

深圳市方直科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	国盛证券 阮文佳、东方证券 詹博、浙商证券 黄忠、泾溪投资 杨寒隽、 歌汝基金 张起、泰康资产 刘宁
时间	2023年5月17日
地点	深圳市南山区大新路198号创新大厦B栋10楼会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理兼董事会秘书李枫女士、副总经理兼技术总监卢庆华先生
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>会议交流主要内容如下：</p> <p>李枫女士：方直科技是国内领先的智能教育服务提供商，专注于中小学教育产品及“人工智能+教育数字化”产品的研发、设计、销售及持续服务。</p> <p>方直科技在中小学教育产品及业务方面，公司运用数字化技术，为广大师生和家长提供配套、优质的教育数字资源与服务，帮助教师提升教学质量，让学生更轻松有效的掌握课堂知识和提升学习能力。公司为中小学学校提供贯穿课前、课中、课后管理的实用智慧教学平台、先进的教学评测系统等信息化一体化解决方案，帮助学校提升学校整体信息化教学常态应用水平，帮助教师自我提升教学水平和优化教学过程、提高备课效率及数字素养。</p> <p>公司于2018年设立了全资子公司木愚科技，基于互联网、人工智能、虚拟数字人等新兴技术进行创新研究，结合数字内容和数字场景，创新性运用于教育数字化领域。在稳定发展中小学教育产品业务的同时，拓展到</p>

职业教育及知识传播等领域，助力教育教学数字化转型升级。公司充分把握“推进教育数字化”的发展契机，在多年教育信息化积累基础上，积极推进信息技术、智能技术与教育教学的深度融合，深入布局以“人工智能+教育数字化”为主的战略方向。公司将生成式智能算法、智能数字人、数字场景、数字内容等与教育教学、知识传播、在线课程培训等应用场景相结合，率先打造 AI 课程系统和 AI 数字化实训系统等创新型教育数字化产品和解决方案，为客户创造更高价值。以上是公司及主营业务的介绍。

Q：公司有哪些技术优势？

A：公司秉承“让人人分享优质教育”的愿景，坚持用科技创新推动教育均衡发展，始终保持对技术研发领域的持续投入。凭借创新技术与专业服务，公司先后获取国家高新技术企业、国家动漫企业、深圳市重点软件企业、重点文化企业等荣誉资质。公司拥有一支高素质、专业化的研发队伍，在大型互联网平台架构能力、人工智能技术研发、智能教学产品研发与运营等方面积累了较为丰富的技术实践经验，具备较强的技术创新和产品研发及迭代能力。公司目前设有博士后创新实践基地、省级智能教学工程技术研究中心，集中精力投入研发，已申请多项发明专利和软件著作权，并培养相关博士后。2018 年被广东省科技厅授予“省级智能教学工程技术研究中心”，是基于人工智能的教学产品和服务的研发能力被获得高度认可。公司已与武汉大学、华中科技大学、暨南大学等多所高等院校、科研机构建立开放式、互利共赢的“产、学、研”一体化合作平台，实现了企业和高校在资源、人才、技术、管理方面的深度融合，形成了产业和科研深度统筹、良性互动、协同发展的良好局面。

Q：请介绍一下 AI 课程系统和 AI 数字化实训系统。

A：AI 课程系统和 AI 数字化实训系统是公司全资子公司木愚科技推出的创新型教育数字化产品和解决方案。AI 课程系统：将个性化教学语音处理、智能数字教师模型重建及驱动、数字教学场景融合等技术与教学课程结合，适用于教学课程的高效制作与更新，推进课程数字化发展。包

括云服务、软件产品、硬件部署、技术服务等产品，为客户提供综合解决方案。AI 数字化实训系统：基于人工智能、虚拟数字人等技术，提供以软硬一体的智能实训设备为主体的实训系统，打造培养数字化技术人才的综合解决方案。公司具备云服务、软件产品、硬件部署、技术服务的交付能力，作为国内率先进入教育数字化布局的企业，公司融合软件产品与硬件部署的业务模式，为客户提供综合解决方案，同时兼顾客户个人信息保护等需求，提供安全、稳健、持续的服务。

Q：公司智能教育产品主要应用领域有哪些？取得的订单及收入情况？

A：公司智能教育产品及服务主要应用于高等教育、职业教育及知识传播等领域。截至 2022 年 12 月 31 日，公司已与广州市教育研究院、深圳职业技术学院、东莞理工学校等教研机构、职业院校、企业签订约 240 万元的合作协议，截至 2022 年底已确认收入 72.8 万元。2023 年一季度，公司新签订约 168 万元的合作协议，根据合同约定及验收情况，前期业务在 2023 年一季度确认收入 127.19 万元。

Q：公司智能教育业务未来的产品规划？

A：公司将持续关注相关技术发展，加强人工智能、虚拟数字人等新技术在产品应用中的创新，不断对现有产品进行迭代、升级，并规划和设计下一代智能教育软硬件产品，在 AI 智能领域实现更广的应用与拓展，为企业未来的产品发展方向奠定基础。

Q：请介绍一下公司智能教育产品的销售模式。

A：公司智能教育产品采用以渠道销售为主，直销为辅的销售模式。直销客户主要为高等院校、职业院校、技工院校、教育主管部门、企业等。渠道销售模式是公司在已有的长期合作的渠道商基础上，进一步拓展了在各地区、各领域具有一定影响力的渠道商，其主要服务于出版社、各省市教育研究院、高等院校、职业院校、技工院校、大型企业培训组织机构、

	<p>党校等，构建了全面覆盖的销售网络。</p> <p>Q：公司线上用户情况？互联网业务增长原因？</p> <p>A：公司 2016 年全面布局“互联网+教育”业态，公司目前互联网线上用户超 4000 万，高峰日活跃用户达百万，日常日活跃用户 30 万左右。</p> <p>2022 年，公司互联网收入占营业收入 27.16%，同比增长 111.01%。公司挖掘自身优势，持续提升线上运营能力，通过丰富营销方式、引入新模式等措施优化完善线上运营体系，往更专业、更精细化方面发展，实现线上线下资源互通、全面融合，加快公司互联网业务发展，推动业绩增长。同时，互联网业务突出合作渠道建设，积极拓展外部渠道，并将深度合作的产品推向市场，扩大了市场覆盖。</p> <p>公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>欢迎关注公司微信公众号“方直科技”（ID:kingsunedu）了解更多公司动态。同时，欢迎拨打公司投资者关系热线电话：0755-86336966。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 5 月 17 日