# 杭州园林设计院股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动 类别	√ 特定对象调研 □ 分析师会议
	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	□ 其他 ( <u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及	海通证券 曹有成
人员姓名	
时间	2023年9月13日 (周三) 下午 13:30~15:00
地点	公司会议室
上市公司接待人	董事会秘书、总经理助理 伍恒东
员姓名	证券事务代表 廖丰羽
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司未来整体战略布局,是否考虑从建设拓展到运营。
	公司在现有的 EPC 业务模式基础上,已经在不断探索
	"EPC+O(运营)"的业务模式,通过投资颉丸动漫文化传播(上
	海)有限公司、上海信志源信息科技有限公司、田野加(杭州)
	文旅产业发展有限公司,打造文旅生态圈,在恰当时机切入乡村
	文化、智慧旅游领域,努力使公司成为设计、建造、运营全产业
	链综合解决方案的服务商。
	2、公司成立产业基金的目的。
	公司与专业投资机构合作设立湖州兴景杭园创业投资合伙
	企业(有限合伙),旨在借助专业投资机构丰富的投资经验和项
	目资源,快速寻找新兴产业、未来产业和其他重点发展产业的优
	势项目, 拓宽公司投资渠道, 提升公司投资业务能力, 为公司实

业和投资双主业发展战略提供帮助。

### 3、公司省外市场布局情况。

公司业务分布省内和省外约各占一半,近年来,省外市场中, 一线城市、新一线城市订单有所增长。

#### 4、2022年度公司利润下降的原因是什么。

一方面,受宏观经济环境影响,业务承接有所放缓;另一方面,公司的客户多为政府机构,应收账款回款不可避免地受到地方政府财政预算、资金状况、地方政府债务水平等的影响,应收账款计提坏账准备、合同资产计提减值损失导致利润减少。

#### 5、公司今年新签与在手订单情况。

截至2023年6月30日,公司在手订单约8.2亿元。今年新签订单较上年同期有所增长。

## 6、公司的核心竞争优势。

公司核心竞争优势主要体现在人才优势和品牌优势。

#### (1) 人才优势

近年来,设计能力逐渐成为园林绿化行业企业综合市场竞争力的核心要素。而设计师是风景园林设计企业的核心竞争力。公司从事风景园林设计业务多年,已拥有一支知识结构合理、素质优良的人才队伍,大部分设计师具有 10 年以上的从业经验,这是公司核心竞争力所在,也是公司能设计出一系列优秀作品的保障。

#### (2) 品牌优势

公司一直以来注重品牌建设,不断通过优秀作品在业内树立良好的口碑和品牌形象。仅在公司总部杭州,公司就有西湖风景名胜区综合保护工程、西溪国家湿地公园、太子湾公园、河坊街历史街区等设计项目;在国外,也有公司设计的优秀古典式中国园林作品(如美国、日本等)。公司近年也承接了"2016中国杭州 G20 峰会"、"2017年金砖国家峰会"、"2018 博鳌亚洲论坛"、"第 31 届世界大学生夏季运动会主会场东安湖片区东安湖公园"

等大型会议会址的核心景观设计或工程总承包项目,"杭州园林" 在行业内具有较高的知名度和美誉度。 凭借品牌优势,公司有较强的订单获取能力:一方面,公司 通过与各地政府及相关基础设施投资建设主体、开发商签订标志 性的生态湿地、度假区、市政工程等项目订单,完成一系列高质 量、能够代表公司品牌和实力的园林项目,不断增强公司项目在 政府、开发商和公众中的影响力;另一方面,公司通过优质服务 赢得客户信任,并与客户保持密切的合作关系,从而使得公司能

够获得客户的后续业务机会。

附件清单(如有)

日期 2023-9-13