

证券代码：301359

证券简称：东南电子

东南电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023—001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与“公司2022年度业绩说明会”的全体投资者
时间	2023年05月15日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：仇文奎 副董事长兼副总经理：张立 财务总监兼董事会秘书：周爱妹 独立董事：张爱珠 保荐代表人：朱铭 保荐代表人：樊石磊
投资者关系活动主要内容介绍	1.公司对目前股价满意吗？ 答:尊敬的投资者，您好！二级市场股价影响因素较多，公司专注自身的经营发展，不断提高公司治理水平，提升企业价值。感谢您的关注！ 2.请问，比亚迪各类型新能源车上的微动开关是否都采用本公司的产品？还使用其他公司的产品吗？

答:尊敬的投资者您好，比亚迪采用部分公司生产的微动开关，谢谢！

3.请问贵公司在拉长产业链，补强创新链，提升价值链上有哪些计划呢？是否有信心打入市场前排？

答:尊敬的投资者，您好！公司的微动开关凭借良好的产品技术与服务质量，发展了稳定的客户关系及销售渠道，由于公司客户粘性强，使得公司在推广新产品、新技术以及提供新服务时更容易被市场接受。此外，随着家电、汽车、电动工具、智能低压电器等市场的发展，有更多新的微动开关产品需求且呈现增长的发展态势。在此种背景情况下，公司制定了在核心产品纵深开拓和广度延伸两大方面进行布局的长期发展战略，以增强公司核心竞争力，巩固公司在行业中的竞争地位。感谢您的关注！

4.请问领导能简单介绍一下目前下游市场的需求以及公司的产能规划吗？

答:尊敬的投资者，您好！我们目前的市场包括汽车电子、家用电器、低压电器、电动工具等与生活息息相关的产业，需求量是巨大的，我司已做好产能规划，以保证客户的需求。感谢您的关注！

5.在营造全社会“尊重企业家、致敬创业者”的氛围上公司做了哪些工作？

答:投资者您好，我们将坚定发展信心、抢抓发展机遇，永葆创业激情、勇于创新突破，努力在新一轮科技和产业竞争中抢占先机、掌握主动、赢得优势，以企业更好、更快发展助力全国经济社会高质量发展。

6.5月5日召开的国常务会议提出，部署加快建设充电基础设施，更好支持新能源汽车下乡和乡村振兴。此前，在2023年中央一号文件也指出，“加快发展现代乡

村服务业。鼓励有条件的地区开展新能源汽车和绿色智能家电下乡”。充电桩、新能源车、家电都是贵公司产品的主要应用场景，国家的政策对公司是否构成长期的利好呢？

答:尊敬的投资者，您好！公司将继续积极响应国家政策，不断巩固和加强公司产品在家电、汽车等行业的拓展，感谢您的关注！

7.公司的产能情况如何？目前在手订单有多少？能否按期交付订单？

答:尊敬的投资者，您好！公司目前在手订单良好，公司实现弹性产能来适应需求变化，根据市场需求灵活地调整生产能力水平，并保持相对稳定的生产水平，从而更好地适应市场变化，增强市场竞争力。感谢您的关注！

8.请问公司在荣获“国家高新技术企业”、专精特新“小巨人”等称号后如何争做领军企业？

答:投资者您好，公司将继续加大研发投入，持续研发新产品，以应用于客户产品的各种场景和环境，不断把产品做精做强，谢谢！

9. 公司涉及航天航空舰船军工产品吗？目前公司股价持续低迷怎样让投资者对公司未来持有信心？2023年公司有没有送股意愿吗？

答:投资者您好，公司暂时未涉及航天航空舰船军工产品。公司股价受宏观因素波动、投资环境等多方因素影响，公司将努力做好生产经营工作，不断开拓市场，提高公司业绩。2023年的利润分配计划届时请关注公司相关公告，感谢您对公司的关注！

10.公司今后发展重心或者说侧重点在哪？

答:尊敬的投资者，您好！公司专注于微动开关及相

关产品的研发、生产和销售，未来将重点发展新能源、汽车、电动工具以及智能低压电器相关的开关及组件等，同时持续加强质量管理，提高产品质量，不断推出符合市场需求的新产品，持续增强盈利能力。感谢您的关注！

11.请问公司汽车企业在扩产三年保持满产、满销后，是如何获得4亿翻倍增产业绩爆发的，可否简单分享一下？

答:尊敬的投资者，您好！我司除了在汽车应用领域，还在家电、智能低压电器、电动工具的应用领域以及增加现有产品的组件加工，以提升我司的业绩。感谢您的关注！

12.公司去年度和今年一季度收入规模和净利润都在下滑，尤其毛利率下滑幅度较大，主要原因是什么？公司是不是出现主要产品核心竞争力下降风险？有没有打价格战的现象？公司后续有什么具体措施去提高公司业绩？

答:尊敬的投资者，您好！公司2022年度利润下降主要由于下游需求减弱、原材料成本上涨和技改费用等投入。公司管理层将努力提高公司的经营及管理效益，提升公司盈利水平。感谢您的关注！

13.公司未来三年业务结构的规划布局是怎样的，现在各经营领域哪块业务的利润率、贡献率比较高，能简单分享一下吗？

答:尊敬的投资者，您好！公司将坚持以微动开关为核心主业，紧紧围绕应用领域多元化这一重点开展工作。公司制定“4+1”市场拓展战略，深耕于家电领域的微动开关，并积极拓展汽车领域、电动工具领域、智能低压电器领域的微动开关市场，同时绑定国际大客户，逐

步打开定制化项目空间。各市场均为公司重要的收入和利润来源。感谢您的关注！

14.请问公司本期股东户数为多少?较上期比是否有较大的涨幅变化?

答:投资者您好,截止2022年12月31日,公司普通股股东数为15640户,截止2023年3月31日,公司普通股股东为13636户,较上期有所减少。感谢您对公司的关注!

15.公司主要地区的营收占比如何?未来是否有拓展国外市场的规划?

答:尊敬的投资者,您好!我司主要地区的营收占比请参考我司于2023年4月28日在巨潮资讯网披露的《2022年年度报告》相关章节,我们非常重视国外的市场,并已经加大国外市场的规划开发。感谢您对公司的关注!

16.在其他电子行业个股中,东南电子股东户数低于行业平均水平,请问面对这样的现状,公司是否想好哪些应对策略?

答:尊敬的投资者,您好!股东户数影响因素较多,公司专注自身的经营发展,不断提高公司治理水平,提升企业价值。感谢您的关注!

17.请问贵公司2023年的生产订单是否充足?

答:尊敬的投资者,您好!我司现有的订单情况良好,并不断加强市场开拓,争取拿到更多的订单。感谢您的关注!

18.贵公司目前已知合作的知名下游客户情况?长期合作的有哪些?

答:尊敬的投资者,您好!公司生产的微动开关已应用于美的、格力、威力、格兰仕、博西华、惠而浦、松下、LG、戴森、日立、东芝等知名家电品牌的产品中,并已成为比亚迪公司的开关供应商,公司与该等品牌保

持了长期良好的合作关系。感谢您的关注！

19.贵公司的十万级智能化无尘车间较同行比有哪些创新点？

答:尊敬的投资者，您好！智能化无尘车间能针对不同的客户需求，进一步有效提高产品质量，提升产品的可靠性。谢谢关注！

20.请问贵公司的技术壁垒有哪些？

答:尊敬的投资者，您好！微动开关的制作涵盖了结构设计、精密模具开发、注塑成型、品质检测等过程，每一环节环环相扣，只有经过合理的结构及外观设计、精确的模具、合理的工艺调试、稳定的生产和精湛的后处理才能生产出满足市场需求的高品质产品。感谢您的关注！

21.作为对公司了解相比普通投资者更多的中介机构服务方，对公司未来发展有什么看法和建议？

答:尊敬的投资者，您好！公司长期深耕微动开关领域，建立了良好的市场口碑和竞争优势。我们建议公司未来持续加强质量管理，进一步投入研发，不断提升企业价值。感谢您的关注！

22.请问贵公司产品在市场上的占有率是多少，是否是国产微动开关的龙头企业？

答:投资者您好！目前，公司产品的市场占有率尚无公开数据。谢谢！

23.请问公司高级管理人员薪酬的依据是什么？

答: 答:尊敬的投资者，您好！公司董事会下设薪酬与考核委员会，并制定和规范了薪酬管理制度，高管薪酬经董事会审议通过后，根据相关内部控制制度严格执行。

2023年公司高级管理人员薪酬方案：根据《公司章

程》，公司高级管理人员为总经理、副总经理、董事会秘书和财务总监。公司高级管理人员按照其在公司担任的具体管理职务、实际工作绩效并结合公司经营业绩等综合评定薪酬。公司高级管理人员的薪酬由基本薪酬和绩效薪酬组成。感谢您的关注！

24.公司2022年度利润分配情况是怎样的？

答:投资者您好，公司拟定2022年度利润分配方案为：公司拟采用现金分红方式，以2022年12月31日的总股本85,840,000股为基数，向全体股东按每10股派发现金股利2.5元（含税），拟派发现金股利21,460,000元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润滚存至以后年度分配。上述利润分配方案需在公司2022年年度股东大会审议后实施，感谢您对公司的关注！

25.公司研发费用主要投入哪一方面？

答:尊敬的投资者，您好！公司研发费用主要投入在家电、汽车、电动工具、智能低压电器等应用领域的新产品研发。感谢您的关注！

26.公司销售模式是怎样的？

答:尊敬的投资者，您好！公司的销售模式以直销模式为主，经销模式为辅。感谢您的关注！

27.请问贵公司为什么叫电子公司？微动开关里面只有几片金属和弹簧。电子公司不是都电子板，电容，集成电路之类的东西吗？

答:尊敬的投资者，您好！微动开关是属于电子元器件中的器具开关，是重要的电路安全组件。感谢您的关注！

28.公司上市当年业绩下滑、毛利率大幅下降，作为专业机构及公司的保荐人是否了解分析是什么原因？公

司目前募投项目具体建设进展如何？后续项目能否如期实现效益？

答:尊敬的投资者您好，公司上市当年业绩下滑、毛利率下降主要是受需求影响、原材料价格上涨所致。目前，公司募投项目正在有序进展中，后续请您持续关注公司公告。

29.请问国家对微动开关行业有什么政策支持和补贴没有？

答:尊敬的投资者，您好！公司经营发展与家电、汽车产业的景气度高度相关。近年来，国家相关部门出台了家电下乡、汽车行业补贴等一系列政策，有效提升了我国家电、汽车的市场需求。2022年，公司收到各类政府补助共计 6,446,387.97元。感谢您的关注！

30.公司研发费用占比较低，从产品来看也没有很强的技术壁垒，请问公司产品核心竞争优势在哪？和同行业竞争者相比有哪些不可替代性？

答:尊敬的投资者，您好！公司自成立以来，持续专注于微动开关产品的研发，深耕微动开关细分领域，建立了紧密合作的研发团队，并在研发过程中取得了多项核心技术与产品专利，公司具备了较高的技术壁垒。公司在产品的耐高温、防护等级、耐久性、防爆性能、接触可靠性、耐电痕化指数等方面具备了较强的竞争优势以及一定的不可替代性。

31.请问公司的具体有哪些新能源车，充电枪上面的产品？

答:尊敬的投资者，您好！新能源汽车与传统燃油车区别除了充电部分增加了带防水微动开关的充电控制组件外，我们还为汽车内部的其它多个部位开发了各种开关、防水微动开关及组件。谢谢您的关注！

	<p>32.请问贵公司对公司的市值有没有做大的目标和规划?</p> <p>答:尊敬的投资者,您好!公司未来将继续聚焦主营业务发展,切实加大创新力度,持续完善中长期激励机制,着力提升公司整体盈利水平和竞争实力,推动公司高质量发展;同时,继续强化资本市场沟通,搭建、维护与广大投资者的交流通道,持续传递公司价值。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年05月15日