

证券代码：301328

证券简称：维峰电子

维峰电子（广东）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年半年度网上业绩说明会的投资者
会议时间	2023 年 9 月 1 日 15:00-16:00
会议地点	“互动易”网站（ http://irm.cninfo.com.cn ）“云访谈”栏目
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：李文化先生、独立董事：谭旭明先生、董事会秘书：朱英武先生、财务总监：戴喜燕女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>交流的主要问题与回复：</p> <p>提问 1：请问董秘，公司高精密浮动式板对板产品现在进展怎么样？售价高不高？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2022 年底，公司主编的高精密浮动式板对板连接器的行业标准已获得审核通过，针对该产品，公司已经实现 0.635mm 和 0.8mm 间距的产品量产，目前正在积极配套客户开发 0.5mm 间距产品。高精密浮动式板对板连接器主要应用在激光雷达、毫米波雷达以及高端车型的影音娱乐方面，产品性能优异、技术含量较高，售价相对其他普通连接器更高。感谢您的关注！</p> <p>提问 2：请问公司给大客户阳光电源是直供吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司通过控股公司合肥维峰直供阳光电源。感谢您的关注！</p>

提问 3: 请问公司汽车连接器是否有拓展新客户和新应用场景?

答: 尊敬的投资者,您好!公司紧随市场趋势,积极开拓新客户,研发新产品,目前母公司基于中低压板端精密连接器,客户拓展非常顺利。同时,公司控股子公司东莞维康汽车,布局了高频高速的车用连接器,包括用于智能加速的高速线速类(以 mini fakra、以太网连板端和线速类接器),智能驾驶前端视觉感知摄像头和雷达类产品系列,以及车身域控 pcb 板端低压大电流类产品系列,主要拓展新势力客户并定点。同时,我们在商用车以及工程机械用车连接器上也与客户有持续的合作,预计也将为公司汽车连接器板块带来较好的增量。感谢您的关注!

提问 4: 公司目前新增产能的建设进度怎么样? 顺利吗

答: 尊敬的投资者,您好!公司目前在建项目建设进展顺利。东莞所在的华南智能制造中心拟于今年年底投入使用,昆山所在的华东智能制造中心已于今年 7 月正式开工,预计 2023 年能投入使用。另外泰国基地建设项目,公司目前正积极准备资料,履行相关审批手续,后续有进展会第一时间向市场公告。感谢您的关注!

提问 5: 公司半年报第 13 页:针对自动化机器人所需高精度、高频率信号传输用连接器,公司也持续推进与客户的交流合作,并已有部分规格的产品量产,请问这里的客户是指具体哪家公司? 另与特斯拉机器人业务合作如何?

答: 尊敬的投资者,您好!出于商业保护和与客户合作协议的约定,公司不方便透露具体客户名称,敬请理解。感谢您的关注!

提问 6: 公司连接器有没有用于人形机器人和各类智能机器人,同时听闻公司直接或间接向特斯拉等公司送样产品是否属实,同时随着人工智能时代来临公司是否考虑对相关连接器进行更深的开发增量附加值, 谢谢

答：尊敬的投资者，您好！公司会积极拥抱人工智能时代，持续进行产品开发和研究，以向客户供应更高品质、更高性能、更高价值量的产品。感谢您的关注！

提问 7：公司目前发展有受限于产能么，有没有因为产能不足而外包，四季度投产的华南基地，是否会大幅度缓解产能不足情况。

答：尊敬的投资者，您好！公司下游客户订单充裕，需要更多产能以支持公司业务发展。公司华南智能制造中心不仅提升产能规模，同时采用先进的制造设备，有助于提高公司生产效率，缓解公司产能不足的情况。此外，公司暂未有外包业务。感谢您的关注！

提问 8：据说，维峰电子已明确给特斯拉人形机器人送样连接器，测试周期已超过 1 年多，预计 8-9 月能拿到最终的定点。国内目前仅有公司送样，基本上能确定供应。请董事长就上述消息答投资者问，是否属实。

答：尊敬的投资者，您好！供应链信息属于商业机密，公司不便透露。公司经营情况请以公司公告为准。感谢您的关注！

提问 9：看公司半年报，得知社保基金已是流通第一大股东，可是公司股价却连连下跌，这亏损的可是社保基金的钱啊，公司对此作何感想。是否需发奋图强，是否需回购股票？

答：尊敬的投资者，您好！二级市场股价受到宏观经济形势、公司基本面、行业趋势、投资者偏好等多种因素影响而波动，敬请广大投资者注意投资风险。此外，公司当前暂未有回购计划，如有相关回购计划，公司将会及时对外披露公告。感谢您的关注！

提问 10：公司出于何种考虑在泰国建厂，是为了给哪个国际大公司建设配套嘛？相关前期调查研究有么，前景如何？如果没有相关前期调查，投资者会觉得有资金转移嫌疑。

答：尊敬的投资者，您好！投资建设泰国生产基地，公司经

营层已有充分的市场调研，泰国基地建设能进一步拓展公司国际客户需求，为公司实现销售再出海的中长期发展战略助力（工业诸多大客户均是国际知名，其对应的连接器年度需求巨大且稳定），增强公司经营规模和盈利能力，更好地创造收益回报股东。此外，公司境外投资将严格遵循相关监管要求，履行必要的审批手续。感谢您的关注！

提问 11：公司今年上半年开销有点大啊，导致扣非净利润增长不是很明显，能详细说说原因嘛？下半年随着四季度投产，是不是又会增加开销费用？还是说下半年开销费用会逐步减少？谢谢

答：尊敬的投资者，您好！尊敬的投资者，您好！随着公司项目逐步投产，生产规模逐步增加，公司费用支出在绝对值上会有所增加，但随规模效应的溢出，其费用率呈现下降的可能性较大。公司 2023 年上半年销售费用和管理费用增长主要系上半年业务的积极拓展和参展费用增加以及职工薪酬及资产折旧摊销增加。公司相关费用的支出均是为了更好地服务生产经营，提升公司盈利水平。感谢您的关注！

提问 12：拓普集团公司表示：“公司研发的机器人直线执行器和旋转执行器，已经多次向客户送样，获得客户认可及好评，项目要求自 2024 年一季度开始进入量产爬坡阶段，初始订单为每周 100 台。为满足客户要求，公司需要本年度完成 4 套生产线的安装调试，形成年产 10 万台的一期产能，后续将年产能提升至百万台。”请问公司是否获得特斯拉机器人相关订单。

答：尊敬的投资者，您好！供应链信息属于商业机密，公司不便透露。公司经营情况请以公司公告为准。感谢您的关注！

提问 13：公司料号储备丰富，其中活跃交易料号约 15000SKU。目前工控 I/O 系列、WD 系列、WF 系列可应用于人形机器人、工业机器人等自动化、智能制造设备。请问用于人形机器人，是否有明确订单，是供给哪个国际客户？

答：尊敬的投资者，您好！供应链信息属于商业机密，公司不便透露。公司经营情况请以公司公告为准。感谢您的关注！

提问 14：据公司公告内容：公司已经开发并实现了 0.8mm 间距和 0.635mm 间距高精密浮动式板对板连接器的量产，目前正在积极开发 0.5mm 间距，该类产品的中国电子元件行业协会团体标准是由公司主编的，去年底已经获得审查通过，主要应用在激光雷达、毫米波雷达以及高端车型的影音娱乐方面，等待 ADAS 大面积商用机遇的到来。请问公司预计何时 ADAS 会大面积商用到来。

答：尊敬的投资者，您好！根据数据显示，2020 年，中国仍以无自动驾驶（L0 级）、辅助自动驾驶（L1 级）为主，L2 级及以上的 ADAS 渗透率较低。后续随着自动驾驶技术的不断成熟和大规模商用，毫米波雷达、激光雷达等产品需求将迎来爆发式的增长。感谢您的关注！

提问 15：公司华南总部智能制造中心与研发中心的建设已完成主体建筑施工，预计今年四季度投产可行，将有望缓解产能瓶颈。请问这是不是说明目前公司产品供不应求？第二，四季度会不会增加大量费用，比如设备购置费，人工费等成本，而产品卖出后，利润有滞后性，从而导致四季度净利润下降。

答：尊敬的投资者，您好！公司生产规模的提升带来费用支出增长是正常的生产经营，生产规模提升和产能落地是为了进一步转化为经济效益，综合来看，相关费用的支出对公司利润影响有限。感谢您的关注！

提问 16：公司目前业务分为三大板块，分别是工控、汽车以及新能源连接器。但国际领域以马斯克为代表的企业家，是把机器人作为未来一大重点发展领域。公司也公告在机器人领域，公司机器人相关产品系列已经批量生产和出货，下游客户业务拓展顺利。为此，我建议公司把机器人相关业务单独列出，新增一大业务板块，引领未来！

	<p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议！</p> <p>提问 17：目前企业国内上市 IPO 渠道收紧，正是企业收购大好时机，建议贵公司收购机器人连接器相关上下游，在机器人业务领域做大做强，让投资者知道，人形机器人连接器领域，国内维峰电子首屈一指！</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司将结合自身发展需求，认真研判市场，如有需要，公司将适时布局。感谢您的关注和建议！</p>
附件清单（如有）	
日期	2023 年 9 月 1 日