

证券代码：837092

证券简称：汉鑫科技

公告编号：2023-080

## 山东汉鑫科技股份有限公司

### 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

山东汉鑫科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年9月13日接待了6家机构的调研，现将主要情况公告如下：

#### 一、 调研情况

调研时间：2023年9月13日

调研地点：公司会议室

调研形式：现场调研

调研机构：东兴证券、长城国瑞证券、长城证券、山东省国控资本投资有限公司、山东龙信股权投资管理有限公司、巨能资本管理有限公司

上市公司接待人员：董事会秘书王玉敏、证券管理部经理王玮。

#### 二、 调研的主要问题及公司回复概要

##### 问题 1：济南智算中心项目对公司的影响及未来是否有可持续性？

**回答：**公司承接的济南市人工智能计算中心项目于上半年完成验收交付进入运营阶段。济南市人工智能计算中心采用华为昇腾芯片底座 Atlas 系列产品，是公司承建的提供人工智能算力资源的典型的新型基础设施，为社会提供大规模普惠 AI 算力。济南智算中心总体设计 400P 的算力规模，目前完成 100P 的算力上线运营。公司提供了智算中心的规划设计、建设实施、算力运营维护等解决方案及服务。该项目的建设和运营是公司在智算中心建设领域的首次探索和成功尝试，实现公司业务技术能力的提升和转型，从智慧城市解决方案提供

商向算力数据运营服务商转变。

随着人工智能技术的高速发展和大模型在各行业的推广，对现有算力形成极大挑战，考虑大模型对数据量的要求和高昂连接费用间的平衡，以及各区域井喷式的需求，各省、地市也在陆续建设智算中心作为支撑区域数字经济发展的算力底座。公司在做好现有智算中心运营服务的同时，将不断提升智算中心建设、运营、适配等服务能力，持续拓展智算中心建设运营业务。

### **问题 2：公司在各领域的竞争优势是什么？**

**回答：**智慧城市领域，公司一直采取聚焦细分市场做细分领头羊的策略。公司在智慧教育、智慧医疗、数字政府国产化替代方面具有优势。

在工业智能领域，公司在入局工业智能领域的时候，有意识地与其他竞争对手做了差异细分，在核心领域形成人工智能应用的技术优势。我们主要聚焦在人工智能的创新应用，利用物联网+人工智能技术对企业的生产过程和经营管理进行智慧化提升，助力企业降本增效。

智能网联领域，公司的先发优势明显，目前市场还在初期，各地陆续在做智能网联的应用示范，市场并没有全面打开，市场竞争也不充分。目前公司在烟台的应用示范，有利于公司抢占全国智能网联赛道的核心位置，打开公司在智能网联领域的知名度，为后续市场全面竞争争取先机优势。

### **问题 3：公司与华为的合作模式是怎样的？**

**回答：**公司与华为的合作主要聚焦在工业智能业务领域，为工业企业提供“AI+工业视觉”、“AI+工艺优化”、“AI+运营优化”等产品与解决方案。一方面，公司是华为云 AI 运营合作伙伴，与华为共建人工智能创新中心，基于创新中心的拓展模式、应用人工智能技术为工业制造类企业提供产品和服务。另一方面，公司是华为人工智能算法产品服务体系正式供应商，融入华为全国 160 多个产业基地生态，通过了华为鲲鹏伙伴应用软件认证，获得“华为优选级 ISV 伙伴”认证、“华为中国最佳总集合作伙伴奖”、“华为云产业生态优秀伙伴奖”。

此外，公司自 2019 年开始基于华为 ModelArts 人工智能开发平台做工业领域相关产品的研发和应用，三年多的时间积累了大量的案例和数据。今年上半年，公司加入了华为的昇思开源体系，也是首批加入该生态体系的公司。目前公司正在基于华为盘古通用大模型，聚焦工业领域中两个细分行业开展行业

大模型的应用开发。

**问题 4：公司全国业务拓展的如何？销售团队情况怎样？**

**回答：**目前公司各业务板块形成了良好的拉动效应，工业智能业务目前已经完成 6 个创新中心+9 个业务代表处+4 个产品渠道的营销服务体系，逐步形成以东三省/内蒙、环渤海、长三角、珠三角的四区为核心的业务布局。“建立一个工业智能创新中心、推动一片区域数字城市建设” 1+1>2 的业务拓展模式在滕州、济南、呼和浩特得到了充分的验证和落地，为未来三大业务齐头并进、全国拓展开阔了思路。

公司不断引进高层次人才，团队规模增速迅猛，其中市场销售团队能力得到极大得提升。公司重点关注销售团队的人才引进与管理，提高销售人员的能力水平，为后续销售梯队建设打下基础；同时为各业务中心及代表处配备销售+技术+服务的铁三角战斗小组，全面提升销售团队的综合作战能力。

**问题 5：公司的应收账款较高，今后公司如何平衡产业布局与财务业绩表现？**

**回答：**首先，机会都是留给有准备的人，我们要抓住机遇，积极进行产业布局，抢占市场先机，持续将公司业务做大做强。像在智能网联领域，我们一直在积极储备、布局。今年 7 月，工信部、国家标准化管理委员会联合修订并印发《国家车联网产业标准体系建设指南（智能网联汽车）（2023 版）》，旨在构建包括智能网联汽车基础、技术、产品、试验标准等在内的智能网联汽车标准体系。从苏州市相关部门获悉，国内首条满 L4 等级的全息感知智慧高速公路预计 9 月底完成系统联调联试工作；另据“深圳发布”的消息显示，其智能网联汽车测试示范路段不断“扩容”，目前已完成首批共 89 公里高快速路段作为测试示范道路的评估工作。我们也在积极布局，目前公司承建了烟台市首条智能网联交通示范路，有望在该行业走在全国前列。

其次，关于公司应收账款，主要集中在政府及行政事业单位和国有企业等类型客户，客户的信誉良好，几乎没有出现过坏账。今年，随着公司业务的大幅增加，应收账款出现相应的增加，从二季度开始公司已经加大了对应收账款的催收力度，建立专人专项回款机制，强化高管负责督办，并与绩效考核挂钩，多措并举地提高项目回款速度及回款率。随着国家各项政策的陆续出台以及经

济环境的不断改善，我们对未来财务业绩表现充满信心。

山东汉鑫科技股份有限公司

董事会

2023年9月15日