

证券代码：002976

证券简称：瑞玛精密

## 苏州瑞玛精密工业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-004

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	秦基栗 中信建投中小市值组首席分析师 冯安琪 西南证券汽车&新能源行业分析师 孙仁昊 东吴证券汽车研究员 杨书权 长江证券（上海）资产管理有限公司研究员 融通基金：范琨、唐皓、李文海 中欧基金：寇煜 人保资产：汤祺、李京洋、朱雨霏、华旭桥 海富通基金：宫衍海 财通基金：钟俊 诺安基金：刘晓飞 富国基金：陈思宇 广发基金：曹越 长信基金：陈佳彬 浦银安盛：杨达伟、李浩玄、李邓希 健顺投资：罗庆 甄投资产：朱庆新 景林资产：钱炳 青骊投资：袁翔 山证国际资产：章海默 云禧基金：李伟杰

	曜川私募基金：黄昱诚 君子兰资本：朱良
时间	2023年9月5日
地点	线下基金公司反路演、东吴证券策略会
上市公司接待 人员姓名	1、董事、副总经理、董事会秘书方友平 2、证券事务代表刘薇
投资者关系活动 主要内容介绍	<p><b>1、介绍公司整体业务布局情况。</b></p> <p>答：公司定位于精密智能制造，主营业务为精密金属冲压结构件、紧固件及精密模具；汽车座椅线束与通风、加热、按摩等座椅舒适系统产品，汽车空气悬挂系统总成与部件，5G通讯滤波器与天线设备，储能电池及动力电池用壳体、盖板、防爆片等，具体下游应用为汽车领域、通讯领域、新能源领域等。</p> <p>在汽车及新能源汽车领域，公司将把握新能源汽车快速发展的机遇，围绕整车舒适性需求，重点布局“智能座舱”、及“智能底盘”领域产品业务，加大座椅金属骨架、舒适系统部件与小总成系统产品项目，汽车空气悬架系统及核心部件产品项目的开发力度；在通讯领域，开发新集团客户的同时，积极研究现有主要客户5G布局的发展战略目标，加快新项目承接和新品开发，提高通讯设备产品如4G/5G用滤波器、基站天线、AFU等产品的产销量；在新能源领域，在做好产品品控的同时，稳步提高产能产量，加快开拓动力电池及储能电池用精密结构件产品项目，进一步扩大该业务规模。</p> <p><b>2、介绍公司2023年半年度的经营情况。</b></p> <p>答：2023年上半年，公司紧跟汽车及新能源汽车、移动通讯、新能源等行业发展方向，以客户需求为导向，深入开发其全球市场业务，抢抓业务订单、扩大主要产品的市场份额和新产品的市场推广；充分发挥并购信征零件的业务协同效应，</p>

围绕“智能座舱”的市场核心需求，加大座椅舒适系统部件与小总成系统产品项目的开发力度；围绕“智能底盘”的个性舒适化所带来的空气悬挂系统产品需求，快速推进与英国普拉尼德成立的合资公司普莱德（苏州）的“汽车空气悬架系统及部件生产建设项目”建设进度。

2023 年上半年，公司实现营业收入 7.98 亿元，同比增长 81.74%。汽车及新能源汽车领域业务实现营业收入 5.18 亿元，同比增长 110.11%，其中，汽车及新能源汽车用精密金属结构件实现营业收入约 3.38 亿元，同比增长约 48.00%；座椅舒适系统部件与小总成系统产品实现营业收入约 1.8 亿元，同比增长约 897.97%。移动通讯领域业务实现营业收入 2.26 亿元，同比增长 62.69%。

### **3、公司目前有哪些新建项目？**

答：公司目前在建项目有汽车、通信等精密金属部件建设项目、用于 5G 通讯及汽车新能源电池包的紧固件生产项目、动力电池及储能电池精密结构件项目、汽车空气悬架系统及部件生产建设项目、广州信征座椅舒适系统产品扩建项目及广州信征湖南永州工厂扩产项目。

### **4、请介绍广州信征经营现状以及并购后的业务协同效应。**

答：完成收购后，公司集中客户资源，围绕“智能座舱”的市场核心需求，与广州信征一同进行座椅金属骨架产品、舒适系统部件与小总成系统产品项目的开发。目前广州信征湖南永州工厂已顺利扩产；座椅舒适系统部件与小总成系统产品，终端车型已经覆盖比亚迪（秦、宋、汉、仰望 U7&U8、Mona、海豚等）、广汽（埃安、传祺 M6、昊铂 Hyper GT 等）、小鹏 X9、吉利（极氪、Smart 等）、理想、华为智选 EH3 等。2023 年上半年，广州信征实现营业收入 18,242.53

万元，实现净利润 2,271.84 万元。

**5、英国普拉尼德收购项目进展如何了？**

答：公司已于 8 月 31 日披露项目最新情况，目前变更为全现金方式收购；调整后的交易对价、业绩承诺、剩余股权收购安排等与此前的方案有所不同；目前该事项还需经公司股东大会审议通过并完成境外投资备案手续；公司将根据与监管部门的沟通情况适时发出股东大会通知。

**6、改为全现金收购英国普拉尼德公司 51%股权，对于公司来说会有资金压力吗？**

答：公司此前已向交易对方支付 8,000 万元定金，目前资产负债率处于正常水平、银行授信额度充裕，待公司股东大会审议通过以全现金收购方案、本次交易涉及的境外投资备案手续齐备后，公司将通过自有资金及/或自筹资金支付本次交易所需剩余价款。

**7、与英国普拉尼德设立的合资公司新建项目进展如何？建成后的产能有多少？**

答：目前正在全面推进普莱德（苏州）“汽车空气悬架系统及部件生产建设项目”的建设进度，按照项目建设规划逐步实现空气悬架系统设计、研发测试实验室，空气弹簧囊皮产线、空气弹簧总成产线、空气供给单元系统产品等产线的落地，一期项目总投资额 8,000 万元。建成后，将形成空气悬架系统及部件产品年产 200 万件的生产能力；同时，依托英国普拉尼德在空气悬架系统领域的开发技术、生产组装经验及客户资源，结合公司在国内汽车领域行业资源和渠道优势，加速推进新客户新项目的定点，为中国消费者带来值得装配的空气悬架系统产品。普莱德（苏州）现已经与国内多

个整车厂进行技术交流、新项目对接，争取尽快实现国内空气悬挂系统项目首个定点的落地。

**8、英国普拉尼德有扩产计划吗？**

答：收购完成后，公司与英国普拉尼德经营团队将根据原有订单交付需求、新客户及新项目开发情况，适时考虑新建产能规划。

**9、Rivian 上半年出货情况如何？**

答：据公开资料了解，Rivian Q2 的交付量为 12,640 辆，较上一季度环比增长 59%，超出市场预期；Q2 共生产了 13,992 辆，上半年共生产了约 23,400 辆。Rivian 表示今年交付目标提高至 52,000 辆 R1S 及 R1T，是 2022 年产量的两倍多。

**10、Rivian 交付量的增长会对英国普拉尼德的业绩带来正向影响吗？**

答：英国普拉尼德为 Rivian 设计开发并供应 R1S、R1T 的空气悬架系统产品，可以简单理解为空悬是前述两款车的标配，因此，从订单的全生命周期来看，Rivian 交付量的增长对英国普拉尼德的业绩会带来一定正向影响。但是考虑到库存消化的时间差、通货膨胀、汇率变动等因素，无法基于 Rivian 今年目标交付量的增长来简单判断其给英国普拉尼德所带来的直接业绩影响。

**11、目前英国普拉尼德的单一大客户还是 Rivian，有比较确定性的新客户或者新定点吗？**

答：英国普拉尼德有依托 Rivian 项目的开发及供应能力，开拓新客户、新项目，目前暂未有确定的新项目定点。收购完成后，公司将持续关注英国普拉尼德的经营情况，及时履行

信批义务，向资本市场及时传递英国普拉尼德的业务开展情况。

**12、英国普拉尼德为 Rivian 提供的空悬系统产品中，其自制的部件有哪些？**

答：英国普拉尼德主要生产产品为电子复合减震器、橡胶空气弹簧及组件、空气供给单元，其余组件和配件目前为外部采购取得，不受产能的限制。

**13、普莱德（苏州）团队建设情况？**

答：在公司管理层与英国普拉尼德管理层的共同努力下，已组建了一支专业的空悬业务经营管理团队，目前正按照全年计划有效推进各项工作，通过双方组织的培训、研讨等方式，合资公司技术人员与英国普拉尼德技术团队保持着长期稳定的技术交流。

**14、此次并购能够为公司及英国普拉尼德彼此带来怎样的赋能？**

答：英国普拉尼德面向渗透率低、正快速发展的空气悬架赛道，在遵循产业规律的基础上寻求创新发展。此次并购完成后，英国普拉尼德在继续提升空气悬架系统集成能力、开拓海外 OEM 市场客户的同时，将依托上市公司的客户及业务资源，以普莱德（苏州）为基础，全力开拓中国市场，加大研发投入，推出更加高效、成本更加低廉、质量更加过硬、满足不同客户需求的空气悬架产品，增强与国内整车厂客户的沟通效率，继续提升对客户的响应速度，缩短整体研发周期；上市公司也将通过此次并购获得技术赋能，快速拓宽主营业务范围，逐步形成系统产品总成能力，实现从零部件供应商发展为系统集成供应商的战略目标。

**15、如何看待英国普拉尼德并没有很多空悬专利积累的问题。**

答：英国普拉尼德的前身是英国邓禄普集团空悬悬挂业务专业子公司，具备多年的空气悬挂系统产品及相关部件技术、工程经验和业务积累，该公司已经在乘用车前装市场、改装市场和售后服务市场获得较好的业务，不存在因为专利壁垒的情况。英国普拉尼德注册专利数量较少系出于技术保护考虑，管理层认为专利虽然能保护自身技术权益，体现公司技术水平，但是在专利公布后，将在网络公示专利相关的《权利要求书》、《说明书》、附图等资料，该等资料详细披露专利形成过程、技术原理、技术特征、制造方法等内容，可能存在被其他方模仿、改造公司专利的可能性。为了保护公司的权益，英国普拉尼德不主动申请专利，而是以非专利技术的形式体现在公司产品中，确保公司技术不存在被模仿、改造的情况。

**16、请问英国普拉尼德的净利率、毛利率水平如何？**

答：英国普拉尼德 2022 年度产品毛利率为 21.04%，净利率为 11.84%。收购完成后，公司将协同英国普拉尼德团队加强研发和成本管理，通过技术提升来提高产出效率，合理备库，稳定产品利润空间。

**17、公司接下来的并购方向是什么？**

答：公司将重点围绕现有汽车与新能源汽车、通讯行业、动力电池、储能电池等精密结构件及集成产品，空气悬挂系统相关产业链产品与技术，汽车相关子系统产品领域，开展战略性投资与合作，用好资本市场资源，通过横向纵向的双向延伸，逐步完善现有产业布局及现有系统总成产品产业链；同时，做好收购公司的投后管理工作及规划，加强其与公司

	的业务深度协同效应，加快实现扩增公司现有产品种类、新客户及新业务的目标。
附件清单（如有）	无
日期	2023年9月5日