

证券代码：002860

证券简称：星帅尔

杭州星帅尔电器股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：TZZ-064

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月12日
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、总经理：楼勇伟 2、董事会秘书：陆群峰 3、财务总监：高林锋 4、独立董事：曾荣晖
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、转债什么时候可以通过</p> <p>公司本次可转债已于2023年1月11日取得中国证监会的核准发行批复（详见公司公告）。</p> <p>2、公司家电主要有哪些业务，是否因为经营光伏组件导致家电市场份额下降</p> <p>公司家电板块业务主要为研发、生产和销售各种类型的制冷压缩机用热保护器、起动机、密封接线柱，小家电用温度控制器，中小型、微型电机产品等，公司家电业务板块一直为公司提供着稳定的客户、订单，稳中求进。</p> <p>3、公司光储项目的具体情况是什么？预计何时能实现5GW产能？</p>

在做大做强光伏组件的同时，择机向组件的上下游如电站建设、电池片、储能等领域进行布局，以多种多样的方式扩展业务版图。公司将根据市场和经营情况，未来计划在最短时间内，进一步实现 5GW/年的产能。

4、对于下游需求不及预期的风险，公司应如何应对？有没有具体的方案？

危中有机，风险与机遇并存，提升自身实力，坚定行业信心。努力服务老客户，积极开拓新客户。

5、预计公司在疫后经济复苏期间的盈利能力如何提升？

柳暗花明又一年。认真对待每一个客户，积极把握每一个订单。

6、公司作为压缩机配件龙头的市场竞争力如何？简要说下

公司给压缩机企业配套服务的产品主要有启动器、热保护器、密封接线柱、电机等，自成立以来，一直致力于以上产品的研发销售。产品种类多、技术实力强、生产服务年限久。

7、星帅尔与其他新能源企业相比，具有哪些竞争优势？

技术、服务、资金、品牌。

8、浙特电机在新能源汽车市场方面有哪些业务拓展计划？

新能源汽车的空调电机、撑杆电机等。

9、为什么公司白电业务在 2022 年出现下滑，预计在 2023 年经济复苏后有望回暖吗？

2023 年随着国民经济复苏的步伐加快，家电制造业供给端逐渐恢复，需求端也开始呈现向好的趋势。我们相信随着消费者对健康清洁品质生活要求的提升，家电市场结构升级加快，产品持续创新，在节能、低碳的主旋律上嵌入越来越多的智能、健康音符，助推价格上行、品类扩张。

10、公司如何做才能在家电行业中的市场份额能够持续领先？

始终践行“诚信为本，共同发展”的理念竭诚为广大客户服务，以“创行业一流、铸世界品牌”为公司的发展目标，以

“不断提升品质、保护准确可靠、产品经久耐用、满足顾客需求”为公司的质量方针，积极开拓国内外市场。

11、公司在国内外家电市场的竞争优势和挑战都有哪些？

您好，公司在《2022 年度报告》中详细披露了公司的竞争优势和面临的主要挑战，敬请阅览。

12、子公司浙特电机在新能源汽车领域的市场地位以及未来的发展潜力如何？

浙特电机积极开拓新能源汽车市场，正式进入比亚迪供应链体系，目前已小批量供货，争取未来在定点车型中获取更多订单；浙特电机也已接受部分新能源汽车厂家的验厂工作，未来将继续提高技术水平，拓宽产品应用场景、销售渠道，为公司持续发展注入新活力。

13、星帅尔光伏公司基建项目建成到什么程度了？何时能投产？

星帅尔光伏公司基建项目已动工，预计今年年底前开始逐步投产。

14、公司起动机、热保护器、密封接线柱等产品在行业中的地位如何？

公司生产的起动机、热保护器、密封接线柱产品，市场份额处于行业领先地位，具有较强的竞争力。

15、2022 年“年产 1GW 光伏组件项目”进展如何？预计何时能达到 5GW 产能？

2022 年，“年产 1GW 光伏组件项目”陆续投产，并已于 2022 年下半年建成，公司目前光伏组件日产量约 6800 片，能生产 P 型、N 型、HJT 等各种类型常规或个性化定制组件。由于公司在手订单充裕，面对旺盛的下游客户需求，公司亟待进一步扩大光伏组件产能，拟通过公开发行可转换公司债券方式投资建设“年产 2GW 高效太阳能光伏组件建设项目”，成立星帅尔光伏公司作为募投项目实施主体，进一步扩大公司光伏组件生产能力和规模效应，并进一步提升公司在光伏组件行业的市场地位和市场竞争力。目前公司公开发行可转换公司债券申请已获得中国证监会核准批复，星帅尔光伏公司基建项目已动

工，预计今年年底开始将逐步投产。募投项目建成后，公司也将根据市场和经营情况，未来计划在最短时间内，进一步实现5GW/年的产能。

16、公司有没有储能设备采购方面的战略合作计划？具体和哪个公司合作？具体规划是？

富乐新能源已与长风智能签署了《储能业务战略合作协议》，双方开展储能业务战略合作。富乐新能源在协议期内向长风智能采购储能设备，每月具体采购量、采购价格、采购规格型号等以双方另行签订的采购订单/协议为准。长风智能优先向富乐新能源提供储能设备产品、储能设备技术培训、技术支持及对应采购产品的相关售后服务。目前公司与长风智能在产品方案、技术要求、外观设计等方面的交流中，产品以出口（户用）为主，下一步公司希望与长风智能有更深度的合作。

17、公司应该如何应对原材料价格波动、物流运输瓶颈等外部环境因素的影响？

不断研发创新新材料新产品，以及加快切入上游产业链，再之加上锁价等采购手段，应对原材料波动。物流因素是先天形成的，后天很难改变。

18、光储业务与光伏组件业务相比，哪一个对公司未来的盈利增长贡献更大？

适合的就是最好的，公司将会适时调整产品结构，更好的为客户服务。

19、公司在新能源汽车零部件市场的市场份额如何？

公司给新能源汽车所配套的产品主要是空调电机、撑杆电机、电瓶密封接线柱等。

20、公司如何结合客户需求加快新市场开拓？都开拓了哪些业务？

以客户为中心，定制化服务，开拓生产市场所需产品。

21、公司的可转债这么长时间没有进展，需要做一个更为详尽的说明为好，或者大概预测一个时间区间。

公司本次可转债已于2023年1月11日取得中国证监会的核准发行批复（详见公司公告），公司将在核准发行有效期内

择机启动发行。

22、企业一季度经营性现金流为负，是否经营中有什么潜在的隐患。

第一季度经营性现金流为负数，主要是因为富乐新能源销售扩大，存货增加，应付账款减少所致。公司订单稳定饱满，生产销售一切正常。

23、为什么股价跌个不停

二级市场股价走势受政策、经济、行业、板块热点、投资者心理等多重因素影响，股价的涨跌是市场多方力量博弈形成的结果。公司坚定创造价值，将继续做好生产经营各项工作，聚焦主业，持续提升核心竞争力，以更好的业绩回报投资者，稳定市场信心。

24、业绩表现很好，股价跌的 30%，因为啥？

二级市场股价走势受政策、经济、行业、板块热点、投资者心理等多重因素影响，股价的涨跌是市场多方力量博弈形成的结果。公司坚定创造价值，将继续做好生产经营各项工作，聚焦主业，持续提升核心竞争力，以更好的业绩回报投资者，稳定市场信心。

25、您好，看贵公司业绩好，但是股价持续暴跌，究竟是怎么回事？

二级市场股价走势受政策、经济、行业、板块热点、投资者心理等多重因素影响，股价的涨跌是市场多方力量博弈形成的结果。公司坚定创造价值，将继续做好生产经营各项工作，聚焦主业，持续提升核心竞争力，以更好的业绩回报投资者，稳定市场信心。

26、（1）公司光伏组件产品 2022 年毛利率大幅下滑的原因？今年组件的毛利率能到多少？

（2）公司组件的加工费这几年的分别是多少？加工费是怎么定价的？加工费未来趋势的预判？

（3）公司 2023 年业绩指引为 25 亿，请问白电和组件产品各占多少？公司是按照今年组件的什么价格中枢做的预估？

	<p>(4) 公司储能产品什么时间能贡献利润?</p> <p>(1) 公司光伏组件 2022 年毛利率较 2021 年有所下降，主要原因是 2022 年原材料价格上涨，所以 2022 年光伏组件毛利率较 2021 年有所下降。2023 年预计趋于稳定且向好。</p> <p>(2) 公司这几年加工费基本稳定。(3) 公司 2023 年预计销售收入 25 亿，其中白电预计占 35%左右，光伏预计占 65%左右。组件价格参考 2022 年平均售价，结合对原材料的价格走势判断加以修正，以此做出预估。上述数据为公司根据市场环境及经营情况做出的预计数，不构成盈利预测或业绩承诺。(4) 公司储能项目正加紧推进中，目前暂不能确定什么时间点可以贡献利率。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 5 月 12 日