

证券代码：001208

证券简称：华菱线缆

湖南华菱线缆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年半年度业绩说明会的投资者
时间	2023年09月07日 15:30-17:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长 张志钢 董事兼总经理 熊硕 独立董事 杨平波 副总经理、财务总监兼董事会秘书 李牡丹 保荐代表人 姚伟华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司介绍：</p> <p>华菱线缆成立于2003年7月，是由湘钢等5家单位共同发起成立的国有股份制企业，位于主席故里湖南省湘潭市。公司前身是原国家布局的四大电缆基地之一湘潭电缆厂，距今已有72年的历史。</p> <p>华菱线缆成立至今一直专注于电线电缆的研发、生产及销售，是湖南省生产规模最大的综合性线缆生产企业，拥有国家企业技术中心，是湖南省企业标准“领跑者”、工信部“专精特新”小巨人，获得了湖南省工业质量标杆等荣誉。</p> <p>公司近年参与了50余项国家、行业标准及宇航规范的编制，截至2023年6月30日，公司拥有已授权的有效专利共292项（其中发明专利35项），承担国家、省、市科技项目40余项，多次获得</p>

湖南省科技进步奖、湖南省国防科技进步奖、中国产学研合作奖、湖南省专利奖等奖项。2023年2月，公司入选国务院国资委《创建世界一流示范企业和专精特新示范企业名单》。

公司经营情况：

2023年上半年，公司实现营业收入16.79亿元，同比增长19.80%，归属于上市公司股东的净利润0.38亿元，同时，公司的总资产和研发费用也在快速增加。

1、深化创新平台和质控体系的建设

公司以项目制方式，开展了船用电缆、海上风电电缆、核电电缆、港口机械电缆、新能源汽车线、复合型电梯电缆和机器人电缆的研发。2023年上半年共立项59项，其中产品研发和重大改进项目17个。

公司与中南大学、上海交大、西南交大、中科院上海应用物理研究所等单位开展了多元化、多种模式的合作，正在推进航空用铝合金导线与深海机器人用柔性脐带缆的国产化及共建机器人电缆实验室。今年4月，公司获得中国产学研合作示范企业荣誉及中国产学研合作奖；湖南省特种线缆制备重点实验室的成功认定，标志着公司科研平台建设取得了新突破；“航空航天用柔软轻型超高温电缆”入选湖南省工信厅第四批制造业单项冠军产品名单。

公司健全质控体系，完善检验规范，树立行业标杆。质检系统在建立健全完备的质量管控体系上下功夫，从产品研发、原材料采购、生产、检验到售后服务等关键过程，严格全周期质量控制，健全产品质量追溯体系，保障产品质量安全，履行质量主体责任。今年，公司当选为第五届湖南省质量检验协会理事长单位和湘潭市标准化协会会长单位。公司正不断加强自身建设，借助平台提升检验检测方面的领军能力。

近三年，公司研发投入与研发人员数量持续增长，是公司聚焦创新驱动、重视研发的体现。

2、营销渠道稳步开拓，专业服务能力凸显

在营销转型升级上，公司一是围绕特、专、普进行分类定位及营销策略和细分市场资源调度，重点提升航天航空及融合装备产品、特种橡胶套电缆产品以及特种控制电缆产品竞争力；二是

加强品牌宣传，积极参加细分市场行业展会；三是推进公司在全国营销网络的布局，以深耕区域市场服务细分领域的拓展能力，前移战线服务市场。后续，公司在细分市场的转型升级将给公司未来高质量发展打开新的空间。

良好的信誉为公司赢得了众多知名客户的信赖，在航天航空及融合装备领域积累了航天科技集团、航天科工集团、中国兵器集团、中国航发动力、中船重工集团等重点客户；在能源矿山领域积累了山东能源、中国神华、陕煤集团、贵州水城、盘江精煤等重点客户；在冶金建筑领域积累了中冶集团、中建集团、中色国际等重点客户；在轨交石化领域积累了中国中铁、中国铁建、中国电建、中铁城建、中国水利水电等重点客户；在工程装备领域积累了江西铜业、紫金矿业、太原重工、徐工集团、中海油、振华港机等重点客户；在电力新能源领域积累了国网、南网、陕建新能源、中车风电、哈电风能、国华能源、中国安能等重点客户。

稳定、高端的客户群，充分证明了公司专业服务能力和市场认可度不断提升，公司连续两年位列“中国线缆行业100强”的前50强，被评为“中国特种电缆十大品牌”，行业排名逐年上升。

3、前瞻规划，加快创建世界一流专业领军示范企业

公司按照“2+2+4”战略，推动内生式提质增效和外延式产业链扩展，依托上市公司平台，做强做大主营业务，聚焦特种电缆高质量发展，凭借5G智能制造、大数据应用、移动互联技术、国家企业技术中心建设四大支撑体系，努力成为国内一流的特种电缆系统解决方案的综合服务商。

2023年是公司全面贯彻落实“创建世界一流‘专精特新’示范企业”的开局之年，公司制定了“创建世界一流‘专精特新’示范企业”三年行动方案，站在新的发展平台，公司将全面对标对表“创建世界一流”，实施“四个聚焦”三年行动计划，一是聚焦自主可控、科技创新，二是聚焦细分市场、产业引领，三是聚焦管理提升、激发活力，四是聚焦战略定位、资源整合。以“四个聚焦”行动计划，在航空航天及融合装备、特种橡胶、特种控制电缆三大细分市场形成领军能力，全力开创公司高质量发展新局面。

投资者问答环节：

1、公司入选国务院国资委创建世界一流专精特新示范企业名单、如何规划与落实？

答：尊敬的投资人您好。公司制定了创建世界一流专精特新示范企业的三年行动方案。一是在行业竞争的排名中，要处于一流的水平。二是在部分专业细分市场具有技术创新与产业引领的能力。三是具有一流的现代企业管理模式和充满活力的发展模式。四是具有良好的成长性和盈利能力。公司已围绕上述四个方面制定了相关行动方案并按计划推动。

2、请问公司在航空航天、融合装备等领域的业务情况？未来有什么长期规划？

答：尊敬的投资者您好。公司长期深耕特种线缆业务，在航空航天及融合装备领域具有较好竞争力，重点实施了包括“长征”系列运载火箭、“神舟”系列飞船、空间站建设项目在内的重点项目。未来公司将继续发挥航空航天及融合装备领域积累的优势，同时加强对航空、船舶、电子等领域的拓展，进一步完善产品序列，做精做大航空航天及融合装备市场。

3、新能源领域受到市场热切关注，公司是否在该领域有布局或发展规划？

答：尊敬的投资人您好。新能源领域是国家战略重点布局的领域，也是公司重点拓展的领域，公司近些年持续加大在新能源领域的布局，实施了中国华电新疆新能源项目、内蒙古蒙能风力发电、中国华电木垒光伏发电项目、国能大柴旦清洁供暖光伏项目二期等一系列新能源项目，积累了中车风电、内蒙古能源集团等一批重点客户。今年4月，公司与陕建新能源签订《战略合作》协议，双方计划抓住新能源市场机遇，共同布局西北区域新能源市场，目前双方在陕西省神木市产业园区拟新建的电缆生产基地正在进行项目立项备案和环评批复相关手续，进展顺利，随着未来项目的落地与达产达效，公司在西北区域新能源市场的影响力将进一步提升。

4、贵司的“脐带电缆”相比进口有什么优势？能完全替代进口吗？

答：公司研发生产的宇航员出舱用脐带电缆，可为企业实现国产替代进口与个性化定制，同时为企业降低采购成本。公司自主研发生产的高性能采煤机电缆，rov机器人用柔性脐带缆、航空航天用轻型导线、宇航员用电缆、矿山装备用拖曳电缆等均实现了进口替代。

依照当前趋势，特种电缆需求增加，国产替代进口市场潜力较大。

5、领导您好，今年上半年特种电缆实现营业收入8.11亿元，占营业收入的48.29%，作为公司主要业务未来将如何布局，进一步提升盈利能力？

答：尊敬的投资人您好。公司是国内领先的特种专用电缆生产企业之一。未来，公司将加快突破细分市场重点品种，加快产业链延伸集成。一是聚焦细分市场的技术领先能力和市占率，强化力量，加快布局、重点突破，重点做好航天航空、融合装备产品竞争力，特种橡胶套电缆产品竞争力以及特种控制电缆产品竞争力提升，切实做到专而美、专而精、专而强。加大细分市场战略性客户开发，抢占高端市场。二是加快链动外部资源，以强化细分领域的综合竞争力为出发点，通过上下游协同联动、战略合作等方式，集成力量实现快速突破，提升公司在细分市场的核心竞争力，特别是航天航空、融合装备细分市场产业链集成。

6、目前的产品结构是怎样的？

答：尊敬的投资人您好，公司主要从事电线电缆的研发、生产及销售，是国内领先的特种专用电缆生产企业之一。主要产品包括特种电缆、电力电缆、电气装备用电缆等，公司产品广泛应用于航空航天及融合装备、电力及新能源、轨道交通及高速机车、矿山、工程装备、数据通信等多个领域，详细情况请参阅公司披露在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上的定期报告。

7、募投项目目前进展如何？

答：尊敬的投资人您好。公司正在加快推进募投项目的建设及达产达效。截至2023年上半年末，各募投项目的投资进度如下：航空航天、融合装备用特种线缆及组件技术升级改造项目已完成83.44%，矿山及高端装备用特种柔性复合电缆技术升级改造已完成36.45%，轨道交通用中低压电力及特种信号传输电缆

技术升级改造已完成51.09%。受内外部环境变化、公司项目结算及国内外设备采购等因素影响，公司募投项目建设所需的设备采购、运输、安装组织等各方面均受到了制约，固定资产及设备交付周期拉长，各项工程及设备验收、竣工结算等工作也相应延期，公司募投项目资金支付进度滞后于项目建设进度。具体内容详见公司于2023年8月30日披露在巨潮资讯网上的《湖南华菱线缆股份有限公司2023年上半年募集资金存放与使用情况的专项报告》。

8、2023年上半年贵司实现营业收入16.79亿元，同比增长19.80%，但是归母净利润下滑38.93%，增收不增利的主要原因是什么？请问领导对未来业绩持什么样的看法？

答：尊敬的投资人您好。2023年上半年，营业收入增长，但公司的净利润增速小于营业收入增速，除营业收入之外，净利润还会受到市场经济情况、竞争环境、原材料成本、制造费用、固定资产折旧摊销、期间费用等多方面因素的影响。公司管理层和全体员工会全力以赴，着力提升盈利能力。

9、请问领导，公司业务在国内的分布情况？未来有什么拓展计划吗？

答：尊敬的投资人您好。公司业务在华中、华东、华北、西南、西北、华南、东北均有分布，具体情况可查阅公司定期报告。为进一步深耕区域市场，公司一是持续推进北京、广州、武汉、西安等重点地区服务机构建设，不断前移公司营销战线；二是加强与重点战略客户的业务合作，与陕西建工新能源有限公司签订《战略合作》协议，抓住新能源市场机遇，在各自领域强强合作、共同布局北方区域市场。目前双方在陕西省神木市产业园区拟新建的电缆生产基地正在进行项目立项备案和环评批复，进展顺利，随着未来项目的落地与达产达效，公司在西北区域的市场影响力将进一步提升。

10、公司在降本增效上有什么举措？数智化建设进展如何？

答：尊敬的投资人您好。目前公司装备能力较为先进并积极推动信息化智能化建设，致力于打造数智化建设行业标杆企业。公司以工艺执行为抓手，促产销融合、挖潜创效，在管理协同降

本、财务降本，采购联动降本、技术工艺优化降本、废品率控制降本等方面实现了良好创效。

11、在高端线缆领域，公司如何提高市占率？

答：尊敬的投资人您好。在高端线缆领域，公司将突破细分市场重点品种，加快产业链延伸集成。一是聚焦细分市场的技术领先能力和市占率，强化力量，加快布局、重点突破，重点做好航天航空及融合装备产品竞争力，特种橡胶套电缆产品竞争力以及特种控制电缆产品竞争力提升，切实做到专而美、专而精、专而强。加大细分市场战略性客户开发，抢占高端市场。二是加快链动外部资源，以强化细分领域的综合竞争力为出发点，通过上下游协同联动、战略合作等方式，集成力量实现快速突破，提升公司在细分市场的核心竞争力，特别是航天航空及融合装备细分市场产业链集成。

12、2023年上半年公司研发开支情况如何？研发成果如何？

答：尊敬的投资人您好。2023年上半年，公司研发投入为5331.43万元，较上年同期增长24.95%，研发投入持续增加。公司作为国家高新技术企业，拥有一支以高级工程师为领军人物的电线电缆技术研发团队。近年公司参与了50余项国家、行业标准及宇航规范的编制，截至2023年6月30日，公司拥有已授权的有效专利共292项（其中发明专利35项），承担国家、省、市科技项目40余项，多次获得湖南省科技进步奖、湖南省国防科技进步奖、中国产学研合作奖、湖南省专利奖等奖项。公司高度重视研发平台建设，建立了行业内为数不多的国家企业技术中心，与中南大学合作成立了“湖南省特种线缆工程技术研究中心”、“重点实验室”，与上海交通大学深圳研究院成立了“新型线缆材料技术联合研发中心”，与中科院上海应用物理研究所开展了“辐照技术在电线电缆中的应用研究”，与上海电缆研究所、哈尔滨理工大学、河南工学院等联合进行课题项目研发，建立起了“产、学、研、销”四位一体的技术开发与市场推广模式。

13、公司有参与数字基础建设吗？

答：尊敬的投资人您好。公司正在推进数字化基础设施建设。公司已列入湖南省“数字新基建”100个标志性项目（工业

	<p>互联网--华菱线缆智慧工厂项目）、湖南省制造业数字化转型“三化”重点项目（智能化升级项目--5G+智能制造）、数字湖南十大应用场景建设典型案例项目（5G+工业互联网--5G+智能仓储物流系统）名单内的建设典型案例。</p> <p>14、贵公司大股东近期连续发布减持公告，然而并未按计划执行，具体原因是什么？频繁发布减持公告又不按计划执行，请问考虑到对二级市场股价造成的不利影响吗？是否伤害了中小投资者的利益，是一种不负责任的行为？减持新规是否对贵公司大股东减持行为造成影响？贵公司股票流动性差，成交量长期低迷，在两市中排倒数，并且股价频繁出现瞬时冲高回落现象，在K线图上留下了一道道高耸入云的上影线，此种走势在二级市场投资者中饱受诟病。</p> <p>答：尊敬的投资人您好。公司股东减持是基于自身资金需求，不会影响公司的日常经营和发展。公司一直以来立足主业，积极对外拓展业务，以优秀的业绩和成长回馈投资者，今后公司也将持续做好投资者关系工作，用心服务中小投资者和股民。8月27日，证监会发布的有关进一步规范相关方减持行为的规定要求“上市公司存在破发、破净情形，或者最近三年未进行现金分红、累计现金分红金额低于最近三年年均净利润30%的，控股股东、实际控制人不得通过二级市场减持本公司股份。”公司不存在上述情形，公司控股股东所持有的公司股份仍处于锁定期，相关减持规定不会对公司股东减持行为造成影响。二级市场股价受多重因素影响，存在不确定性，公司将继续做好生产经营发展等工作，不断提升竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年09月07日