

证券代码：300532

证券简称：今天国际

深圳市今天国际物流技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2022 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023 年 5 月 19 日下午 16:00-18:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）（网络文字互动方式）
上市公司接待人员姓名	董事长 邵健锋先生 独立董事 杨高宇先生 副总裁、董事会秘书 杨金平先生 财务总监 刘俏女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、预付款的比例今年是否有变化？最近的在手订单情况同环比变化？</p> <p>您好，2022年度预付款的比例未有重大变化，2022年12月31日在手订单较2021年12月31日在手订单增长43.35%。</p> <p>2、目前公司的合同资产、库存、合同负债大副飙升，主要原因是销售向好的积极备货，还是存货积压？</p> <p>您好，主要是在实施的项目，谢谢！</p> <p>3、根据公布的在手订单及结算相关数据，公司在手订单存在长时间未结算的现象，请问原因是什么？</p> <p>您好！公司的订单滚动结算，每年的在手订单不一样，目前</p>

并不存在在手订单长时间未结算的问题。谢谢!

4、公司负债率有些高? 公司是否有降低负债的计划? 如果有会采取哪些措施?

您好! 公司并没太多有息负债, 主要是合同负债, 也即在手订单的阶段性收款, 谢谢!

5、今年前四个月订单怎么样?

您好! 订单情况请关注公司定期报告, 谢谢!

6、贵司能否大概介绍一下2022年新订单的获取方式及各种方式新订单金额的占比, 谢谢。

您好! 老客户的复购占比超过80%, 谢谢!

7、2022年公司通过招标、竞争性谈判、直接询价等方式获取的新订单各占比大概是多少? 另外公司运维服务通常是通过什么方式获取的订单?

您好! 新能源内部邀标和竞争性谈判的为主, 其他行业公开招标为主, 运维服务看金额大小。谢谢!

8、贵司最近几天刚刚在深圳参加完电池展会, 在订单签订或意向合作方面有无重大斩获?

您好! 订单情况请关注公司相关公告, 谢谢。

9、贵公司在去年在医药行业有个示范项目, 下游运用的拓展情况如何, 展望今年行业的订单情况。

您好! 我们会凭借标杆项目的示范效应不断向该行业客户去拓展, 具体请关注公司公告, 谢谢!

10、您好邵董, 随着公司新董事会的改选成功, 公司原案件影响应该基本消除了吧。公司在锂电、烟草行业的竞争力是不是会得到保持? 另外公司能不能主动发布一些较大的订单, 比如5000万以上的。

您好! 公司对订单的披露有统一的标准和口径, 谢谢关注!

11、订单获取到收入确认的平均周期是多长？

您好！新能源订单大概为6个月，其他行业9-12个月，谢谢！

12、您好，请问公司目前国外业务如何，有没有供应过国外的自动化设备？今年锂电行业景气度有所降温，请问公司从行业角度来说有没有感觉？来自锂电行业的订单有没有变化？

您好！公司有海外业务，但目前占比较小，谢谢！

13、公司目前可有储能行业的订单？订单规模多大？

您好！订单情况请关注公司定期报告，谢谢！

14、公司目前的市场涉及哪些行业？分布如何？

您好！公司目前下游客户行业为3+N的布局，深耕新能源、烟草、石化行业，同时有订单和案例的行业有近40个，谢谢！

15、公司有无回购计划？目前有无员工持股。

您好！目前暂无回购计划，有推行股权激励计划，谢谢！

16、公司有没有意向和打算收购同类型的优秀公司

您好！谨慎、开放，乐见其成但不强求，价值观为先。谢谢！

17、公司现金流相对充裕，为什么还申请非公开发行，有哪些开放项目？

您好！公司处于业务高速增长期，同时也在不断布局和投入下一阶段的产品和市场，肯定会有资金的需要，公司会根据具体情况采取最合适的资金筹集方式。公司股东大会中关于小额快速融资的授权是每年的例行授权，公司董事会会根据具体情况灵活决策，不一定会最终实施。谢谢您的关注与支持！

18、为什么提问中有人说，公司要进行定增融资，但是我却没看到相关的公告？请问公司有进行中的非公开发行预案吗？

您好！公司股东大会中关于小额快速融资的授权是每年的例行授权，公司董事会会根据具体情况灵活决策，不一定会最终实施。谢谢您的关注与支持！

19、公司需要融资的话，可以采取全体股东配股或者发放可转债的方式，不要采用增发方案，增发的折价效应太伤害中小投资者了。结合目前公司的高盈利性和利率下行，银行贷款是最低成本的融资方式，公司最好是贷款用于扩大生产。

您好！谢谢您的建议！

20、公司现在研发中，技术支持运维的人数和新项目开发的人数，现在占比是多少了？

您好！绝大多数是新项目和新产品开发人员，谢谢！

21、关于公司软件子公司和机器人子公司的定位及未来战略，看到前期有说未来成熟后有可能会对外转让，了解一下这两个子公司在公司的定位问题。

您好！软件子公司和机器人子公司承载了公司产品战略的落地，公司会乐于看到他们的成长，也鼓励和支持他们走出去，但在可预见的未来，公司仍会是其控股股东。谢谢！

22、公司的智能物流业务在其他行业是否适用，比如一般生产制造企业，如果将目前烟草、新能源、石化的业务，推广到其他行业有哪些实质性阻碍？公司有没有相关规划，对全行业的智能物流覆盖计划？

您好！公司智慧物流业务在不同的行业之间通用性较强，均为帮客户实现生产和物流过程中物料的自动存储、输送、搬运、拣选等，只要有自动化生产线、只要是需要批量处理物资的场景，均有智慧物流业务的需求，公司会不断向各下游行业渗透拓展，谢谢您的关注和支持！

23、公司所属行业为人工智能，公司是否有考虑改名为今天智能。

您好！谢谢您的建议！

24、查看贵司去年新成立了一个智能制造技术开发公司，请

问这是不是对国产化替代做出的努力？贵司的国产化替代目前情况如何？对于毛利率的提升有多大的作用？

您好！今天开发的成立是为了做一些行业通用性技术的研发和推广，目前公司有全国产的方案，谢谢！

25、贵公司称今天国际，但目前以国内市场为主，不知未来针对海外市场是否有布局，是否已有案例，特别是发展中国家，具体能否说一下。谢谢。

您好！国内市场无疑是市场前景最广阔的，同时我们也一直有全球化业务布局，有一些海外项目案例。谢谢！

26、你好，邵董事长！作为小股东，提个问题，谢谢。贵司有软件应用平台，有智能搬运机器人等硬件设备，组成一套完备的应用系统。目前OPEN AI在国外的软件行业如火如荼应用。请问，对于贵司软件开发及AI硬件产品有哪些用途？

您好！AI能力的提升可以增加系统的智能化程度，大模型的使用会提高设计和编程的效率，提高人效，谢谢！

27、公司的软件和机器人子公司是否有拆分上市的打算？进度如何？

您好！目前没有明确的时间计划表，后面随着其发展壮大，不排除这个可能性，谢谢！

28、贵公司能否详细介绍一下机器人的产能情况？

您好！机器人公司去年产值超过5亿元，具体详见公司定期报告，谢谢！

29、贵司新能源业务主要是分容化成方面的，看到有竞争对手是做新能源全链业务的，这会不会在订单获取的时候造成竞争劣势？公司有做新能源全链业务的计划吗？

您好！每个模式都有好的一面和不利的一面，公司目前没有做新能源全链业务的计划，谢谢！

30、跟行业里对手相比，贵公司的优势是什么？

您好！请关注公司年报相关章节，谢谢！

31、在同行业中，我们公司大概处在什么位置？

您好！第一梯队，谢谢！

32、公司目前面临的最大挑战是什么？

您好！快速增长的业务规模对优秀人才的需求，以及管理模式的不断优化提升，谢谢！

33、贵公司下次能否可以找一个可以视频陈述业绩、经营情况的平台？让中小投资者听一听管理层的声音，熟悉一下新一届领导班子。

您好！谢谢您的建议！

34、贵公司在高速发展周期，业绩已表现出来，怎么在股价市值上没表现出来。是不是宣传力度不够？同类公司业绩没有贵公司好，股价市值确比贵公司高。

您好！估值是一门艺术，但我们相信，长期来看，资本市场是有效的，是有纠错能力的，谢谢！

35、您好邵董，请问你当选董事长后，有哪些新的发展策略？今天国际目前在国内自动化仓储方面算不算龙头企业，公司怎么看待软件业务？

您好！初心不改，使命不忘。始终聚焦“机器换人、数字换脑”这个领域，不断为客户创造价值！谢谢！

36、公司业绩很好，但是市值，市场关注度都不行，公司有没有计划多向市场交流，以体现公司真实价值？

您好！公司持着开放的态度，欢迎各类资本市场的投资者与公司交流，谢谢大家的支持！

37、现在公司的市场形象是不善于与市场交流的公司，对股东没有应有的尊重，希望公司引起重视，提升公司形象

	<p>您好！这个标签有点片面和主观，但感谢您的关注与建议！我们会不断进步提升！</p> <p>38、公司处于高速发展阶段，展望未来，公司实控人，管理层想把公司发展为多大规模的上市公司</p> <p>您好！我们更关心为客户创造了多少的价值！其他都是水到渠成的事情，谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年5月19日