

证券代码： 300982

证券简称： 苏文电能

苏文电能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话交流会 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	信达证券股份有限公司、长盛基金管理有限公司、江苏江南农村商业银行股份有限公司、惠升基金管理有限责任公司、财通基金管理有限公司、汇添富基金管理股份有限公司、长江养老保险股份有限公司、中金投资（集团）有限公司、长江证券股份有限公司、工银安盛人寿保险有限公司、上海健顺投资管理有限公司、上海卓尚资产管理有限公司、朱雀基金管理有限公司、华创证券有限责任公司、富瑞金融集团香港有限公司
时间	2023年6月29日
地点	苏文电能公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书、财务总监：张子健 数字化研究院院长兼新能源事业部总监：张建宏 证券事务代表：殷凤姣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司的运维和能耗管理项目是怎么收费的？</p> <p>答：公司的运维托管和能耗管理项目的收费，根据项目的大小和服务的深度不同，收费不同，比如有的企业做了能源管理及能耗分析后，还需要做虚拟电厂的微电网。公司可以在客户提出需求的初期就给到客户最优的方案，从成本和用电、用能等方面。</p> <p>2. 客户利用我们的能源管理平台，可实现哪些节能？</p>

答：客户利用我们的平台，可实现管理节能和技术节能，通过能耗监测，改进操作和维护，提高现有设备或系统的运行效率；采用先进技术在获得相同能源服务条件下，减少能源消耗，公司会帮助客户更多的去关注用能用电情况。

3. 公司与其他同类型做新能源或者软件企业相比，有什么区别和优势？

答：公司进入新能源板块的逻辑和点是以 EPC 切入的，从公司的业务板块 EPCOS 可以看出，公司业务发展是以设计先行，通过 EPC 业务与客户建立黏性，水到渠成的与客户建立了数字能源管理的业务关系。

4. 目前公司数字能源客户大概有哪些类型？

答：公司的客户从企业性质来分类，主要是工商业用户，工业用户中新能源客户占比较大。按照区域来分，目前还主要是集中在江苏区域，省外比如浙江、广州、西南等地区，也在积极拓展。

5. 公司目前也是集光伏、储能、充电桩业务于一体的，介绍下公司未来的新能源发展？

答：公司未来的发展是想做光伏、储能、充电、换电的绿色能源站。绿色能源站对选址的要求会比较高，会选择在城区车流量比较大的区域，或者商城的周边区域。公司非常重视数字能源的研发和投入，主要是为了构建未来发展底盘的张力。

6. 公司新能源客户的账期一般多久？

答：公司目前的客户的账期有按月付费的、有按照季度付费的，也有半年度付费，一般账期都比较稳定，回款比较顺畅。

	<p>7. 公司打算怎样去快速的拓展新能源客户？</p> <p>答：客户的拓展除了公司的市场头狼以外，还需要与政府和当地企业的合作，会寻求电力行业圈的小 EPC 企业来成为公司的合作伙伴，更需要借助政府的公信力去推动业务的发展。</p> <p>8. 充电桩政策中提到充电站后续将免去容量电价，公司怎么看待此政策对充电站收益的拉动？</p> <p>答：充电站免去容量电价政策的出台，对于充电站的收益确实具有很大的促进作用。充电站的运营成本主要有两部分：供电成本和站点运营成本。其中：供电成本是充电站的主要成本之一，占据了充电站总成本比较大的比例，因此，充电站免去容量电价政策，可有效降低充电站的运营成本，提高经济效益。</p> <p>对于新能源汽车发展来说，充电站是新能源汽车能否真正实现市场化的关键。政府的扶持政策能够降低充电站运营成本，进而提高充电站设施建设的速度，这将进一步有利于新能源汽车的推广和市场化。</p> <p>综合来看，充电站免去容量电价政策对于充电站的收益和新能源汽车行业的发展具有积极的意义。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-6-30