

贵州泰永长征技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

| | |
|-------------------------|--|
| 投资者关系 活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（深交所“踔厉奋发新征程 投教服务再出发”一走进泰永长征） |
| 活动参与人员 | 深交所投资者服务部、贵阳晚报、华创证券、投资者等共计 30 余位 |
| 时间 | 2023 年 8 月 29 日 9:30~11:30 |
| 地点 | 贵州省遵义市汇川区武汉中路 8 号泰永长征工业园 |
| 形式 | 现场 |
| 公司接待人员 | 董事、副总经理：贺贵兵 董事会秘书、财务负责人：韩海凤 监事：吕兰 证券事务代表：周小菡 |
| 交流内容及具体 问答记录 | <p>一、参观介绍公司工业园，包括展厅、历史博物馆、自动化生产线、自动化装配车间、加工中心、新能源生产部、实验室</p> <p>二、介绍公司情况</p> <p>三、与投资者互动交流</p> <p>1、公司后续发展的重心和布局？</p> <p>公司自成立起专注于中低压断路器、双电源自动转换开关、工控自动化等配电产品及其系统集成成套设备的研发、生产和销售。并购重庆源通后，公司的产品线和业务范围得到了拓展，从中低压配电领域延伸至中低压变-配电领域。同时，公司近几年在新能源充电领域进行了产品技术和业务的布局，结合行业技术发展趋势对全系列配电产品进行了数字化智慧化升级，并前瞻性地开发了 TYT FUTURE 智慧配电运营管理软件平台，目前可以提供全领域的智慧变-配-充电管理整体解决方案。随着国家双碳战略的不断推进，公司将进一步拓展智能变-配-充电产品和解决方案的应用，助力电网数字化转型。</p> <p>2、如何理解公司的核心竞争力与差异化之处？</p> <p>①技术及产品优势：公司定位于中低压电器行业中高端品牌，以技术创新支撑差异化竞争策略，掌握了多项低压电器产品的核心专利技术。公司生产销售的 PC 级自动转换开关、断路器产品在国内同类产品中具有显著的技术优势，并在国内率先推出电力电子驱动的固态断路器，在智能配电领域处于行业领先地位。</p> <p>②完善的产品解决力优势：公司目前具备为不同细分行业客户提供</p> |

| | |
|--------------------------------------|--|
| | <p>全领域智慧变电、配电、用电、充电整体解决方案的能力，可满足客户的各类需求。</p> <p>③营销优势：公司积累了丰富的工程项目销售开发经验，具备战略大客户开发服务全流程，具有完善的行业导向型专业化营销团队，营销网络覆盖全国。</p> <p>④全流程生产优势：公司具备从原材料加工到成品装配再到仓储运输的全流程生产能力，在产品品控、满足客户定制化需求、成本管理等有一定优势。</p> <p>3、公司在新能源光储充领域的重点规划及布局？</p> <p>公司在新能源领域主要应用分为三个方向：（1）新能源配电类业务：公司的低压配电元器件在新能源光伏、风电等细分行业的推广及应用，公司依托现有的营销网络，产品系列已逐步完善，已在部分客户进行拓展和应用；（2）新能源充电类业务：公司已具备完善的交直流充电桩产品系列及自研的运营管理平台。下游客户主要为优质的地产集团，同时，公司也在积极开发运营商类客户，与部分区域性的中小型运营商有一定合作；（3）新能源储能类业务：无论对电网供给侧、用户侧等，储能是长期发展的趋势，在储能项目的配电系统中可使用公司配电产品，目前项目不多，仅有少量应用。</p> <p>4、和外资品牌优劣势？和国内品牌对比？</p> <p>外资品牌在品牌建设方面有一定优势，在国内的高端市场占有率比较高。未来，在进口替代背景下，给具备较强技术研发能力和品牌知名度的国内企业带来较大的市场机遇。</p> <p>公司品牌在行业内知名度较高，特别是在双电源自动转换开关技术、配电开关技术方面优势明显。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>不适用</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p> | <p>无</p> |