

证券代码：834950

证券简称：迅安科技

公告编号：2023-049

常州迅安科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

常州迅安科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月11日15:00-17:00通过中证路演中心（<https://www.cs.com.cn/roadshow>）举办2022年年度报告业绩说明会，与投资者展开沟通。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长、总经理：高为人先生；

公司财务负责人：顾珂先生；

公司董事会秘书：李德明先生；

保荐代表人：王学飞先生。

三、投资者关系活动内容

本次业绩说明会通过年报视频解读形式对公司经营情况进行介绍。同时，公司在年度报告业绩说明会上就投资者普遍关心的问题进行了沟通与交流。主要问题及回复如下：

问题 1：请介绍下公司的经营计划或目标、以及公司的发展战略？

回复：公司将继续加大研发力度，持续优化产品结构，提高产品质量，提升公司的竞争力和影响力，扩大市场规模。未来公司经营计划主要包括以下几点：1.技术开发和产品创新；2.品牌建设；3.人力资源；4.内部控制和质量管理。

公司发展战略：公司秉承“认真、诚实、严谨、创新”的价值观，继续发挥优势，加大研发投入，对产品系列进行延伸，扩大市场覆盖面。在稳定产品质量的同时，不断提高产品性能，保持产品核心技术在行业中始终处于领先地位。引进先进的管理工具，采用规范化的运作模式、运用股权激励机制，按现代企业制度和先进的管理理念完善公司治理。

问题 2：请介绍下公司 2022 年前五大客户的销售情况？2022 年公司经营成果怎么样？

回复：公司前五大客户销售额 108,235,823.41 元，占年度销售总额 59.73%；公司与前五大客户不存在关联关系。

公司在报告期内的营业收入为 18,124.00 万元，比上年度下降 14.63%；归属于母公司的净利润为 4,111.02 万元，比上年度下降 28.21%。截至 2022 年末，公司总资产为 28,905.84 万元，比上年度增长 105.48%；净资产为 24,081.36 万元，比上年度增长 168.39%。

问题 3：请问 2022 年度公司的风险因素有哪些？请介绍下影响公司经营业绩的不确定性因素？

回复：主要有以下风险：1.主要销售国家或地区贸易政策或市场环境带来的风险；2.海外市场准入政策变化的风险；3.市场竞争风险；4.汇率波动风险。

公司所处其他电子设备制造行业与宏观经济发展周期有着较强的相关性，受国家宏观经济环境和经济发展速度等因素的影响较大。宏观经济周期和环境的波动可能影响公司下游客户的需求，并对公司的主营业务造成一定的影响。

问题 4：李总，请介绍下公司的销售模式？请介绍一下公司的研发模式？请介绍下公司的生产模式？

回复：公司市场销售部负责营销和市场推广，产品销售市场覆盖欧美等多个国家和地区，公司主要以 ODM 的销售方式进入欧美等发达国家，并同步开发自有品牌。近年来随着国内保护意识的加强，国内智能个人防护装备市场规模增长较快，公司已加强国内市场的拓展，制定了线下与线上并重的销售模式。

公司采取自主创新的研发模式，设立研发中心，并建立完善的研发体系，研发内容包括三个方面：智能个人防护装备的造型工业设计、材料结构设计、佩戴人机工程设计等；自动变光滤光镜的工作性能指标设定、外观结构设计、电子电路算法设计、嵌入式软件设计编写、光学组件设计等；多场景电动送风过滤式呼吸器的造型工业设计、材料结构设计、佩戴人机工程设计、蜗壳气路设计、电机风机设计、驱动控制电路设计、嵌入式软件设计编写等。公司通过智能个人防护装备新项目的研发及时响应客户需求，提前布局未来的产品与技术，参与客户下一代产品的开发与设计，与客户形成长久且稳固的商业合作伙伴关系。

公司主要采取“以销定产”的生产模式，根据销售订单中客户需求制定生产计划及组织生产，在销售订单生成后，生产部根据产品设计图及物料清单进行领料生产。公司业务流程包括自行生产和外协加工相结合的方式，其中外协加工工序主要包括帽壳喷漆、贴花和印制电路板的贴片焊接（SMT），公司自行生产工序主要包括组装、测试、调试、包装，生产过程中品管部对产品质量进行检验。

问题 5：请介绍下公司 2022 年研发支出情况？请问公司研发项目有哪些新进展？

请问公司目前有多少专利？

回复：2022 年度公司研发支出金额 8,386,039.72 元，研发支出占营业收入的比例为 4.63%，公司研发投入占比有所提高。

公司已完成基于轻量化设计的空气过滤式呼吸器的研发、基于 NFC 识别技术的便携式呼吸器的技术研发。

截止报告期末，公司拥有授权专利 51 项：其中授权发明专利 7 件；授权实用新型专利 28 件，授权外观专利 16 件。

问题 6：请介绍下公司经营活动产生的现金流量净额情况？请介绍下公司筹资活动产生的现金流量净额情况？请介绍下公司 2022 年财务费用情况？请介绍下公司 2022 年投资收益变动情况？

回复：2022 年度公司经营活动产生的现金流量净额 50,481,244.34 元，较 2021 年度增长 30.61%，公司的经营活动产生的现金流量较好。

2022 年度公司筹资活动产生的现金流量净额 111,935,615.28 元，较 2021 年度增长 260.88%。主要原因是 2022 年新增募集资金影响。

2022 年度公司财务费用为-2,923,965.20 元，较 2021 年度下降 1,827.93%，主要原因是 2022 年度汇兑收益较 2021 年度有所增加。

2022 年度公司投资收益 2,216,692.29 元，较 2021 年度增长 296.97%，主要原因是 2022 年度处置交易性金融资产取得的投资收益较 2021 年度有所增加。

问题 7：想问一下董事长，您认为目前在国内的一线劳动者工作的防护上，公司产品市场应用空间是在逐步释放的吗？有没有什么推广应用拓展的困难？

回复：公司产品的市场应用空间是在逐步释放，随着国内劳动者个人防护意识的提高及相关法规及政策的逐步完善，我们利用线下和线上结合的方式在国内推广产品，市场应用空间将进一步释放。

问题 8：迅安的产品这么有社会效益，请问董事长公司在国内有没有什么主要竞争对手，咱们的优势是什么？未来计划如何拓展国内市场？

回复：国内有一些生产个人防护用品的厂家，我司进入该行业比较早，在产品技术

上不断创新,注重产品细节和用户体验;具有成熟的生产工艺流程体系和质量控制体系,并采用欧美认证实验室同步的检测设备,产品具有多项国际认证。随着国内劳动保护政策推广和教育水平的提高,以及下游应用领域的不断发展,个人防护产品市场接受度不断上升,公司制定线下与线上并重的销售模式,大力拓展国内市场。

问题 9: 请问在公司层面有哪些稳定股价的具体措施?

回复: 当公司股票价格触发稳定股价措施的启动条件时,公司将根据市场情况及公司的实际情况,按如下优先顺序采取以下部分或全部股价稳定措施: 1. 公司回购股份; 2. 公司控股股东、实际控制人增持公司股票; 3. 公司董事(不含独立董事)、高级管理人员增持公司股票。

问题 10: 李总,请介绍下公司主要控股参股公司情况?

回复: 控股子公司: 迅赛贸易,成立于 2017 年 8 月,为公司的全资子公司,目前尚未实际开展业务,未来拟为公司的进出口业务提供支持。

参股公司: 洛克曼,公司于 2017 年 8 月投资参股洛克曼,持有其 30%股权,截至本报告出具日,公司持有洛克曼的股权未发生变化。自 2017 年起,公司向洛克曼销售自动变光电焊防护面罩及配件等。公司投资参股洛克曼可以更直接参与欧洲市场,及时了解欧洲当地对焊接面罩等产品的市场需求,有利于公司开发欧洲市场、拓展销售渠道,与公司主营业务具有协同效应同时可获得一定的投资回报。

问题 11: 李总,请介绍下公司税收优惠情况?

回复: 高新技术企业所得税减按 15%税率征收企业所得税优惠政策; 研究开发费用税前加计扣除的税收优惠政策。

问题 12: 请介绍下个体防护装备未来的发展趋势?

回复: 自动变光电焊防护面罩: 1.个人防护意识和法规将推动自动变光电焊防护面罩品质升级,注重产品质量的企业将脱颖而出; 2.行业内厂商向品牌化发展; 3.产品标准体系的完善将推动行业规范化和高质量发展; 4.产品与新技术结合向智能化发展。

多场景电动送风过滤式呼吸器: 1.电动送风过滤式呼吸器产品逐步成熟; 2.产品的

功能根据应用场景向专业差异化发展。

四、备查文件

公司在中证网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问
与公司回复记录（链接：

（<https://rs.cs.com.cn/dist/#/ask?id=2feb14fffa43a16f4a7a31fab50cb161>）

常州迅安科技股份有限公司

2023 年 5 月 12 日