

证券代码：301396

证券简称：宏景科技

## 宏景科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信证券 李雷、张美词、谢承达
时间	2023年7月19日（周三）10:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书 许驰 2、研发总监 刘洋 3、证券事务代表 张铁舰 4、证券事务专员 杨睿
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观公司及公司基本情况介绍</p> <p>二、投资者提出的问题及公司的回复情况</p> <p>1、贵公司的主要优势在于什么？</p> <p>首先，智慧城市业务对公司的项目经验要求较高，有很强的经验壁垒，客户比较看重投标企业既往的经营业绩以及项目经验。公司成立二十余年，具有丰富的行业积累，成功赋能了各行各业的客户高质量发展，通过过往的丰富经验可以更好地了解客户的需求，为客户提供定制化的解决方案；其次，智慧城市业务综合性较强，需要较强的多行业业务整合能力，需要企业具备多项专业资质，公司拥有该行业所需的各项资质和完善的项目团队；最后是人才储备，智慧城市是物联网、云计算、</p>

大数据、空间地理信息等新一代信息技术综合利用的体现，具有丰富实践经验的技术型人才是行业内的稀缺资源，而公司的管理层与骨干员工的留存率较高，管理层的稳定使得公司的战略规划并不会因为管理者的流动而出现频繁更改，骨干员工的稳定确保公司各个项目组有很好的经验，能够发挥出较强的协同效应。

**2、我们关注到智慧城市相关行业的公司近期业绩普遍欠佳，贵公司今年的情况如何？**

公司拥有全面的业务所需资质、出色的团队以及良好的市场认可度。上市后，市场及客户对于公司的认可度进一步增强，年初制定的全年经营计划正在稳步执行中。但公司采取的收入确认会计政策为终验法，即在公司只有在完成全部劳务并取得甲方的最终验收报告时才能确认收入，因此会存在一定期限的延迟效应。同时，公司的客户主要为政府、国有企业，其回款保障度较高，但由于经济整体情况较为低迷等环境因素的影响，导致公司的应收账款周转天数较长。公司根据《企业会计准则》，出于谨慎性原则和对投资者负责的态度，对公司各类应收账款、其他应收款、存货、合同资产等资产进行了全面清查和减值测试，并进行严格的计提减值准备，因此对公司的资产及利润产生一定的影响。

**3、贵公司的项目周期和应收账款的情况如何？**

公司的项目周期主要根据具体的项目情况会有所不同，一般承接项目的周期普遍为一至三年。公司的客户均为信用较好的政府、国有企业等，公司管理层及财务部门会对项目进行全方位的评估，确保项目账款的安全性以及公司资金的流动性。但由于经济下行等客观因素，导致上一年度的项目实施进展较慢、客户验收进度延期等原因，公司的应收账款周转率有所下降。

**4、上市是否有助于贵公司实现更多订单的获取？**

	<p>公司一直秉持“技术领先、产品一流、客户至上”的经营宗旨，并通过标杆性项目的出色表现，获得更多客户的青睐，加之良好的口碑和优质的服务，从而不断获取新订单。上市后，市场对公司的认可度更高，可以参与更多优质的大型项目。长期来看，上市有助于公司获取订单。</p> <p><b>5、贵公司是否有收购并购之类的计划？</b></p> <p>一直以来，公司都在不断强化区域布局和深化战略部署，今年在上海新设了一家控股子公司，尝试在未来几年加大开拓华东地区的业务的力度。公司对于收购并购比较谨慎，公司也有关注市场的一些优质的企业，通过不断地学习和不断地取长补短，巩固增强公司自身的核心竞争力。如果一切条件成熟，公司也会进行一些尝试。</p> <p><b>6、贵公司是如何确保管理层以及员工的稳定性和积极性？</b></p> <p>公司的骨干员工以及管理人员均间接通过公司的员工持股平台持有公司的股份，因此公司员工的积极性普遍较高。公司的管理人员普遍在公司的工作时间较长，对公司有很深厚的感情，员工间氛围较好。公司的决策层一直保持学习的态度，拥抱最新的技术，对市场和技术的变化拥有较高的敏感度，使得公司员工对公司的未来发展充满信心。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 7 月 19 日