

证券代码：300543

证券简称：朗科智能

债券代码：123100

债券简称：朗科转债

# 深圳市朗科智能电气股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023年05月19日 15:00-17:00
地点	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 陈静女士 独立董事 赵亚娟女士 财务总监 钟红兵先生 董事会秘书 李想先生 保荐代表人 陈宇涛先生

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>1.请问公司对于未来三五年有怎样的发展战略和目标？能否简要介绍一下？</b></p> <p>答：未来公司将继续围绕芯片应用为核心，以智能控制技术为基础，加强电机技术及电池管理技术开发，在新消费家电整机成品、电机产品和储能产品等方面拓展业务。通过加大资金和人才投入，巩固和提高自身研发创新实力，不断提高公司的研发设计能力、工艺水平和产品质量，持续稳定地扩大业务规模，进一步提升公司盈利能力，巩固公司的行业领先地位。公司将继续坚持自主创新原则，不断优化产品结构、积累优质客户资源，实现产业链的聚力赋能、破界共创和增值共赢，致力于发展成为智能领域跨行业一站式产品和解决方案优秀供应商。</p> <p><b>2.2022年公司实现营业总收入17.41 亿元，同比下降25.32%，请问业绩下滑的主要因素是什么？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司2022年度利润下滑主要由以下几方面因素所致：宏观经济环境下行，终端需求乏力，客户订单减少导致公司营收下降，相应的利润空间也有所收窄；另外，报告期内公司加大了研发投入力度，增加在储能逆变、无刷电机、清洁类整机产品等领域的研究开发力度，研发费用同比增长20.53%。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>3.公司目前在行业内有哪些突出的竞争优势？将采取怎样的措施进一步扩大自身竞争优势？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司竞争优势包括：经验丰富的研发团队：公司通过产研销一体的模式，将前端销售与后端产品解决方案的研发设计紧密结合，根据产品落地及销售业绩对研发人员实施相应的激励，充分保证产品方案的快速落地，提高研发人员的积极性；独特领先的技术方案：公司凭借多年的技术积累和研发实力，积累了丰富的技术方案，能够根据客户的定制化需求迅速响应；快速的市场反应能力：公司可保证在较短时间内开发出符合客户要求的各类智能控制器产品，满足其对终端产品的功能化要求，并在柔性生产的机制下组织规模化、高效的生产安排，及时交货，快速响应市场需求；优质的客户资源；领先的质控体系：公司内部管理规范，严格按照国际标准进行管理和控制，拥有较完善的企业管理、质量保证体系；完善的生产管理体系：公司坚持以精益生产管理为基础的管理理念，在生产模式、操作流程、质量管理、采购与物流管理等方面不断寻找最佳解决方案，推动持续改善，现已形成了完善而有效的管理体系。</p>
----------------------	--

**4.2022年实现归属上市公司股东净利润0.74亿元，同比下降30.40%，请分析一下利润下降的因素以及未来3年的预估情况？**

答：尊敬的投资者您好！公司2022年度利润下滑主要由以下几方面因素所致：宏观经济环境下行，终端需求乏力，客户订单减少导致公司营收下降，相应的利润空间也有所收窄；另外，报告期内公司加大了研发投入力度，增加在储能逆变、无刷电机、清洁类整机产品等领域的研究开发力度，研发费用同比增长20.53%。有关公司未来业绩的情况敬请关注公司在巨潮资讯网上披露的定期报告相关内容。感谢您对公司的关注！

**5.在面对宏观经济波动，市场有效需求不足的情况下，请问公司将采取怎样的措施积极开拓下游客户？**

答：尊敬的投资者您好！面对市场有效需求不足，一方面，公司积极开拓下游客户，新消费家电整机成品已同国内外品牌方合作并批量交付，进展顺利。未来将进一步开发其他品类新消费家电整机成品，也将在电机产品和储能产品进一步加快研发和应用。另一方面，公司加大研发投入，在新技术和新产品等方面继续推进应用，满足更多市场需求。感谢您对公司的关注！

**6.公司目前分红情况为10派0.75元(含税)，请问未来是否会对现有分红模式进行调整？**

答：尊敬的投资者您好！公司将按照证监会、深交所相关规则以及公司章程中有关分红的相关要求，并结合公司实际情况制定公司的具体分红方案，感谢您对公司的关注！

**7.能否简单介绍一下公司的主要业务和产品？请问和去年相比有什么变化吗？**

答：尊敬的投资者您好！公司主营业务包括两大板块：电器控制器及成品板块和智能电源及控制器板块。其中电器控制器及成品主要包括各类家用电器、电动工具的智能控制器以及洗地机等新消费家电整机成品；智能电源及控制器包括新能源电池包、BMS、植物照明等产品。公司围绕芯片应用为核心，以智能控制技术为基础，加强电机技术及电池管理技术开发，逐步在新消费家电整机成品、电机产品和储能产品实现业务开展。和去年相比，洗地机等新消费家电整机成品逐渐成型并形成业务销售。感谢您的关注！

	<p><b>8.目前在新消费家电整机成品、电机产品和储能产品的业务开展方面情况如何？有哪些新进展？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！目前公司新消费家电整机成品主要为自主研发的洗地机产品，采用ODM模式，技术研发、外观设计、生产制造都由公司自主实施，终端销售和运营都由客户完成，2022年已实现批量交货，目前和国内外品牌商合作顺利。电机产品和储能产品目前正处于研发应用阶段。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>9.公司洗地机业务是自主品牌吗？去年出货量多少？对今年的销量有什么预期？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司的洗地机业务采用ODM模式，技术研发、外观设计、生产制造都由公司自主实施，终端销售和运营都由客户完成。2022年全年交付量大约1万台左右，公司今年洗地机销量的具体数据请参见公司的定期报告。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>10.请简单介绍一下公司可转债项目建设进度。</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！目前，公司尚处在建设中的项目共有三个，其中包括合肥产业基地建设项目、惯性导航技术研发中心建设项目和越南实业工业园建设项目—电机及控制系统项目，受多方面因素影响，部分项目的实施地点和实施主体曾发生变更，项目建设进度晚于《募集说明书》的最初规划，2022年4月25日召开的第四届董事会第十届董事会审议了《关于部分募投项目延期的议案》，新项目当前进展顺利，预计将于2024年6月建成投产。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年05月19日