

证券代码：301027

证券简称：华蓝集团

华蓝集团股份公司投资者关系活动记录表

编号：2023 - 001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023年05月12日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长 雷翔先生 独立董事 池昭梅女士 财务总监 李嘉女士 董事会秘书 杨广强先生 保荐代表人 张兴林先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问公司2022年业绩情况怎么样？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。2022年度，全球经济持续下行，在城镇化进程放缓、房地产调控、不确定因素增加等多重压力叠加之下，行业进入了变革期。公司聚焦已有的业务和经验，在细分领域通过产品及技术积累打造专业化品牌，实现营业收入84,508万元，实现归母净利润5,464万元，资产总额为185,576万元。</p> <p>2. 董事长好，公司在国内市场的开拓战略是怎么样</p>

的？未来重点主要开拓哪些区域市场？

答:尊敬的投资者,您好。公司通过“区域中心+区域分公司+本部联动”的方式深耕广西,拓展全国。整合重点资源,落实现有战略合作协议内容,推动高层战略合作服务一线生产部门,优化广西区域市场整体营销管理,强化属地服务,强化重大项目引领逐点突破,深挖本地市场潜力,扩大战略合作朋友圈,进一步巩固提升公司在广西区内市场的领先地位。发挥北京、上海、广州、成都、武汉等区域中心作用,依托战略合作伙伴资源,开拓京津冀、长三角、大湾区、川渝、武汉等重点城市群市场,增强公司的业务承揽能力,提升公司的市场占有率和品牌影响力。

3. 二季度在手订单如何？

答:尊敬的投资者,您好。公司目前订单稳定。请关注公司发布的定期报告及相关公告。

4. 请问公司围绕“双碳”战略做了哪些工作？

答:尊敬的投资者,您好。公司将在设计咨询服务的基础上延伸光伏发电业务,开展光伏电站工程总承包业务,打造“投资-建设-运营”的一体化模式;加大对工商业分布式发电开发业务的投入,力争装机规模进入百兆瓦级;吸取在光伏发电领域专业技术服务和投资开发的经验,探索分散式风电业务;以智慧合同能源管理平台为基础,引入专利产品,使“硬件、软件、数据”进行深度结合,逐步将空调、照明、电梯、消防等设备纳入智能管理范畴,使建筑运营更节能、更安全。

5. 在延伸光伏发电业务,开展光伏电站工程总承包业务方面,公司的优势有哪些？

答:尊敬的投资者,您好。公司的优势包括(1)公司在市场上积累了丰富的客户资源,包括政府、电力央

企和地方平台公司等，且与广西许多县市形成了框架战略合作。（2）公司多年来设计的建筑、工业园区数量众多，具备庞大的分布式光伏电站业务开发基础，拥有大量的工商业光伏电站潜在客户。（3）2022年公司已经开展设计咨询服务的光伏电站规模达4.5GW, 累计了大量的客户资源，部分项目可以转化为工程总承包业务。（4）公司资质齐全，技术力量雄厚，拥有光伏电站从投资、融资策划、规划、设计、造价咨询、工程管理、运营维护等全过程服务的专业人才和团队，且储备了光伏领域相关的重大课题，具备产学研结合的能力。

6. “投资-建设-运营”的一体化模式的优势体现在哪？这么重资产的模式用来开拓市场是不是太慢了

答:尊敬的投资者，您好。“投资-建设-运营”的模式能够降低光伏发电业务的成本，同时能够积累公司在光伏电站总承包方面的业务经验。公司除了继续开展光伏发电设计咨询服务外，还将开展光伏电站工程总承包业务，在以“投资-建设-运营”模式进行重资产投资的同时以工程总承包的轻资产模式增大新能源业务的经营规模。

7. 公司在AI及人工智能方面有研究及使用吗？AI会颠覆设计咨询行业嘛？

答:尊敬的投资者，您好。公司积极拥抱“AI+时代”的到来，持续保持热度关注着各类人工智能技术和产品发展，正推动打造“惠政策+立课题+组团队”的一体化模式开展AI技术的引进、研发和应用。例如，在方案设计、初步设计、深化设计三个环节，公司正研究通过AI来简化部分工程属性、逻辑性较强环节的人力程序来降低人工和项目成本、提高工作效率，包括利用AI赋能方案创作、制图出图和审图校核等工作效率提升，来

争取实现在部分业务上高效处理流程化、结构化、数据量大的工作内容，进一步促进设计咨询服务的质量效率再上新台阶。目前处于探索阶段，尚未有相关商业化产品落地，还未产生直接效益。

8. 人工智能代表着生产力和技术的进步，请问公司主业设计咨询，发展会用到ai制图吗，请问公司会有相关产业布局或引入相关的软件吗？

答:尊敬的投资者，您好。公司在建筑方案设计和国土空间规划方面，通过Stable Diffusion 的应用和拓展研发实现辅助设计，进行方案生成和比对；在施工图设计方面，通过百度飞桨等开源深度学习平台的应用，解决异型建筑的结构设计难题；在智能审图方面进行实际应用，比如应用小智审图进行结构施工图强条智能审图。此外公司自研了“智绘智审”1.0版本小程序，已实现初步应用，并正在研发2.0版本。目前处于探索阶段，尚未有相关商业化产品落地，还未产生直接效益。

9. 请问贵公司有光伏建筑一体化业务吗？

答:尊敬的投资者，您好。子公司华蓝设计已经在分布式光伏领域业务开展了光伏发电项目的工程咨询、工程设计工作，子公司华蓝能源主要涉及分布式光伏电站的开发、建设和运营。公司也一直积极关注光伏及相关领域的技术与市场机会。

10. 今天，股东人数有多少？

答:尊敬的投资者，您好。截至2023年3月31日，公司共有股东15206户。

11. 公司在将空调、照明、电梯、消防等设备纳入智能管理范围内会对其展开哪些研发?又有哪些创新?

答:尊敬的投资者，您好。子公司华蓝数智研发的智慧能源管理系统将空调、照明、电梯、消防等设备纳入

	<p>智能管理范围，相较于传统的设备管理，具备以下优势：（1）安全特性，有效地提高用电设备的安全性、可靠性，延长电气设备的寿命，减少电气设备运维的工作量。同时对于每一条电力回路，都可以自己设定保护阈值，当出现过压、欠压、过流时，负荷控制器可实现自我保护，从而将因用电问题产生的各种危害降到了最低。针对可能发生的网络攻击问题，提高防御性，确保电力管控的万无一失。（2）智能，高度智能化的系统集成平台，解决用电智能化、网络通信、智能能耗计量、智能电器设备控制、智能照明等问题。使整个用电环境透明化、可视化，在管理人员预设的各种情景、环境、阈值下，精准的自动控制各类电气设备，创造真正意义上的智能办公环境。（3）便捷，系统配置提供多种用电场景供用户选择，同时系统强大的灵活性和可扩展性可满足多样化的个性化需求，将传统用电管控的庞杂而繁重的工作简化为手机、电脑上的一键操作。（4）绿色，凭借出色的软硬件系统，采用科学化、合理化的管理方案，克服了传统配电系统僵硬、低效的配置方式，有效提高能源的利用率，大大降低无效负载的使用率。通过大数据分析，可以运行任何节能方案。同时通过对各类电气设备各个区域等的用电、用水、用气量分析，自动生成相应报表，进行年、月、日的用量比照，通过数据展示，引导用户养成绿色环保的生活习惯。（5）透明，在云端大数据的支持下，整个用电的状况和设备运行状况一目了然。环境监控数据实时上报，温度、湿度、空气质量等环境指标一目了然。（6）经济，通过智能用电管控系统、智慧能耗监测系统，用户根据需求使建筑楼内电器实现最优化的用电组合，减少不必要的用电消耗，运行成本大大降低，减少维护的成本，使管控</p>
--	--

变得十分简单而轻松，大大节省人力成本。

12. 公司光伏发电和建筑节能等业务有什么进展？

答:尊敬的投资者，您好。公司响应国家“双碳”战略，积极开展光伏发电和建筑节能等相关业务。为光伏发电项目提供可行性报告编制、土地规划、工程设计等服务，根据2022年年度报告，累计签订装机量为4.53GW分布式光伏项目的设计咨询服务合同，合同签约额达1160万元；在东莞等地投资开发工商业分布式光伏电站项目，已签约15.86MW，建成及在建10.07MW，第三方估值约6000万元；研发智慧能源管理平台，应用BIM+物联网+大数据AI技术，开展智慧合同能源管理，实现建筑节能减排，承接了中国储能大厦智慧能源管理、湖南立方新能源科技有限公司中央空调节能合同管理等项目。

13. 公司是否深度参与广西棚户区改造项目？新能源会成为公司后期业绩最发力点吗？另外描述下公司在数字经济应用发展的规划？

答:尊敬的投资者，您好。（1）自2018年以来，公司积极协助各地政府推进广西棚户区改造工作，包括参与项目策划规划、设计咨询，并联合区内外施工企业以工程总承包模式进行项目建设实施，参与项目200余项，设计咨询合同额2.85亿元。此外，公司主编有广西地方标准《广西保障性住房建设标准》【DBJ/T45-001-2012】。2021年“合浦县旧城改造复兴系列项目组”获评“2020年全区棚户区改造工程示范性劳动和技能竞赛优胜班组奖”。（2）公司围绕“双碳”战略，积极开展新业务，新能源业务将是公司业务的重要组成部分。（3）在数字化技术应用与研发方面，公司设立“BIM技术研发中心”“城市信息模型（CIM）研究中心”，开展BIM、CIM相关技术的研究与开发应用。未来

还将通过对业务及管理过程中全要素数据的收集与分析，重塑业务与管理模式，实现全新的数据驱动的业务与管理数字化。全面推广使用纬衡建筑、市政二维协同系统；完成金慧系统总包、全过程咨询平台项目全过程管理二期建设，以及“BIM+项目管理”、全过程咨询平台的功能集成和推广应用；加快完成华蓝云安全系统、知识库系统建设；推进重大项目基于BIM技术的三维协同设计应用；基于CIM和数字孪生技术，快速对现有智慧县域、国土空间一张图等数字化业务进行技术迭代，形成业务规模。

14. 公司的优势专项业务主要是什么？

答：尊敬的投资者，您好。公司围绕“医疗建筑、教育建筑和产业园区”组建专项业务工作组，深耕专项业务，巩固并进一步加大市场份额，凭借专业技术优势，业务稳定增长。在医疗建筑业务方面，公司深耕医疗建筑领域多年，通过众多医疗项目的深入研究与实践，在“医疗建筑一体化设计”“医疗工艺设计”“智慧医院建设”等方面积累了丰富的经验和技術。2022年度，公司医疗建筑合同签约额达12609万元，同比增长25.9%，实现营业收入9296万元。在教育建筑业务方面，公司教育建筑设计团队已超过200人，以创新设计理念为引导，集成采用先进的工程专业技术，通过前期策划、工程设计、施工监造等全过程、一体化设计和咨询服务，高效控制设计与建设周期，为客户提供满意的、高完成度的建筑作品。教育建筑新签合同签约额为6598万元，实现营业收入6712万元，同比增长18%。在产业园区业务方面，结合广西强工业的总体布局，公司业务重点向工业产业园区建筑拓展。2022年度，公司园区专项业务合同签约额为25732万元，同比增长74.58%，实现营业收入

4012万元。其中，合同签约额超千万元的有龙港新区玉林龙潭产业园区（白平片区）项目2752万元，柳州高密度PCB电子产业园项目（一期）1363万元，赤水河流域酱香型白酒产业集聚示范区项目1122万元。

15. 预计今年中报业绩会怎样，

答:尊敬的投资者，您好。公司中报业绩请关注公司发布的定期报告及相关公告。

16. 公司如何支持“乡村振兴”战略？

答:尊敬的投资者，您好。公司成立了乡村振兴业务工作组和乡村振兴发展研究中心，由工作组为统筹引领，以中心为研究支撑，集聚乡村振兴业务领域的生产服务、研发创新和团队建设等工作，架构起生产协调、技术统筹、技术服务和“三师下乡”四大板块，不断拓展乡村振兴业务服务的广度和深度，形成一套乡村振兴业务的“华蓝服务”体系。乡村振兴类规划和设计业务类型包括村庄规划、人居环境整治、田园综合体设计、全域土地综合整治、乡村基础设施设计、生态保护修复、乡村产业发展策划等十余类。2022年度公司承接了《那坡县尼的呀田园综合体建设项目（EPC）总承包》《巴马瑶族自治县乡村振兴示范带建设规划》《天峨县“云岭梦乡”田园综合体部分子项目设计服务》等150个项目。

17. Ai的应用应该能为贵司，大幅降低成本，减少初级设计人员，请问贵司有专门团队去负责这一块吗？

答:尊敬的投资者，您好。公司成立了“城市信息模型（CIM）研究中心”，开展AI技术在业务中的应用研究。另外，公司的多个生产部门也同时在积极地进行相关研究；公司科技质量中心也开展了AI辅助设计相关科研课题的立项工作。目前处于探索阶段，尚未有相关商业化产品落地，还未产生直接效益。

18. 公司的全过程工程咨询业务有什么突破性进展吗？

答:尊敬的投资者，您好。公司以投融资管理咨询引领的全过程工程咨询业务取得一定进展。公司以客户需求为出发点，以项目落地为目标，以个性化的“专项债+市场化融资”方式，为客户提供“政府奖补资金、地方政府专项债、开发性政策性银行贷款、商业银行贷款、PPP、外资银行贷款”等多渠道融资服务，形成了以投融资管理咨询为引领的全过程工程咨询的服务体系。签订靖西市新型城镇化一期工程、龙港新区玉林龙潭产业园区（白平片区）大窝垌村乡村振兴及基础设施等一批全过程工程咨询项目，2022年度合同签约总额达到6,087.78万元。

19. 请问公司的BIM和CIM技术有什么优势？

答:尊敬的投资者，您好。公司自主研发的“CIM基础信息平台”整合了国土空间、地下物探、地上测绘、实景三维、建筑市政BIM、工程建设项目等数据信息资源，形成了试点城市三维空间数字底板，已具备数据汇聚、数据共享、数据发布、数据展示、集成服务等功能。公司将持续对平台的功能进行完善升级，通过对空间数据库的持续补充完善,使数据服务更全面、数据分类更精细、数据展示更清晰。同时形成可持续积累和服务共享的数字化资产，赋能公司在建筑、市政、规划等主营设计业务上的发展。自主研发的“CIM数字辅助设计与模拟应用平台”依托项目管理数据平台，BIM轻量化引擎、GIS三维底图，打造承载建筑、交通、市政、景观等二维、三维工程数的集成虚拟数字空间，实现项目方案和工程建设等情况的可视化浏览、分析与把控。

20. 请问公司有股权激励计划吗

答:尊敬的投资者,您好。2022年12月16日,公司分别召开第四届董事会第十次会议、第四届监事会第八次会议,审议通过了《关于调整2022年限制性股票激励计划激励对象名单及授予数量的议案》《关于向2022年限制性股票激励计划激励对象授予限制性股票的议案》,确定以2022年12月16日为授予日,以7.64元/股的授予价格向符合授予条件的52名激励对象授予270.28万股限制性股票。2023年2月7日,公司完成了2022年限制性股票激励计划限制性股票的授予登记工作,向50名激励对象授予129.14万股第一类限制性股票,并披露了《关于2022年限制性股票激励计划第一类限制性股票授予登记完成的公告》。

21. 公司区外市场开拓进度如何

答:尊敬的投资者,您好。根据2022年经营数据,公司通过“区域中心+区域分公司+本部联动”的方式拓展区外市场业务,省外业务占营业收入比例增长19.10%。成立了上海中心、武汉中心,通过以点带面,突破中心城市业务辐射华东、华中地区市场,与北京中心、成都中心、广州中心形成合力,重点聚焦国家战略发展区域,深耕核心城市群和中心城市,推进实现新一轮布局和重大项目落地。公司承接了一系列区外优质项目,如福建莆田城厢区文献北片区城市更新建设项目(一期)、安徽合肥庐江县申山绿苑安置房二期规划勘察设计、贵州赤水河流域酱香型白酒产业集聚示范区项目、四川乐山夹江县城供水一张网建设项目,有效提升了公司在区外的品牌影响力。

22. 公司人才队伍建设情况如何?跟的上公司发展吗?

答:尊敬的投资者,您好。2022年公司实施人才建设

战略，自主培养及柔性引进各类高层次人才，以高层次人才带动高端科创平台的建设。依托高端科创平台，公司持续引进（含柔性引进）院士、教授、博士等高端人才。高端科创平台和高层次人才平台的建立为公司打造华蓝智库、引领行业转型升级再创新提供了重要基础。

2022年度，公司引进各层次人才389人。其中，中高级职称人才97人，注册执业资格人才42人，聘请2名知名企业家、学者担任公司顾问，进一步充实顾问队伍。截至2022年12月31日，公司拥有专业技术人员2738人，其中享受国务院政府特殊津贴专家2人、当代中国杰出工程师1人、广西“新世纪十百千”人才2人、广西工程勘察设计大师9人、广西壮族自治区优秀专家2人、“西部之光”访问学者3人、广西壮族自治区和南宁市两级政府特聘专家8人、广西高层次人才4人、广西杰出工程师2人、南宁市高级技术人才277人（含南宁市专业技术拔尖人才、优秀青年专业技术人才、培养新世纪学术和技术带头人、高层次人才）、广西勘察设计协会优秀青年建筑师17人、广西勘察设计协会优秀青年设计师26人。与公司多元化业务对应，截至2022年12月31日，公司各类注册人员达506人，涵盖建筑、规划、结构、设备、电气、化工、造价等各类专业。公司拥有中高级职称人员1,496名，其中具备正高级职称（含教授级高级工程师）的有119名；具备硕士、博士学历的有391人，本科以上学历占比约86%；40岁以下员工占比为80.9%。公司人力资源水平在同行业中具有一定优势，为公司发展奠定了坚实基础。

接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有涉及应披露重大信息的情况。

附件清单（如有）	无
日期	2023年05月12日