

证券代码：300376

证券简称：易事特

2023年5月29日

易事特集团股份有限公司投资者关系
活动记录表

编号：2023-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	首创证券	董海军
时间	2023年5月29日	
地点	东莞市松山湖科技产业园区工业北路6号A栋一楼公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书 证券事务代表 证券事务主管 证券事务主管	赵久红 温凯 王皓 曹一君
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事、董事会秘书赵久红先生、证券事务代表温凯先生及证券事务主管王皓先生、曹一君女士在公司会议室向来访的调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。</p> <p>一、投资者交流情况主要内容如下：</p> <p>1. 请就公司业务发展的路径及逻辑进行简要介绍。</p> <p>答：从高端电源到数据中心、储能、充换电等领域，公司沿着电力电子转换和能效管理的技术研究，在发展的过程中挖掘出了不同的产品应用场景。公司积极研发相关技术，根据行业趋势及市场需求，结合对客户应用场景的深度理解，推出不同应用场</p>	

景下的新品满足客户的需求。

随着产品多样性增加，公司业务逐渐基于自身核心设备供应，针对客户需求提供可灵活根据不同场景、独特的控制体系的最佳整体解决方案。业务版图的扩大一方面提高了公司自身在行业中的竞争力，另一方面避免了公司因经营策略过于单一被市场边缘化的风险。新能源+储能业务为公司的核心第二增长曲线，公司会积极用好相关政策促进业务发展，加大拓展力度，持续精耕细作。

2. 公司在高端电源领域的优势是什么？

答：从技术的层面来说，公司深耕 UPS 电源三十余年，对电源技术理解深刻，UPS 高端电源产品在电力电子转换技术方面具有较强的稳定性和安全性。同时，公司重视高端电源产品的研发，通过三十余年的技术沉淀，已具备丰富的研发技术经验，满足客户不同高端电源产品的需求，在业内知名度较高。随着市场向灵活性偏移，用户定制化需求将逐步增加。对比规模较大的同行业竞争者，公司在柔性定制方面更具优势。

其次，公司还拥有完善的供应链体系，引进全球最先进的自动化生产线和欧洲自动化数控加工中心采用精益生产理念，保证交付质量和交付速度的平衡。并且，公司在国内拥有丰富的市场营销体系和完善的售后服务体系，在全球范围内设立 268 个客户中心，能够触达到客户的深层需求，同时有助于公司高端电源产品在海外市场拓展，及时为众多客户提供产品维护，保障其稳定高效运营。

公司作为产业数字化与智慧能源综合解决方案提供商，将深厚的研发实力及有竞争力的解决方案不断巩固公司在产业链中的领先地位及影响力，持续发挥其产品在行业中的优势效应。

3. 公司的液冷技术主要应用场景有哪些？

答：浸没式液冷储能系统主要由冷却系统和液冷 PACK 组成，通过将电池系统整个浸没到冷却液中，将电池系统的热失控控制在源头。通过冷却液的循环，可以使电池系统的区域温差达到超

低，整个电池系统的不同区域的电芯工作温度差距在 2℃以内，从源头上降低电芯热失控的风险，同时延长了电池的循环寿命。在前段预防措施失效的情况下，通过将电池系统整个浸没到阻燃的冷却液中，使设备和空气完全隔离，不会发生明火燃烧，将热失控风险控制在局部范围。同时加快循环把局部热量带走防止热失控进一步扩大，确保不影响系统和周边环境。

公司对整个的液冷系统进行了研发和产品推出，在数据中心、储能温控方面根据客户情况提供液冷解决方案，并具备完整的软硬件及配套产品落地能力。目前该技术不管是在储能端，还是在数据中心的板块都有一些应用。就目前看来液冷还是一个相对较新的技术，数据中心或储能板块对该技术的需求一般根据能量密度或算力提升等因素来决定，导致不同需求方对运作模块的散热的需求各异，对该液冷技术的需求量也会因此有一定的区别。

4. 公司预计数据中心板块业务将来的发展趋势是怎样的？主要原因是什么？

答：今年预计会有较多扩容增量，一方面随着 ChatGPT 的热度增高以及对 AI 接受度的整体提升，数据中心作为数字经济、数据运算基础设施，需求是会有提高的。现在当下数据化、信息化的趋势会越来越快的传递到下游的一些企事业等需求单位，三、四、五线城市和县一级等地的这种信息化改造正在逐步提速。另一方面，大量客户以前数据中心设施的设备老旧、容量不足的情况，都拉动了数据中心方面的强业务需求。

5. 公司在海外市场有进一步规划吗？

答：公司海外市场上 UPS 及光伏发电系统均为公司优势产品，今年受海外特别是欧洲市场能源调整，光伏、储能和充电桩都将迎来较大的发展机会。在未来的海外市场上，公司主要将对储能和充电桩两块业务着力进行有侧重的发展。在出口行销手段方面，我们会沿用之前的出口渠道进行产品分销。从公司目前海外市场份额上来看，公司更倚重于欧洲的同时辐射周边区域，比如非洲

	<p>和亚洲。</p> <p>公司看好海外充电桩市场的发展契机，为充分掌握海外市场的政策法规和准入门槛，在之前就开始积极进行相关认证和测试工作，去年公司通过了欧洲的充电桩标准认证，美国充电桩标准认证的申请也正在推进当中。对于海外市场户储和大储持续高涨的市场发展格局，公司也针对性地推出相关的产品及解决方案，着力在欧洲、澳大利亚、南非等市场进行储能业务开展。</p> <p>6. 公司子公司中能易电具体负责公司充电桩业务的哪些环节？</p> <p>答：公司从2021年开始将充电桩业务板块交由公司全资子公司中能易电进行独立运营及核算，独立的销售、研发和工程技术团队有助于该领域业务的突破，其在业务上重点聚焦国内大客户、价值区域的同时，强化突破欧美市场，其建立了独立的营销团队开拓国际市场，并在海外建立独立经销网点，发展合作经销商，通过与当地电网公司和有相关资质的电力安装公司建立合作关系，让这些公司把我们的产品导入到他们的产品序列或向客户推荐的名录里面来推动我们产品的销售。</p> <p>二、活动结束</p> <p>活动过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。</p> <p>各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年5月30日