

证券代码：002061

证券简称：浙江交科

### 2023年6月16日投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员	天风证券鲍荣富、王雯、王悦宜、海通证券曹有成员
时间	2023年6月16日下午14:30-16:00
地点	杭州市滨江区江陵路2031号钱江大厦22楼会议室
形式	现场调研
上市公司接待人员	财务负责人兼董事会秘书 赵军伟 市场营销部经理 邵德良 董事会办公室（战略发展部）林楠芳、徐倩
交流内容及具体问答记录	<p><b>1、公司所处行业外部宏观环境</b></p> <p>根据国家“十四五”现代综合交通体系发展规划，到2025年，我国综合交通运输基本实现一体化融合发展，到2035年，“全国123出行交通圈”和“全球123快货物流圈”基本形成，我国将基本建成交通强国。2023年中央经济工作会议将扩大国内需求作为五大重点任务之一，通过政府投资和政策激励有效带动全社会投资，加快实施“十四五”重大工程，加强区域间基础设施联通，基础设施建设将继续成为拉动内需、稳增长的关键引擎。</p> <p>“十三五”期间，浙江省综合交通投资达1.36万亿元。“十四五”期间，浙江省将完成2万亿元综合交通投资，基本建成省域、市域、城区3个“1小时左右交通圈”。近期，浙江省办公厅印发了《浙江省扩大有效投资“千项万亿”工程2023年重大项目实施计划》，2023年推进浙江省重大项目1,000个左右，计划完成投资1万亿元以上，带动固定资产投资增长6%以上。</p> <p>公司控股股东省交通集团作为省级交通基础设施投融资平台与全省交通建设主力军，“十三五”期间，省交通集团交通基础设施累计投资2,900多亿元，“十四五”期间计划投资建设超过5,000亿元，其中高速公路投资2,000亿元，铁路及轨道交通3,000亿元。</p> <p>在基础设施投资作为稳增长重要抓手的背景下，公司作为浙江省内龙头型交通工程施工企业，兼具较强的规模优势、技术优势和丰富的业务经验，将主动、积极抢抓“交</p>

通强国”和“一带一路”国家战略深入实施的历史机遇。

## **2、公司订单获取能力及 2023 年第一季度订单情况**

公司在浙江省内行业龙头地位显著，同时公司通过在省外设立区域公司，走属地化发展道路，实现了省外承接的业务体量和占比的逐年提升。目前，公司在省内营销机构已覆盖 11 个地市，省外常驻营销机构 22 个，区域化经营成效及市场外向度提升显著。

2022 年，公司新增订单约 536.09 亿元，在省属路桥施工企业中位居前列，其中在浙江省内 11 个地区均有项目落地、省外重点区域陆续突破，海外 5 个国家均有项目落地。2023 年第一季度，公司新增订单金额同比增长 92.60%。截至 2023 年第一季度末，公司在建项目的合同总额为 1,768.57 亿元，其中累计已确认收入总金额为 711.22 亿元，剩余未完工总金额为 1,057.35 亿元，未完工项目储备充足。

## **3、公司毛利率情况**

2022 年，公司养护施工业务规模较上年同比上升，毛利率较上年增加 1.83%，路桥工程施工业务营业收入同比增加 6.89%，毛利率同比下降 0.51%，主要系公司在做优做强施工主业的同时，做大做强做精养护业务，而路桥工程施工业务主要受行业特性影响，毛利率随着项目中标情况有所波动，公司本期在建项目毛利率较上年同期略有下降。未来，公司将以提高效益为中心，积极开展“降本提质增效”专项行动，通过优策划，优协同，优管控，优考核，提升整体创效水平。

## **4、公司养护业务发展情况**

公司养护板块通过区域化经营深入地方市场，年内新建养护基地 6 个，累计落地基地 11 个，2022 年新签合同额超 50 亿元，已成为国内养护规模最大、浙江省内专业程度最高的公路养护综合服务商。下一步，公司将围绕综合交通养护服务需求，发挥与施工主业板块和关联产业板块的协同效应，延伸投建养一体化业务；借力建筑工业化产业基地、路面公司施工业务快速布点布局，巩固浙江省内高速公路养护业务，拓展省外养护、国外养护，发展省内高速公路线下养护，包括普通国省道、城市道路、农村公路养护等业务，持续提供高质量的养护服务；积极推广绿色养护，向资源节约型、环境友好型方向发展。

## **5、公司建筑工业化基地情况**

建筑工业化基地以基地为纽带推进公司主业与产业有机融合、协同发展，同时也顺应建筑业未来装配式发展趋势。截至 2022 年末，累计落地建筑工业化基地 21 个，初步形成“省内全覆盖、省外有重点、海外有突破”的发展格局。公司建筑工业化基地涉及预制构件、钢结构加工、沥青砼拌合站等业务，与施工主业实现同频共振、共同发

展，战略效应、经济效益初步显现。下一步，公司将加快建筑工业化基地布局，瞄准绿色建筑、智慧建筑，打造国内综合交通建筑工业化一流品牌。

#### **6、公司数字化建设情况**

公司积极响应浙江省数字经济创新提质“一号发展工程”，制定《“十四五”数字化改革专项规划》《“智慧工地”建设规划》等，深化总部统揽、平台统建、标准统一、应用统筹和资源投入，加快推进主营业务系统、“智慧工地”系统、特色业务系统的建设和推广应用，建设公司总部、子分公司二级总驾驶舱和业务条线驾驶舱，努力将数字经济作为企业转型发展的关键增量。

#### **7、公司未来业务发展规划**

2022年，公司完成了“基建+化工双主业发展”向“聚焦基建工程主业”的回归。2022年一季度公司完成了浙铁大风、浙铁江宁的化工股权转让。未来公司将继续立足基建工程主业发展，提升市场生命力。坚持“市场首位”，继续稳定施工主业基本盘，巩固省内龙头地位与开拓“三外”市场并举。加快多元化布局，重点加强、加快发展好施工、养护上下游关联产业，深入探索外延式发展道路，聚焦关键并购项目，有选择性的围绕主业进行相关多元化拓展，着力提升新业态比重。坚持“走出去”与合作共赢发展道路，通过强化基地辐射带动，深度推进以资本为合作纽带，以建筑工业化、养护基地等为合作载体的经营模式构建，同时依托省外成熟地区基地和合资公司建设，推进市场扩容和产业链拓展延伸，实现从“狩猎”走向“农耕”的转型。

#### **8、股东回报规划**

公司将持续关注股东权益，不断稳定提升公司业务规模和竞争力，提升公司盈利能力。落实《公司章程》中关于利润分配政策尤其是现金分红政策等相关规定，注重公司利益与投资者利益兼顾，力求给予投资者稳定的回报。全面提升市值管理工作水平，从强化投资者回报、强化上市公司交流沟通、强化市值规划与公司战略相结合等方面入手，提升投资者对公司持续经营能力的信心。提高公司发展站位，积极响应“双碳”、“中国特色估值体系”等发展新理念，建立健全 ESG 管理和披露，践行国有控股上市公司责任担当。

#### **9、公司海外业务拓展情况**

2022年，公司新设乌干达分公司，在马来西亚、赞比亚、塔吉克斯坦、玻利维亚、乌干达五个国家落地9个项目，在海外14个国家均有在建项目。截至2022年末，累计在海外20个国家落地项目，连续7年入围“国际承包商250强”。未来，公司将坚定推进“海外交工”战略，聚焦成熟市场，挖掘成熟国别市场的风险可控项目，以效

	<p>益为导向，承接利润率高的优质项目，谨慎开拓新国别市场。同时，优化境外业务市场经营机构，集中提升区域市场经营团队。</p> <p><b>10、长城人寿保险股份有限公司增持情况</b></p> <p>长城人寿保险股份有限公司自 2023 年 2 月开始，以自有资金通过集中竞价交易方式增持浙江交科股份。截至 6 月 1 日，长城人寿持有公司股份为 130,708,100 股，占公司总股本的 5.0289%，位列公司第二大股东，其增持主要是基于保险公司自身配置需求以及对上市公司配置价值考虑的长期投资。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>