

证券代码：300017

证券简称：网宿科技

网宿科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月5日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长刘成彦 2、董秘周丽萍 3、财务总监蒋薇 4、独立董事陆家星
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、您好，请问公司在提高营收方面有没有落地的激励员工举措？ 您好，公司制定了良好的人才激励机制，通过营造以客户为中心、认真负责的良好企业文化、合理制定薪酬方案、实施股权激励计划等多种方式激发员工的工作热情，增强团队凝聚力。谢谢！ 2、2022年公司业绩的亮点有哪些？ 您好，2022年，公司实现营业收入508,422.73万元，同比增长11.13%；毛利额133,227.47万元，同比增长15.08%；归属于上市公司股东的净利润19,059.24万元，同比增长15.34%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润17,575.36万元。谢谢！ 3、请问最近有无股东减持计划？

您好，目前公司没有收到大股东和董监高的减持计划，谢谢！

4、中国联通和腾讯成立合资公司，主营 cdn 业务，是否对贵司业务造成冲击？

投资者您好，公司将继续坚持平衡收入与利润的市场策略、提高产品运营效率，以面对市场竞争。谢谢！

5、请问阿里云 CDN 降价会不会对公司造成很大影响？

投资者您好，公司将继续坚持平衡收入与利润的市场策略、提高产品运营效率，以面对市场竞争。谢谢！

6、子公司投资的美国生物医药公司什么情况，方便详细介绍下进展，收益。

您好，TrueBinding 是一家专注临床医学的生物制药公司，具备自主完成药物靶点发现、抗体生成工程、抗体药物制造的能力。目前，TrueBinding 的主要产品为针对阿尔兹海默症的药物 TB006，目前 TB006 已完成了临床 I 期及临床 IIA 实验，实验结果符合预期；该药物后续尚需完成临床 IIB 实验，临床 III 期实验及新药上市申请等阶段。关于该投资的进展，请您关注公司后续公告。谢谢！

7、今天公司有重大利空消息没公布？

您好，根据有关规定，目前公司没有应予以披露而未披露的、对本公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的信息。谢谢！

8、贵公司与哪些跨国公司有合作？微软，亚马逊，谷歌有没有合作关系？

您好，公司积极拓展国际化经营，不断壮大国际业务规模，国际业务保持良好增长。目前，公司构建了以亚太为中心的全球化研发、销售平台，CDN、云安全、私有云/混合云、MSP 等业务在海外产品及服务能力持续强化，服务质量不断提升，海外业务“能力圈”持续扩大。

其中，网宿 MSP 提供“云战略咨询、云迁移部署、云原生交付、云运维托管”的全栈全生命周期云管理服务，帮助企业 IT 降本增效、安全合规、高效运营。目前 MSP 业务已与多家跨国云公司

合作。谢谢。

9、公司 60 亿现金买理财是没地放投资吗？不会投我们希望贵公司全投进绿色云图搞液冷。算力爆发。数据中心爆发增长液冷需求爆发

投资者您好，公司用现金买理财是为了保持货币的购买力，为公司长期的投资计划提供资金支持，谢谢！

10、网宿科技有重组并购计划吗？

您好，如有需要披露的重大事项，公司及时履行信息披露义务，谢谢！

11、贵公司当前境外业务及投资情况如何？

投资者您好，公司目前境外业务开展正常，投资也正常。

12、请问贵司具体为游戏公司提供哪些服务

您好，公司游戏行业解决方案贴合游戏行业的业务需求及安全风险，为客户提供海量资源为后盾、高效稳定的一站式安全防护与性能优化服务，助力游戏平台实现快速分发和弹性扩容，有效应对突发性大流量 DDoS 攻击，确保高质量、强体验的游戏运营。谢谢！

13、截止目前，公司正“云安全”与“边缘计算”方向的革新，是否为公司贡献营收？

投资者您好，公司云安全业务为公司贡献一定比例的收入，边缘计算的收入占比较小。谢谢！

**14、请问公司基本面有发生变化吗？国外业务有没有大的变化？
外资最近减持很厉害啊**

投资者您好，公司基本面正常，国外业务也正常推进。谢谢！

15、公司有在线教育业务，具体什么业务

您好，公司推出的是在线教育解决方案，该方案基于公司全球节点资源与多年来在音视频领域的技术积淀，为各类在线课堂提供快速、稳定的点播、直播分发服务，保障超低时延、高清流畅的在线课堂视听体验；同时结合云课堂丰富的线上教学应用场景和教学管理工具优势，为广大师生提供实时、交互的在线课堂，并

为不同教育机构提供快速搭建在线互动课堂的一站式解决方案。
谢谢！

16、上海最近和英科数博合作建立超算数据中心，贵公司绿色云图会承接液冷服务器项目吗

投资者您好，网宿科技旗下子公司绿色云图与戴尔科技集团正式签署全面战略合作协议，双方将聚焦浸没式液冷技术的产品研发等方面，共同推进液冷数据中心规模落地，赋能企业绿色低碳转型。谢谢！

17、请问贵司目前边缘计算业务占总业务的多少份额？

投资者您好，边缘计算业务占公司总收入的比重目前较小。谢谢

18、请问贵公司在 6G 通信技术方面是否有技术研究！

您好，目前没有，谢谢。

19、公司今年是否有加大投入研发的计划，目前研发团队实力如何？

您好，目前，公司研发及技术服务人员占员工总数比例超过 60%。2022 年，公司研发投入 4.62 亿元，坚持对边缘计算、安全及基础技术研究做持续性的投入，提升公司技术竞争力。未来，公司将持续保持较大的研发投入，不断夯实公司的核心竞争力，拓宽公司的技术护城河。谢谢！

20、目前液冷刚刚被市场认可。贵公司目前液冷市场占有率有多少！在国内液冷行业属于第几梯队！今年有没有计划加大液冷方面的投入

您好，目前没有官方统计数据。作为网宿科技“2+3”战略的创新引擎，绿色云图是国内最早布局液冷技术的企业之一，其自主研发的浸没式液冷技术拥有 50 多项核心技术专利，并且连续多年入选工信部相关节能技术装备推荐目录。目前，绿色云图浸没式液冷技术产品已在云计算、融媒体、视频渲染等领域商用，实现了 PUE 低至 1.1 以下的节能效果。

我们认为，液冷技术已经走过了“叫好不叫座”的阶段，随着高算力、边缘场景的涌现，以及国家政策对绿色低碳提出强制性要

求，液冷技术将迎来更加广阔的应用需求。谢谢。

21、贵司在 CDN 方面有何优势？

您好，公司是中立第三方 CDN 服务商。前 20 年，公司跟上了互联网及移动互联网的发展，以 CDN 业务为主，在平台规模、调度能力及视频、网页优化等方面实现规模、技术及服务经验的积累，并由 CDN 向边缘计算、云安全迈进。公司在全球分布式部署的边缘节点，为边缘计算及安全业务的发展奠定了坚实的基础。下一个十年，公司将继续加强对边缘计算服务的支持、提供更强大的安全防护服务，推进 AI 技术的应用，为客户提供更加智能的产品及服务。谢谢！

22、公司有没有合理有效的股价维护措施？

您好，公司会持续以提升自身经营业绩为首要目标，持续重视研发投入，以市场需求为导向，不断进行技术创新、产品升级，保持细分领域竞争力；同时，更加积极主动地与投资者保持良性沟通形式，就公司的经营成果和业务进展与投资者进行交流；此外，公司将加强宣传力度，维护自身口碑形象，提升品牌影响力。感谢您的关注。

23、网宿科技未来的发展规划

您好，公司致力于构建卓越的边缘计算平台和安全访问服务边缘架构，为全球客户提供强大、稳定的 ICT 能力，快速、智能且安全的用户体验，成就客户连接智慧未来。公司会继续把握行业发展节奏，以 CDN 平台为支点，围绕产业链，加速布局云安全、边缘计算两大业务底座，跟踪行业发展，拓展新业务，并推进公司全球化战略。谢谢！

24、请问目前嘉定数据中心的出租率或者使用率在一个什么水平，谢谢！

您好，公司嘉定数据中心于 2022 年上半年正式交付并推出市场，目前正在积极开拓业务中。谢谢。

25、说说能公开说的具体主要客户

您好，公司官网有产品、解决方案及其应用场景、客户情况介绍，

请您查阅，谢谢！

26、网宿布局的 2+3 战略，从本轮资本市场的表现来看，资本市场似乎只认可了液冷业务。其它业务，如信息安全（零信任）、云技术及云数据中心（上海数据中心+爱捷云）、边缘计算（记得做的车企的边缘计算业务），都没有得到市场认可。这是不是说明网宿在液冷业务之外的业务，都没有多大进展与业务贡献？

另外，哪些业务是细分领域里的独门绝技（即龙头）？

您好，公司不可能跟随资本市场的喜好来布局公司业务。目前看公司各项业务平稳运营。围绕客户数字化、智能化转型中的 IT 需求，公司继续推进 CDN 向“边缘计算”、“云安全”方向的革新，积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方案等业务，深入推进“2+3”业务布局。谢谢。

27、公司的同类竞争对手有哪些，公司在同类公司中的产品具有哪些优势和不足

您好，目前公司深入推进“2+3”业务布局，具体业务情况及优势请您参见公司年报“管理层讨论与分析”章节。谢谢！

28、请问公司在人工智能上有什么布局。

投资者您好，当前，生成式人工智能带来的新技术将产生巨大的经济价值，也将驱动对算力的需求及网络流量增长。下一个十年，公司要积极把握行业发展机会，从资金、技术创新、核心人才、业务开拓等多方面做好准备，寻找关键业务场景，为其提供相应的技术及产品解决方案。谢谢！

29、公司边缘计算的市场份额是多少

投资您好，目前无官方数据统计。谢谢！

30、公司主营业务，是哪方面！目前公司主营业务，和收入是国内还是国际？以及公司发展前景好主要客户？

您好，近几年，公司围绕信息技术基础设施平台能力建设，围绕解决、助力互联网及政企客户数字化、智能化转型中的 IT 需求拓展自身业务。在 CDN、IDC 等成熟业务的基础上，公司正在进行向“云安全”与“边缘计算”方向的革新，推进全球化边缘计

算平台和安全访问边缘架构建设，不断完善平台能力；积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方案等协同性强且公司有一定能力积累，以及有良好市场前景的新业务。谢谢。

31、公司质押在证券公司多少股份

您好，目前公司大股东没有质押公司股份。谢谢！

32、董秘，你好！我想问一下公司的 CDN 能否用于 AI 加速，以提高 ai 反应度。

投资者您好，目前于 AI 在 CDN 及边缘计算的应用主要是 AI 推理模型计算和相关应用的传输及安全需求。公司也在密切与各行业客户积极探索相关应用场景，发掘边缘计算在 AI 上的资源和服务潜力。谢谢！

33、能介绍一下公司液冷业务的情况么

您好，作为网宿科技“2+3”战略的创新引擎，绿色云图是国内最早布局液冷技术的企业之一，其自主研发的浸没式液冷技术拥有 50 多项核心技术专利，并且连续多年入选工信部相关节能技术装备推荐目录。目前，绿色云图浸没式液冷技术产品已在云计算、融媒体、视频渲染等领域商用，实现了 PUE 低至 1.1 以下的节能效果。谢谢。

34、请问总裁贵司的“2+3”业务布局，能否介绍一下？

您好，具体包括：

（1）边缘计算：融合计算、网络、存储等核心能力不断强化网宿边缘计算平台 ECP，让用户在网络边缘获得快速、智能且安全的体验；

（2）云安全：打造基础设施及应用安全防护和企业安全访问整体方案，覆盖云及数据中心的主机安全、内容分发安全（网盾）以及安全 SD-WAN、用户访问安全（零信任 SDP）及安全专家服务；

（3）打造私有云/混合云整体解决方案，助力企业数字化转型升级；

（4）提供 MSP 服务，包括“云咨询、云迁移、云管理、云运维”为一体的云上全生命周期管理服务；

(5) 提供 IDC+液冷节能解决方案，关注高品质、绿色数据中心服务。谢谢！

35、一季报利润增速比营收增速高的原因您刚才已经回答，请问具备持续性吗？

您好，市场竞争具有不确定性，从一季度数据看，公司目前经营正常。我们会积极努力争取保持持续性。谢谢！

36、截止目前公司股东人数如何？

您好。根据中国证券登记结算有限公司提供的数据显示，截至2023年4月28日，公司股东总户数为153,944户。

37、公司自有资金雄厚，为什么不继续回购股票？

您好，1、截至2022年底，公司持有的货币资金、定期存款及理财产品合计68.28亿元。一方面，支持公司成熟业务发展及新业务开拓，另一方面，在互联网行业创新发展的大趋势下，为公司技术创新、抓住行业发展机会奠定了坚实的基础。2、目前，公司2022年回购计划刚刚结束，如后续有相关计划公司会及时披露。感谢关注！谢谢！

**38、请问公司在边缘计算领域主要的国内外知名客户都有哪些？
预计公司今年的边缘计算业务会多大程度受益于人工智能热潮？
公司今年会采取哪些措施发力边缘计算领域？谢谢**

投资者您好，网宿边缘计算产品已服务于视频、语音、游戏、车联网、web3等行业客户。目前行业对于AI在边缘计算的应用主要是AI推理模型计算和相关应用的传输及安全需求。公司也在密切与各行业客户积极探索相关应用场景，发掘边缘计算在AI上的资源和服务潜力。谢谢！

39、贵司的液冷目前已经落地了哪些案例

您好，您可以关注公司官网及“绿色云图”官网和公众号的发布内容，谢谢。

40、绿色云图液冷2022年营收多少，利润多少

您好，目前液冷的各项占比较小。谢谢。

41、公司上次回购股份价格太低，导致没有达到回购上限。是否

有计划再次抛出回购计划？

您好，目前没有具体计划，如后续有相关计划公司会及时披露。
感谢关注！

42、贵公司怎么看待 chatgpt 对公司的影响，公司该如何把握时代洪流？

您好，当前，生成式人工智能带来的新技术将产生巨大的经济价值，也将驱动对算力的需求及网络流量增长。下一个十年，公司要积极把握行业发展机会，从资金、技术创新、核心人才、业务开拓等多方面做好准备，寻找关键业务场景，为其提供相应的技术及产品解决方案。谢谢。

43、公司有大量闲置资金，在数字经济大潮背景下，公司是否考虑投资或兼并与公司上下游有关的优质项目？

您好，公司的投资部门分为战略投资和基金投资两块，我们始终持续关注投资和兼并的机会，如果有合适的项目肯定会出手。谢谢。

44、网宿科技在今天开业绩说明会前股价大跌，是因为有什么利空消息之前没有披露吗？

您好，根据有关规定，目前公司没有应予以披露而未披露的、对本公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的信息。谢谢！

45、请问公司目前国内 cdn 业务市场占有率多少

您好，目前没有官方发布的市占率报告。谢谢！

46、请问公司核心业务是什么

您好，围绕 CDN 及边缘计算、云安全两大核心主业，以及私有云/混合云、MSP、液冷等新业务方向，公司不断完善产品矩阵，形成“2+3”的业务布局。谢谢！

47、液冷在一季度营收的占比是多少，未来计划扩大液冷的生产么

您好，目前液冷占比较小，未来公司会根据业务的需要来合理规划投入和生产。谢谢。

48、公司一直没有实控人，没实控人不利于公司的发展，请问公

司大股东有没有成为公司实控人的想法？

您好！无实际控制人、无控股股东的情况不会对公司的正常经营管理造成不利影响。目前，公司拥有经验丰富的管理团队和优秀的运营团队，在他们的努力下，公司深入推进“2+3”业务布局，助力客户数字化、智能化发展。谢谢！

49、公司利益输送给总经理控股外国公司的事情被问询后并未解释清楚，是否将继续？

您好，公司已于2023年3月31日披露了《关于对深圳证券交易所关注函回复的公告》，就交易所关注的对外投资有关问题予以解释。后续该交易如有新的进展，将督促公司及时依规履行信息披露义务。谢谢！

50、冷液技术的市场前景如何？对贵公司起到多大的帮助？

您好，我们认为液冷技术已经走过了“叫好不叫座”的阶段，随着高算力、边缘场景的涌现，以及国家政策对绿色低碳提出强制性要求，液冷技术将迎来更加广阔的应用需求。

作为网宿科技“2+3”战略的创新引擎，绿色云图是国内最早布局液冷技术的企业之一，其自主研发的浸没式液冷技术拥有50多项核心技术专利，并且连续多年入选工信部相关节能技术装备推荐目录。目前，绿色云图浸没式液冷技术产品已在云计算、融媒体、视频渲染等领域商用，实现了PUE低至1.1以下的节能效果。谢谢。

51、公司的cdn目前市占率有多少

您好，目前没有官方发布的市占率报告。在CDN领域，公司深耕超过15年，在产品、技术、客户、运营经验上有深厚的积累，面对激烈的市场竞争，仍站稳了一席之地，且公司整体持续实现盈利。谢谢！

52、你好，目前公司在网络安全方面的业务，在市场占有地位是什么样的？

您好，网宿安全以“连接、可靠、共进”为主旨，致力成为智能边缘安全领导者。目前，网宿安全也获得多方认证，入选《IDC

MarketScape: 中国公有云网络边缘安全即服务 (NESaaS) 市场 2022, 厂商评估》中国 NESaaS 市场“主要玩家”位置、《IDC MarketScape: 零信任网络访问解决方案, 2022 厂商评估》中国零信任网络访问市场“主要玩家”位置; 网宿安全也成功入选“2022 年可信云大会”发布的《云安全全景图 2.0》零信任、SASE 等 14 个领域; 成功入围《嘶吼 2022 网络安全产业图谱》19 项细分领域。感谢关注!

53、什么时候推出类 chatgpt

您好, 近几年, 公司围绕信息技术基础设施平台能力建设, 围绕解决、助力互联网及政企客户数字化、智能化转型中的 IT 需求拓展自身业务。在 CDN、IDC 等成熟业务的基础上, 公司正在进行向“云安全”与“边缘计算”方向的革新, 推进全球化边缘计算平台和安全访问边缘架构建设, 不断完善平台能力; 积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方案等协同性强且公司有一定能力积累, 以及有良好市场前景的新业务。谢谢。

54、贵公司近期是否有回购本公司股票的意愿?

您好, 目前没有关于回购股票的计划, 后续请以公司公告为准。谢谢。

55、今年规划

您好, 沿着既定路线稳步发展。一方面, 继续推进 CDN 向“边缘计算”、“云安全”方向的革新, 积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方等新业务, 深入推进“2+3”业务布局, 推进收入多元化。另外, 积极把握行业发展机会, 从资金、技术创新、核心人才、业务开拓等多方面做好准备, 寻找关键业务场景, 为其提供相应的技术及产品解决方案。谢谢!

56、您好, 于 2023 年 6 月 1 日起施行《绿色数据中心政府采购需求标准(试行)》, 其中要求, 数据中心相关设备和服务应当优先选用新能源、液冷、分布式供电、模块化机房等高效方案。PUE >1.4 将不再采购, 对公司的液冷是否有重大影响? 订单是否有大量增加? 谢谢

您好，作为网宿科技“2+3”战略的创新引擎，绿色云图是国内最早布局液冷技术的企业之一，其自主研发的浸没式液冷技术拥有 50 多项核心技术专利，并且连续多年入选工信部相关节能技术装备推荐目录。目前，绿色云图浸没式液冷技术产品已在云计算、融媒体、视频渲染等领域商用，实现了 PUE 低至 1.1 以下的节能效果。

液冷技术已经走过了“叫好不叫座”的阶段，随着高算力、边缘场景的涌现，以及国家政策对绿色低碳提出强制性要求，我们认为液冷技术将迎来更加广阔的应用需求。谢谢。

57、公司在东南亚市场取得了突破，海外员工数有多少，今年有没有新的计划

投资者您好，目前公司海外员工人数约为 200 人左右，公司将继续加大对东南亚市场的投入。谢谢！

58、谁问，以现金出资 2000 万美元，认购 TrueBinding, Inc 发行的约 393.4 万股优先股，进展如何？

您好，目前进展顺利，具体请关注公司相关进展公告。谢谢。

59、请问今年投入 2.1 亿升级云安全项目，有什么样的业绩预期。

您好，1、云安全平台升级项目是基于公司遍布全球的边缘安全节点及庞大的带宽储备，建设一个即开即用、模块化开启的 WAAP 平台，为面向公众的 Web 应用程序、API、APP、H5、小程序等提供全面的保护；2、本项目是对公司现有云安全平台及产品进行的升级研发，研发升级后产品实现的效益是公司对该产品历史累计投入的结果，因此无法单独核算因本次募集资金使用而产生的效益。感谢关注。

60、公司一致没有实际控制人，后续有无计划引入国资等资本进入？加强公司的各方面合作和发展。公司与联通的合作关系如何？

您好，目前没有该项计划。谢谢。

61、今年科技大年，国家大力支持发展。公司对未来如何布局，更好提升业绩和发展

您好，围绕客户数字化、智能化转型中的 IT 需求，公司继续推进 CDN 向“边缘计算”、“云安全”方向的革新，积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方案等业务，深入推进“2+3”业务布局。谢谢。

62、关注公司几年了，22 年公司取得了进步，为何员工数，尤其研发人员还减少了呢，今年的专利公布数也有减少。

投资者您好，员工人数的减少与公司降本增效的管理方针相关。谢谢！

63、您好，二季度生产任务饱满吗？谢谢

您好，目前公司运营正常。谢谢。

64、请问，公司的毛利率从去年 3 季度开始逐步提升，是否是重要拐点，能否持续，是公司在那方面进行了努力

投资者您好，公司毛利率的提成与公司采取了平衡收入与利润的市场定价策略有关，也与公司不断提高产品运营效率相关。谢谢！

65、前几年说的被广西投资收购停摆了吗？有没有同央企或国企合作的可能性？

您好，目前公司没有此方面的合作，谢谢。

66、请问 22 年度营业收入同比下降净利润却增长很大能说一下利润点在哪嘛？公司账上现金流很充足有无理财及相关投资计划呢

投资者您好，2022 年年度营业收入为 50.8 亿元，比 2021 年增长 11%。公司账面资金有投资中低风险的理财，请关注年报披露信息。谢谢！

67、在今年经济复苏的大气候下公司的经验策略有什么变化

您好，公司会继续沿着既定路线稳步发展。在传统 CDN 业务上稳步拓展，并继续推进 CDN 向“边缘计算”、“云安全”方向的革新，积极拓展私有云/混合云、MSP、数据中心液冷解决方等新业务，深入推进“2+3”业务布局，推进收入多元化。谢谢！

68、一季报利润增速比营收增速高的原因是什么？

投资者您好，2023 年 Q1 的利润增速比营收增速高的原因，与公

司平衡收入与利润的市场策略相关。谢谢！

69、公司对二季度的业绩有何预测，预期如何

投资者您好，公司没有披露过二季度的业绩预测。谢谢！

70、请问贵司和戴尔服务器合作的具体内容，贵司有没有已经接到相关液冷订单？谢谢

您好，2月24日，网宿科技旗下子公司绿色云图与戴尔科技集团正式签署全面战略合作协议。根据协议，双方将充分发挥各自优势，聚焦浸没式液冷技术的产品研发、品牌推广、市场拓展等方面，展开深度合作，共同推进液冷数据中心规模落地，赋能企业绿色低碳转型，共享市场机遇。目前液冷业务开展正常。谢谢

71、公司对今年盈利幅度有预测吗

您好，公司目前没有披露过2023年度的盈利预测。谢谢关注。

72、22年分红及时兑现？

您好，公司计划在年度股东大会审议通过利润分配方案之后及时实施分派。谢谢。

73、请问公司一季度净利大增的原因是什么？全年能否都保持高速增长？谢谢！

投资者您好，公司2023年Q1净利润增长主要是毛利额有所增长，谢谢！

74、公司现金充足的情况下，是否有收购关联企业拓展业务的计划？

您好，网宿投资一方面是希望通过战略投资和并购，加强公司技术创新和产品扩展，推动公司业务战略升级；另外一方面，通过参与产业基金的方式，投资科技创新的行业领先和具备潜力成长为行业领导者的优质企业，实现行业生态系统布局和产业协同发展。如有重大投资，公司会根据相关规则及时披露。谢谢！

75、我想问下一季度的营业收入同比下降的原因是什么？

您好，2023年Q1的营业收入同比下降与公司平衡收入与利润的市场策略相关，虽然第一季度，公司实现营业收入同比下降5.16%；但毛利额同比增长13.41%。谢谢！

附件清单(如有)	
日期	2023-05-05