

证券代码：300441

证券简称：鲍斯股份

宁波鲍斯能源装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230510

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人 员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月10日(周三)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	1、董事长、总经理陈金岳 2、董秘徐斌 3、独立董事吴雷鸣 4、财务总监周齐良 5、副总经理邬永波
投资者关系活动主 要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司压缩机是否用于空气能？公司研究氢能压缩机等技术，为何目前市场需求旺盛但一直等不到公司产品出来？</p> <p>感谢您对公司的关注和支持。1、公司压缩机业务板块主要从事螺杆空气压缩机产品的研发设计、生产和销售，主要用于提供空气动力。公司目前未直接生产空气源热泵。公司有生产用于空气源热泵的压缩机，目前销售量占比较小。2、公司对包括氢燃料电池在内的新兴产品进行研发，目的为增加在新兴领域的新产品储备，保持企业发展后劲，为公司可持续发展打下坚实的基础。氢燃料电池用压缩机和氢循环泵目前公司暂无量产计划，后续将根据氢燃料电池的市场发展进行综合评估后决定相应的推进工作。3、未来公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，贯彻“进口替代、节能减排”的产品战略定位，聚焦主业，持续加大相关研发、生产及投入，做强、做大流体机械业务。谢谢！</p> <p>2、公司有没有参与工业气体化相关项目？</p>

感谢您对公司的关注和支持。公司压缩机板块有为工业气体（氮气、氧气）及气体设备（工艺整机、制氮机、制氧机）领域的客户提供相关产品、服务、技术咨询，向客户提供生产、制造工业气体的解决方案。目前该业务处于起步阶段，经营额较小，占比很少。谢谢！

3、现股价处于历史低位，公司有没有考虑过暂缓减持或者增持股份

感谢您对公司的关注。控股股东减持是因为其生产经营需要，后续减持情况请关注公司公告，如有增持计划公司会按相关规定进行披露。谢谢！

4、董秘，您好！公司一年多来，业绩持续下滑，又剥离了许多非主业资产，请问公司主业何时能迎来快速增长业绩的拐点何时到来？

感谢您对公司的关注和支持。公司的主要产品为通用设备，广泛应用于机械制造、石油化工、食品生产等领域，行业发展与宏观经济发展有较高的相关性。我国工业发展的韧性和潜力巨大，工业经济发展长期向好的基本面没有改变，公司相关主业有良好的发展空间。未来公司将继续贯彻“进口替代、节能减排”的产品战略定位，进一步聚焦主业、持续提升经营能力，不断开发符合客户需求的高品质产品，力争取得更好的业绩。谢谢！

5、除了隆基，公司还有其他哪些光伏大客户啊？

光伏行业是公司真空泵业务的重要应用领域，目前该领域的真空泵产品主要用于光伏行业中的硅片拉晶工艺中，合作客户包括：隆基、双良能源，连城数控、奥特维、合盛硅业等。谢谢！

6、公司各业务板块的毛利率情况如何？

报告期内，公司压缩机业务实现营业收入 78,691.89 万元，毛利率 29.67%；真空泵业务实现营业收入 17,762.73 万元，毛利率 33.93%；刀具业务实现营业收入 74,257.89 万元，毛利率 40.25%；液压泵业务实现营业收入 21,636.65 万元，毛利率 25.72%；精密传动部件业务实现营业收入 13,065.14 万元，毛利率 15.42%。谢谢！

7、请问你认为今天收盘价 5.53 元，能体现出你公司的价值吗

感谢您对公司的关注。二级市场股价受宏观经济、行业发展等多重因素影响，公司董事会及管理层会努力做好日常经营管理，稳定提升业绩，积极回报广大投资者。谢谢！

8、请问年报财务报表显示的出售阿诺精密股权的投资收益怎么只有这么一点，还不如每年分红高？

在不丧失控制权的情况下，公司本期将持有的子公司苏州阿诺精密切削技术有限公司的 7.95%的股份，出售给山特维克（中国）投资有限公司。公司将丧失控制权之前每一次处置价款与处置投资对应的享有该子公司自购买日开始持续计算的净资产账面价值份额之间的差额，作为权益性交易计入资本公积(股本溢价)，增加资本公积 118,584,242.82 元。

9、这几年公司的真空泵产品给公司带来了很大的收益，目前公司在真空泵市场营收有多少？有哪些产品？

公司于 2011 年开始进入真空泵领域。经过多年的发展和积累，该业务板块技术和生产工艺取得了很大的进步，拥有丰富的真空产品选项和先进的设计、制造能力，品类齐全。该板块产品主要包括：旋片式真空泵、罗茨真空泵、螺杆真空泵、涡旋真空泵、真空阀门等。目前，公司真空泵业务向光伏、锂电、半导体领域开拓，效益逐渐显现。2022 年度，真空泵业务实现营业收入 17,762.73 万元；2023 年第 1 季度，真空泵业务实现营业收入 4,556.48 万元。未来，公司将持续加大对真空泵板块的投入力度，进一步提升制造能力，完善生产工艺，加快新产品的研发、推广，不断拓展新的应用市场，做强、做大该业务板块。

10、公司股票进几年来就没有涨停过，也没有什么好信息，发出来信息都是有损公司形象，导致公司股票持续下跌，你们要考虑我们普通投资者的钱袋子？

感谢你对公司的关注和支持。我们会努力经营好公司，同时进一步做好与投资者的沟通和交流，争取以更好的业绩回报社会和投资者。

11、公司去年研发费用多少？增长比例如何？

公司注重研发投入和知识产权保护，报告期内公司研发投入为 11,475.69 万元，同比上升 10.88%。谢谢！

12、作为空压机的头部公司，鲍斯机头为中国打破国外垄断做出了贡献，目前空压机机头市场占有率是多少？

感谢您对公司的关注和支持。公司以螺杆压缩机主机自主设计、生产为核心，从事螺杆压缩机主机以及螺杆压缩机整机的研发、生产及销售，公司的螺杆主机被评为第五批全国制造业单项冠军产品。根据中国通用机械工业协会证明，

我司螺杆主机产品在 2017 年、2018 年及 2019 年，全球市场占有率分别为 32.9%、33.93%，28.1%；国内市场占有率分别为 37.01%、38.59%、33.3%。谢谢！

13、今年是疫情放开后第一年，公司未来几年的规划是什么？具体怎么做？请公司领导简单分享一下。

感谢您对公司的关注和支持。未来公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，贯彻“进口替代、节能减排”的产品战略定位，聚焦主业，持续加大产品的研发、生产及投入。一是公司将继续加大无油空气压缩机、真空泵等产品的研发、推广力度，推进公司产品在相关领域的进口替代步伐，扩大在高端领域的市场占比，努力拓展真空泵产品在半导体、锂电池、光伏等新的应用市场；二是公司坚持“让天更蓝”的理念，坚持节能技术创新，生产、研发更节能、更高效的产品，为客户降本增效，助力实现碳达峰、碳中和目标；三是将继续加大研发投入力度，持续进行新产品的研发和迭代，增强在新兴领域的技术储备，保持企业发展后劲，为公司可持续发展打下坚实的基础。谢谢！

14、高层领导们：公司股票进几年来就没有涨停过，公司领导们应该反思出来解释一下？

感谢您对公司的关注和支持。目前公司生产经营正常。未来，公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，秉承勤劳节俭、稳步发展、创造价值的经营理念，努力提升业绩，为公司股价提供业绩支撑。

15、贵司这几年的研发关于氢能的，有什么实质进展吗？

感谢您对公司的关注和支持。针对氢能源汽车，公司对氢燃料电池用空气压缩机、氢循环泵进行了研发，目前处于研发测试后的改进阶段，该产品暂未进行批量生产。未来公司将根据氢燃料电池的市场发展进行后续的推进。谢谢！

16、陈董事长，贵司股价跌至历史最低点，都说股价反应了一个公司的价值，请问贵司是不是出了什么重大的问题？

答：感谢您对公司的关注和支持。目前公司经营正常。公司压缩机、真空泵产品市场发展空间较大，公司管理层对公司未来发展有充足的信心。

17、就想问 有没有考虑过小股东的感受 投资你们鲍斯 怎么回馈我们投资者

感谢您对公司的关注和支持。我们将努力经营好公司，进一步提升公司业绩，为股价提供业绩支撑，同时进一步做好与投资者的沟通和交流，让投资者更好地了解公司情况。

18、尊敬的陈董事长，贵司卖掉两个子公司，股价跌到90个月最低点，为何还要减持？

答：感谢您对公司的关注和支持。控股股东减持是因为其生产经营需要，不会对公司的持续性经营产生影响。目前公司经营正常，公司管理层对公司未来发展有充足的信心。

19、领导你好！卖两个小厂的资金用于投资什么方面？请公布规划或者意向！

主要投资于无油空气压缩机、真空泵等的生产经营。谢谢！

20、公司股价长年低位，为何大股东还要坚持？是对公司发展没信心吗？

答：感谢您对公司的关注和支持。控股股东减持是因为其生产经营需要，不会对公司的持续性经营产生影响。目前公司经营正常，公司管理层对公司未来发展有充足的信心。

21、公司除发展主业外，是否有其他新业务的拓展？

感谢您对公司的关注和支持。公司在聚焦主业，专注现有产业的基础上，通过产业链服务公司，探索培育产业互联平台、赋能产业链工厂。

22、请问董事长，企业今年所处行业前景如何，订单是否饱满，利润率上升还是下降？2022年刨除出售子公司亏损外，利润是多少？鲍斯精密子公司什么时候出售？预计能卖多少钱？

答：感谢您对公司的关注和支持。①公司2023年第一季度实现营业收入45,716.24万元，同比下降3.47%；实现归属于上市公司股东的净利润3,431.47万元，同比下降9.33%。其中压缩机业务板块实现营业收入17,475.27万元，同比下降0.80%，毛利率22.55%，同比下降6.72%；真空泵业务板块实现营业收入4,556.48万元，同比上升73.75%，毛利率36.60%，同比上升3.31%；液压泵业务板块实现营业收入5,667.45万元，同比上升3.07%，毛利率28.28%，同比上升4.22%；刀具业务板块实现营业收入18,017.04万元，同比上升2.20%，毛利率39.68%，同比下降2.94%。

	<p>② 2022 年度出售子公司新世达股权对上市公司净利润的影响为-38,497,916.25 元。</p> <p>③公司已将持有的阿诺精密 7.95%的股权出售给山特维克，并签署《有关买卖苏州阿诺精密切削技术有限公司约 12.44%股权的协议》，同时授予山特维克在 2024 年 1 月 1 日起至 2024 年 3 月 31 日止的期间内行使认购选择权以购买公司持有的阿诺精密剩余 55.94%的股权，该次交易股权交易价格=（企业价值-债务净额+株洲科而诺土地和建筑物资本支出付款+流动资金-参考流动资金）*股权转让比例。其中企业价值为 270,000 万元人民币，其余科目均为标的公司交割日数据（注：交割日为该交易交割发生之日）。后续情况请关注相关公司公告。</p> <p>23、敬爱的董秘，陈董事长和高层，你们好，出于对鲍斯股份的新任，投资了四年，亏损惨重，a 股五千只股票，人气排行榜排名 4737 名，都倒数了，涨幅榜，两年下跌 60%，也是倒数，俗话说，得民心者得天下，希望总经理陈金岳先生，能人如其名，把“金”光闪闪犹如五“岳”大山一样的企业，“陈”列的井井有条经营好企业，做一个伟大的企业家，在董事长和高层带领下，企业和股价都能峰回路转柳暗花明，期待这一天早点到来。</p> <p>感谢您对公司的关注和支持。我们会努力经营好公司，同时进一步做好与投资者的沟通和交流，做好投资者关系管理，争取以更好的成绩回报社会和股民。</p> <p>24、亲爱的董秘，您好！请问陈总有信心能否让鲍斯股份成为一个伟大的公司？鲍斯股份四年没拉涨停了，能不能拉升个 20cm，给股东和散户重振士气，吸引机构和游资力量，让鲍斯股份，也能上龙虎榜，我们散户期待这一天，总经理陈金岳，希望也能人如其名，经营好企业，让股价高歌奋进，在股东心目中人人称赞，既然选择了鲍斯，我们有信心，也希望在你们领导下，企业会越来越好，能让股东有所收益，而不是套牢伤了股东的心。</p> <p>感谢您对公司的关注和支持。公司自成立以来，实行“节能环保、进口替代”的产品战略定位，取得了较好的发展。未来，公司将坚持高端制造、智能制造的发展方向，秉承勤劳节俭、稳步发展、创造价值的经营理念，努力提升业绩，为公司股价提供业绩支撑。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 5 月 10 日