

证券代码： 301089

证券简称：拓新药业

拓新药业集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：20230705

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>(电话会议)</u>
参与单位名称及人员姓名	周新明 东吴证券 徐梓煜 东吴证券
时间	2023年7月5日(周三)
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理蔡玉瑛 2、董事会秘书杨钰华 3、研发总监李涛 4、国际销售总监杨娜 5、证券事务代表李海婧
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、化学合成法生产核苷和生物发酵法生产核苷两大核心技术，生产的成本相比如何，各自优势的领域？未来会有哪些重点的布局品种。</p> <p>核苷（酸）制备技术包括化学合成法和生物合成法两种，这两种技术为行业通用生产技术，在各自的相关技术领域都具有相应的技术优势，同时，在很多相关系列产品方面能够达到优势互补的效果。对于基础性核苷产品，如胞苷、腺苷、肌苷等，发酵法生产成本更具有优势一些，这些产品我公司采用发酵法进行生产。对于结构复杂的核苷类产品，如利巴韦林、胞磷胆碱等，目前化学合成法生产技术优势更加明显一些，这些产品我公司目前采用合成法进行生产。同时我公司还有多种产品采用半合成、半</p>

发酵法进行生产，来达到最优的技术效果。

未来公司仍将始终将研发和技术创新放在各项工作的首位，始终坚持“生产一代、储备一代、在研一代”的发展战略；公司持续不断加大研发投入，发挥化学和生物合成核苷类产品的两大核心技术在各自领域的技术优势，建立了高效催化合成技术、核苷发酵技术、生物转化半合成技术以及分子生物学技术等多个优势互补技术平台，形成了成熟、完善的产品研发体系；除了当前已商业化的产品外，公司不断增加具有较大市场需求的产品储备，主要布局定位在抗肿瘤、抗病毒领域，目前储备产品达十多个，其中环磷腺苷和枸橼酸西地那非刚刚拿到药品生产批文，卡陪他滨等重点原料药正在申报中。

2、公司的海外业务是如何做起来的？重点客户当中未来预期产品放量情况？去年海外收入大幅减少的原因以及今后两年如何判断？

公司通过直销与贸易商两种方式向境外客户提供产品。一般情况下，公司优先选择通过直销方式向资质条件良好的境外大客户提供产品。主要通过参加各种行业内的展会，公司在国内外的世界医药原料展和原料药展公司都设有展台及在展会会刊上宣传公司产品。另外公司在专业网站主动推广，提高公司及产品的曝光率；同时，公司也会主动选择与有实力的贸易商进行合作，通过贸易商向境外终端客户提供产品。

去年海外业务减少主要原因是：因全球制造业开工率不足，整个产业链条运转缓慢甚至停滞，造成阶段性需求下降；另外国内外港口不定时停摆，大部分国际航线、船次严重缩减甚至取消，造成大量货物滞留港口，从而国际运费陡增且一舱难求，给境外销售带来了前所未有的阻力。随着经济情况的好转，预计今后两年的海外业务会逐渐回升。

3、行业反馈印度采购中国中间体、原料药变少，公司或者竞争

	<p>对手产品有无这个现象，如何解读和应对？</p> <p>印度采购中国中间体、原料药变少，公司或者竞争对手均有此现象。主要由于印度医药制造业近年来的发展，中间体、原料药逐步由国外进口向自主生产的转变造成此现象。</p> <p>公司在核苷（酸）类产品领域已深耕二十多年，公司有着自身的技术优势，优质的产品质量、稳定的交付能力，具有较强的竞争力。针对上述现象，公司将持续不断的提升自己产品的竞争力，优化产品结构，向更高端的原料药产品转型；提高团队的营销能力，借助优质的外贸服务平台，通过灵活的策略进行市场开发与拓展；加强向利润率更高的市场进行推广。</p> <p>4、第一大客户收入去年占比较高，如何减少单一客户的风险？</p> <p>一方面，公司将持续加大原料药新产品的研发及申报储备，涉及抗病毒、抗肿瘤、神经系统等领域的产品具备良好的市场前景；另一方面，公司将不断加大对新产品和新技术的投入力度，持续扩大研发人才队伍，不断提高公司的市场竞争力和可持续发展能力。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 7 月 5 日