



证券代码：300439

证券简称：美康生物

## 美康生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-01

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	1、网上业绩说明会：通过全景网参会的网上投资者及网友 2、特定对象调研：金元证券 胡凤龙、王光军、王亦林；毫木资本徐凤仙等
时间	1、网上业绩说明会：2023年5月12日（星期五）下午 15:00-17:00 2、特定对象调研：2023年5月5日（星期五）下午 14:00-15:00
地点	1、网上业绩说明会：公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会 2、特定对象调研：公司会议室召开特定对象调研
上市公司接待人员姓名	1、业绩说明会参加人员：董事长邹炳德、总经理兼董事邹继华、独立董事李成艾、财务总监兼董事会秘书熊慧萍、保荐代表人钟亚桢 2、特定对象调研参加人员：投资者关系主管徐殷笙
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">公司主要就 2022 年度及 2023 年第一季度的经营业绩情况及发展战略等方面进行交流，并向投资者及参会人员做了基本介绍及交流，主要情况如下（含两次活动记录）：</p> <p style="text-align: center;"><b>（一）总经理致辞</b></p>



各位投资者朋友们，下午好！今天非常高兴能够通过网络，与各位投资者朋友就美康生物 2022 年度经营业绩情况及发展战略等方面进行交流。同时，也感谢全景网路演中心对本次说明会提供的支持和帮助！

美康生物成立于 2003 年，并于 2015 年在深圳证券交易所创业板上市，主要从事体外诊断产品的研发、生产、销售及体外诊断产品的代理业务，并提供第三方医学诊断服务。公司自设立以来专注体外诊断产品研发、生产、销售及诊断服务，自主产品涵盖生化、化学发光、质谱、VAP&VLP 血脂亚组分、分子诊断、血球、POCT、尿液等领域。

2022 年公司实现营业总收入 248,908.62 万元，较上年同期增长 10.55%。其中自产仪器销售收入较上年同期增长 35.37%，为下一年自产试剂销量的增长奠定了基础；第三方医学诊断服务业务实现收入 101,762.77 万元，较上年同期增长 32.49%。归属上市公司股东的净利润为 19,852.70 万元，较上年同期增长 10.61%；归属上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 17,026.63 万元，较上年同期增长 1.57%。截止至 2022 年底，公司总资产达到 358,367.64 万元，较年初下降 0.26%；归属于上市公司股东的净资产达到 251,006.55 万元，较年初增长 6.95%。

2023 年，公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，不断提升体外诊断试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及诊断服务技术水平，夯实产品质量和成本，积极推进主要产品线布局，加大生免一体机、生免流水线和质谱、VAP&VLP 血脂亚组分等新产品的市场推广力度，使其成为公司新的业绩增长点和可持续发展动力；同时提升体外诊断服务技术能力，推动质谱、VAP&VLP 血脂亚组分项目的独立运营能力，开拓特色检测服务项目。诊断产品与诊断服务两大业务相互促进、协同发展，不断提升公司在 IVD 行业的地位



和综合竞争力,加快实现公司“生化诊断龙头、质谱领先企业、VAP国内首创特检服务”的行业定位。

## (二) 问答环节

**问：目前化学发光市场国产替代加速，请问公司如何看待其他公司的先发优势？请介绍下公司在发光业务上的战略布局和未来计划？**

答：尊敬的投资者，您好！化学发光是体外诊断领域最大的细分市场，未来五年仍将保持高速增长，且进口产品垄断三甲医院等高端客户，国产替代空间广阔。公司于2015年成立化学发光研发团队，从雅培、西门子引进高端人才，截至2022年末，已推出120速、200速、300速三款全自动化学发光分析仪，并配备甲功、肿瘤、性激素等化学发光试剂。2023年，公司将加快推进术前八项等产品的注册及上市工作，进一步丰富检测菜单，以生免一体机和流水线为载体，以特色检测项目为敲门砖，聚焦重点区域市场，加快市场布局。感谢您的关注！

**问：请问公司未来发展的重点是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略。在稳固生化领域优势地位的同时，打造化学发光、质谱、VAP等重点产品，使其成为公司新的业绩增长点和可持续发展动力。

在生化领域，公司已建立300速到8000速的自产全自动生化仪器产品梯队，公司将积极拥抱集采政策，推进生化产品线降本增效工作，同时加大生免一体机、生免流水线的市场推广力度；

在化学发光方面，公司以生免一体机和生免流水线为载体，特色检测项目作为敲门砖，聚焦重点区域市场，推进术前八项等重点产品的注册上市工作，加快化学发光产品的市场布局；



在质谱领域,公司将继续保持行业标准制定及试剂产品研发的领先优势,并推出新款国产 LC-MS 以及新款 ICP-MS,进一步丰富质谱检测平台,为终端客户提供更多选择;

在 VAP 领域,公司将继续加大学术推广力度、提升市场认可度,加快推进检测项目物价申报工作,在拓展产品销售渠道的同时,加大与全国范围内第三方体检中心、保险机构的合作。

**问: 2022 年公司研发人员数量相对稳定,但研发费用不断增长,请问是何原因?**

答:除职工薪酬外,公司产品研发产生的注册检验费用较上年同期有所上升,主要原因系公司加大了实验室流水线、化学发光、质谱等产品的研发投入,产品注册所需的检验、临床、注册费用较上年同期有所上升。

**问: 公司新产品的销售模式?**

答:公司营销采用“经销和直销相结合,经销为主”的模式开拓市场。在国内市场,公司设立了 31 个省级办事处并配备专业的售后服务人员,拥有核心销售渠道 1,800 余家,覆盖一线城市到地方基层的各渠道,拥有稳定的客户群体。公司组建了化学发光、质谱、VAP 的销售团队,充分利用现有完善丰富的渠道以及良好的售后服务体系进行市场推广。

**问: 公司投资者关系管理维护工作规划与安排?**

答:公司高度重视投资者关系管理工作,公司将不断学习先进的投资者关系管理经验,尝试更加有效的方式开展投资者关系管理工作,提高公司在资本市场的关注度。公司将努力做好经营管理、提升经营业绩,促进公司稳健发展及中长期投资价值的提升。

**问: 医药行业人才竞争十分激烈,公司有考虑制定股权激励计**



划吗？

答：公司于 2016 年推出了第一期股权激励计划，现已实施完毕。公司将会结合发展规划需要，综合考虑股权激励事项。未来若有股权激励计划，公司将严格按照相关法规履行信息披露义务。

**问：根据公司 2023 年一季度报告，公司营业收入较上年同期下降约 15%，但净利润有所上升，请问原因是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！2023 年一季度，公司实现营业收入 49,089.49 万元，较上年同期减少 14.99%，实现归属于上市公司股东的净利润 7,141.31 万元，较上年同期增长 2.66%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5,660.92 万元，较上年同期增长 7.17%。主要原因如下：

1、2023 年一季度，公司自产产品收入较上年同期增长 36.94%，自产产品收入占整体营业收入比重较上年同期有所提升，且自产产品的毛利率高于检验服务及代理产品毛利率，公司整体毛利率较上年同期增长 1.12 个百分点；

2、2023 年一季度，公司银行借款较上年同期有所下降，财务费用同比减少 96.51%；

3、2023 年一季度，公司应收款项余额较上年同期有所下降，信用减值损失同比减少 246.52%。

**问：请问公司在行业内的竞争优势主要有哪些？相比其他 IVD 国际巨头，国内企业跟他们的差距在哪里？**

答：尊敬的投资者，您好！非常感谢您对公司的关注和支持。公司优势主要有以下几点：

1、平台布局齐全，主要产品梯队清晰，保证公司可持续发展：在生化领域，公司拥有高中低速的全自动封闭式生化分析仪，配套



丰富的生化试剂，可满足不同层次医疗机构的需求；在化学发光领域，公司拥有中低速 3 款全自动化学发光免疫分析仪，配套肿瘤、甲功、性激素等发光试剂；在质谱领域，公司拥有液相色谱串联质谱、电感耦合等离子质谱等技术平台，试剂证书数量国内领先，多款试剂二类注册证为国内首家；在血脂检测领域，公司拥有国内独家的 VAP 血脂亚组分检测技术，可直接、全面、精准地检测低密度脂蛋白颗粒等 15 项血脂指标。

2、量值溯源体系领先，检验结果更可靠：公司于 2009 年成立了参考实验室，是国内首家成为 JCTLM 的体外诊断厂商。公司参考实验室运行酶学、电解质、维生素、类固醇激素、血球、药物浓度等 50 余项（候选）参考测量程序，其中 24 项通过 CNAS 医学参考实验室认可；15 项进入 JCTLM 参考测量服务列表，可为全球提供参考测量服务，位于行业领先水平。同时，公司的参考实验室参与了 30 余项国际和国家标准物质的研制及定值工作，并组织参与起草行业标准 10 余项，包括《医用质谱仪 第 1 部分：液相色谱-质谱联用仪》《医用质谱仪 第 2 部分：基质辅助激光解吸电离飞行时间质谱仪》《液相色谱-质谱法测定试剂盒通用要求》等多项质谱行业标准。

3、营销网络完善，售后服务专业及时：公司设立了 31 个省级办事处并配备专业的售后服务人员，为产品经销商及终端客户提供完善的专业化服务，使公司在业内享有较高的品牌影响力。公司从注重产品销售转向注重售前、售中与售后服务，形成了对市场的快速反应机制，在行业内具有较高的综合服务水平。

相较罗氏、雅培、贝克曼、西门子等国际巨头，国内 IVD 企业起步较晚，业务类型及销售规模有较大差距，但国内企业与国际巨头在产品、技术上的差距在逐渐缩小，国产替代是行业趋势。

**问：目前公司股东人数是多少？**



答：截至 2023 年 5 月 10 日，公司股东人数为 31,919 人。

**问：今年计划什么时候分红？分红怎么安排？**

答：公司 2022 年度利润分配预案为每 10 股派发现金红利 1.05 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。该预案还需获得 2022 年年度股东大会批准后 2 个月内可实施，具体的权益分派情况还请关注股东大会召开后的权益分派实施公告。

**问：请问 2023 年医疗行业集采的动向如何，公司对此如何判断？今年年初，公司多个项目品种中选江西生化集采，请问目前执行进展情况如何？请问生化集采对公司的主营业务影响如何？**

答：尊敬的投资者，您好！伴随国家医药卫生体制改革的深入，医保控费、带量集采将是医疗行业的大趋势。在去年的江西生化肝功集采中，公司共中选 25 个项目的 50 个品规，中选项目数和中选品规数在此次参加的厂家中位列第一；毫升组和测试组全线中标且中选价格接近限价。目前，江西生化肝功试剂的集采尚未宣布具体执行时间，集采政策的落地以及推进速度具有不确定性。

集采将带动国产入选企业产品放量，推动国产品牌深入三甲等大型医院，加速国产替代。同时，集采使公司部分产品存在综合毛利率下降的风险，如果公司的毛利率出现下滑，将对公司的盈利能力产生不利影响。公司积极应对江西生化肝功集采，持续深耕细作自产产品业务，加强在生化领域的优势，集中精力打造龙头核心产品，优化供应链，降本增效，保持合理的利润水平，借助集采和国产替代机遇提升市场份额和影响力。

**问：股价一直低迷不振，公司会不会回购股份。公司股价一直不涨，准备怎么样回报持股投资者？**

答：尊敬的投资者，您好！公司一直很关注股价并致力于为公司的股东创造价值。股票价格受宏观经济、市场行情等多重因素影



	<p>响，公司严格履行信息披露义务，目前生产经营情况良好。公司将继续秉承“以体外诊断仪器为引擎，体外诊断产品为核心，体外诊断产品+诊断服务协同发展”的战略，始终以自主研发为核心竞争力，以临床需求为导向，不断提升体外诊断试剂、仪器、原料三大专业技术的创新能力及诊断服务水平，依托公司研发、生产及营销网络优势，积极推进主要产品线布局，加大核心产品和新产品的市场推广力度和渠道建设，进一步提升公司经营业绩，以优良的业绩回报各位投资者。</p> <p>同时，公司将会结合实际发展需要及市场情况，综合考虑回购股份事宜。未来若有回购股份计划，公司将严格按照相关法规履行信息披露义务。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无