

证券代码：002111

证券简称：威海广泰

## 威海广泰空港设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月16日 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 李文轩 2、副总经理、董事会秘书 罗丰 3、财务负责人 李波 4、独立董事 焦兴旺
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者提出的问题及公司回复情况</b>  公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： <b>1、尊敬的董事长，贵司的长远规划是什么？</b>  尊敬的投资者，您好。公司在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局。即空港装备产业、应急救援装备产业、军工装备产业。空港装备是公司最成熟的板块，目前电动化水平全球领先，国内市场，公司将进一步丰富产品品类，稳步提升市场份额，持续提高收入水平；国际市场打开了空港装备“天花板”，公司将通过多种渠道，快速提升国际市场份额，争取使收入水平实现跨越式增长。

应急救援装备方面，目前我国应急救援力量还在起步阶段，新型救援数量不足，全社会参与应急救援的局面还没有完全形成，随着各级政府对人民群众人身安全的重视，应急救援装备需求正在快速提升，公司是国内应急救援行业比较有代表性的企业，产品种类丰富，产品性能稳定，新应急救援装备产品持续进入市场，行业影响力不断增强。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。感谢

**2、公司有无信心在智能化、低碳化、电动化的时代，在国际市场占据主导地位，预计能赢得多少市占率？现在空港装备全球市场容量预计是多少？**

您好，近几年，公司持续加大研发投入和国际市场拓展力度，在电动化赛道已经处于国际领先水平，凭借先进的技术、优良的产品性能和强大的生产能力以及相对较低的生产成本，公司空港装备在全球市场取得了较大突破，已经实现了从“0”到“1”的跨越。目前，公司产品品牌影响力大幅提升，国际市场需求呈现加快增长的良好态势。感谢关注。

**3、随着 2 月份国家八部委联合发文要求在全国范围公共场所（含机场空港等临域）的传统燃油机械设备由新能源动力替代的工作布署，做为空港机场设备行业领先者威海广泰有何具体举措以抓住这一历史性大机遇？**

您好，威海广泰是全球空港装备行业内最早提出并开展电动化研究的企业之一，已有 10 多年的研发积累，率先制造出全系列的电动化空港装备产品，成为全球空港电动化装备制造龙头企业。目前，空港电动化进程从全球市场来看刚刚开始，空间十分广阔，也打开了公司空港装备市场的“天花板”。本次工信部等八部门发文，要求包括机场在内的试点领域新增及更新车辆中新能源汽车比例显著提高，达到 80%，将促进公司电动空港装备的销售，有利于公司业绩的提升。感谢关注。

**4、本月 12—15 日长沙装备展请问有意向订单没？**

尊敬的投资者您好。公司产品在本次展会上受到广泛关注，展会

效果理想，后续将持续做好与客户的沟通工作。

**5、请问公司目前国内空港行业竞争对手主要有哪些？疫情三年，是否出现同行退出，行业产能出清的情况？**

您好，公司经过 30 余年的发展，已经成为全球空港装备制造龙头企业，主要竞争对手为国际企业。特别是在电动化空港装备赛道，公司凭借先进的技术、优质的产品和强大的产能，在全球市场竞争力明显增强，品牌影响力大幅提升。

**6、你好，公司在国内机场设备采购占比是多少，主要国内外的竞争对手有哪些？公司的经营天数大幅增长，roe 也大幅下降，请问公司预计在疫情后恢复到 20 年业绩水平需要多久？**

尊敬的投资者您好。空港装备是公司最成熟的板块，国内市场公司市场份额遥遥领先，国际市场公司去年下半年以来取得了较大的突破，目前处于“1-10”的发展阶段，市场空间十分广阔。公司总体发展展望请参阅本次说明会相关答复。

**7、公司是空港装备电动化的佼佼者，如电机、电源设备的新能源技术储备是否能横向拓展到其他新能源领域，有没有技术优势？公司是否考虑进入新能源车市场？**

您好，公司特种电源方向技术研发能力雄厚，技术储备丰富。公司除了研发出全系列电动化空港装备，还研发出智能充换电站以及应用于不同场景的移动储能电源等产品，并实现了销售收入，未来定制化的储能装备将成为公司重点发展方向之一。

**8、贵公司做为救援设备生产公司，是否有救援设备可以起到一鸣惊人的效果？**

尊敬的投资者您好，公司应急救援产品种类丰富，性能稳定，技术领先，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

**9、请问 5 月 1 日前在手合同订单金额是多少？**

截止 2023 年 4 月底，公司在手订单为 25.92 亿元（含已中标未签合同，已在 5 月 16 日《关于威海广泰空港设备股份有限公司申请向不

特定对象发行可转换公司债券的审核问询函之回复报告》中披露)。

**10、昨天公告里面说的订单 25.92 亿，可以说说具体分类，比如国内多少，国外多少？**

尊敬的投资者您好，去年下半年以来，公司国际市场拓展取得了较大突破，目前市场需求十分旺盛，但占总体订单的比例较低。

**11、公司的 25.92 亿订单交付和结算周期大概有多久？在今年预计能全部转化为收入吗？**

公司空港装备生产周期为 3-9 月、消防车生产周期为 4-12 月，具体交付时间按照合同约定执行。

**12、新厂区项目进展如何，目前公司各生产板块的订单与产能利用率如何？**

尊敬的投资者您好。公司各项基本建设项目按计划顺利推进。各主要生产板块的订单与产能利用率请查阅 2023 年 5 月 16 日披露的《关于威海广泰空港设备股份有限公司申请向不特定对象发行可转换公司债券的审核问询函之回复报告》。

**13、应急装备工厂什么时候完工？**

尊敬的投资者您好，应急救援保障装备生产基地项目为本次公司发行可转债募集资金投资项目之一，目前正按计划推进。

**14、公司一直说有几款在研高端无人机，请问产业化进展如何，什么时候可以量产？谢谢。**

您好，公司某新型无人机完成全部鉴定科目，已经推向市场；另一款新型无人机正在有序研发，其顺利研制有望填补我国该种型号无人机的产品空白。同时公司在研一款民用大载重长航时多旋翼无人机，能够为未来应急救援市场的开拓奠定了基础。

**15、请问公司的无人机板块中军用无人靶机的主要竞争对手是上市公司星网宇达吗？**

尊敬的投资者您好，公司目前生产的军用无人机市场参与者较多，公司将坚持“军品为主，以军带民”的发展思路，加快高端新品的研制力度，稳步发展好无人机业务。

**16、公司目前在手订单大约多少，预计全年订单大约会有多少。**

谢谢！

尊敬的投资者您好。截止 2023 年 4 月底，公司在手订单为 25.92 亿元（含已中标未签合同，已在 2023 年 5 月 16 日《关于威海广泰空港设备股份有限公司申请向不特定对象发行可转换公司债券的审核问询函之回复报告》中披露）。目前，新签订单趋势向好。预计全年收入平稳增长。

**17、截至 4 月底 25 亿元订单，同比增长了多少，这些订单都能在今年交付吗。**

您好，截至 2023 年 4 月末，公司空港装备和应急救援保障装备业务在手订单 25.92 亿元，是未来业绩平稳发展的重要保障，交付时间按照合同约定执行。

**18、公司在一季报中提到预计全年收入将稳步增长，请问预计全年净利润能否和收入保持同步增长？谢谢。**

您好，今年第一季度公司取得的订单量比去年同期增长，预计全年收入将稳步增长，公司将不断提高经营管理水平，提升公司市场竞争力，未来业绩情况请关注公司定期报告。感谢关注。

**19、请问公司 2021 年发布的五年发展规划还作数吗？如是，公司采取了哪些措施来保证目标的推进？目标有没有进行年度分解和考核？**

您好。国内方面，根据《“十四五”民用航空发展规划》，2023-2025 年是我国民航业增长期和释放期，空港装备采购量将比过去两年增多。国际方面，随着全球航空业快速恢复，公司积极参加法国、新加坡等行业展会，与欧洲知名友商和国际地服公司形成合作，快速拓展市场，同时公司作为全球首家完成电动产品系列化的业内企业，电动空港装备全球市场刚刚开始，市场空间巨大。公司将坚定电动化发展方向，加快产品信息化、数字化赋能，持续为客户提供更加绿色、智能的产品，努力在全球空港装备新能源赛道上实现跨越式发展。

**20、威海广泰的无人机项目包括哪些？与大疆相比有何差异？**

尊敬的投资者您好，公司无人机包括军用无人机装备和民用无人机装备。

**21、招标网上显示安泰空港中标烟台机场 4000 多万廊桥是怎么回事？**

尊敬的投资者您好，据了解，截止目前，安泰公司尚未收到中标通知书。

**22、公司从机场设备、消防器材、军工这些资产回报都不高，请问公司有什么措施来解决这些问题。**

您好。公司坚守高端智能装备制造业，坚持“双主业一军工”的产业布局，目前已在空港装备、消防救援装备、军工装备、移动医疗装备领域取得了领先的市场地位，已经生产上百种系列上千种型号的高端保障装备。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

**23、如何看待高溢价收购广大航服而每年产生的利润还不够利息**

尊敬的投资者您好，收购广大航服具有良好的协同效应，具体情况请参阅收购报告。2022 年，广大航服实现净利润 1594.6 万元。

**24、李总好，在您接任的初期发布了广泰的五年规划，并对每个业务板块提出了具体要求，感觉得到您对未来的信心满满并踌躇满志。现五年时间过半，随着外部环境的变化，想听听您对现在环境下以及接下来的时间中对公司发展的展望以及业务重点是否有新的调整部署？**

您好。国内方面，根据《“十四五”民用航空发展规划》，2023-2025 年是我国民航业增长期和释放期，空港装备采购量将比过去两年增多。国际方面，随着全球航空业快速恢复，公司积极参加法国、新加坡等行业展会，与欧洲知名友商和国际地服公司形成合作，快速拓展市场，同时公司作为全球首家完成电动产品系列化的业内企业，电动空港装备全球市场刚刚开始，市场空间巨大。公司将坚定电动化发展方向，加快产品信息化、数字化赋能，持续为客户提供更加绿色、智能的产品，努力在全球空港装备新能源赛道上实现跨越式发展。

**25、公司十四五销售收入翻倍规划实现难度大吗，主要措施手段有哪些。谢谢！**

您好。国内方面，根据《“十四五”民用航空发展规划》，2023-2025年是我国民航业增长期和释放期，空港装备采购量将比过去两年增多。国际方面，随着全球航空业快速恢复，公司积极参加法国、新加坡等行业展会，与欧洲知名友商和国际地服公司形成合作，快速拓展市场，同时公司作为全球首家完成电动产品系列化的业内企业，电动空港装备全球市场刚刚开始，市场空间巨大。公司将坚定电动化发展方向，加快产品信息化、数字化赋能，持续为客户提供更加绿色、智能的产品，努力在全球空港装备新能源赛道上实现跨越式发展。

**26、公司目前主要竞争对手哪些，目前获取订单竞争激烈吗。谢谢！**

您好。公司经过 30 余年的发展，已经成为全球空港电动化装备制造龙头企业，主要竞争对手为国际企业。公司应急救援装备业务处于国内前列，产品质量优异，性能适应客户需求，具有竞争优势。

**27、请问公司截至 5 月 10 日收盘的股东人数，多谢。**

尊敬的投资者您好，截止 4 月 28 日收盘公司股东总户数为 30,721 户。

**28、请问公司目前生产任务繁忙否？工人是否要经常加班加点？**

尊敬的投资者您好。目前，公司订单趋势良好，同时持续加大新产品研制力度，部分车间需要经常加班加点。

**29、公司在智慧机场领域是否和华为等公司有合作？**

您好，公司在智慧机场领域主要通过提高空港装备智能化水平来实现，如无人驾驶、产品云、物联网等。目前暂未与华为公司进行项目合作。

**30、罗总有丰富的的资本市场经历，利用资本市场发展壮大是上市公司的基本目的。上市十几年看看公司都搞了些什么？大幅溢价收购然后计提减值几个亿、2016 年高价增发。资本市场存优汰劣，公司在资本市场的声誉关乎到公司后续的发展，罗总认为呢？**

尊敬的投资者您好，公司将在坚守高端智能装备制造业的前提下，聚焦“双主业一军工”的产业布局，努力做好生产经营各项工作，争取以良好的业绩回馈投资者。

**31、公司每年的业绩都不错，但股票价格太令人失望，我只想表达请重视散户投资者，给他们一个持有的理由和勇气**

尊敬的投资者您好，非常感谢您的信任。公司在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局，经过 30 余年的发展，整体实力不断增强，对未来发展我们充满信心。公司高度重视资本市场形象，近几年也多次采取股份回购和员工持股计划等各种方式，向市场传递看好公司长期发展的信心。今后，公司将进一步加强与投资者的沟通，加大宣传力度，争取使资本市场更好的体现公司价值。

**32、请问如何回报中小投资者？**

您好。公司将在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局，努力做好生产经营各项工作，争取以良好的业绩回馈投资者。

**33、安泰空港有没有销售金额，现在合同订单有多少？**

尊敬的投资者您好，目前安泰廊桥产品已取得多个产品通告，正在积极拓展市场，尚未有销售。

**34、公司目前无人机等军品业务如何。谢谢！**

您好。公司军工装备业务未来成长空间广阔。公司高度重视该业务，将进一步加强各板块军工装备业务拓展。感谢关注。

**35、请问目前公司在手军工订单大概多少？其中无人机订单大概多少？谢谢。**

投资者您好。公司特殊业务未来成长空间广阔。公司高度重视特殊业务，将进一步加强各板块特殊业务拓展。感谢您的关注。

**36、请问消防车交付周期多久。谢谢**

公司消防车交付周期一般为 4-12 个月。

**37、您认为公司的市值体现了公司价值吗？**

尊敬的投资者您好。公司在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局。即空港装备产业、应急救援装备产业、军工装备产业。公司将坚持“以技术创新为龙头，以客户价值为导向，走精品道路，提质降本增效“的工作主线，努力做好生产经营各项工作。同时，要切实做好投资者关系管理工作，加大宣传力度，使资本市场能更好的体现公司价值。

**38、请问罗总如何看到号称全国第一的威海广泰市值 50 亿不到？如何回报投资者？**

尊敬的投资者您好。公司将在努力做好生产经营工作的同时，进一步加强投资者关系管理工作，加大宣传力度，使资本市场能更好的体现公司价值。

**39、我投资贵公司 7 年现在还亏，公司如何看？**

尊敬的投资者您好。公司将在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局，努力做好生产经营各项工作，争取以良好的业绩回馈投资者。

**40、股票跌惨了，公司没有任何利好，怎么办？**

尊敬的投资者您好。股票价格受多种因素影响。公司将努力做好生产经营工作，在坚守高端智能装备制造业的前提下，坚持“双主业一军工”的产业布局。即空港装备产业、应急救援装备产业、军工装备产业。空港装备是公司最成熟的板块，目前电动化水平全球领先，国内市场，公司将进一步丰富产品品类，稳步提升市场份额，持续提高收入水平；国际市场打开了空港装备“天花板”，公司将通过多种渠道，快速提升国际市场份额，争取使收入水平实现跨越式增长。应急救援装备方面，公司是国内应急救援行业比较有代表性的企业，产品种类丰富，产品性能稳定，新应急救援装备产品持续进入市场，行业影响力不断增强。在此基础上，公司将进一步加大产能投入，不断增加产品种类，进一步扩大高端产品市场份额，持续提升盈利水平。

**41、公司一季度业绩大幅度低于预期，2 季度能不能恢复正常水平，根据在手订单情况全年业绩能不能增长，最新人工智能运用公司有没**

	<p><b>有跟进，谢谢</b></p> <p>您好，今年第一季度公司取得的订单量比去年同期增长，预计全年收入将稳步增长，未来业绩情况请关注公司定期报告。感谢关注。</p> <p><b>42、贵司第 1 季度业绩下降比较多，随着疫情解除，航空市场全面复苏开放，今年预计公司主营业务收入与去年相比有什么变化？</b></p> <p>2023 年 1-3 月，公司经营业绩同比下滑，主要系交付合同减少，空港装备业务收入同比下降。根据对全年主要产品需求变化的趋势，预计全年收入稳定增长。</p> <p><b>43、一季度交付合同较少原因是什么？航空装备的交付周期一般是多久？公司应收账款增多是否因为海外项目回款慢？</b></p> <p>主要原因是公司空港装备业务收入同比下降。公司空港装备交付周期一般为 3-9 个月。应收账款增加主要是公司主要客户为应急管理及消防救援部门、机场和航空公司等，均为国家机关或大型国企，受相关客户自身的资金支付计划等影响，通常存在一定的季节性特征。</p> <p><b>44、公司股票长期下跌，公司是如何管理市值还有回馈股东的？</b></p> <p>公司高度重视资本市场形象,不断加强信息披露、资本市场宣传和投资者关系管理等各项工作，在股价低迷的阶段，公司多次采取股份回购和员工持股计划等各种方式，向市场传递看好公司长期发展的信心。2022 年在面对航空市场极度低迷的不利影响下，公司全体员工上下同欲，攻坚克难，经受住了严峻的考验。展望未来，公司将进一步加大技术创新和市场拓展力度，不断提升核心竞争力，争取各项主要业务保持和扩大市场份额，以良好的业绩回馈所有投资者。</p> <p><b>45、公司廊桥产品是否有突破？</b></p> <p>2022 年是公司与山东机场集团合资设立安泰公司运行的第一个完整年度，旅客登机桥产品研发进展顺利，截止目前已取得了多个产品通告。目前，公司正在全力加快市场拓展力度，争取在产品销售上取得突破。</p>
<b>附件清单(如有)</b>	无
<b>日期</b>	2023 年 5 月 16 日