

证券代码：300460

证券简称：惠伦晶体

广东惠伦晶体科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023年05月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	总经理 韩继玲先生 董事, 董事会秘书 潘毅华先生 董事, 财务总监 邓又强先生 独立董事 谭立峰先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 如何解释公司股价大跌？</p> <p>答：公司一直持续诚信踏实经营，忠实履行监管机构、证券法规要求的信披义务，对于近期股价波动，受到半导体大环境、公司经营情况、资本市场对公司未来预期等诸多因素的影响，对于股权转让筹划终止一事已按监管机构、证券法规要求进行了充分的信息披露，公司仍将继续通过改善内部管理、开拓产品应用范围、开拓新客户、维护老客户等综合手段，提升经营业绩，回报广大投资者。</p> <p>2. 公司的未来还可信吗？</p> <p>答：当前环境，信心比黄金更重要，大家一起期待。</p> <p>3. 与爱普生的合作谈了两年了，什么时候公布结果？</p>

答:公司一直以积极、开放的态度与多方寻求合作。但过往两年确实由于疫情原因影响了部门合作进度。相关重大合作事项,我们会根据相关法规要求进行公示。

4. 重庆政府在此次重组中起什么角色?

答:重庆政府一直以来对公司尤其重庆子公司的生产、经营、发展都给予了大力的支持。感谢您的关注。

5. 转让筹划终止后多久可以开始重组

答:本次控制权转让事项已经终止,关于控制权变更,未有政策与制度就时间间隔方面有明确约定。

6. 目前光通信这块贵公司主要进入哪些产品?与哪些公司有合作?可以介绍一下吗?

答:尊敬的投资者您好:公司经过产品端、市场端及客户端的积极布局,在光通信领域已完成光猫、光模块、FTTR(光纤入户)、G-PON等产品应用领域的导入,与国内在此领域的头部客户都有较好的合作并完成了产品导入及批量交付。

7. 贵公司在哪一块的产品是具有优势?哪些产品是国内无可替代的?

答:公司专注压电石英晶体频率元器件行业超20年,是国家专精特新“小巨人”、广东省级制造业单项冠军企业,目前已经发展成为国内最具实力的MHz压电石英晶体元器件生产企业之一,在小型化、高频化、高精度、器件规模化,以及产品的设计方案平台认证进度等方面具备领先优势。

首先,公司自成立以来专注于频率控制与选择元器件行业,是一家专业从事压电石英晶体元器件系列产品研发、生产和销售的高新技术企业,已能够自主研发和生产制造MHz各类型号的压电石英晶体元器件,尤其MHz小尺寸产品的量产及批量供货在国内一直处于行业领先地位,例如,公司早在2012年已实现1612尺寸产品的量产;报告期内,1210尺寸产品已向客户交货。

其次,公司亦是国内率先实现TSX热敏晶体、TCX0振荡器等高附加值产品批量生产与供货的企业。2022年,公司TSX热敏晶体和TCX0振荡器的出货量较上年同期均有增长,合计出货量超1.9亿只,较上年同期增长约14%。得益于TSX热敏晶体、TCX0振荡器的量产能力,公司与国内外知名智能手机生产厂商、智能家居家电厂商、物联网模组模块厂商及基于北斗定位导航的IC设计厂商等下游

客户对接并深度合作的效率、效果大大提升。其中，作为公司优势产品之一的TCX0，将凭借其高精度特点在我国大力推动北斗标配化、产业化、泛在化、规模化进程中发挥重要作用；另外，TSX热敏晶体的主要应用领域为智能手机，在2022年智能手机出货量急剧下滑的情形下，公司TSX热敏晶体出货量仍能保持增长态势，说明公司TSX热敏晶体在智能手机这一重要领域的市场占有率及竞争力进一步得到提升。

再次，公司掌握了实现高基频、小型化的关键技术——基于半导体技术的光刻工艺。2020年底完成了光刻生产线的安装调试；2021年，高基频76.8MHz1612尺寸热敏晶体通过美国高通认证并小批量出货，成为全球为数不多的厂商之一，另外，国家级项目“基于半导体工艺的高基频小尺寸石英晶片”通过验收，以及“5G智能手机用高基频小型化压电石英晶体元器件关键技术研究及产业化”获东莞市重点领域研发项目立项。

最后，公司已取得高通、英特尔（Intel）、联发科（MTK）、展锐、络达（Airoha）、恒玄（BES）、瑞昱（Realtek）、翱捷科技（ASR）、移芯、芯翼、物奇微（WUQimicro）、恩倍科（Ambiq）、汇顶（Goodix）、炬芯、瑞芯微、全志、和芯星通、华大北斗、中科微、乐鑫、芯驰等多个平台和方案商在智能手机、可穿戴设备、智能家居家电、物联网、汽车电子、工业控制、北斗导航、服务器等不同领域对于多项产品的认证，是目前中国大陆唯一一家进入联发科手机芯片参考设计列表的企业，同时也是中国大陆首家进入高通车规级芯片认证参考设计列表的晶振厂商，有利于提升公司行业知名度，并为公司进一步拓展相关领域客户奠定了坚实的基础。

综上，由于产品在小型化、高频化、高精度方向具备竞争优势，同时，公司TSX、TCX0、OSC等产品在市占率、技术积累等方面的优势，以及逐步扩展了一批在各个领域拥有市场领先地位的优质客户，公司市场竞争力得到大幅提升。

8. 一季度还在招人，营业额下降一半？公司二季度订单很多？二季度贵司能否盈利？

答：公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！

9. 请问一下尊敬的管理层，赵总为什么没有参加本次的业绩说

明会？是老脸挂不住还是良心发现不敢面对投资者？

答:本次业绩说明会的人员安排，体现公司力图革新，让年轻团队接棒的方向，总经理韩总熟悉公司业务，了解产品市场情况，是作为本次说明会主要参与人员的合适人选。公司将于5月16日召开2022年度股东大会，欢迎大家现场与赵积清董事长互动交流。

10. 贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？

答:公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！

11. 公司业绩这么差，银行为什么没有减少授信额度？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！公司目前合作的银行大多是跟公司有着多年合作关系的银行，合作过程中是非常真诚非常开放的，因此对于公司的情况银行非常了解。另外，银行对公司的授信是经过严格的审批流程由银行根据公司的实际情况自主作出。公司作为借款人，会配合银行做好一切贷后审查工作。谢谢！

12. 尊敬的潘董秘，您日理万机，工作繁忙，互动平台上您也是一字千金。您这么繁忙，想必对公司的发展有了很好的建议，您顶替王军之后对公司的发展起了什么积极的作用呢？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的关心与鞭策。本人自接任董秘一职以来，在公司信息披露质量提高、投资者互动沟通、公司内部证券事务执行与人才培养等方面努力开展相关工作，对于在网上与投资者的互动反馈中的信息，受到证券法规对信息披露合规性的要求，未必能够对投资者的提问一一进行详尽回答，敬请谅解。今后工作中，我将继续提高业务水平，尽量满足广大投资者的互动需求。另外，除了董秘，本人目前新增担任控股子公司创想云总经理，期待能够与创想云全体同仁一起发挥创想云在安消防领域联网监控经验并实现创想云在物联网、数字经济等领域的升级转型，为股东创造更大的价值。

13. 韩总您好，公司从22年中报之后就一路阴跌，全是负面新闻，公司内斗，业绩下滑，卖身未遂，存在自导自演的可能性。公司这样做，真的不害怕受到法律制裁吗？

答:据了解， 1、公司并不存在所谓内斗，原董秘王军因个人理念与公司发展方向不一致，以及个人职业规划原因离开公司，公司已按劳动法规完成相应离职程序； 2、业绩下滑受到经济大环境对半导体大行业的整体影响以及公司内部管理、产品定位、客户开

拓等诸多因素影响； 3、控制权转让筹划事宜受到谈判双方利益诉求与各项具体安排的影响，并且该事项已向监管机构进行沟通，按照证券法规披露相关信息。

综上所述，公司一直踏实经营，忠实履行信披义务，不存在所谓自导自演的情形。

14. 石英晶体元器件可以应用于哪些领域？

答:尊敬的投资者，你好。 压电石英晶体谐振器、振荡器（简称晶体晶振），被称为数字电路的“心脏”。石英晶体元器件广泛应用于国民经济的各个领域，是消费类电子、智能终端、网络设备、工业设备、智能安防、汽车电子、互联网、AR/VR、北斗导航、航空航天等现代电子产品不可或缺的关键基础元器件。

15. 请领导介绍下公司的生产模式及销售模式？

答:生产模式：公司根据生产计划采取以销定产模式进行生产。制造中心根据确认的订单信息制定生产计划并下发至相关制造处，由相关制造处按生产计划组织生产。

销售模式：公司目前采用经销模式和直销模式。由于石英晶体元器件行业产品规格多样，技术指标要求严格且差异较大，同时组件商经过多年的积累，拥有大量的客户资源，因此形成了由组件商集合多家终端客户的需求，向各专业生产厂商下订单的经销模式，该模式有利于发挥各自的专业优势，被行业内的企业所广泛采用。同时公司也在积极开拓直销市场，将产品的平台认证作为把握市场机会的重要突破口，加大下游知名优质大客户的拓展力度，并提升附加值更高的器件系列产品销售金额和比重。

16. 潘总，请您说明下去年公司经营不理想的原因？未来如何实现盈利？

答:尊敬的投资者，您好！公司去年经营不理想的主要原因为：（1）消费类电子板块及通讯市场景气度不高，大部分电子终端产品订单较上年同期下滑明显，公司主导产品整体上呈现量价齐跌的情形。（2）公司持续扩产投入产品线，新产线产能利用率短期内未达预期。未来，公司将积极做好风险控制工作，不断优化企业成本管理，强化智能制造优势，努力经营提升业绩水平，尤其在业务拓展方面，公司在进一步深化消费类电子及通讯领域客户合作的基础上，将加大力度战略性布局汽车电子、工业控制、物联网模组模块、北斗定位导航、服务器、光模块等领域。谢谢！

17. 贵司所处行业的发展趋势如何？有什么核心竞争力？

答:尊敬的投资者，你好。关于行业趋势：尽管近些年因各种因素导致了石英晶体元器件行业呈现波动较大的态势，但从长期看行业向好的趋势不变。根据QYResearch的市场调研报告《GLOBAL CRYSTAL AND OSCILATORS MARKET RESEARCH REPORT 2022》显示，2021年全球石英晶体元器件市场规模为43.35亿美元，预计到2028年将达到56.78亿美元，2022年至2028年之间的复合年均增长率约4.14%，其中，在以手机为代表的移动终端细分市场的应用将长期占据重要位置，40%以上的石英晶体元器件将主要应用于移动终端；汽车电子、可穿戴设备与物联网等细分应用市场将成为增速较快的代表。从行业竞争格局角度看，压电石英晶体元器件出现产能向中国转移的趋势。全球石英晶体元器件厂家主要集中在日本、美国、中国台湾地区及中国大陆。日本石英晶体元器件厂商技术水平较高，具备较强的规模和技术优势，是国际石英晶体元器件制造强国。2011年以前，日本厂商占据全球市场近六成份额。根据日本水晶工业行业协会公布的数据，2011-2017年，全球水晶元器件产业存在由日本企业向中国台湾地区和中國大陸企业转移的趋势，期间日本企业的市场份额下滑约10.5%，中国台湾地区和中國大陸分别上升约7.3%和6.1%。另外，根据QYResearch的市场调研报告《GLOBAL CRYSTAL AND OSCILATORS MARKET RESEARCH REPORT 2022》显示，关于全球石英晶体元器件收入按地区划分市场份额情况，2017年—2021年，日本已由43.76%下降至39.81%，中国台湾基本保持在21%-22%区间水平，中国大陆则从12.22%上升至16.78%。

关于核心竞争力：公司专注压电石英晶体频率元器件行业超20年，是国家专精特新“小巨人”、广东省级制造业单项冠军企业，目前已经发展成为国内最具实力的MHz压电石英晶体元器件生产企业之一，在小型化、高频化、高精度、器件规模化，以及产品的设计方案平台认证进度等方面具备领先优势。首先，公司自成立以来专注于频率控制与选择元器件行业，是一家专业从事压电石英晶体元器件系列产品研发、生产和销售的高新技术企业，已能够自主研发和生产制造MHz各类型号的压电石英晶体元器件，尤其MHz小尺寸产品的量产及批量供货在国内一直处于行业领先地位，例如，公司早在2012年已实现1612尺寸产品的量产；报告期内，1210尺寸产品已向客户交货。其次，公司亦是国内率先实现TSX热敏晶体、TCXO振荡器等高附加值产品批量生产与供货的企业。2022年，公司TSX热

敏晶体和TCXO振荡器的出货量较上年同期均有增长，合计出货量超1.9亿只，较上年同期增长约14%。得益于TSX热敏晶体、TCXO振荡器的量产能力，公司与国内外知名智能手机生产厂商、智能家居家电厂商、物联网模组模块厂商及基于北斗定位导航的IC设计厂商等下游客户对接并深度合作的效率、效果大大提升。其中，作为公司优势产品之一的TCXO，将凭借其高精度特点在我国大力推动北斗标配化、产业化、泛在化、规模化进程中发挥重要作用；另外，TSX热敏晶体的主要应用领域为智能手机，在2022年智能手机出货量急剧下滑的情形下，公司TSX热敏晶体出货量仍能保持增长态势，说明公司TSX热敏晶体在智能手机这一重要领域的市场占有率及竞争力进一步得到提升。再次，公司掌握了实现高基频、小型化的关键技术——基于半导体技术的光刻工艺。2020年底完成了光刻生产线的安装调试；2021年，高基频76.8MHz1612尺寸热敏晶体通过美国高通认证并小批量出货，成为全球为数不多的厂商之一，另外，国家级项目“基于半导体工艺的高基频小尺寸石英晶片”通过验收，以及“5G智能手机用高基频小型化压电石英晶体元器件关键技术研究及产业化”获东莞市重点领域研发项目立项。最后，公司已取得高通、英特尔（Intel）、联发科（MTK）、展锐、络达（Airoha）、恒玄（BES）、瑞昱（Realtek）、翱捷科技（ASR）、移芯、芯翼、物奇微（WUQimicro）、恩倍科（Ambiq）、汇顶（Goodix）、炬芯、瑞芯微、全志、和芯星通、华大北斗、中科微、乐鑫、芯驰等多个平台和方案商在智能手机、可穿戴设备、智能家居家电、物联网、汽车电子、工业控制、北斗导航、服务器等不同领域对于多项产品的认证，是目前中国大陆唯一一家进入联发科手机芯片参考设计列表的企业，同时也是中国大陆首家进入高通车规级芯片认证参考设计列表的晶振厂商，有利于提升公司行业知名度，并为公司进一步拓展相关领域客户奠定了坚实的基础。

综上，由于产品在小型化、高频化、高精度方向具备竞争优势，同时，公司TSX、TCXO、OSC等产品在市占率、技术积累等方面的优势，以及逐步扩展了一批在各个领域拥有市场领先地位的优质客户，公司市场竞争力得到大幅提升。

18. 对于提升公司经营业绩有什么具体措施吗？领导层对于未来是否有信心？

答：尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造，进而回馈广大投资者，谢谢！

	<p>19. 贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？</p> <p>答:您好！公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！</p> <p>20. 贵公司2022年业绩巨亏，请问其中募集资金项目的效益如何？达到预期的程度如何？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。由于受到行业周期和下游消费电子需求疲软的影响，募集资金项目到目前为止未达到预期。谢谢！</p> <p>21. 与爱普生谈了两年，目前什么进展了？</p> <p>答:公司一直以积极、开放的态度与多方寻求合作。但过往两年确实由于疫情原因影响了部门合作进度。相关重大合作事项，我们会根据相关法规要求进行公示。感谢您的关注！</p> <p>22. 贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？</p> <p>答:您好！公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！</p> <p>23. 贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？</p> <p>答:尊敬的投资者你好：根据2021年、2022年年报披露，公司报告期末在职员工总数分别为1030人、885人，期末在职人员同比下降。</p> <p>24. 公司年度业绩报告中提到，公司的产品有很多其它类替代性的产品，可能会造成公司的产品后期的不确定性，公司是否暗示，没有持续经营的能力，请认真负责的对现在的经营情况进行说明???</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造，进而回馈广大投资者。同时，我们也有义务对广大投资者进行相关风险提示。公司当前产量和销量都在稳步提升中。感谢您的关注！</p> <p>25. 公司为什么那么多借款？二期三期建设目前什么进度？设备调试完成了吗？产能利用率多少？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！截至2023年3月31日，公司资产负债率48.32%，处于可控范围内；重庆子公司二期已完成设备调试，当前整体产能利用率较去年平均产能利用率有所提升。谢谢！</p> <p>26. 公司为什么那么多借款？二期三期建设目前什么进度？设备调试完成了吗？产能利用率多少？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！截至2023年3月31日，公司资产负债率</p>
--	---

48. 32%，处于可控范围内；重庆子公司二期已完成设备调试，当前整体产能利用率较去年平均产能利用率有所提升。谢谢！

27. 2季度接近过半，请问库存是否改善，生产订单是否改善

答：您好！公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！

28. 韩总您好，请问公司近期生产经营状况是否正常。

答：公司生产正常，运营健康。感谢您的关注，同时欢迎您来公司考察。

29. 重庆政府是否参与本次出资？

答：重大事项公司会依据法律法规及时公告。谢谢！

30. 您好，公司股价连续下跌，大股东质押会不会有平仓爆仓风险？

答：尊敬的投资者，您好！截至目前，控股股东及其一致行动人股权质押占其所持股份比例已降至35.79%，占总股本比例已降至7.05%，具体情况详见公告2023-012，不存在平仓爆仓风险。谢谢！

31. 公司引进国资终止后，复盘，股价跌幅达到25%，公司是否关注股价的大幅下跌，公司是否会采取措施稳定股价，这样跌下去，是否会造成大股东质押股份爆仓？？？

答：尊敬的投资者，您好！复盘后公司高度关注股价的走势，后续将致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造并助力股价的稳定，谢谢！

32. 不好意思，我想问的是2023年第一季度贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？

答：尊敬的投资者你好：公司一直以来的经营目标之一是增加业绩回报股东，年度内员工人数的波动与公司的生产、研发、销售策略相关，因此在一定程度上出现波动非常正常。

33. 贵司的在职人数同比去年增加，营业额下降一半，既然不好，不裁员反而增加员工，贵司这么操作的依据是什么？

答：根据2021年、2022年年报披露，公司报告期末在职员工总数分别为1030人、885人，期末在职人员同比下降。

34. 公司业绩如此之差，但公司年报仅说明是终端市场景气度下行，公司产能利用率未达预期。那么请问当初募投项目可行性分析对市场和产品价格的判断是依据什么呢？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司募投项目立项的时间是2020年，公司根据当时所处的市场情况对产品价格和

市场需求量做出预测,进行募投项目的可行性分析,并通过董事会和股东大会的审议。谢谢!

35. 韩总您好,接下来公司会有什么政策跟决策来维护股价呢?

答:尊敬的投资者,您好!公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造,进而回馈广大投资者,谢谢!

36. 公司业绩大幅下滑,虽然与疫情有关,与市场低迷有关,然而这些都是可预见,完全可以提前防范的,比如可以维持盈亏平衡。但目前公司存货堆积,是否说明公司盲目生产,一方面公司存货堆积,另一方面公司产能利用率仅47%,请问公司财务总监邓又强,公司是如何进行财务规划和资金规划的呢?公司是如何进行年度预算和决算的呢?公司财务管理是否失控?邓总也是公司董事高管,应该知悉公司运作的详细信息,还请您给广大投资者说明清楚。

答:尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关注。公司财务规划、资金计划以及年度的预决算,是严格按照公司相关制度的规定进行的,而且年度财务决算也经过了董事会的审议。谢谢!

37. 贵公司在哪一块的产品是具有优势?哪些产品是国内无可替代的?

答:尊敬的投资者你好:公司是国内率先实现TSX热敏晶体、TCXO振荡器等高附加值产品批量生产与供货的企业;公司掌握了实现高基频、小型化的关键技术——基于半导体技术的光刻工艺。2020年底完成了光刻生产线的安装调试;2021年,高基频76.8MHz1612尺寸热敏晶体通过美国高通认证并小批量出货,成为全球为数不多的厂商之一;公司已取得高通、英特尔(Intel)、联发科(MTK)、展锐、络达(Airoha)、恒玄(BES)、瑞昱(Realtek)、翱捷科技(ASR)、移芯、芯翼、物奇微(WUQimicro)、恩倍科(Ambiq)、汇顶(Goodix)、炬芯、瑞芯微、全志、和芯星通、华大北斗、中科微、乐鑫、芯驰等多个平台和方案商在智能手机、可穿戴设备、智能家居家电、物联网、汽车电子、工业控制、北斗导航、服务器等不同领域对于多项产品的认证,是目前中国大陆唯一一家进入联发科手机芯片参考设计列表的企业,同时也是中国大陆首家进入高通车规级芯片认证参考设计列表的晶振厂商。

38. 请问,公司二季度开始,生产经营情况是否有改善,生产产能是否已增加生产线,重庆公司是否已恢复生产???

答:公司稼动率在稳步提升中,出货量也在持续向好。重庆公司在正常生产运营中。

39. 公司第三届董事会曾有部分公司董事对公司募集资金项目提出过意见，请问董秘此事是否属实？

答:尊敬的投资者，您好！本人不是第三届董事会成员，未知晓当时会议情况，但根据前任董秘披露的公告显示，相关议案审议程序、流程及结果真实有效。

40. 控股子公司创想云是否涉及AI领域？

答:尊敬的投资者，您好！创想云当前主要业务领域为安消防联网监控领域，主要产品包括安全管理平台、安全管理信息与决策系统、安保消防设施联网集中监控管理系统以及网络视频集中监控系统在内的消安防物联网平台软硬件系列产品与维护服务，广泛应用于城市公共安防、电信运营商、医院、高等院校、其他各类大型企业等，公司未来将进一步朝着物联网、数字经济等领域升级转型，AI领域有可能成为其中的组成部分。谢谢！

41. 一季度报销售五千万，亏损四千万，是不是亏本卖出去的？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。受行业周期及消费电子需求疲软的影响，行业竞争加剧，销量和价格下降，成本上升，导致业绩亏损。为扭转当前的亏损局面，公司将加强管理，改进生产工艺，优化流程，持续推进降本增效，以好的业绩回报广大投资者。谢谢！

42. 贵司是否实现给联发科与高通供货？

答:尊敬的投资者您好：高通与联发科是国际知名的IC研发设计厂商，我们与高通、联发科及其他的IC设计厂商合作的主要合作模式为参与芯片参考设计，目前在高通、联发科的手机芯片主流平台及WIFI、蓝牙等芯片平台，我司产品均有参考设计方案，且是联发科手机平台方案、高通车机平台方案唯一一家通过参考设计的陆系晶振厂商。同时，芯片厂商产品延申到下游的一些模组产品，也会向我们采购晶体晶振。

43. 贵公司股价跌这么多后续如何稳定股价

答:尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造并助力股价的稳定，谢谢！

44. 这次国企收购能不能方便透漏一下是哪家国企？怎么没谈妥？

答:公司已按照证券法规及监管机构的要求进行了完整的信息披露，请投资者参看公告内容。

45. 贵公司哪些产品是国内无可替代的？

答:公司专注压电石英晶体频率元器件行业超20年,是国家专精特新“小巨人”、广东省级制造业单项冠军企业,目前已经发展成为国内最具实力的MHz压电石英晶体元器件生产企业之一,在小型化、高频化、高精度、器件规模化,以及产品的设计方案平台认证进度等方面引领国内同行,TSX热敏晶体、TCXO振荡器均是公司拳头产品。

46. 国企收购没有这么儿戏的, 毕竟要上级领导批准, 完全相信你们自导自演

答:尊敬的投资者,您好!根据控股股东等相关方(含交易对方)的互动细节与反馈情况,控制权变更事宜真实开展与推进。谢谢!

47. 公司业绩大幅下滑的主因, 公司管理层是否确认如公告所述? 定增募资项目运行的管理人员是否尽责? 有没有合理的监督? 此次年度审计在惠伦定增项目子公司的人员配备与管理上发现什么问题? 谭总作为审计委员会主任委员在风险把控与现金流管理上提供了哪些专业性的意见建议?

答:尊敬的投资者你好:公司的2022年度业绩已经如实披露,请见2022年度年报。据了解,定增项目由公司委派熟悉相应业务的人员负责,对于项目进度的落实有相应的人员负责并监督。2022年审,会计师已就重要会计事项与独立董事进行沟通,并已按照年报编制要求,对应披露事项在年报中披露。本人作为审计委员会主任委员,已按照监管要求履行职责,召开审计委员会会议,审议公司提交的各项事项,并发表意见。

48. 股价说明一切 大都数机构不看好你们公司未来 如何扭转困局

答:尊敬的投资者,您好!公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造、扭转困局,进而回馈广大投资者,谢谢!

49. 贵司重庆三期是否开始建设? 进度怎么样?

答:您好!公司的重大投资或合作项目都会依法依规及时公告,感谢您的持续关注!

50. 公司未来的出路在哪里?

答:尊敬的投资者,您好!公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造,进而回馈广大投资者,谢谢!

51. 公司的技术储备如何, 如何保证人才不流失

答:公司产品致力于三个方向:小型化、高频化、器件化。为了产品不断精进,我们引进和培养研发、工艺、制造、品质等多方面技术人员。同时,公司采取多维人才激励措施,精实架构,促进员工个

人和公司共同成长。感谢您的关注。

52. 请问公司独立董事谭立峰总，公司业绩如此之差，您作为独立董事是如何解读呢？您作为会计专业人士在公司募集资金决策时是否履行职责提出过意见建议呢？您作为独立董事是否提出过相关意见建议，避免公司业绩进一步下滑？您对公司定增募集资金使用效益是怎样看的呢？是否现在的亏损已经是公司努力的最好结果呢？

答：公司业绩下滑受到经济大环境对半导体大行业的整体影响以及公司内部管理、产品定位、客户开拓等诸多因素影响，相信在接下来的时间，随着国内消费环境的好转，消费电子需求重新向上、汽车电子放量，以及公司经营管理的提升，公司业绩将逐步企稳。对于募集资金决策，本人已在当时召开的董事会上发表意见。定增募集资金项目效益体现需要一定周期，并结合经济大环境因素，相信将能逐步释放效益。

53. 韩总你个人觉得目前公司股价是否被低估了？是否考虑回购以增强投资者持股信心！陪伴公司做大做强！

答：尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造，进而回馈广大投资者，感谢您宝贵的意见建议！

54. 韩总，在去库存和销售方面，公司有什么举措？

答：公司随着市场变化，进行了多项销售策略调整。也扩展了众多新客户和新渠道。销售量已经在稳步增长中。感谢您的关注！

55. 公司有没有稳定股价的措施，比如回购股份

答：尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造，进而回馈广大投资者，感谢您宝贵的意见建议！

56. 贵司技术和日本的技术差距在哪里？

答：尊敬的投资者，您好！包括公司在内的陆系企业在超小型化、高频化、高精度、器件规模化等方面较日企有不同程度的差距，这也是公司一直努力缩小差距的方向。谢谢！

57. 重庆三期建设目前什么进度？

答：您好！公司的重大投资或合作项目都会依法依规及时公告，感谢您的持续关注！

58. 贵司不是比亚迪供应商吗？为什么没有随着比亚迪销量增加二增加业绩？

答：尊敬的投资者，您好。公司积极布局车规级产品，并专注车规级产品的推广，目前已成为国内和国际多家汽车品牌及tier one

厂商的供应商。由于车规产品导入及验证周期较长的特性，部分项目需求还未体现在过往业绩上，未来，车规级产品销售业绩占比公司整体销售业绩会持续上涨。

59. 这次国企收购是公司主动的还是被动的？

答:尊敬的投资者，您好！本次控制权变更相关事宜是相关方平等沟通互动的结果，谢谢！

60. 目前公司的产量情况如何？

答:您好！公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！

61. 既然是在平等沟通阶段，还没有实际结果的话就停盘？完全相信是故意为之！

答:尊敬的投资者，您好！公司停牌与复牌等信息披露及相关操作有充足的依据并合法合规进行，谢谢！

62. 公司没有市值管理方案？

答:尊敬的投资者，您好！公司致力于通过发展实业、主业的方式实现价值创造，进而回馈广大投资者，谢谢！

63. 今年贵司拓展了哪些新客户？

答:尊敬的投资者，您好。公司今年在AR/VR、存储、光通讯、汽车电子、工业控制、北斗导航等细分应用领域逐步实现了新客户的拓展。在区域上，在日韩、东南亚，欧美等市场积极布局，并实现了当地知名客户的导入。

64. 今年tcxo与tsx相对于去年的价格降了多少？

答:尊敬的投资者，您好。产品售价受市场供需关系等多种因素影响。我司相关产品推广采用积极的价格策略，通过多项举措优化成本，具备市场竞争力。

65. 创想云公司的升级转型是否已经启动，目前进展程度，谢谢

答:尊敬的投资者，您好！创想云的升级转型已在进行中：公司内部激励机制方面，已经通过引入员工持股平台的方式调动骨干积极性；外部业务拓展方面，当前正努力从三大电信运营商的安消防联网监控业务朝着数字化工厂解决方案、新能源数字化运营维护等领域布局突破。谢谢！

66. 目前公司二季度生产，销售情况如何，有没有具体的措施来保障销售，目前公司有没有拜托销售的困境，库存压力是否改善，与以往同期相比同比，环比情况

答:您好！公司的销量和产量都在稳步提升中。感谢您的关注！

67. 贵司拓展了这么多新客户，业绩可以在哪季度体现？

	<p>答:您好!已经扩展了很多新客户,业绩体现何须急在一时!公司发展的重点在长期价值创造,以此来回馈广大客户、股东和投资者。再次感谢您的关注!</p> <p>68. 现在为了供应链安全,公司在国产化替代上做了哪些工作与贡献?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司产品受益于国产化替代的进程,在不同应用领域的客户实现了品牌导入。同时,公司在自身供应链国产化上大力投入,成立专门的项目小组,逐步实现了多项材料及部分生产设备的国产化导入。并致力于牵头发起多项行业标准的拟定。</p> <p>69. 你好,既然公司在技术各方面与日本有明显差距,我们是如何在日本市场导入布局的?</p> <p>答:您好!公司产品致力于三个方向:小型化、高频化、器件化。这也是当前公司产品的相对竞争优势。同时,公司团队拥有30年行业制造经验,最先进的生产车间和设备。这也是我们产品进一步国际化市场的基础和信心。感谢您的关注!</p> <p>70. 国家多次提出供应链安全,贵司做了哪些工作与贡献?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好。公司产品受益于国产化替代的进程,在不同应用领域的客户实现了品牌导入。同时,公司在自身供应链国产化上大力投入,成立专门的项目小组,逐步实现了多项材料及部分生产设备的国产化导入。并致力于牵头发起多项行业标准的拟定。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年05月08日