

证券代码：603028

证券简称：赛福天

公告编号：2023-054

## 江苏赛福天钢索股份有限公司

### 关于 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会

#### 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

江苏赛福天钢索股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 10 日上午 10:00-11:30 在上海证券交易所上证路演中心、价值在线、同花顺路演平台、“赛福天投资者关系”小程序召开 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会，通过网络文字互动形式召开了 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会，现将有关事项公告如下：

#### 一、业绩说明会召开情况

2023 年 4 月 27 日，公司于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及《证券时报》上披露了《关于召开 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会的预告公告》（公告编号：2023-051）。2023 年 5 月 10 日上午 10:00—11:30，公司董事长范青女士、总经理林柱英先生、独立董事周海涛先生、财务总监王勇军先生、董事会秘书左雨灵女士出席了本次业绩说明会，在本次业绩说明会上，对公司经营情况、发展战略及投资者关心的问题与广大投资者进行了互动交流，就投资者普遍关注的问题进行了回复。

#### 二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司在本次业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行了回答，主要问题及回复整理如下：

**问题 1: 请问公司主要的经营业务都是什么，这些业务在 2022 年占的比重都是多少？公司未来的发展方向和总体规划是什么？**

答:尊敬的投资者，您好！公司目前经营业务涵盖三方面：钢丝绳及索具业务、建筑设计及 EPC 业务、光伏电池片业务。2022 年，公司钢丝绳及索具业务方面，实现营业收入 72,752.72 万元；建筑设计及 EPC 业务方面，实现营业收入 4,752.58 万元。2023 年，公司正式转型光伏电池业务。未来公司将根据市场环境、政策环境变化以及公司业务发展的需求，围绕“城市建设+绿色能源”双轮驱动的发展战略，在坚持传统制造业智能化发展的同时，大力发展新能源太阳能电池光伏业务。感谢您的关注！

**问题 2: 公司对于转型发展光伏新能源的战略规划是怎么样子的？**

答：尊敬的投资者您好！

(1) 公司原有的钢丝绳及索具业务和建筑设计业务，受宏观形势的影响，发展遇到瓶颈，因此公司战略转型势在必行。

(2) 公司基于充分的市场调研、谨慎论证的基础上，决定战略转型绿色能源—太阳能电池领域。通过前期充分沟通和评估，我们选择了现在的合作伙伴禾鑫新能源。禾鑫的管理团队在光伏电池制造领域深耕了近二十年，具有深厚的技术、市场和资源积累，加上赛福天多年的制造业经验以及上市公司的平台优势，我们相信赛福天转型新能源是有机会胜出的。

未来，公司将加快推进光伏电池片生产基地布局；加强与大型央企能源公司的战略合作；持续加大市场拓展的广度和深度；坚持国内国外市场双线推进；加大在 TOPCon 电池片领域的研发、技术投入、人才引进，尽快形成规模化产能。感谢您的关注！

**问题 3：贵公司是否布局未来将光伏项目拓展到海外市场？**

答：尊敬的投资者，您好！基于公司的发展战略公司将适时开拓国际市场。目前，公司控股孙公司苏州赛福天新能源技术有限公司已经取得进出口相关资质。谢谢！

**问题 4：公司光伏板块的业务一季度的情况如何？**

答：尊敬的投资者您好，公司光伏板块业务 2023 年 1 月份正式接收订单并排产，一季度产能持续爬坡，业绩逐渐释放。一季度电池片业务累计实现营业收入 20,389.87 万元，净利润 1,391.03 万元。感谢您的关注！

**问题 5：花 1.57 亿购买光伏设备，对目前的赛福天来说资金压力大，公司是否可以考虑融资租赁光伏设备。**

答：尊敬的投资者您好，公司转型光伏领域需要较大的设备投入。公司资金来源是多方面的，一方面公司会依靠上市公司平台优势，充分利用包括但不限于银行信贷、增发、可转债等融资方式解决公司资金问题；另一方面，公司也会积极寻求更多光伏领域合作伙伴资源支持共同发展。感谢您的关注！

**问题 6：一季报期内公司还在产能爬坡，产能爬坡要多久，如果满产的话，年产能是几 GW？**

答：尊敬的投资者您好！公司目前在手订单充足，公司将持续提升产能利用率，提高产线良率，尽最大可能保质保量的完成客户订单需求。截至目前，公司累计订单金额超 14 亿元，后续订单持续增加，预计年出货量达到 2GW。谢谢！

**问题 7：请问目前赛福天新能源孙公司在手的订单情况如何？主要的订单来自哪些地区？大概订单金额有多大？**

答:尊敬的投资者您好!公司积极稳步推进光伏电池片业务,一季度产能爬坡,业绩逐步释放,电池片业务累计实现营业收入 20,389.87 万元和净利润 1,391.03 万元。公司先后与协鑫集成、晋能清洁、华耀光电签署销售框架协议,累计订单金额超 14 亿元。未来随着公司电池片订单的陆续交付,新能源业务有望对公司业绩产生积极影响。感谢您的关注!

**问题 8: 请问董事长,赛福天新能源在钙钛矿领域有何布局?**

答:尊敬的投资者您好!今年是公司战略转型太阳能电池业务的第一年,我们将立足 P 型及 N 型 TOPCon 电池的研发、生产和销售。鉴于电池新技术的更新迭代速度非常快,公司将在后续增加电池新技术领域的前瞻性布局,构建“储备一代、研发一代、量产一代”的研发技术体系,积极探索钙钛矿电池产业化机会。感谢您的关注!

**问题 9: 请问董事长,公司独立的新能源专家委员会是否成立?如成立,请问邀请了哪些行业内专家?谢谢。**

答:尊敬的投资者您好!公司根据实际情况将设立新能源研究院,成立由知名专家组成的专家委员会,探索研究各种先进电池片技术路线,为公司后续发展奠定基础。感谢您的关注!

**问题 10: 赛福天和晋能清洁能源 常州华耀光电,签订的光伏电池片合同,也是先款后货么,预收货款比例分别是多少?**

答:尊敬的投资者您好!公司已与上述客户签订商业合同,具体的结算方式请参照公司相关公告。感谢您的关注!

**问题 11: 公司购买的光伏设备安装调试要多久?**

答:尊敬的投资者您好!设备安装调试的时间将根据产线的整体进度情况实施。公司前期已经做了相关充足准备,光伏设备安装调试正在按照计划进行。感谢您的关注!

**问题 12: 一季报在建工程金额是 1.38 亿元,环比增加 1.38 亿元,这是厂房还是设备?**

答:尊敬的投资者您好!公司已陆续获得相关的客户订单,公司将根据合同约定安排生产,一季度在建工程为公司的光伏电池片产线。感谢您的关注!

**问题 13: 一季报合同负债金额是 1.4 亿元,环比增加 1.36 亿元,大部分都是协鑫集成的合同负债么,已经向协鑫集成供货了么?**

答:尊敬的投资者您好!公司 1 月与协鑫集成签订了电池片销售合同。一季报合同负债金额 1.4 亿元主要为该公司的预收货款。感谢您的关注!

**问题 14：公司成立赛福天产业投资基金有何战略考虑？**

答：尊敬的投资者您好！赛福天产业投资基金的投资项目主要围绕公司产业转型方向，集中在光伏产业链、新能源、智能制造、机器人、数字经济、新材料等战略性新兴产业。设立赛福天产业投资基金与公司的战略规划相匹配，有利于拓宽公司产业布局 and 战略视野，提升公司的综合竞争力，对公司未来财务状况和经营成果具有积极的影响。谢谢！

**问题 15：请问董事长，吴中经开区大力发展机器人产业，公司成立的赛福天产业投资基金未来是否有布局机器人行业的计划？**

答：尊敬的投资者您好！赛福天产业投资基金的投资项目主要围绕公司产业转型方向，集中在光伏产业链、新能源、智能制造、机器人、数字经济、新材料等战略性新兴产业。布局机器人产业项目也是产业基金的投资范围，公司将根据项目实际情况做出决策。谢谢！

**问题 16：请问林总，公司在长沙设立赛福天金属科技有何战略考虑？**

答：尊敬的投资者您好！公司立足于未来长远发展规划，对外投资设立控股孙公司长沙赛福天金属科技有限公司，为了更加贴近客户，快速响应客户需求，节约运输成本和沟通成本。此举有利于进一步完善与优化公司现有业务规模和业务结构，提升公司整体盈利水平和核心竞争力、品牌影响力。谢谢！

**问题 17：请问董事长，吴中经开区 2023 年把光伏屋顶写进了主要规划，请问赛福天新能源、同人设计是否会参与经开区的光伏屋顶项目？**

答：尊敬的投资者您好！光伏屋顶是公司未来光伏电池业务应用场景之一，公司将发挥电池、设计、EPC 等产业链一体化的优势，积极拓展区域相关业务机会，探索光伏屋面商业模式和项目运作。谢谢您的关注！

**问题 18：请问董事长，同人设计在上海、深圳成立分公司，未来同人设计在沪、深两地有何业务规划？**

答：尊敬的投资者您好！公司全资子公司同人建筑设计（苏州）有限公司位于苏州吴中区，是建筑行业（建筑工程）甲级设计资质企业。公司未来将积极加大外延项目的开发，突破属地限制，与知名设计院成立联合设计中心，开展区域外业务。谢谢您的关注！

**问题 19：去年公司的研发投入是多少？今年的研发规划有哪些？会重点攻克哪些项目？**

答：尊敬的投资者您好！2022 年公司研发投入 2,766.01 万元。公司将积极开展行业前沿研究，加大新产品新工艺的开发力度。2023 年公司将开展以市场

需求为导向的技术、产品、工艺等方面的研发投入，为公司长期的战略发展做好技术储备。谢谢！

**问题 20：请问公司国外市场营业收入毛利率同比下降的主要原因是什么？**

答：尊敬的投资者您好！2022 年，受宏观经济下行及行业周期影响，市场需求下降，对公司整体业绩造成一定影响。2022 年，公司营业收入 79,594.56 万元，同比减少 13.06%，营业成本 66,357.76 万元，同比减少 10.18%，因公司采用以销定产的经营模式，产品产量减少导致产品单位成本增加，毛利率略有下降。感谢您的关注！

**问题 21：请问董事长，赛福天新能源与同为股东为张岩、周锦峰的苏州潞能是否存在同业竞争？**

答：尊敬的投资者您好！公司股东张岩、周锦峰，同时也是我们的合作伙伴，已在光伏领域深耕了近二十年，具有深厚的技术、市场和资源积累，本次合作将发挥各自的资源禀赋，以赛福天新能源作为新的产业运作平台，持续加强新产品、新技术的研发，提升精细化管理水平、提高公司整体盈利水平。合作伙伴的自有业务与公司不会构成同业竞争。谢谢！

**问题 22：赛福天的实控人有国资背景，是否可以让当地政府代建厂房，前期付租金，后期进行回购，这样赛福天的产能容易快速增加。**

答：尊敬的投资者您好！感谢您的建议，政府代建也是一种可行的方案，我们将结合生产基地实际情况统筹考虑。谢谢！

**问题 23：公司如何向广大股东传递正面利好信息，增加股民对公司的信心？**

答：尊敬的投资者您好！公司信息的沟通和传递方式是多样的，包括定期报告、业绩说明会、现场调研、路演等方式，公司将确保信息的真实性、准确性、完整性、及时性，公司将用稳健的业绩增长和盈利水平回报全体股东。感谢您的关注！

特此公告。

江苏赛福天钢索股份有限公司董事会  
2023 年 5 月 11 日