

证券代码：831832

证券简称：科达自控

公告编号：2023-047

## 山西科达自控股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

山西科达自控股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月10日（星期三）下午15:00-17:00通过全景网“投资者关系互动平台”举行2022年年度报告业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

中证投服中心、通过网络方式参与公司2022年年度报告业绩说明会的其他投资者。

### （三）上市公司接待人员

公司董事长付国军先生、董事会秘书任建英女士、财务负责人牛建勤先生、保荐代表人孙贝洋先生。

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读等形式对公司情况及 2022 年经营业绩情况进行了介绍。同时公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

#### 1、公司一直强调研发创新，2022 年公司研发创新情况如何？

**回复：**感谢您的关注！2022 年公司研发支出金额为 3898.60 万元，较去年同期增长 34.02%，研发支出占营业收入比重为 11.25%。2022 年公司新增专利 14 项（其中发明专利 7 项），新增软件著作权 26 项。截止当前，公司共取得知识产权 294 项，体现了公司自主研发及创新能力，有利于巩固和保持公司的技术优势，提升公司的核心竞争力。报告期内承担了 14 个研发项目，其中国家级 2 个，省级 4 个。更多关于公司在研项目情况可查阅公司披露的《2022 年年度报告》。谢谢。

**2、公司在智慧矿山业务已确立“立足山西、面向全国”的战略布局，请问 2022 年公司在山西以外的业务是否有提供新的增量？**

**回复：**感谢您的关注！公司在稳定山西市场的同时，积极拓展省外业务。公司在全国各产煤省加强布局，业务均有所增加；自成立蒙陕分公司以来，强化了西北市场业务管理，业务量呈增长趋势，报告期内省外营业收入比上年同期增加 11.44%。谢谢。

**3、公司最近中标了一个重大项目，这个项目已经在执行了吗？预计对 2023 年的业绩影响大吗？**

**回复：**感谢您的关注！公司于 2023 年 3 月 14 日收到招标代理机构的《中标通知书》，中标鄂尔多斯市宏河能源科技有限公司智能化综采工作面及配套系统项目，该项目中标金额为 46,106,118.00 元，目前该项目相关事项正在顺

利推进。在公司同类项目中此项目规模较大，其顺利完成将会对公司的收入、利润产生相应贡献，同时也将对后续业务推广产生积极影响。谢谢。

**4、请问 2022 年公司接待那么多的机构投资者调研，为何二级市场跌跌不休，是宣传力度还不够还是大家不认同公司发展，有没有提升市值的计划，谢谢。**

**回复：**感谢您的关注！去年公司机构关注度居北交所之冠，表明公司在市场的认可度尚可。但股价下跌受多方因素影响，二级市场股价不仅取决于公司自身的经营状况，还受行业景气度、宏观经济形势、市场预期、板块活跃度等多方面因素综合影响。公司所在的行业前景良好，我们对未来业绩增长充满信心。公司将充分发挥资本市场的资源配置功能，加强价值传播，推动公司实体经营与资本管理良性互动，实现公司价值最优化。计划通过以下几方面提升公司市值：

（1）全力以赴做好业绩。深耕核心市场，开拓潜在市场；加大研发力度，不断创新，增强竞争力；以优良的业绩来回报股东、回报社会。

（2）充分利用资本市场资源。公司将以价值传播为工作重点，持续做好投资者关系管理；公司证券管理团队认真分析行业发展趋势、市场需求变化，寻找协同性高、自身成长快、创新力强的标的企业，通过资产整合收购兼并，培育新的业务增长点，同时提升公司整体市值。

（3）公司计划通过股份回购、股权激励和员工持股计划等措施提升公司治理能力和员工工作积极性，从而提升公司整体市值。

**5、今年 2 月份国家发展改革委、国家能源局等四部门联合修订印发《煤矿安全改造中央预算内投资专项管理办法》，请问这个管理办法对公司有何影响？**

**回复：**感谢您的关注！智慧矿山可分为四个层面：政府监管、环境安全监测、信息化管理及安全生产环节的无人值守。公司主要从事安全生产环节的无人值守，应用系统性的自动化、智能化、信息化等技术，涉及更多的生产工艺、智能设备及安全系统等。此次发布的文件提出设立煤矿安全改造中央预算

内投资专项用于新开工或续建项目，主要目的在于提升煤炭开采本质安全水平，因此我们预计从事生产环节无人值守的相关企业获益更多。谢谢。

#### **6、请问公司 2022 年如何进行现金分红？**

**回复：**感谢您的关注！截至 2022 年 12 月 31 日，公司合并报表归属于母公司的未分配利润为 139,173,561.96 元，母公司未分配利润为 102,488,854.19 元。公司将以母公司未分配利润，向股权登记日的全体在册股东每 10 股派发现金红利 2.00 元（含税），预计派发现金红利 15,344,500 元。谢谢。

#### **7、请问公司未来发展战略是怎么样的？**

**回复：**感谢您的关注！2023 年，公司将继续秉承业绩提升和资本管理相结合的“双轮驱动”发展战略，应用工业互联网技术体系，坚持智慧矿山为主、智慧市政为辅、“物联网+”为先导的战略方向，继续完善法人治理结构，积极调动和发挥经营团队的主动性，科学高效决策重大事项，圆满地完成各项经营指标，加强资本管理，助力市值提升，实现公司利益最大化。谢谢。

**8、公司已经拓展城市立体式新能源充电业务，请问这一业务 2022 年进展如何？未来的前景好吗？**

**回复：**感谢您的关注！2022 年城市立体式新能源充电管理系统项目已在山西省各地市成功运行，业务拓展至江苏、山东、内蒙古等省外市场。其商业模式已得到市场验证，可进行快速复制，未来增长可期。谢谢。

**9、公司的募投项目 CPS 智慧矿山研发建设项目目前建设进度仅达到 55.88%，预计这个项目何时能建成交付使用？**

**回复：**感谢您的关注！由于该项目实际研发建设过程中技术难度大、新的技术不断迭代导致某些诉求发生变化、不同部门不同专业协同复杂，经公司第四届董事会第七次会议审议通过，公司充分考虑募集资金实际使用情况、募投项目实施现状，在募集资金投资用途不发生变更的情况下，审慎决定将募投项目“CPS 智慧矿山研发建设项目”的预定可使用状态的日期延期至 2024 年 12 月 31 日。目前，该项目已有部分成果投入使用或工业性试验。谢谢。

## 10、公司为何进军智能充电行业？

**回复：**感谢您的关注！公司出于以下三方面考虑进军智能充电行业：（1）技术角度：公司从事物联网技术研发应用近十年，城市立体式新能源充电管理系统是将物联网技术平移至新能源领域，对公司而言技术壁垒不高。（2）市场方面：国家陆续出台了相关政策，支持充电桩相关技术、模式和机制创新，未来3-5年国内新能源充电行业将处在一个快速成长阶段。新能源充电系统是物联网技术的典型应用，市场空间广阔，进入该行业会为公司业务带来新的增长。据中国电动汽车充电基础设施促进联盟预测，到2026年底，我国电动汽车充电桩行业市场规模有望达到2,870.2亿元。同时，国内电动自行车充电设施市场需求庞大、潜力巨大，存在着广阔的市场空间。（3）解决公司痛点：对冲公司智慧矿山行业可能受到的大宗商品周期性影响，改善公司经营性现金流状况。谢谢。

## 11、目前全球的物联网市场正在保持高速增长，请问公司对物联网技术的应用有哪些？

**回复：**感谢您的关注！物联网+是公司三大业务板块之一，公司凭借雄厚的技术优势及对行业的理解，将物联网技术成功应用到传统行业及新能源行业，成功开发出矿山大型设备监测监控系统、建筑工地起重设备的监测监控系统、365在现（线）服务、城市立体式新能源充电管理系统等，业务模式得到初步验证。谢谢。

## 12、公司在2023年发展战略中表示，将实现智慧矿山业务收入和利润的高速增长，该预期是基于目前的在手订单还是行业发展做出的判断？

**回复：**感谢您的关注！公司预期实现智慧矿山业务收入和利润的高速增长，是基于行业政策支持及公司订单情况作出的，以上两个因素均对其形成支撑。谢谢。

## 13、公司有没有考虑跟华为中兴这些头部科技企业合作，共同为数字经济智慧矿山添砖加瓦？

**回复：**感谢您的关注！目前，公司已与华为、中兴、新华三等头部企业开展不同程度的合作，业内先进技术能够及时应用于公司的系统。谢谢。

**14、公司应收账款如何解决，会不会有烂账的风险？**

**回复：**感谢您的关注！现阶段公司主要客户为大型国有企业，信用状况良好，坏账风险比较低，随着国家营商环境的持续优化，煤炭集团的回款状况会随之改善。公司将继续强化内部考核，加强回款力度，逐步降低应收账款占比；持续提高项目实施效率，为回款创造良好的条件。谢谢。

**15、2022 年公司建设充电桩大量完成，年报固定资产中显示机器设备增加了约 9924 万元，请问公司充电桩业务后续的投资计划如何？目前投入了 1 亿多元固定资产情况下，产生的经济效益如何，是否达到公司投资时的预期？2023 年一季度充电桩业务产生的营业收入和净利润大概多少？**

**回复：**感谢您的关注！关于城市立体式充电管理系统项目我公司有详细的方案规划，目前正按照规划进度持续推进，在目前固定资产投资的情况下，产生的经济效益已达到投资预期。2023 年一季度充电桩业务现金流入近 1000 万元。谢谢。

**16、请问公司 2022 年业绩增长的主要原因有哪些？**

**回复：**感谢您的关注！业绩增长主要原因有：①行业增长势头良好，公司主要服务的智慧矿山、“物联网+”和智慧市政三大领域，市场需求大增，营收保持稳定增长。②“一体两翼”商业模式的优势得到进一步突显。在特殊时期 365 服务团队为客户持续提供现场及线上服务，快速响应，保证了项目实施及现场服务的及时性。③自公司上市以来，行业影响力增强，客户认可度提高；与国内龙头企业合作增多；融资渠道拓宽，业务拓展更为顺畅。④公司管理水平迈上新台阶。以财务管理为基础的计划、预算、核算、考核管理体系，已常态化运行。⑤研发成果显著，技术优势进一步体现。公司以“CPS 智慧矿山研发建设项目”为主要研发方向，多项技术均有突破，产品竞争力不断加强。公司对煤矿生产系统和各项生产工艺熟悉，能全面了解客户实际情况，能提供定制化

产品及系统的解决方案，随着技术的逐步成熟和各方共识的形成，可获取更多的订单。谢谢。

**17、公司充电桩业务是否符合预期，至 2022 年末已安装完成和投入使用的分别是多少，每个充电桩年营业收入大约多少，公司预计 2023 年末充电桩能够达到多少数量？**

**回复：**感谢您的关注！该项目正按照规划进度持续推进，产生的经济效益可达投资预期。2022 年底充电桩数量 3 万多台，单个充电桩的年营业收入与其使用率相关，2023 年公司将继续大力推进该项目。谢谢。

**18、公司发布公告和龙芯中科达成合作协议，基于其国产芯片开发智能超声波水表，该产品预计市场规模大概有多大，目前企业在手的订单情况或者销售情况怎么样，预测 2023 年全年销售规模大概有多少？**

**回复：**感谢您的关注！智能水表是智慧城市、智慧水利建设的基础产品，随着我国城镇化的推进、农村水务发展与城市水务信息化改造提速等因素的影响，物联网技术创新与落地加快，以及新基建、智慧水务、智慧城市等政策影响下，智能水表市场规模将持续扩大。目前智能超声波水表各类证件已齐备，进入业务推广期，订单会稳步增长。谢谢。

**19、充电桩业务省外拓展如何，哪些城市在大面积铺设，长三角如无锡有落实吗？**

**回复：**感谢您的关注！公司城市立体式新能源充电管理系统项目已在山西省各地市成功运行，业务已拓展至江苏、山东、内蒙古等省外市场。在长三角地区推广情况较为理想，目前在无锡已安装一万余台。公司的新能源充电系统商业模式已得到市场验证，可进行快速复制，未来增长可期。谢谢。

**20、请问充电桩业务进展如何，有没有改善公司的现金流？**

**回复：**感谢您的关注！目前稳定推进，城市立体式新能源充电管理系统项目已在山西省各地市成功运行，业务拓展至江苏、山东、内蒙古等省外市场。由于该业务刚进入市场推广期，营收占比较低，现阶段对公司现金流的影响有限，但前景非常好。

**21、请问公司应收账款怎样解决，现金流问题有没有好的应对方案？**

**回复：**感谢您的关注！公司将继续强化内部考核，加强回款力度，逐步降低应收账款占比；持续提高项目实施效率，为回款创造良好条件；公司主要客户为大型国有企业，信用状况良好，坏账风险比较低，随着国家营商环境的持续优化，煤炭集团的回款状况会随之改善。目前公司在不断改善经营活动现金流的同时采用多种筹资渠道来满足公司经营和投资活动的需要。谢谢。

**22、请问 365 在现（线）技术服务营业收入下降的原因。**

**回复：**感谢您的关注！随着煤矿智能化业务的推进和普及，为煤矿企业提供服务是非常重要的利润增长点，前景十分广阔。2022 年度公司 365 在现（线）技术服务领域作出战略调整，将个别利润率不高的项目暂停，但我们仍在拓展新市场，预计该业务板块未来仍将呈现稳步上升的态势，公司对该业务板块的业务增长充满信心。谢谢。

**23、去年董事长多次说到公司智慧矿山业务增长速度一定不会低于行业平均增长速度，想请问下公司今年是否仍然还有这个信心？**

**回复：**感谢您的关注！公司依托“一体两翼”商业模式优势，2022 年智慧矿山业务增长速度不低于行业平均增速。我们判断该行业市场前景乐观，公司对未来发展充满信心。

**24、请问公司应收账款如何解决，有多少烂账比例，有没有加大催收力度？**

**回复：**感谢您的关注！现阶段公司主要客户为大型国有企业，信用状况良好，坏账风险比较低，随着国家营商环境的持续优化，煤炭集团的回款状况会随之改善。公司将继续强化内部考核，加强回款力度，逐步降低应收账款占比；持续提高项目实施效率，为回款创造良好的条件。谢谢。

**25、公司 2023 年一季度充电桩业务现金流入近 1000 万元是否意味着充电桩业务营业收入也为 1000 万元左右？公司 2023 年一季度智慧矿山业务同比持平或小幅下滑，智慧矿山业务是否未达预期？请问今年公司的智慧矿山业务是否保持稳定增长，目前在手订单情况怎样？**

**回复：**感谢您的关注！现金流入不等于收入，公司 2023 年一季度智慧矿业务同比去年实现稳步增加，目前公司在手订单充足，可以满足公司业务增长的需求。谢谢。

## **26、公司特种机器人的技术储备及市场推广情况怎么样？**

**回复：**感谢您的关注！公司在机器人的驱动部件、逻辑控制、AI 算法方面已经有了成熟基础。

为进一步推动矿山特种机器人的研发及示范应用，2022 年公司牵头组建了矿山特种机器人省技术创新中心（由山西省科技厅认定）。2022 年度中心共承担国家级、省级、自主立项等各类科研项目共计 4 项，包括国家科技部重点专项 1 项、中心自主立项 3 项。同时，本年度完成了 1 项区级科技项目验收。各项科研工作进展顺利，达到预期指标。中心依托各个研发项目，在 2022 年度完成了 2 项新产品的开发，取得授权专利 6 项；在 EI、中国科技期刊卓越行动计划入选的梯度期刊等高端杂志发表专业学术论文 2 篇；获得了中国能源研究会能源创新奖三等奖 1 项；参与制定国家标准 1 项、制定并发布企业标准 2 项。中心技术成果“矿用挂轨式智能巡检机器人”报告期内被成功转化应用到多个大型煤矿中，机器人性能可靠、运行稳定，应用效果良好。该成果的推广应用既节约了煤矿生产企业的人力资源成本，又提高了煤矿生产的安全性，经济社会效益明显，为推动煤矿智能化建设及升级改造工作做出了一定的贡献。

**27、请问（1）公司 22 年度 365 在现（线）技术服务营业收入同比下降 12.20% 的原因，未来趋势如何？（2）至 22 年底投入运营的充电桩数量是多少，该业务能否实现投资回收期 3 年的预期目标，至 25 年末充电桩可投入使用的数量预计能够达到多少？（3）公司是否有信心实现百亿市值的目标，可否有具体的时候预期？（4）市政设备远程监测及控制系统营收同比下降 68% 的原因，该业务模式是否可行，是否有持续投入的必要？**

**回复：**感谢您的关注！（1）随着煤矿智能化业务的推进和普及，为煤矿企业提供服务是非常重要的利润增长点，前景十分广阔。2022 年度公司 365 在现（线）技术服务将个别利润率不高的项目暂停，但未来仍将呈现稳步提升的趋势。（2）2022 年底充电桩数量 3 万多台，该项目可以实现投资回收期 3 年的

预期目标，我们正在积极拓展和推动该项业务，至 2025 年末预计充电桩可投入使用的数量不会低于 20 万台。（3）公司有信心实现百亿市值的目标。这一目标的实现受以下因素影响：一是北交所上市公司市盈率整体提高，公司市值将随之提高；二是随着智慧矿山、充电桩业务的持续增长，公司业绩稳步提升。预计 3-5 年实现这一目标。（4）智慧市政是我公司传统业务，2022 年公司推出完全国产化芯片信创产品-智能超声波水表，将会为这一业务板块带来新的增长点。

**28、请问公司是否符合转板的规定，是否有转板计划？**

**回复：**感谢您的关注！我公司相信随着上市公司数量的增加和相关政策的出台，北交所的流动性会逐渐提高。同时作为从事煤矿智能化的优秀企业，我们对公司发展充满信心，感觉市场前景比较乐观，公司将充分考虑自身发展情况及发展规划进行决策考量，选择合适的板块。谢谢。

**29、公司于 2022 年 4 月中标金额为 4335 万元的平庄煤业露天矿车辆运行科技保安系统项目。请问下该项目是否已于 2022 年实施完成并确认收入，如果尚未完成的话，大概将在什么时间完工并确认收入。**

**回复：**感谢您的关注！2022 年该项目已完工且确认收入。谢谢。

**四、备查文件目录**

公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/137581.shtml>）。

山西科达自控股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 11 日