

证券代码：002115

证券简称：三维通信

三维通信股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2023—015

调研活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	蔚礼富舟基金：肖知作； 上海欣歌投资：张俨
时间	2023年9月5日
地点	三维大厦会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：任锋 投资者关系专员：瞿奕诚
调研活动主要内容介绍	<p>Q1：公司海外业务上半年业绩情况如何？渠道布局有何新的进展？</p> <p>A：2023年上半年，公司海外业务收入1.41亿元，整体保持平稳发展。公司聚焦无线覆盖、无线网络和无线安全三大核心业务，针对各区域运营商、行业客户的不同需求，以自有品牌和ODM相结合，持续开拓北美、拉美、亚太和欧洲市场。公司持续加大通信海外市场和产品技术升级的投入，新增海外销售、技术等人员20余人，助力解决全球200多个城市“最后一公里”的网络全面覆盖问题。</p> <p>公司进一步加大渠道建设的拓展力度，2023年上半年，在拉美区公司积极拓展巴西、墨西哥等地的DAS市场，深入当</p>

地专网市场，新增多家垂直领域合作伙伴，实现优势互补。在北美区公司聚焦现有优质核心客户，积极提升本地化技术支持能力和研发能力，积极推动市场开拓的同时为客户提供更及时、专业的服务。在欧洲区公司稳定现有合作客户关系，同时积极拓展新的渠道合作关系。在亚太区公司新入围当地 2 家头部运营商，在重点市场大范围开展 5G 企业专网试点，为亚太轨交本地支持做好保障。

Q2：请介绍一下公司通信铁塔运营业务上半年的经营情况。

A：2023 年上半年，5G 基础通信设施建设与运营服务实现收入 5,480.54 万元，同比增长 76.98%。子公司新展技术凭借自身优势以及强大的运营整合能力，在募集资金和自有资金的持续投入下，实现铁塔资产的高质量快速整合，业务保持高速增长。在区域布局上，新展技术保持浙江、陕西等省份的优势地位，单站共享率、复用率有所提升，局部区域逐渐形成规模效应。在山东、四川、广东等省份的新进入市场区域也同时取得业务突破，收购项目相继落地，实现铁塔项目多地多点覆盖。

Q3：上半年，公司卫星通信运营业务经营情况如何，对该板块公司未来的规划是怎样的？

A：子公司海卫通是专业提供卫星宽带互联网服务的运营商，通过直接为终端客户提供一站式全场景卫星宽带接入及行业垂直应用服务，解决海洋通信、偏远山区及海外工地等场景网络覆盖问题。上半年，海卫通实现营业收入 7,571.24 万元，实现较快增长。公司积极响应市场需求，持续进行产品创新与网络质量改进，推进全球化战略布局。未来，海卫通将继续加强 AI 视频、网络安全等新业务、新产品的市场推广力度，坚定推动航运业向信息化、智能化方向发展，进一步加强全球市场开拓，找寻更多场景下卫星应用的市场机会。

	<p>Q4: 公司互联网业务板块上半年消耗量同比增长了 40%以上, 业务取得较大发展的主要原因是什么?</p> <p>A: 业务取得较大发展的原因主要有以下几点: 第一点是 2023 上半年经济复苏回升, 互联网广告行业重新恢复快速增长态势。公司完成业务团队的交接后, 在新管理团队的带领下, 准确及时捕捉行业复苏反弹信号, 维持深度绑定头部大客户战略, 不断沉淀打造精品服务形象, 有效提升行业影响力、渗透率。</p> <p>第二点是公司通过结合整体行业发展趋势及自身资源优势积极调整客户结构, 在细分板块中具有竞争优势的游戏、自媒体、电商行业持续发力, 游戏及自媒体行业的业务消耗量分别取得了同比 101%、147.6% 的增长, 传统优势行业的竞争力表现强劲。</p> <p>第三点是公司继续加快在创意产能工具方面的探索与应用, 通过虚拟人直播间、智能生产工具、创意内容工具等 AI 新技术的开发与应用, 持续助力公司实现降本增效。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023-9-6