

**中泰证券股份有限公司关于上海证券交易所
《关于对广东富信科技股份有限公司收到客户启动 ABCs 程序
事项的问询函》相关问题的核查意见**

上海证券交易所科创板公司管理部：

广东富信科技股份有限公司（以下简称“富信科技”或“公司”）于 2023 年 5 月 29 日收到上海证券交易所科创板公司管理部出具的《关于对广东富信科技股份有限公司收到客户启动 ABCs 程序事项的问询函》（上证科创公函【2023】0177 号）（以下简称“问询函”），中泰证券股份有限公司（以下简称“中泰证券”或“保荐机构”）作为富信科技首次公开发行股票并在科创板上市的保荐机构，根据《证券发行上市保荐业务管理办法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第 1 号——规范运作》等相关法律、法规和规范性文件的规定，对问询函相关事项进行了认真、审慎的核查，具体核查情况如下：

在本核查意见中，若合计数与各分项数值相加之和在尾数上存在差异，均为四舍五入所致。

问题一

公告显示，公司于近日收到中国信用出口保险公司（以下简称“中信保”）关于客户 Sleepme Inc.（原为“Kryo Inc.”，以下简称“Sleepme”）已启动 Assignment for the Benefit of Creditors（即“为债权人利益之转让”，简称“ABCs”）程序的邮件通知。Sleepme 是公司近年来的前五大客户之一，且是公司 2022 年和 2020 年的第一大客户，年度销售额分别为 10,405.39 万元、3,046.08 万元，占当年营业收入比重分别为 20.76%、12.24%。

请你公司：（一）补充披露获知相关信息的具体时间和方式、Sleepme 目前的存续状态以及持续经营风险；（二）补充披露 Sleepme 启动 ABCs 的具体原因、开始时间、具体流程和关键时间节点，以及截至目前受让人寻找有购买资产意向的机构或个人买方的进展情况；（三）补充披露截至目前 Sleepme 的在手订单执行情况、相关存货情况及对应存货的减值准备计提情况，说明是否计提充分；

(四) 结合 Sleepme 在 2023 年收入确认及订单执行情况，预估后续合作情况及合理性。

回复：

一、关于问询函的回复

(一) 获知相关信息的具体时间和方式、Sleepme 目前的存续状态以及持续经营风险

Sleepme 自 2022 年 12 月起回款速度较之前变缓，已经出现支付延期的情况。公司自发现上述情况后，和 Sleepme 持续保持良好的沟通并积极催收欠款，Sleepme 也向公司表示未及时回款的原因为资金暂时紧张，正在积极准备方案以解决经营上的困难。但公司在 2023 年 5 月 24 日上午先后收到 Sherwood 以及中信保发来的邮件。邮件显示，Sleepme 已于 2023 年 5 月 11 日依据加利福尼亚州法律启动 ABCs 程序，公司必须在 2023 年 11 月 7 日前提交债权登记材料。

目前，Sherwood 正在对 Sleepme 所有的有形和无形资产进行清算。

(二) Sleepme 启动 ABCs 的具体原因、开始时间、具体流程和关键时间节点，以及截至目前受让人寻找有购买资产意向的机构或个人买方的进展情况

1、具体原因：由于受美国通胀、全球经济周期下行等影响，Sleepme 出现经营不善、资金周转困难情况，从而启动 ABCs 程序。

2、ABCs 程序是一种新型破产程序，其特点是在清偿完毕债权人债务后，如有剩余现金，在不产生新债务的前提下受让人可以保持企业继续经营。

根据公司与中信保沟通，ABCs 程序具体流程如下：

(1) 转让人签署协议，启动 ABCs 程序。根据邮件通知，客户已于 2023 年 5 月 11 日启动 ABCs。

(2) 转让完成后 30 天内通知债权人转让事宜，提供可供索赔的财产信息，并为每个债权人提供一份债权登记表，以便在转让资产中提出索赔。公司已于 2023 年 5 月 24 日收到邮件通知。

(3) 债权人自书面转让通知之日起 150-180 天内进行债权登记。根据邮件

通知，公司必须在 2023 年 11 月 7 日前提交债权登记材料。

(4) 受让人开始清算，主要通过公开拍卖、私下出售、停业前销售等形式。清算后，受让人确定分配金额。索赔优先权首先由州法规确定，然后由破产法确定，清偿顺序一般如下：

- ①担保债权人；
- ②转让程序管理费：管理费、受让人专业服务费用等；
- ③州法规定享有优先权的债权：税收、员工工资等；
- ④无担保债权人。

公司未获得客户的任何资产担保，属于无担保债权人。

3、公司已通过邮件询问 Sherwood 目前寻找有购买资产意向的机构或个人买方的进展情况。2023 年 6 月 8 日，Sherwood 回复了公司的邮件，表示确定潜在买家后，将会与公司进行联系。公司会持续关注后续的进展情况。

(三) 截至目前 Sleepme 的在手订单执行情况、相关存货情况及对应存货的减值准备计提情况，说明是否计提充分

1、截至目前 Sleepme 的在手订单执行情况

单位：台

| 客户订单号 | 订单时间 | 订单总数量 | 已生产已 交货数量 | 已生产未 交货数量 | 未生产未 交货数量 |
|------------|-----------------|------------------|------------------|------------------|-----------------|
| 2021000321 | 2022 年 8 月 29 日 | 5,000.00 | - | 1,879.00 | 3,121.00 |
| 2021000323 | 2022 年 8 月 29 日 | 5,000.00 | - | - | 5,000.00 |
| 2021000294 | 2022 年 7 月 22 日 | 5,000.00 | 3,752.00 | 1,248.00 | - |
| 2021000287 | 2022 年 7 月 18 日 | 4,900.00 | - | 4,900.00 | - |
| 2021000037 | 2022 年 3 月 10 日 | 5,000.00 | 4,504.00 | 496.00 | - |
| 2021000202 | 2022 年 3 月 1 日 | 10,202.00 | 8,655.00 | 1,547.00 | - |
| 2021000199 | 2022 年 2 月 17 日 | 10,202.00 | 10,002.00 | 200.00 | - |
| 合计 | | 45,304.00 | 26,913.00 | 10,270.00 | 8,121.00 |

截至目前，Sleepme 的订单中已生产未交货的恒温床垫共计 10,270.00 台，均存放于公司仓库；Sleepme 已下订单公司未生产未交货数量共计 8,121.00 台；

除此之外，Sleepme 的订单已执行完毕。

2、与 Sleepme 相关存货及减值准备计提情况

截至目前，公司与 Sleepme 相关存货及减值准备计提情况如下：

单位：万元

| 项目 | 存货账面余额 | 存货跌价准备 | 存货账面价值 |
|-----------|-----------------|---------------|---------------|
| 原材料 | 130.21 | 117.54 | 12.67 |
| 产成品 | 912.79 | 43.48 | 869.31 |
| 合计 | 1,043.00 | 161.02 | 881.98 |

注 1：原材料存货跌价准备=原材料账面余额-可变现净值；

注 2：产成品存货跌价准备=产成品账面余额-可变现净值。

截至目前，Sleepme 已生产未出库的产成品金额为 912.79 万元，公司预计可以折价出售，因此按照预计折价出售价格扣除相关费用和税费后的金额作为可变现净值，对该部分产成品计提存货跌价准备 43.48 万元。因已生产未出库的产成品预计的可变现净值低于生产成本，所以专用原材料计划不继续生产恒温床垫，按报废价值作为可变现净值，预计可变现净值为账面余额的 10%，该部分原材料确认存货跌价准备 117.54 万元。综上，存货跌价准备计提充分。

（四）结合 Sleepme 在 2023 年收入确认及订单执行情况，预估后续合作情况及合理性

1、2023 年收入确认及订单执行情况

单位：万元

| 订单号 | 产品名称 | 销售数量 | 单位 | 订单时间 | 订单是否执行完毕 | 收入确认时间 | 2023 年第一季度收入确认金额 |
|------------|--------|----------|----|-----------|----------|--------|------------------|
| 0001000152 | 床垫系统散件 | 650.00 | 件 | 2022/8/3 | 是 | 2023.1 | 3.75 |
| 2021000202 | 恒温床垫 | 2,995.00 | 台 | 2022/3/1 | 否 | 2023.2 | 1,353.97 |
| 2021000294 | 恒温床垫 | 980.00 | 台 | 2022/7/22 | 否 | 2023.2 | 201.40 |
| 合计 | | | | | | | 1,559.12 |

2、预估后续合作情况及合理性

公司与 Sleepme 的销售形式为 FOB，货物所有权自交付时转移。因此，公司享有上述已生产未出库的产成品的所有权。如 Sleepme 在清偿完债权人债务后能够继续经营，或被其他机构或个人收购后，仍继续经营销售恒温床垫类产品，公司作为其之前恒温床垫类产品的唯一供应商，将与 Sleepme 或者收购方积极沟

通，出售上述的产成品及争取后续的合作机会，但存在较大的不确定性。

如 Sleepme 后续无法存续且未被收购，公司将自行寻找新客户，对上述产成品进行出售。

二、保荐机构核查情况

（一）核查程序

就上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- 1、检查了公司与中信保、Sleepme 的沟通邮件；
- 2、向公司了解 Sleepme 最新的经营动态信息、Sleepme 启动的 ABCs 最新进展情况；
- 3、检查目前 Sleepme 的在手订单执行情况及 2023 年收入确认情况；
- 4、复核 Sleepme 相关存货情况及存货减值准备计提的充分性；
- 5、复核管理层对后续合作情况及合理性的判断。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

- 1、公司已如实披露获知相关信息的具体时间和方式、Sleepme 目前的存续状态以及持续经营风险等情况；
- 2、公司已如实披露 Sleepme 启动 ABCs 的具体原因、开始时间、具体流程和关键时间节点，以及截至目前受让人寻找有购买资产意向的机构或个人买方的进展情况；
- 3、公司已如实披露截至目前 Sleepme 的在手订单执行情况和相关存货情况及对应存货的减值准备计提情况，与 Sleepme 相关存货的减值准备计提充分；
- 4、若 Sleepme 在清偿完毕债务或被收购后仍继续经营销售恒温床垫类产品，公司将争取后续的合作机会，但存在较大的不确定性。

问题二

公告显示,截至本公告披露日,公司对 Sleepme 的应收账款余额合计 4,821.86 万元,坏账准备余额为 239.24 万元,其中信用期内坏账准备计提金额为 75.48 万元,信用期外坏账准备计提金额为 163.76 万元。

请你公司:(一)补充披露上述应收账款的具体情况,包括交易内容及背景、合同签订时间、合同约定的付款期限、逾期时长、收入确认时间,说明相关收入确认是否符合会计准则;(二)补充披露 2022 年和 2023 年一季度对 Sleepme 计提坏账准备情况和依据,结合客户履约能力、最后收到客户货款时间、知悉相关情况的时间节点,说明公司前期是否发现异常情形、是否存在坏账计提不充分的情形;(三)补充披露 2022 年度和 2023 一季度前五大应收账款欠款方的名称、客户类型、销售产品、销售收入金额、信用政策、应收账款信用期内外的金额及占比、应收账款期后回款情况、坏账准备计提情况,说明坏账准备计提是否充分、计提比例与同行业可比公司相比是否存在重大差异。

回复:

一、关于问询函的回复

(一)上述应收账款的具体情况,包括交易内容及背景、合同签订时间、合同约定的付款期限、逾期时长、收入确认时间,说明相关收入确认是否符合会计准则

单位:万美元

| 订单号 | 交易内容 | 交易背景 | 销售数量 | 计量单位 | 订单时间 | 收入确认时间 | 收入确认 | 付款截止期限 | 截至 2023 年 4 月 30 日逾期时长 |
|------------|--------|------|-----------|------|-----------|--------|--------|---------|------------------------|
| 2021000187 | 恒温床垫 | 客户订单 | 83.00 | 台 | 2022/2/12 | 2022.8 | 1.50 | 2022.11 | 153 天 |
| 2021000199 | 恒温床垫 | 客户订单 | 1,316.00 | 台 | 2022/2/17 | 2022.8 | 75.10 | 2022.11 | 153 天 |
| 2021000233 | 恒温床垫 | 客户订单 | 2,050.00 | 台 | 2022/4/21 | 2022.8 | 56.68 | 2022.11 | 153 天 |
| 2021000218 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 25,110.00 | 件 | 2022/5/29 | 2022.8 | 2.40 | 2022.11 | 153 天 |
| 2021000297 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 1.00 | 件 | 2022/8/3 | 2022.8 | 0.15 | 2022.11 | 153 天 |
| 2021000186 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 7,150.00 | 件 | 2022/2/12 | 2022.9 | 13.35 | 2022.12 | 122 天 |
| 2021000199 | 恒温床垫 | 客户订单 | 1,961.00 | 台 | 2022/2/17 | 2022.9 | 120.87 | 2022.12 | 122 天 |
| 2021000202 | 恒温床垫 | 客户订单 | 2,540.00 | 台 | 2022/3/1 | 2022.9 | 146.64 | 2022.12 | 122 天 |

| 订单号 | 交易内容 | 交易背景 | 销售数量 | 计量单位 | 订单时间 | 收入确认时间 | 收入确认 | 付款截止期限 | 截至 2023 年 4 月 30 日逾期时长 |
|---------------|--------|------|----------|------|-----------|---------|---------------|---------|------------------------|
| 2021000286 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 194.00 | 件 | 2022/7/22 | 2022.9 | 2.42 | 2022.12 | 122 天 |
| 2021000294 | 恒温床垫 | 客户订单 | 1,714.00 | 台 | 2022/7/22 | 2022.9 | 24.31 | 2022.12 | 122 天 |
| FX-22-0623-KR | 床垫系统散件 | 客户订单 | 5,800.00 | 件 | 2022/9/2 | 2022.9 | 1.37 | 2022.12 | 122 天 |
| 2021000202 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 2.00 | 件 | 2022/3/1 | 2022.10 | 0.11 | 2023.1 | 92 天 |
| 2021000287 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 400.00 | 件 | 2022/7/18 | 2022.10 | 2.36 | 2023.1 | 92 天 |
| 2021000286 | 恒温床垫 | 客户订单 | 2,284.00 | 台 | 2022/7/22 | 2022.10 | 23.03 | 2023.1 | 92 天 |
| 2021000297 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 5,990.00 | 件 | 2022/8/3 | 2022.10 | 1.04 | 2023.1 | 92 天 |
| FX-22-0810-KR | 床垫系统散件 | 客户订单 | 361.00 | 件 | 2022/9/20 | 2022.10 | 1.13 | 2023.1 | 92 天 |
| FX-22-1015-KR | 床垫系统散件 | 客户订单 | 164.00 | 件 | 2022/9/20 | 2022.11 | 0.02 | 2023.2 | 61 天 |
| FX-22-1015-KR | 床垫系统散件 | 客户订单 | 1,001.00 | 件 | 2022/3/1 | 2022.12 | 1.66 | 2023.3 | 31 天 |
| 2021000297 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 2,060.00 | 件 | 2022/8/3 | 2022.12 | 4.22 | 2023.3 | 31 天 |
| 0001000152 | 床垫系统散件 | 客户订单 | 650.00 | 件 | 2022/8/3 | 2023.1 | 0.54 | 2023.5 | 未逾期 |
| 2021000202 | 恒温床垫 | 客户订单 | 2,995.00 | 台 | 2022/3/1 | 2023.2 | 189.55 | 2023.5 | 未逾期 |
| 2021000294 | 恒温床垫 | 客户订单 | 980.00 | 台 | 2022/7/22 | 2023.2 | 27.94 | 2023.5 | 未逾期 |
| 合计 | | | | | | | 696.40 | - | - |

注 1: 客户订单分批出货、确认收入, 因此同一订单按照收入确认时间分开列示;

注 2: 上表为 2023 年 4 月 30 日应收账款原币余额, 合计金额为 696.40 万美元, 按照 4 月最后一个工作日汇率折算后人民币金额 4,821.86 万元。

公司出口销售情况下, 结算方式以 FOB 为主, 根据收入确认相关会计政策, 公司在商品报关出口并取得承运人提货单据后确认出口销售收入。公司与 Sleepme 之间的床垫产品销售主要采取 FOB 形式, 该部分销售收入确认时点为货物报关装船离港并出具电子提单后; 公司与 Sleepme 除了主体床垫产品的销售之外, 还会存在床垫系统配件的销售, 该部分产品多数采用快递的形式, 其收入确认时点为客户签收后的当月。以上产品收入确认均符合会计准则的规定。

(二) 2022年和2023年一季度对Sleepme计提坏账准备情况和依据, 结合客户履约能力、最后收到客户货款时间、知悉相关情况的时间节点, 说明公司前期是否发现异常情形、是否存在坏账计提不充分的情形

1、对 Sleepme 计提坏账准备情况和依据

| 项目 | 2023 年 3 月 31 日 | 2022 年 12 月 31 日 |
|--------------|-----------------------------------|-----------------------------------|
| 应收账款余额（万元） | 4,784.79 | 3,445.26 |
| 应收账款坏账准备（万元） | 239.24 | 172.26 |
| 坏账计提比例（%） | 5.00 | 5.00 |
| 坏账计提依据 | 按账龄计提坏账 | 按账龄计提坏账 |
| 最后一次货款收回时间 | 2022 年 12 月收汇 USD 685,413.00 元 | 2022 年 12 月收汇 USD 685,413.00 元 |

2、知悉相关情况的时间节点

2022 年 12 月至 2023 年 4 月，公司主要以邮件的形式向 Sleepme 催收销售款项、商议该部分欠款的付款方案、后续出货的付款形式和付款时间等。公司在 2023 年 5 月 24 日收到 Sleepme 已于 2023 年 5 月 11 日依据加利福尼亚州法律启动 ABCs 程序的邮件通知。根据加利福尼亚州法律，启动 ABCs 程序的公司不需要向法院提交公开的文件，因此公司无法在客户通知前得知任何关于其启动 ABCs 程序的信息。

3、Sleepme 为公司半导体热电整机应用类客户，公司与其最早在 2009 年开始接洽开发电子冷暖床垫项目。上市以来，公司对 Sleepme 的销售及应收账款情况如下：

单位：万元

| 项目 | 年度销售排名 | 销售金额 | 占当期营业收入的比例（%） | 截至 2023 年 4 月 30 日未回款金额 |
|------------|--------|-----------|---------------|-------------------------|
| 2021 年 | 第二名 | 7,624.05 | 10.94 | - |
| 2022 年 | 第一名 | 10,405.39 | 20.76 | 3,312.23 |
| 2023 年第一季度 | 第一名 | 1,559.12 | 16.53 | 1,509.63 |

注：2023 年第一季度的销售尚未回款，销售金额与未回款金额之间的差额为汇率变动导致。

Sleepme 及其下游终端客户对公司的恒温床垫产品的高度认可，使得公司的床垫产品销售形势良好，且 Sleepme 对公司的恒温床垫相关产品的采购金额从 2021 年的 7,624.05 万元增加至 2022 年的 10,405.39 万元，2021 年为公司的第二大客户，2022 年为公司的第一大客户，采购比例占公司当期营业收入比例均在 10%以上。公司与 Sleepme 保持良好合作，以前年度该客户一直遵守付款约定并在信用期内支付货款，2022 年 11 月以前回款情况良好，具有履约能力。2022 年

12月起，Sleepme 回款速度较之前变缓，已经出现支付延期的情况。

自发现 Sleepme 出现支付延期的情况后，公司和 Sleepme 持续保持良好的沟通并积极催收欠款。在催收的过程中，Sleepme 表示未向公司及时回款的原因因为资金暂时紧张，Sleepme 也在积极准备解决方案，聘请的新任 CEO 对 Sleepme 未来发展充满信心，公司也希望 Sleepme 通过新团队的运作，解决经营上的困难。考虑到与 Sleepme 合作情况良好，且应收账款逾期时间较短，公司持续催收相关款项，截至年报公告日及 2023 年一季报公告日，除正常按照账龄计提坏账外，暂未因临时性支付困难对该应收账款单项计提坏账。2023 年 5 月公司知悉 Sleepme 启动 ABCs 程序之后，立即启动了中信保的理赔程序，截至本核查意见出具日，中信保对公司的理赔程序正在办理中。

根据公司与 Sleepme 之间的日常往来沟通及实际知悉相关 Sleepme 启动 ABCs 程序的时间点，公司无法在客户通知前得知任何关于其启动 ABCs 程序的相关信息，截至年报公告日及 2023 年一季报公告日不存在坏账计提不充分的情形，后期公司将根据 ABCs 程序进展情况计提坏账准备。

（三）2022年度和2023一季度前五大应收账款欠款方的名称、客户类型、销售产品、销售收入金额、信用政策、应收账款信用期内外的金额及占比、应收账款期后回款情况、坏账准备计提情况，说明坏账准备计提是否充分、计提比例与同行业可比公司相比是否存在重大差异

1、2023 年第一季度前五大应收账款欠款方整体情况

单位：万元

| 客户名称 | 客户类型 | 主要产品 | 信用政策 | 销售收入金额 | 应收账款余额 | 信用期内金额 | 信用期内占比 (%) | 信用期外金额 | 信用期外占比 (%) | 坏账准备金额 | 截至 2023 年 5 月 31 日回款金额 | 期后回款占比 (%) |
|-----------------------|------|------|------------|-----------------|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|--------------|---------------|------------------------|--------------|
| Sleepme | 外销客户 | 恒温床垫 | 提单日后 120 天 | 1,559.12 | 4,784.79 | 1,559.12 | 32.58 | 3,225.67 | 67.42 | 239.24 | - | - |
| 美的控股有限公司 | 内销客户 | 冰胆 | 发票月结 30 天 | 340.73 | 599.97 | 599.97 | 100.00 | - | - | 30.00 | 599.97 | 100.00 |
| Groupe SEB | 外销客户 | 啤酒机 | 提单日后 120 天 | 900.93 | 503.10 | 503.10 | 100.00 | - | - | 25.16 | 302.49 | 60.13 |
| Whirlpool Corporation | 外销客户 | 恒温酒柜 | 提单日后 90 天 | 279.27 | 274.53 | 274.53 | 100.00 | - | - | 13.73 | 92.63 | 33.74 |
| 宁波婷微电子科技有限公司 | 内销客户 | 热电器件 | 发票月结 60 天 | 110.77 | 226.54 | 111.53 | 49.23 | 115.00 | 50.77 | 11.33 | 100.10 | 44.19 |
| 合计 | | | | 3,190.82 | 6,388.93 | 3,048.26 | 47.71 | 3,340.67 | 52.29 | 319.45 | 1,095.18 | 17.14 |

2、2022 年度前五大应收账款欠款方整体情况

单位：万元

| 客户名称 | 客户类型 | 主要产品 | 信用政策 | 销售收入金额 | 应收账款余额 | 信用期内金额 | 信用期内占比 (%) | 信用期外金额 | 信用期外占比 (%) | 坏账准备金额 | 截至 2023 年 5 月 31 日回款金额 | 期后回款占比 (%) |
|--------------|------|------|------------|------------------|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|--------------|---------------|------------------------|--------------|
| Sleepme | 外销客户 | 恒温床垫 | 提单日后 120 天 | 10,405.39 | 3,445.26 | 2,302.50 | 66.83 | 1,142.76 | 33.17 | 172.26 | - | - |
| 美的控股有限公司 | 内销客户 | 冰胆 | 发票月结 30 天 | 1,263.13 | 500.54 | 500.54 | 100.00 | - | - | 25.03 | 500.54 | 100.00 |
| 深圳棒谷科技有限公司 | 内销客户 | 恒温酒柜 | 固定账期 60 天 | 1,202.29 | 313.15 | 38.43 | 12.27 | 274.72 | 87.73 | 15.66 | 313.15 | 100.00 |
| 宁波婷微电子科技有限公司 | 内销客户 | 热电器件 | 发票月结 60 天 | 393.20 | 241.09 | 126.47 | 52.46 | 114.62 | 47.54 | 12.05 | 241.09 | 100.00 |
| 杭州大和热磁电子有限公司 | 内销客户 | 覆铜板 | 月结 60 天 | 208.85 | 236.00 | 236.00 | 100.00 | - | - | 11.80 | 236.00 | 100.00 |
| 合计 | | | | 13,472.87 | 4,736.04 | 3,203.93 | 67.65 | 1,532.10 | 32.35 | 236.80 | 1,290.77 | 27.25 |

3、应收账款坏账准备计提比例与同行业可比公司相比是否存在重大差异

由上表可以看出，2023年3月31日、2022年12月31日，前五大应收账款欠款总额分别为6,388.93万元、4,736.04万元，账期内应收账款余额分别为3,048.26万元、3,203.93万元，账期内应收账款比例分别为47.71%、67.65%，2023年3月31日账期内占比低的主要原因是Sleepme经营周转困难，应收款项逾期未支付金额较多，但整体账龄均在1年以内。前五大应收账款欠款客户的账龄均在一年以内，根据历史以来对应收账款预期信用损失率的计算，一年内的应收账款预期信用损失率在5%以内，因此1年以内的应收账款均按照5%的比例计提坏账，前五大应收账款欠款客户2023年3月31日、2022年12月31日坏账准备金额分别为319.45万元、236.80万元。

公司热电整机应用、热电系统业务在A股上市公司和新三板挂牌公司中无可比公司，热电器件业务与新三板挂牌公司富连京（872240.OC）具有一定的可比性。前五大应收账款欠款方中仅宁波婷微电子科技有限公司属于热电器件业务板块，富连京2023年第一季度未披露应收账款账龄及坏账准备的具体情况，其2022年12月31日应收账款账龄及坏账准备情况如下：

单位：万元

| 项目 | 富连京 | 富信科技 |
|-------------|----------|----------|
| 1年以内 | 2,615.89 | 8,008.30 |
| 1-2年 | 5.15 | 116.00 |
| 2-3年 | - | 8.01 |
| 3年以上 | 3.12 | 26.62 |
| 应收账款原值 | 2,624.15 | 8,158.93 |
| 坏账准备 | 5.22 | 454.23 |
| 应收账款净值 | 2,618.94 | 7,704.69 |
| 坏账准备计提比例（%） | 0.20 | 5.57 |

2022年，公司及富连京应收账款坏账准备计提政策如下：

单位：%

| 账龄 | 富连京 | 富信科技 |
|--------|------|------|
| 6个月以内 | 0.00 | 5.00 |
| 6个月-1年 | 5.00 | 5.00 |

| | | |
|-------|--------|--------|
| 1-2 年 | 10.00 | 20.00 |
| 2-3 年 | 20.00 | 50.00 |
| 3-4 年 | 30.00 | 100.00 |
| 4-5 年 | 50.00 | 100.00 |
| 5 年以上 | 100.00 | 100.00 |

由上述表格可知，公司的账龄结构与可比公司无重大差异，即应收账款余额以 1 年以内为主，长账龄应收账款较少；应收账款坏账计提比例高于同行业可比公司，应收账款坏账计提充分。

二、保荐机构核查情况

（一）核查程序

就上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

1、检查了对应 4,821.86 万元应收账款的订单，包括对其订单时间、订单的数量、价格、订购产品等重要信息的检查；同时与收入确认的情况进行核对，包括对其出库单、报关单、提单的检查；

2、检查最后收到客户货款的银行回单，Sleepme 与公司的日常往来邮件，梳理公司知悉 Sleepme 破产情况的时间节点，检查并复核对 Sleepme 计提坏账准备情况和依据，包括测算 Sleepme 应收账款的账龄；

3、获取应收账款和销售收入明细表，检查 2022 年度和 2023 一季度前五大应收账款欠款方整体销售情况，包括销售金额、应收账款余额；检查销售合同、销售订单，确认信用账期，检查账面应收账款形成的具体时间，并与账期对比，确认账期内、账期外的应收账款余额；

4、分析应收账款账龄，复核应收账款坏账计提金额；

5、检查应收账款期后回款情况，并检查银行回单、票据台账；

6、查阅同行业可比公司应收账款账龄和坏账准备计提情况，并与公司对比。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、公司已如实披露与 Sleepme 相关应收账款的具体情况，相关收入确认符合会计准则；

2、公司已如实披露 2022 年和 2023 年一季度对 Sleepme 计提坏账准备情况和依据，截至 2022 年年报公告日及 2023 年一季报公告日其坏账准备计提充分；

3、公司已如实披露 2022 年度和 2023 一季度前五大应收账款欠款方的名称、客户类型、销售产品、销售收入金额、信用政策、应收账款信用期内外的金额及占比、应收账款期后回款情况、坏账准备计提情况，相关坏账准备计提充分，计提比例高于同行业可比公司。

问题三

公告显示，公司已在中信保投保 300 万美元，折合人民币约 2,100 万元，中信保对公司的理赔程序正在审批中。如赔付后的应收账款余额（约 3,100 万元）无法全部或部分收回，公司将对该部分款项全额或部分计提坏账准备。

请你公司：（一）补充披露中信保等保险机构的投保情况，包括主要合同约定、约定投保金额、保单最高赔偿金额、保险费率、实际赔付金额及比例、保险期限等；（二）补充披露上市以来，从上述保险机构的获赔情况以及对应的主要客户和事项，是否存在外销客户未获得信用保险公司承保的情形；（三）补充披露中信保的理赔流程及进度情况，初步判断并说明后期获得保险赔偿的可能性、赔偿时间、赔偿金额、会计处理方式；（四）结合当前的客户情况，分情况说明对公司经营业绩的影响及公司应对措施，并充分提示风险。

回复：

一、关于问询函的回复

（一）中信保等保险机构的投保情况，包括主要合同约定、约定投保金额、保单最高赔偿金额、保险费率、实际赔付金额及比例、保险期限等

针对出口业务，公司仅在中信保购买信用保险，2022 年的保单情况如下：

| 条款 | 内容 |
|--------|--|
| 主要合同约定 | 在中华人民共和国境内（不包括港、澳、台地区）注册的企业进行的符合下列条件的出口贸易属于本保单的适保业务： |

| | |
|----------|--|
| | (一)被保险人的货物从中国出口,支付方式为付款交单(D/P)、承兑交单(D/A)和赊账(OA)或不可撤销的信用证(L/C),信用期限在360天以内; (二)被保险人对已获得保险人批复限额,且限额金额不为零的买方的出口。 (三)被保险人的销售合同真实、合法、有效。 |
| 约定投保金额 | USD 48,000,000.00 |
| 保单最高赔偿金额 | USD 4,000,000.00 |
| 保险费率 | 0.2526% |
| 实际赔付比例 | 出口前赔偿比例: 10% 出口后赔偿比例: (一)买方拒收风险赔偿比例: 90%, 但本保单另有约定的除外。 (二)拖欠、破产风险赔偿比例: 90%, 但本保单另有约定的除外。 (三)政治风险赔偿比例: 90%, 但本保单另有约定的除外。 (四)信用证风险赔偿比例: 90%, 但本保单另有约定的除外。 |
| 保险期限 | 2022年06月01日至2023年05月31日 |

注:本保单为公司出口业务的整体保单,具体客户的投保金额与赔偿比例均有差异。其中,公司对 Sleepme 的约定投保金额为 300 万美元,鉴于其公司规模小于跨国公司 Groupe SEB 但双方投保金额接近,经协商后 Sleepme 的赔偿比例低于整体保单约定的赔偿比例,为 70%。

(二)上市以来,从上述保险机构的获赔情况以及对应的主要客户和事项,是否存在外销客户未获得信用保险公司承保的情形

1、自 2009 年起,公司每年在中信保对出口业务投保信用保险。上市以来,除本次事项外,公司未发生其他申请理赔事项。

2、公司存在部分未获得信用保险公司承保的外销客户。该部分外销客户的结算方式主要为 TT(①预付款+出货前付清;②预付款+见提单副本支付余款),小部分成长性比较好的客户公司给予其少量应收额度。

(三)中信保的理赔流程及进度情况,初步判断并说明后期获得保险赔偿的可能性、赔偿时间、赔偿金额、会计处理方式

1、中信保的理赔流程具体如下

(1) 通报可损:除保险合同另有约定外,被保险人应在保险合同规定的信用风险发生后,向中信保填报《可能损失通知书》。

(2) 积极减损:当信用风险发生后,被保险人应在保险人的指导下积极采取风险防控措施,最大限度地减少损失。

(3) 勘察追讨：被保险人在积极减损的同时，尽早签署中英文《委托代理协议》，并提供相关文件，授权中信保介入调查追讨，以便尽早查明损失原因，及时进行定损核赔。

(4) 申请索赔：保险损失金额确定后，被保险人即可正式向中信保提出索赔申请。

(5) 定损核赔：中信保受理被保险人的索赔申请后，会根据调查审理结果，被保险人保单履约情况，综合判定保险责任，作出赔付决定。

(6) 权益转让：中信保赔付后，被保险人应将赔款涉及的权益转让给中信保，同时协助中信保继续向买方或开证行追偿。

2、目前的进度情况：2023年5月30日，公司收到中信保的理赔进展反馈，中信保已受理索赔，中信保总部理赔已初审材料，等待复审。

3、后期获得保险赔偿的可能性、赔偿时间、赔偿金额、会计处理方式

中信保已受理本次事项的索赔申请。根据公司与中信保的合同约定，中信保在受理索赔申请后，应在90天内通知核赔结果；核赔结果为同意赔付的，应在出具核赔结果后30天内支付赔款。公司对Sleepme的投保金额为300万美元，赔付比例为70%，即最高赔付额为210万美元。

对于中信保赔付款项会计处理如下：

(1) 确认能够收到中信保赔付时

借：其他应收款

贷：应收账款

(2) 实际收到中信保赔付款

借：银行存款

贷：其他应收款

(四) 结合当前的客户情况，分情况说明对公司经营业绩的影响及公司应对措施，并充分提示风险

1、对公司经营业绩的影响

(1) 目前对 Sleepme 的应收账款账面余额为 4,821.85 万元。若公司在 2023 年 6 月 30 日前未收到 Sleepme 关于 ABCs 程序进展的进一步反馈，基于财务谨慎性原则，公司将在 2023 年半年报对预计赔付后的最大应收账款余额（约 3,100.00 万元）全额计提坏账准备。如后续收到进一步的反馈通知，公司将根据通知内容，调整已计提坏账准备金额。公司对上述款项坏账准备的计提，将可能导致公司 2023 年半年度净利润下滑。

(2) 基于 Sleepme 是公司近年来的前五大客户，公司 2020 年、2022 年第一大客户，其启动 ABCs 程序将可能导致公司 2023 年年度经营业绩下滑。

2、公司应对措施

(1) 公司已经提交债权申报材料，积极通过合法途径维护公司权益；

(2) 公司已委托中信保，并由美国当地专业团队跟进 ABCs 程序的进展情况；

(3) 进一步加强应收账款管理，加大应收账款催收力度，加严客户信用的监管和评价力度，降低应收账款坏账风险；

(4) 加大对新产品、新研发项目的投入，优化产品结构，加快新产品的市场推广工作，寻求新的利润增长点。

截至 2023 年 3 月 31 日，公司货币资金为 42,171.66 万元，归属于母公司所有者权益合计为 72,607.71 万元，上述应收账款余额约占归属于母公司所有者权益比例为 6.64%，赔付后的最大应收账款余额约占归属于母公司所有者权益比例为 4.27%。本次风险事项未对公司生产经营造成重大不利影响。

二、保荐机构核查情况

(一) 核查程序

就上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

1、检查了公司与中信保之间的承保合同的主要条款，包括但不限于双方权利义务、合同保险期间、投保金额、保单最高赔偿金额、保险费率、实际赔付金

额及比例、保险期限等主要条款；

2、检查了公司上市以来从保险机构获赔的情况；

3、检查了公司向中信保了解的理赔的具体流程及确认的最新的赔偿进度情况的沟通记录，并根据合同的约定复核公司向中信保了解的公司对于该案获得保险赔偿的可能性、赔偿时间、赔偿金额的估计；

4、复核管理层对 Sleepme 案件可能对公司经营业绩产生的影响及公司应对措施。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、公司已如实披露中信保等保险机构的投保情况；

2、公司自上市以来不存在申请向保险机构理赔的事项，公司存在部分未获得信用保险公司承保的外销客户，对于未获得承保的客户主要采取预收款形式降低应收账款的风险；

3、公司已如实披露中信保的理赔流程及进度情况，公司对该案获得保险赔偿的可能性、赔偿时间、赔偿金额估计合理，会计处理方式符合会计准则；

4、公司将根据案件进展情况、保险赔付情况合理计提应收账款坏账准备，对公司经营业绩的影响估计合理，公司应对措施恰当。

问题四

2022 年报显示，公司前五大客户销售额为 20,966.56 万元，占年度销售总额的 41.83%，第一大客户的营收比重从 2021 年的 15.23%提升至 20.76%。

请你公司：（一）补充披露 2022 年及 2023 年一季度的境内和境外前五大客户名称、是否为新进入前五大客户、是否存在关联关系、资信情况、销售金额及占比、销售额同比变化情况及原因、相关应收账款余额及账龄、截至目前回款情况；（二）补充说明前五名客户与前五大应收账款欠款方是否匹配，及其原因和合理性；（三）结合上述情况，说明其他客户是否存在 Sleepme 类似情形以及可能性。

回复：

一、关于问询函的回复

(一) 2022年及2023年一季度的境内和境外前五大客户名称、是否为新进入前五大客户、是否存在关联关系、资信情况、销售金额及占比、销售额同比变化情况及原因、相关应收账款余额及账龄、截至目前回款情况

1、2023年第一季度境内和境外前五大客户销售整体情况

单位：万元

| 境内/境外 | 客户名称 | 是否为新进入前五大客户 | 是否存在关联关系 | 资信情况 | 销售金额 | 销售金额占比(%) | 销售额同比变化(%) | 应收账款余额 | 账龄情况 | 截至2023年5月31日回款情况 | 期后回款占比(%) | 销售额变动原因 |
|-------|-------------------------------|-------------|----------|------------|----------|-----------|------------|----------|------|------------------|-----------|---|
| 境外 | Sleepme | 否 | 否 | 启动 ABCs 程序 | 1,559.12 | 16.53 | -34.02 | 4,784.79 | 1年以内 | - | - | 2023年第一季度进行经营政策调整,因 Sleepme 未按时回款减少出货 |
| 境外 | Groupe SEB | 否 | 否 | 正常经营 | 900.93 | 9.55 | -47.72 | 503.10 | 1年以内 | 302.49 | 60.13 | 受到整体经济环境及欧洲经济政治的影响,终端市场消费需求下降,公司产品销量下滑 |
| 境外 | Hale Internation B.V. | 否 | 否 | 正常经营 | 490.25 | 5.20 | 8.33 | - | 不适用 | 不适用 | 不适用 | 欧美国家商业活动和办公场所逐步开放,对咖啡和咖啡机的需求强劲增长,相应地带动冻奶机的需求量增长,销量增加 |
| 境外 | Whirlpool Corporation | 是 | 否 | 正常经营 | 279.27 | 2.96 | 25.02 | 274.53 | 1年以内 | 92.63 | 33.74 | 客户于 1911 年成立,为上市公司;2023年第一季度客户需求增加,公司产品销量增加 |
| 境外 | Electrolux Home Products Inc. | 否 | 否 | 正常经营 | 233.17 | 2.47 | -10.34 | 137.67 | 1年以内 | 59.98 | 43.57 | 客户所处的国家整体经济环境不佳,终端市场消费需求下降,公司产品销量下滑 |
| 境内 | 美的控股有限公司 | 否 | 否 | 正常经营 | 340.73 | 3.61 | 2.65 | 599.97 | 1年以内 | 599.97 | 100.00 | 变动较小 |
| 境内 | 客户 A | 是 | 否 | 正常经营 | 241.06 | 2.56 | 180.25 | 132.06 | 1年以内 | 63.13 | 47.80 | 客户成立于 2012 年 8 月,注册资本为 170,000 万元人民币;2022 年第一季度公司产品为小批量验证,2023 年第一季度已批量出货 |
| 境内 | 广州市空山五季贸易有限公司 | 是 | 否 | 正常经营 | 152.42 | 1.62 | 100.00 | - | 不适用 | 不适用 | 不适用 | 客户成立于 2020 年 10 月,注册资本为 80 万元人民币;2022 年 8 月初次下单合作,第一季 |

| 境内/境外 | 客户名称 | 是否为新进入前五大客户 | 是否存在关联关系 | 资信情况 | 销售金额 | 销售金额占比(%) | 销售额同比变化(%) | 应收账款余额 | 账龄情况 | 截至2023年5月31日回款情况 | 期后回款占比(%) | 销售额变动原因 |
|-------|-----------------|-------------|----------|------|----------|-----------|------------|----------|------|------------------|-----------|---|
| | | | | | | | | | | | | 度无收入确认; 2023年增加系列型号, 销量增加 |
| 境内 | 秦皇岛富连京电子股份有限公司 | 是 | 否 | 正常经营 | 138.91 | 1.47 | 231.69 | 69.72 | 不适用 | 69.72 | 100.00 | 客户成立于1993年1月, 注册资本为2,000万元人民币; 2023年第一季度客户需求增加, 公司产品销量增加 |
| 境内 | 深圳市景创科技电子股份有限公司 | 是 | 否 | 正常经营 | 129.22 | 1.37 | 100.00 | 146.02 | 1年以内 | 40.50 | 27.74 | 客户成立于2004年5月, 注册资本为9,000万元人民币; 2022年6月开始合作, 2022年第一季度无收入确认, 2023年合作稳定, 销量增加 |
| 合计 | | | | | 4,465.07 | 47.33 | | 6,647.85 | | 1,228.40 | | |

2、2022年境内和境外前五大客户销售整体情况

单位: 万元

| 境内/境外 | 客户名称 | 是否为新进入前五大客户 | 是否存在关联关系 | 资信情况 | 销售金额 | 销售金额占比(%) | 销售额同比变化(%) | 应收账款余额 | 账龄情况 | 截至2023年5月31日回款情况 | 期后回款占比(%) | 销售额变动原因 |
|-------|-----------------------|-------------|----------|----------|-----------|-----------|------------|----------|------|------------------|-----------|---|
| 境外 | Sleepme | 否 | 否 | 启动ABCs程序 | 10,405.39 | 20.76 | 36.48 | 3,445.26 | 1年以内 | - | - | 2022年新产品上市销售, 新产品硬件配置高, 技术含量高, 性能更好, 产品售价高 |
| 境外 | Groupe SEB | 否 | 否 | 正常经营 | 4,652.47 | 9.28 | -56.16 | - | 不适用 | 不适用 | 不适用 | 受到整体经济环境及欧洲经济政治的影响, 终端市场消费需求下降, 公司产品销量下滑 |
| 境外 | Hale Internation B.V. | 否 | 否 | 正常经营 | 3,141.98 | 6.27 | 27.70 | - | 不适用 | 不适用 | 不适用 | 欧美国家商业活动和办公场所逐步开放, 对咖啡和咖啡机的需求强劲增长, 相应地带动冻奶机的需求量增长, 销量增加 |

| 境内/ 境外 | 客户名称 | 是否为新 进入前五 大客户 | 是否存 在关联 关系 | 资信情况 | 销售金额 | 销售金 额占比 (%) | 销售额同 比变化 (%) | 应收账款 余额 | 账龄情况 | 截至 2023 年 5 月 31 日回款情 况 | 期后回 款占比 (%) | 销售额变动原因 |
|-----------|-------------------------------|---------------------|------------------|------|-----------|-------------------|--------------------|------------|-------|----------------------------------|-------------------|--|
| 境外 | Koolatron Corp | 否 | 否 | 正常经营 | 1,503.59 | 3.00 | -65.04 | 138.54 | 1 年以内 | 138.54 | 100.00 | 客户需求量减少, 公司产品销量下滑 |
| 境外 | Electrolux Home Products Inc. | 是 | 否 | 正常经营 | 1,013.85 | 2.02 | -34.77 | 149.86 | 1 年以内 | 149.86 | 100.00 | 客户于 1916 年成立, 为上市公司; 2022 年, 客户所处的国家整体经济环境不佳, 终端市场消费需求下降, 公司产品销量下滑 |
| 境内 | 美的控股有限公司 | 否 | 否 | 正常经营 | 1,263.13 | 2.52 | -30.04 | 500.54 | 1 年以内 | 500.54 | 100.00 | 整体经济市场低迷, 美的出口客户需求量减少, 公司产品销量下滑 |
| 境内 | 深圳棒谷科技有限公司 | 否 | 否 | 正常经营 | 1,202.29 | 2.40 | 1.04 | 313.15 | 1 年以内 | 313.15 | 100.00 | 公司向客户提供迭代新产品, 迭代升级后产品单价有所上升 |
| 境内 | 广东英为拓科技有限公司 | 否 | 否 | 正常经营 | 861.81 | 1.72 | -74.62 | 71.96 | 1 年以内 | 69.76 | 96.94 | 客户需求减少, 公司产品销量下滑 |
| 境内 | 四川多富贸易有限公司 | 是 | 否 | 正常经营 | 768.06 | 1.53 | 79.54 | - | 不适用 | 不适用 | 不适用 | 客户成立于 2004 年 10 月, 注册资本为 300 万元人民币; 以南美地区销售方向为主, 南美地区为未来净水行业的成长区域, 相应地带动公司产品销量增加 |
| 境内 | 浙江先导热电科技股份有限公司 | 是 | 否 | 正常经营 | 744.70 | 1.49 | -28.62 | 34.90 | 1 年以内 | 34.90 | 100.00 | 客户成立于 2017 年 1 月, 注册资本为 1,000 万元人民币; 2022 年客户需求减少, 公司产品销量下滑 |
| 合计 | | | | | 25,557.27 | 50.98 | | 4,654.21 | | 1,206.74 | | |

(二) 前五名客户与前五大应收账款欠款方是否匹配，及其原因和合理性

1、2023 年第一季度前五名客户与前五大应收账款欠款方存在差异，详情如下：

单位：万元

| 境内 / 境外 | 排名 | 销售额 | | 应收账款余额 | |
|---------|-----|-------------------------------|-----------------|------------------------|-----------------|
| | | 客户名称 | 金额 | 客户名称 | 金额 |
| 境外 | 第一名 | Sleepme | 1,559.12 | Sleepme | 4,784.79 |
| 境外 | 第二名 | Groupe SEB | 900.93 | Groupe SEB | 503.10 |
| 境外 | 第三名 | Hale Internation B.V. | 490.25 | Whirlpool Corporation | 274.53 |
| 境外 | 第四名 | Whirlpool Corporation | 279.27 | Ember Technologies Inc | 176.26 |
| 境外 | 第五名 | Electrolux Home Products Inc. | 233.17 | Koolatron Corp | 153.38 |
| 境内 | 第一名 | 美的控股有限公司 | 340.73 | 美的控股有限公司 | 599.97 |
| 境内 | 第二名 | 客户 A | 241.06 | 宁波婷微电子科技有限公司 | 226.54 |
| 境内 | 第三名 | 广州市空山五季贸易有限公司 | 152.42 | 宁波艾斯伯格电器有限公司 | 159.31 |
| 境内 | 第四名 | 秦皇岛富连京电子股份有限公司 | 138.91 | 深圳市景创科技电子股份有限公司 | 146.02 |
| 境内 | 第五名 | 深圳市景创科技电子股份有限公司 | 129.22 | 广东酷宁电器科技有限公司 | 141.37 |
| 合计 | | | 4,465.07 | - | 7,165.27 |

对 Hale Internation B.V.、客户 A、广州市空山五季贸易有限公司的销售为预收款形式，因此不存在应收账款余额；Electrolux Home Products Inc2023 年第一季度末应收账款余额为 137.67 万元，为境外应收账款余额第 7 名；Ember Technologies Inc、Koolatron Corp 第一季度销售额分别为 187.80 万元、141.18 万元，分别为境外销售额第 7 名、第 9 名；秦皇岛富连京电子股份有限公司应收账款余额为 69.72 万元，已于 5 月底回款完毕；宁波婷微电子科技有限公司、宁波艾斯伯格电器有限公司、广东酷宁电器科技有限公司第一季度销售额分别为 110.77 万元、127.39 万元、122.43 万元，逾期金额分别为 115.00 万元、15.36 万元、21.80 万元，逾期时长分别为 3 个月、2 个月、2 个月，逾期时间均较短，期后已回款金额分别为 100.10 万元、15.36 万元、49.17 万元，宁波婷微电子科技有限公司、宁波艾斯伯格电器有限公司逾期主要是由于其在新建厂房扩大产能，压缩了回款周期。

2、2022 年前五名客户与前五大应收账款欠款方存在差异，详情如下：

单位：万元

| 境内/ 境外 | 排名 | 销售额 | | 应收账款余额 | |
|-----------|-----|-------------------------------|------------------|-------------------------------|-----------------|
| | | 客户名称 | 金额 | 客户名称 | 金额 |
| 境外 | 第一名 | Sleepme | 10,405.39 | Sleepme | 3,445.26 |
| 境外 | 第二名 | Groupe SEB | 4,652.47 | Electrolux Home Products Inc. | 149.86 |
| 境外 | 第三名 | Hale Internation B.V. | 3,141.98 | Koolatron Corp | 138.54 |
| 境外 | 第四名 | Koolatron Corp | 1,503.59 | Whirlpool Corporation | 98.03 |
| 境外 | 第五名 | Electrolux Home Products Inc. | 1,013.85 | PT.STAR COSMOS | 51.09 |
| 境内 | 第一名 | 美的控股有限公司 | 1,263.13 | 美的控股有限公司 | 500.54 |
| 境内 | 第二名 | 深圳棒谷科技有限公司 | 1,202.29 | 深圳棒谷科技有限公司 | 313.15 |
| 境内 | 第三名 | 广东英为拓科技有限公司 | 861.81 | 宁波婷微电子科技有限公司 | 241.09 |
| 境内 | 第四名 | 四川多富贸易有限公司 | 768.06 | 杭州大和热磁电子有限公司 | 236.00 |
| 境内 | 第五名 | 浙江先导热电科技股份有限公司 | 744.70 | 宁波艾斯伯格电器有限公司 | 189.74 |
| 合计 | | | 25,557.27 | | 5,363.29 |

Groupe SEB 应收账款已于 2022 年末前偿还完毕，2022 年 12 月 31 日无应收账款余额；对 Hale Internation B.V.、四川多富贸易有限公司的销售采取预收款形式，2022 年 12 月 31 日无应收账款余额；Whirlpool Corporation、PT.STAR COSMOS 分别为境外销售的第 8 名、第 10 名，应收账款余额均在 11 月以后形成；广东英为拓科技有限公司、浙江先导热电科技股份有限公司的销售主要集中在 10 月份之前，因此余额较少；宁波婷微电子科技有限公司、宁波艾斯伯格电器有限公司 2022 年度销售金额分别为 393.20 万元、717.17 万元，分别为境内销售的第 10 名、第 6 名，截至 2023 年 5 月 31 日均回款完毕；杭州大和热磁电子有限公司为 2022 年 11 月以后销售形成的应收账款，截至 2023 年 5 月 31 日已回款完毕。

综上，前五名客户与前五大应收账款欠款方存在差异，主要是因为部分前五名客户采取预收款的形式及交易时间的影响，但前五大应收账款欠款方均为公司前十大客户，差异原因合理。

（三）结合上述情况，说明其他客户是否存在Sleepme类似情形以及可能性

Sleepme 一直以来与公司合作良好，2022 年 11 月前均在信用期内回款，自 2022 年 12 月开始出现逾期回款情况。

对于境外客户，公司主要采取预收货款、中信保承保的方式来降低应收账款损失风险，如 Hale Internation B.V.采用预收全部货款的形式，其 2022 年度及 2023 年第一季度均为公司境外销售第三名，期末均无应收账款余额；其他部分外销客户如 Koolatron Corp、Electrolux Home Products Inc.、Whirlpool Corporation 旗下子公司采取预收部分货款的形式。

根据期后回款的情况，境外前五大客户的回款情况良好。境内前五大客户目前虽有少许客户未在信用期内付款，但是逾期时间较短，且期后积极回款。截至 2023 年 5 月 31 日，2023 年第一季度应收账款余额回款比例约为 30%，2022 年年末应收账款已基本回款完毕，回款情况良好。

综合上述情况，截至本核查意见出具日，暂未发现其他客户存在 Sleepme 类似情形以及可能性。

二、保荐机构核查情况

（一）核查程序

就上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

1、获取应收账款和销售收入明细表，检查了 2022 年及 2023 年一季度的境内和境外前五大客户应收账款整体情况，包括销售金额、应收账款余额、销售额在当年的占比；复核应收账款账龄情况及坏账准备计提情况；

2、查询前五大客户的资信报告、信用报告；核查与公司的关联方关系；

3、检查前五大客户的期后回款情况，检查银行回单、票据台账；

4、向公司业务部门了解前五大客户销售情况变化的具体原因；了解境外客户收款的具体形式。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、公司已如实披露 2022 年及 2023 年一季度的境内和境外前五大客户相关情况，上述客户与公司不存在关联关系，除 Sleepme 外，其他客户均正常经营，销售额变化情况合理，应收账款虽有部分逾期，但是逾期的时间均较短，期后回

款情况良好；

2、公司前五名客户与前五大应收账款欠款方匹配具有合理性。

3、截至本核查回复日，暂未发现其他客户存在与 Sleepme 类似情形以及可能性。

(本页无正文，为《中泰证券股份有限公司关于上海证券交易所<关于对广东富信科技股份有限公司收到客户启动 ABCs 程序事项的问询函>相关问题的核查意见》之签章页)

保荐代表人： 刘霆
刘霆

林琳
林琳

