

华纬科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>活动参与人员</p>	<p>中泰证券:周墨菁 中泰证券:潘立页 华夏基金:董文翰 宁银理财:高晗 银华基金:张一诺 鹏华基金:张炜 华商基金:张狄龙 海富通基金:宫衍海 （上述排名不分先后）</p>
<p>时间</p>	<p>2023年7月28日14:00-16:00</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>形式</p>	<p>线下</p>
	<p>1、 与其他竞争公司在稳定杆技术方面相比，公司的优势体现在何处？ 答：主要体现在两个方面。第一，稳定杆属弹性元件，与弹簧的制作工艺上有相近之处，所以在生产技术上公司已有相应的技术基础；第二，在客户端，采购、技术、研发上往往是同一团队，在弹簧销售领域公司，已有多年底蕴，使得稳定杆的销售切入具有先天优势。随着近几年的技术积累和客户</p>

<p>交流内容及具体问答记录</p>	<p>积累，稳定杆收入呈上升趋势，增量、增速非常快，并且还会继续增长。</p> <p>2、稳定杆目前是跟悬架弹簧捆绑销售的吗？有单独销售吗？</p> <p>答：稳定杆有单独销售。但在主机厂端，很多时候都是将稳定杆和弹簧捆绑在一起，这是因为采购、研发等团队成员趋近，更愿意找同一家供应商。</p> <p>3、为什么部分车企会选择单独采购悬架后簧？</p> <p>答：这是因为悬架弹簧的前后簧结构不同，前簧一般是装配好的总成，后簧有些是可分离的，这样更容易安装。</p> <p>4、悬架弹簧属安全元件吗？</p> <p>答：是的，悬架弹簧起着减震的作用，目前公司的产品寿命时间要求基本与整车报废时间一致。</p> <p>5、公司单车的弹簧价值是多少？稳定杆是多少？</p> <p>答：传统汽车悬架弹簧单车价值在130-200元左右，稳定杆在120-160元左右，新能源汽车相较传统汽车，其整備质量增加，需要更高强度弹簧的性能来支撑，所以单车价值有20-30%的提升。</p> <p>6、公司近几年毛利率差异的原因是什么？</p> <p>答：公司主要原材料是钢材，21年采购均价上涨27%，影响毛利率7个点；销售端的谈判是有滞后性的，在22年有所体现；22年钢材的价格同比下降，所以公司22年毛利率小幅提升，还有规模效应影响。今年毛利率预期高于去年。</p> <p>7、目前稳定杆的收入情况是受限于产能吗？</p> <p>答：稳定杆的收入受限于当下产能情况，目前产能已饱和。</p> <p>8、待未来两年稳定杆产能释放后，公司有相应的订单</p>
--------------------	--

	<p>来消耗多出来的产能吗？</p> <p>答：后续产能释放后，根据公司与主机厂开发的新项目来看，公司释放的产能足够被消耗，且市场后续需求旺盛，不会发生生产线闲置问题。</p> <p>9、公司当前产能释放节奏如何？</p> <p>答：“新增8000万只各类高性能弹簧及表面处理技改项目”预计在2023年第四季度有部分产能释放，最终在2024年度的第三或第四季度全部产能释放。</p> <p>“高精度新能源汽车悬架弹簧智能化生产线项目”预计在2024年第一季度有部分产能释放，最终在2025年的第一季度全部建设完成。“年产900万根新能源汽车稳定杆和年产10万套机器人及工程机械弹簧建设项目”预计在2025年年底完全释放产能。</p> <p>10、稳定杆的毛利率是上升趋势吗？</p> <p>答：今年稳定杆的毛利率跟去年相比有上升。稳定杆生产过程中，前期模具检具的投入占比较大，所以在产能不高的情况下毛利率变化还不会太明显，今年已开始量产，正常上量后毛利率和弹簧差不多。</p> <p>11、稳定杆的开发周期和开发费用情况如何？</p> <p>答：稳定杆的开发周期是在两年左右，费用包括前期模具等，每个产品的开发费基本都在几十万到几百万不等。</p> <p>12、公司在合资客户上有扩展计划吗？</p> <p>答：有。最近几年，公司发展主要依靠国内自主品牌的快速崛起，合资客户中，目前合作较多的是上汽，同时公司也在积极拓展与其他品牌的合作机会。</p> <p>13、弹簧进入到外资供应链体系需要多久？</p>
--	---

	<p>答：悬架弹簧和稳定杆进入主机厂供应链体系门槛较高，时间也较长，前期往往只是参观了解一下，之后才会开始进行质量体系认证，在通过后纳入合格供应商采购体系中，项目组才会对公司发出项目邀请。</p> <p>14、弹簧、稳定杆的细小差异对整车影响大吗？</p> <p>答：所有零件，包括轮胎、螺钉螺帽、弹簧、稳定杆等，都会对整车产生影响。所以一个车型往往会偏向寻找同一个供应商。</p> <p>15、比亚迪份额占比高，比亚迪后续车型会去寻找其他供应商吗？</p> <p>答：比亚迪弹簧供应链体系中一直有多家弹簧供应商，公司能与比亚迪持续保持密切合作，主要基于其对公司技术开发、产品质量等方面的认可。</p> <p>16、弹簧生产的进入壁垒情况如何？</p> <p>答：公司在材料开发上已有多年的技术积累和技术迭代，通过材料的改进，可以通过更轻的材料达到更高的性能，使产品更具竞争力。</p> <p>17、公司一季度毛利率上升，净利率下降的原因是什么？</p> <p>答：一季度毛利率上升是因为收入增加产生的规模效益和原材料成本的下降导致，但同时包装租赁费、三方物流仓储费有所提升影响了净利率。</p> <p>18、可以展望下今年的净利率情况吗？</p> <p>答：今年整体净利率和毛利率预计会同比上升。</p> <p>19、公司受汇率影响情况大吗？</p> <p>答：会有影响，但目前受限于产能，公司优先确保国内的供货，出口业务份额没有增加。</p> <p>20、在未来出口方面，公司有何规划和考虑？</p>
--	--

	<p>答：悬架弹簧和制动弹簧生产共线，所以对于出口方面公司会根据国内外消费水平情况、通货膨胀情况、生产能力情况等来对订单份额进行调整，后期生产能力建设上会综合考虑国内外需求。</p> <p>21、公司目前高管的分工情况如何？</p> <p>答：公司有专门负责市场的副总、有专门负责品质技术方面的副总、也有负责生产方面的副总，金总负责公司战略发展规划方面。各个人员分工明确，对应的协作沟通顺畅，高管团队也有周期性的会议。在面对突发事件时，公司团队可以高效快速反应。公司高管团队是一个稳定且高效的团队。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>