

## 上海威贸电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

会议召开时间：2023年5月19日 15:00-17:00。

本次年报业绩说明会采用网络远程的方式，同时在全景网和中证网举行，公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）和中证网“中证路演中心”（<http://www.cs.com.cn/roadshow/>）与投资者展开沟通。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司2022年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长、总经理：周豪良先生；

公司副总经理、董事会秘书：周威迪先生；

公司财务负责人：朱萍女士；

申万宏源承销保荐有限责任公司保荐代表人：尤家佳女士。

### 三、投资者关系活动主要内容

副总经理、董事会秘书周威迪先生对公司 2022 年年度报告业绩进行整体说明介绍，董事长兼总经理周豪良先生、副总经理兼董事会秘书周威迪先生、财务总监朱萍女士、保荐代表人尤家佳女士就投资者关心的问题进行了回复。主要问题及回复如下：

**问题 1.** 公司在技术研发方面有什么创新进展吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司采取定制化、项目化的研发模式，以市场需求为导向，坚持研发创新，保持研发投入。报告期内，围绕新能源充电模块，开发了充电枪线束组件、车载充电底座等产品，部分项目已实现量产。报告期内，公司研发支出为 1,073.37 万元，同比增长 5.26%，取得了 4 项实用新型专利。公司将继续注重研发投入，通过持续不断的研发创新及产品优化，提高公司产品的附加值。谢谢！

**问题 2.** 公司前五大客户比较集中，线束行业特殊性又使得新客户准入难度较大，请问公司这块如何化解？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！报告期内，公司前五大客户收入占年度营业收入的比例为 50.26%，主要客户集中度较高。汽车行业客户集中度较高，公司将继续稳固现有客户与项目，持续开发新市场，引入优质项目与客户。同时，公司亦会加快研发速度，提升打样成功率，加速现有研发产品量产进程。紧跟新能源汽车发展步伐，积极投入研发新能源连接技术和产品，努力保持技术领先，拓展新市场。谢谢！

**问题 3.** 跟其他专注于汽车线束市场的头部企业相比，威贸电子有哪些竞争优势，以及需要提升的地方？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司致力于创新驱动发展，坚持市场、客户导向的应用性及前瞻性研发和生产，密切追踪市场产品技术变化趋势，为客户提供各类智能连接和控制模块的设计研发及定制生产。公司专注于向客户提供包含线束、PCBA、注塑结构件和线圈的一站式集成化的电子组件解决方案，解

决客户分散研发、采购带来的效率低、成本高、质量不稳定等问题。同时公司致力于差异化发展战略，“小批量、多品种”的产品定位，解决了一些客户数量少、要求高的项目面临的外资龙头企业不感兴趣、内资小企业资质无法匹配的痛点。未来公司将继续致力于加强主营业务，开拓新的项目和市场，持续创新研发，争取以最好的业绩来回馈投资者。谢谢！

**问题 4.** 汽车是威贸电子当前聚焦的赛道之一，一辆汽车的线束价值在 2000 元人民币左右，威贸电子现在能做到多大的价值量？公司的目标是做到多少？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司在汽车领域的产品包含各类高低压线束产品及其他组件类产品，不同产品单价有较大差异。2022 年度公司在汽车行业的销售收入约占整体营业收入的 30%，公司将继续稳固现有客户与项目，持续开发新市场，引入优质项目与客户。谢谢！

**问题 5.** 贵公司与特斯拉有无合作，上市后业绩一直下滑，公司有什么应对措施，如何增加业绩，回报股东？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司与特斯拉售后服务设备有合作。公司于 2022 年 2 月 23 日在北京证券交易所上市。2022 年，公司营业收入较上年减少 2,009.04 万元，同比下降 9.04%，主要原因是 4、5 月公司产线一度停产，导致产线生产和订单交付受到较大影响。公司始终坚持以产品质量为本开拓和立足市场，2022 年公司多个新项目实现量产，包括极氪 001 自动感应车门电子总成、新一代高集成度挂烫式电熨斗底板组件、奇瑞新能源高压线束、Intorroll 物流输送带控制电机线束、德国菲斯曼家庭供热与水净化系统线束组件、Krups/WMF 咖啡机线束组件等。同时公司积极开拓市场，加快拓展电子集成组件产品，特别是围绕新能源充电模块的线束与充电枪、车载充电底座的塑胶组件，开发了上汽大众 ID 系列、上汽智己、奇瑞新能源、丰巢新能源等一众新能源客户，部分项目已实现量产，预计以上项目全部量产后对销售和净利润均有可观贡献。未来公司将持续推进技术创新，致力于发展集成化的组件产品，提高产品附加值，在努力维持原有客户和项目稳定的基础上，不断拓展国内国际市场。谢谢！

**问题 6.** 公司今年可否扭转综合毛利率持续下降的态势？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司综合毛利率下降主要是受公司 2022 年新厂房投入使用后，固定成本增加带来的不利影响。若未来随着公司的

业务拓展，收入上升将逐渐消化固定成本给毛利率带来的不利影响。谢谢！

**问题 7.** 请问公司的募集投资项目近况如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司主要的募投项目为新建厂房项目，目前新厂房主体已基本建成并投入使用，后续仍将继续投入资金购买生产设备，提升生产流程自动化、智能化程度，提高生产及管理效率。谢谢！

**问题 8.** 从可以追溯的公司历年业绩情况看，除了 2022 年外，其他年份都保持了增长，但每年的增速似乎不是很高。请结合公司及行业的发展谈一谈这一现象背后的原因？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！2021 年公司新厂房投入使用前，受制于产能，公司收入增长较为缓慢。针对目前国内外形势复杂多变的情况，公司维护海外客户的同时，积极开拓国内市场，争取实现收入与利润的进一步增长。谢谢！

**问题 9.** 公司外销比例增加，美元波动会给公司业绩带来多大的影响？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！汇率的波动受多种因素影响，公司采取汇率中性原则，会择机适当锁定汇率，尽量减少汇率波动造成的影响。谢谢！

**问题 10.** 公司上市以来股价一直低迷，公司现在现金流极大改善，有一部分闲置资金在寻求投资收益，为什么不把这部分资金投资到自己公司股票的回购。这样应该比投资其他金融产品回报大。公司未来几个月是否有新的回购计划？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！感谢您对公司提出的宝贵意见。公司 2022 年推出的股份回购计划已经完成，实际回购股份数量为计划回购数量的 100%。2023 年公司积极拓展业务，力争实现收入与利润的增长，提振投资者信心。关于未来是否有回购计划，公司后续将结合公司内部管理需要、外部环境、公司股价表现等，审慎决策，并将及时履行信息披露义务。谢谢！

**问题 11.** 股价一直在低位，说明什么？

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注！股价是市场行为，影响股价的因素很多，包括宏观经济、市场环境、行业景气度、板块活跃度等等。公司上市以来股价较发行价出现一定幅度下降，敬请投资者留意投资风险。公司目前运作良好，行业发展前景也很乐观，因此公司对于未来的发展充满信心。接下来威贸电子将继续致力于加强主营业务，开拓新的项目和市场，持续创新研发，争取以最好的

业绩来回报投资者。谢谢！

#### 四、备查文件目录

1、公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录(链接：<https://rs.p5w.net/html/138655.shtml>)；

2、公司在中证网举办的 2022 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.cs.com.cn/dist/#/index?id=a3553f69f6281d4a8e2cb7f81533cf25>）。

上海威贸电子股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 22 日