更多精力花在抗原检测上，但是你研发人员有470多人，抗原研发应该用不了这么多人去研发啊，所以我更多的认为是公司的研发效率低下，研发人员的水平低下，另外从研发人员的学历结构也是很不相适应的，高学历高素质人才偏少，聘请几名高学历高水平的技术研发人员还是没有问题啊！**

回复：您好，由于2021、2022年市场对于试剂盒的需求大幅提升，公司将主要精力和资源投入到该产品的研发、生产和销售中，导致其他募投项目建设整体进度受到影响。

公司不认为学历代表能力，公司现有人才是具有高度凝聚力和战斗力的团队，2021、2022年在试剂盒产品的研发、生产和销售中都有优秀的表现，陆续攻克了FDA EUA认证、生产及供应链、物流等多个难关。公司内部，真正做到了：人不分岗位，事不分公司。面对挑战，真正做到，不计较、不推委、奋勇向前，全力以赴实现共同目标。

公司希望寻找到高素质、适合公司战略发展、理解并契合公司企业文化的人才。2020年、2021年度、2022年，公司陆续推出了股票期权激励计划和员工持股计划。这样的激励措施有助于进一步建立、健全公司长效激励机制，充分调动员工的积极性，吸引和留住优秀人才。

公司的研发人员不仅限于试剂盒产品，研发人员数量会根据公司整体业务规划需求进行调整。公司秉持创新精神，致力于研究开发新技术新产品，不断加大研发投入，公司看好后续家庭自测类产品和家用医疗健康产品的市场机会，持续血糖监测仪（CGMS）项目正在研发当中；在智能测温产品、血压产品方面，公司也会继续更新迭代，从提高产品性价比、易用性以及优化算法和技术入手，解决现有用户痛点。感谢您的关注。

	<p><b>11、为什么没有送股</b></p> <p>回复：您好，根据上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红（2022年修订）第四条，上市公司应当在章程中明确现金分红相对于股票股利在利润分配方式中的优先顺序。具备现金分红条件的，应当采用现金分红进行利润分配。采用股票股利进行利润分配的，应当具有公司成长性、每股净资产的摊薄等真实合理因素。公司按照监管要求和《公司章程》规定，综合考虑年度经营情况及未来发展战略，制定合理的利润分配方案。感谢您的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023.5.5