

证券代码：300812

证券简称：易天股份

编号：2023-002

深圳市易天自动化设备股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	2023年9月14日 下午 15:00-17:00 上海证券：马永正先生 国泰君安：刘校先生、陈豪杰先生、龙小琴女士 华西证券：卜灿华先生 融通基金：陈甲铖先生 2023年9月15日 下午 16:00-17:30 长城证券：邹兰兰女士 天弘基金：申宗航先生 宝盈基金：容志能先生 DSCC：Leo Liu 先生
时间	2023年9月14日至2023年9月15日
地点	深圳市易天自动化设备股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：高军鹏先生 副总经理、董事会秘书：王亚丽女士 证券事务代表：莫凤艳女士

<p>投资者关系 活动主要内容介绍</p>	<p>一、介绍公司概况</p> <p>公司及子公司发展历程、整体经营情况、核心优势及未来发展规划。</p> <p>二、与现场投资者互动交流</p> <p>交流互动环节主要涉及的问题及回复如下：</p> <p>1、请问公司目前主要客户有哪些？公司竞争优势体现在哪些方面？</p> <p>答：公司是国内为数不多的具备平板显示专用设备及半导体设备自主研发和制造能力的企业之一，为客户提供国产化设备，实现进口替代。公司始终以客户需求为中心，积极开拓行业龙头客户资源，与京东方、深天马、华星光电、合肥视涯、歌尔股份、三安光电、长电科技、兆驰晶显、西安微电子技术研究所、中国航天科技集团公司九院 704 所等行业内龙头企业建立了良好的合作关系。</p> <p>公司是国内较早进入平板显示专用设备领域的企业，始终专注于平板显示专用设备及半导体设备的研发，在多个困扰行业多年的技术难题上实现突破，形成了独特的技术优势。不断推进技术革新，实行模块化经营模式提升企业运营效率，实施项目精细化管理提升市场服务，并积极扩展优势客户资源努力提升在平板显示专用设备及半导体设备领域的市场份额。</p> <p>2、请问公司在半导体设备领域主要有哪些设备？半导体设备行业占公司营业收入比例有多大？</p> <p>答：公司积极拓展在半导体设备领域新产品、新技术的自主研发和生产。公司半导体晶圆附膜设备包括晶圆减薄前附膜机、晶圆切割前附膜机、Strip 附膜机等，公司子公司易天半导体相关设备包括芯片排列转移设备、芯片激光批量焊接设备，子公司微组半导体相关设备包括 Mini LED AOI 外观、点亮检测设备、Mini LED 返修设备、全自动 COF 贴片生产线、晶圆保护玻璃贴合设备、全功能粘片设备、晶圆高速贴片设备等。截至 2023 年 6 月 30 日，公司半导体设备行业相关产品贡献营业收入占总营收约 8.52 个百分点。</p> <p>3、请问公司及子公司微组半导体在 2023 年上半年的营收、净利润分别是多少？影响公司上半年业绩的主要因素有哪些？</p>
---------------------------	--

答：公司 2023 年上半年营业收入约 34,225.65 万元，同比下降 4.58%；净利润 2,137.19 万元，同比下降 41.99%。公司子公司微组半导体 2023 年上半年营业收入约 2,878.91 万元，同比上升 53.78%；净利润 702.90 万元，同比上升 347.28%。

影响公司 2023 年上半年经营业绩的主要因素有：（1）2023 年上半年度，受宏观经济、通货膨胀等错综复杂的国际环境及经济形势的影响，世界经济总体发展速度放缓，全球消费电子创新乏力，传统消费电子市场需求不及预期，公司营业收入同比下降 4.58%。（2）2023 年上半年度，为丰富公司产品类别，延伸公司产品线，公司持续加大对半导体设备领域相关新产品、新技术的研发投入，导致管理费用及研发费用同比增加了 1,325.49 万元，其中，职工薪酬同比增加 715.97 万元，股权激励摊销同比增加 219.46 万元；其中公司控股子公司易天半导体管理费用及研发费用同比增加了 749.65 万元，控股子公司微组半导体管理费用及研发费用同比增加了 117.44 万元。（3）2023 年上半年度，公司对控股子公司易天半导体的投资力度不断增加，相关产品获得了穿越光电等客户订单。截至 2023 年 8 月 31 日，公司 Mini LED 巨量转移设备已完成部分整线的交付与验收。（4）2023 年上半年度，公司计提信用减值损失和资产减值损失合计为 647.49 万元，同比增加 295.76 万元，主要是应收账款坏账准备同比增加 875.31 万元，影响公司 2023 年半年度合并报表利润总额减少 647.49 万元。

4、请问公司 Mini LED 巨量转移设备的特点及优势有哪些？

答：在 Mini/Micro LED 显示领域，公司控股子公司易天半导体已于 2021 年成功研发的 Mini LED 巨量转移生产设备，可实现部分进口替代。在 Mini LED 巨量转移生产设备方面，第三代 Mini LED 巨量转移整线设备其芯片批量激光焊接装置具有独特的技术优势，如优化上下料及对位时间，较上一代产品提速 30%。传统 SMT 单固晶工位 UPH 较难突破 30K pcs/H，其精度约为 $\pm 20 \mu\text{m}$ 、良率约为 99.999%，且只适用于较大间距、大尺寸（如 pitch 700 μm ，芯片 0305mil 以下无法实现）的芯片转移工艺，而易天半导体的芯片排列转移装置实现了小间距、小尺寸芯片产品（如 pitch 350 μm ，芯片 0204mil）的巨量转移，该工艺已突破单机 UPH 120K pcs/H、精度 $\pm 10 \mu\text{m}$ 、良率 99.9999% 以上等指标，解

决了传统工艺生产效率低、产品良率及精度差等缺陷。

5、请问公司去年与光兴半导体签订的 2.05 亿订单情况目前进展如何？公司 Mini LED 巨量转移设备今年是否有新的进展？

答：尊敬的投资者，您好！公司与光兴半导体的订单合同在 2023 年半年报中未确认收入；相关合作正在积极推进中，截至 2023 年 8 月 31 日，公司 Mini LED 巨量转移设备已完成部分整线的交付与验收。2023 年上半年度，公司对控股子公司易天半导体的投资力度不断增加，相关产品获得了穿越光电等客户订单。

6、公司目前整体订单情况如何？产品确认收入周期多长？

答：截至 2023 年 6 月末公司在手订单相对充裕。公司产品确认收入周期因客户对验收期要求、设备特征、试生产产品生产安排、新工艺验证等不同，不同设备验收期差异较大，验收期通常为 1 个月至 18 个月不等。

7、请问公司中山基地募投项目进展情况如何？

答：中山基地建设项目于 2020 年启动，厂房建设主体、生产车间装修已于 2022 年度完工，建筑面积达 5 万余平方米。中山易天“中大尺寸平板显示器件自动化专用设备扩建建设项目”“LCD 和 AMOLED 平板显示器件自动化专用设备生产建设项目”生产车间已投入生产，通过新建生产车间、调试车间，招聘专业技工，提高公司的生产能力。

同时，公司的“研发中心建设项目”建设正在进行。中山易天和深圳易天共同实施“研发中心建设项目”，不断对现有产品工艺、技术进行研发，以提高产品各项性能，更好地满足客户差异化需求，提高公司产品市场竞争力。

接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）

无

日期

2023 年 9 月 15 日