

证券代码： 300950

证券简称： 德固特

青岛德固特节能装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号： 2023-005

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 淳厚基金 杨煜城 |
| 时间 | 2023年5月22日 14:00-15:30 |
| 地点 | 德固特会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总经理、董事会秘书 刘宝江 证券事务代表 赵爽爽 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、公司收入的下游拆分分类？ 答：目前公司主要下游行业可拆分为煤化工及石油化工行业。</p> <p>2、公司的主要竞争对手及竞争优势。 答：目前公司竞争对手主要为傲华集团（ARVOS Group），相比竞争对手，公司凭借较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优良的产品质量、优势的产品价格，赢得了客户的认可，从而保持了稳定的业务合作。</p> <p>3、公司产品更新周期大概多长？ 答：公司产品在使用过程中的更新周期大约在 5-10 年，具体更新周期根据客户订购设备的生产工艺流程、使用环境会有所差异。</p> <p>4、我们收入按照客户新建产能、更新替换的需求来拆分各自有多少？ 答：公司每年收入按照新建产能、更新替换划分的占比受下游行业周期波动、客户需求等因素的影响，而存在一定差异，目前阶段，公司收入中新建产能及更新替换的占比基本持平。</p> <p>5、公司销售回款模式及周期是怎样的？ 答：根据不同产品和客户，付款模式及周期存在差异，具体情况要视销售合同的条款而定。一般情况下，公司通常采用 3331 的销售回款政策，即签订合同后收合同金额 30%；在产品发货前收取合同金额的 30%；在产品交</p> |

| | |
|----------|--|
| | <p>付客户处并安装调试完成，客户验收通过后收取合同金额的 30%；剩下合同金额 10%为质保金，质保期满后支付。</p> <p>6、公司出口毛利率维持高位的原因及公司出口业务的景气度如何？</p> <p>答：公司出口毛利率高的原因：境外客户对于产品质量、性能、工艺有较高的要求，对于产品价格有较高的承受能力。公司以较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优良的产品质量、优势的产品价格，赢得了境外客户的认可，保持稳定的业务合作。</p> <p>通过多年深耕国际市场，借助技术实力、工期、质量和服务优势，公司产品在国际市场迅速崛起，产品受到众多国际龙头企业青睐，此外，近年来公司持续加大国外市场的开拓力度，不断提升海外市场覆盖率和占有率，积累了大量的境外客户资源，建立起了覆盖全球的市场销售网络，保证了公司出口业务的持续增长。</p> <p>7、除炭黑领域外，公司在其他行业的拓展情况。</p> <p>答：依托“双碳”政策支持，公司在稳固传统优势行业地位的基础上，持续拓展固废处理、煤炭清洁利用等外延应用场景，借助与国内研发机构、国际头部企业合作机会，探索新的合作与服务模式，发挥产品应用在新行业的示范效应，为公司迅速打开市场奠定基础。</p> <p>8、公司产品生产周期多长？</p> <p>答：公司主营业务为节能环保装备及专用定制装备的设计、制造和销售，生产的节能环保设备及专用定制设备均为非标准化产品，需要根据客户不同的技术、场地等要求，有针对性的提出解决方案和产品设计方案。公司主要产品具有体积大、重量大、工序复杂等特点，合同约定的生产周期一般为 3-6 个月，产品发货至验收也需要一定的时间。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2023 年 5 月 22 日 |