

证券代码：002368

证券简称：太极股份

## 太极计算机股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）		
参与单位名称及人员姓名	序号	机构名称	姓名
	1	申万证券	黄忠煌
	2	申万证券	曹峥
	3	国盛证券	陈芷婧
	4	华创证券	吴鸣远
	5	安信证券	杨楠
	6	中金公司	袁佳妮
	7	平安证券	闫磊
	8	平安证券	王佳一
	9	中信建投	王嘉昊
	10	开源证券	刘逍遥
	11	中航证券	卢正羽
	12	国泰君安	朱丽江
	13	华泰证券	岳铂雄
	14	华安证券	来祚豪
	15	华鑫证券	张敏
	16	光大证券	颜燕妮
	17	国海证券	刘琳琳
	18	东吴证券	戴晨
	19	浙商证券	张致远
	20	长盛基金	杨睿琦
	21	中信证券	韩林轩
	22	中邮人寿	张雪峰
	23	信达证券	姜恬非

	24	亚太财险	程永宾
	25	致顺投资	朱贺凯
时间	2023年8月31日 15:00—16:30		
地点	公司C座会议中心		
上市公司接待人员	董事、总裁：仲恺 副总裁、财务总监、董事会秘书：王茜		
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、2023年半年报情况简介</b></p> <p>2023年上半年，公司积极应对宏观经济形势的变化，以高质量发展为主线，重点发力信创、云和数据等战略性业务，坚持变革求进，大力推进提质增效。上半年，公司实现营业收入 320,079.89 万元，同比下降 34.97%，实现归属于上市公司股东的净利润 5,076.00 万元，同比增长 37.79%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4,626.10 万元，同比增长 71.16%。</p> <p><b>二、问答交流</b></p> <p>1、</p> <p>Q：公司上半年收入下降但利润增长的原因是什么？</p> <p>A：收入端下降主要受宏观经济及客户招投标延后等因素的影响，同时公司也在主动缩减部分低毛利集成类业务，从长期看，将有利于公司的可持续发展；利润端上升主要由于公司加大了对战略性业务的投入力度，以政务云和数据服务为代表的平台型业务取得快速增长，在公司整体业务中的占比不断加大，导致公司总体毛利率达到 28.80%，较上年同期上升近 10 个百分点，为近年来新高，战略转型效果凸显。</p> <p>2、</p> <p>Q：人大金仓上半年经营情况如何？</p> <p>A：人大金仓上半年签约额较上年同期有较快增长，实现收入 7585 万元，金仓数据库在党政、电力、通信、石油石化、金融、医疗等行业得到进一步应用，助力客户加速数字化转型。</p> <p>3、</p>		

Q: 公司政务云业务增速上升的原因是什么?

A: 一方面, 公司继续巩固北京、海南、天津、山西等地政务云服务, 另一方面, 公司加强了政务云、国资云和信创云的市场推广与产品迭代, 云服务业务逐步向地市级延伸, 助力各级政府不断提升社会治理和公共服务水平。

4、

Q: 公司在数据服务方面有哪些案例?

A: 以云为基, 以数为媒, 公司基于“云+数+应用”一体化模式, 构建云数基础设施体系, 探索数据资产的开发和利用。上半年, 公司成功中标北京市大数据目录体系及数据治理、北京城市码能力扩展和综合运行建设、广东省“互联网+监管”平台升级及运营服务、江西省省级电子政务云平台数据共享交换平台升级改造、北京市教育大数据整合与数据信息产品服务等项目, 不断筑牢数字基础设施, 优化数据资源供给, 推进数据资源共享和流通, 助力数据产业发展。

5、

Q: “小可”大模型有哪些特点和优势?

A: 在控股股东中电太极统筹下, 由公司及中电科第十五研究所、中电科大数据研究院等单位共同研发的生成式人工智能大模型产品“小可”正式发布。该模型具备全信创、专业化、私有化、高可信的特点, 主要面向党政企行业客户提供公文起草、要图标绘、法规咨询和代码辅助等服务, 可以帮助用户智能化开展业务, 支撑特种场景辅助决策, 助力党政企行业应用智能化转型升级。

6、

Q: 公司与电科云是属于竞争关系还是互补关系?

A: 电科云主要聚焦云基础产品研发, 太极云主要聚焦面向行业的云服务业务, 双方在业务上具有良好的互补性。

	<p>7、</p> <p>Q: 太极作为数据服务商的定位?</p> <p>A: 数据产业的发展需要有中立的技术第三方贯通数据全链条, 从技术、制度、平台等方面提供全面的可信。太极股份将自身定位为 “第三方” 服务商, 面向数据持有方, 提供数据治理、数据加工服务; 面向数据交易方, 提供隐私计算、安全保护; 面向场景需求方, 提供数据分析、数据开发服务。</p> <p>8、</p> <p>Q: 公司财务费用下降较多的主要原因是什么?</p> <p>A: 上半年, 公司可转债触发有条件赎回, 董事会决定提前赎回太极转债。目前, 公司可转债已从深交所摘牌。可转债赎回为公司节省财务费用超过 3,000 万元。同时, 赎回可转债导致公司的资产负债率有一定的下降。截止 6 月 30 日, 公司资产负债率较上年同期降低 7.08%, 财务结构得到优化。</p> <p>9、</p> <p>Q: 请问公司下半年是否有再融资的计划?</p> <p>A: 感谢您的提问。若有相关事项, 公司将严格按照法律法规要求及时履行信息披露义务。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 8 月 31 日