

股票代码：300110
业

股票简称：华仁药

华仁药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与华仁药业 2023 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2023 年 09 月 18 日（星期一）下午 15:00-17:00
地点	“华仁药业投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：杨效东先生 独立董事：刘勇先生 总裁：李健先生 高级副总裁兼董事会秘书：吴聪女士 副总裁兼财务总监：韩莉萍女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：股票什么时候会涨 答：尊敬的投资者您好，股价受国际国内政治环境、经济环境、市场环境、行业发展等多方面因素影响。公司非常重视股价表现，并通过企业内生增长和外延并购推动主营业务快速稳定发展。立足资源禀赋，未来公司将紧跟行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，做好生产经营，同步加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。 感谢您的关注。 2、问：杨董事长前两年增持股份有什么目的？想掩盖什

么？

答：尊敬的投资者您好，公司及管理层对未来发展充满信心。本人基于对公司未来发展前景的信心和对公司股票长期投资价值的认同，已多次增持，截至目前总持股 1,170,000 股。感谢您的关注。

3、问：董秘你好，请问控股股东和前十大股东是否有融券借出？

答：尊敬的投资者您好，公司前十大股东参与融资融券业务的情况请您查阅公司披露的定期报告。感谢您的关注。

4、问：你好董秘，你说减持新规不符合二三股东，你能解释一下减持新规后面的一段话吗？从严控制其他上市公司股东减持总量，引导其根据市场形势合理安排减持节奏；鼓励控股股东、实际控制人及其他股东承诺不减持股份或者延长股份锁定期。请问二三股东是原始股东，长期无间断减持合理吗？

答：尊敬的投资者您好，减持行为是股东根据其自身经营需要自主决策的，比如公司第二大股东红塔创新投资股份有限公司于 2023 年 5 月 22 日披露减持计划，截至目前未减持公司股份。公司目前生产经营正常，各项业务有序推进，公司及管理层对未来发展充满信心。感谢您的关注。

5、问：董事长你好！定增从提出到现在已经半年多了，是否已经流产了？

答：尊敬的投资者您好，公司于 2023 年 6 月 8 日召开第七届董事会第二十二次（临时）会议，基于公司 2023 年度向特定对象发行 A 股股票项目的整体工作安排，公司决定 2023 年度向特定对象发行 A 股股票相关议案暂不提交 2022 年度股东大会审议，公司将根据项目进展

情况另行择期召开股东大会。本次向特定对象发行股票尚需取得有权国有资产监督管理主体批准、公司股东大会批准并经深圳证券交易所审核通过、中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。公司将根据项目进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

6、问：股价，市值说明了一切，你们管理了几年，给投资者带来了什么？

答：尊敬的投资者您好，股价受国际国内政治环境、经济环境、市场环境、行业发展等多方面因素影响。公司非常重视股价表现，并通过企业内生增长和外延并购推动主营业务快速发展。立足资源禀赋，未来公司将紧跟行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，做好生产经营，同步加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注。

7、问：公司应对集采的主要措施是？

答：尊敬的投资者您好，当下医药产业机遇与挑战并存，集中带量采购对药企的创新能力和成本管理提出了更高的要求。面对三级集采政策，公司一方面积极拥抱集采政策，推进药品研发工作，加快一致性评价进度；另一方面，加强生产管控，在保证质量的情况下进一步优化成本。同时，公司各工厂持续推进安全标准化建设，推进全面质量管控，坚持产品全生命周期管理逻辑，从生产、销售、研发、采购、物流等各环节实行闭环管理，同时通过设备升级改造、委托生产、自产产品内供替换等措施，实现降本增效。公司未来将持续深耕肾科、呼吸科、精麻科、基础输液等业务领域，稳中求进，加快高附加值、高技术壁垒的原料药、药品、医疗器械等产品的研发，推动产品力建设升级，夯实公司”原料+制剂

+医药包材“一体化发展战略。公司管理层有信心努力提升经营业绩，以回馈广大股东。感谢您的关注。

8、问：请问公司战略布局医疗公司的优势在哪？发展如何？

答：尊敬的投资者您好，近年来，公司积极构建涵盖创新药研制、仿制原料药及制剂研发、医疗器械研发三位一体的研发布局，提前储备新技术、新产品，增加产品种类、提高产品性能、优化产品工艺，以整体丰富公司产品种类、完善业务布局、实现业务之间的协同发展，并提升自主创新能力，进而整体增强核心竞争力，助力公司长期发展战略。公司子公司青岛华仁医疗用品有限公司是专业生产药用包材和医疗器械高值耗材的高新技术企业。2023年上半年已取得一次性使用硅橡胶引流管、一次性使用冲洗管路、一次性使用腹膜透析螺旋帽钛接头等3个二类和4个一类医疗器械注册证。

9、问：近几年来公司在杨总的领导下经营能力、盈利水平不断提升，发展良好，感谢管理层的努力，但公司的库存和应收账款仍然巨大，占用了公司的现金流，如何真正有效解决这个问题？

答：尊敬的投资者您好！应收账款方面，公司对客户进行分级分类管理，筛选规模较大，信用等级良好的客户进行深入稳定合作，并对优质客户进行优先资源配置，同时严格执行信用管理政策，压缩账期，以货款回收、利润贡献的原则进行考核，对应收账款进行持续监控；存货方面，公司综合考虑生产计划、市场供求、市场价格变化等因素，强化存货预算管理，优化存货结构，以平衡存货采购、储存及资金占用的综合成本，确保存货既能适应市场变化，又能保证生产，提高存货资金使用效率。感谢您的关注。

10、问：华仁药业这几年不断出新产品，业绩怎么样？后期股票走势策略是什么。谢谢

答：尊敬的投资者您好，历经二十五年开拓发展，华仁药业在原有基础输液业务基础上积极探索，持续推进研发创新及战略转型，深入推进产品力建设及研发管线外延升级。经过多年经营积累，公司建立了聚焦肾科、呼吸科、精神科、麻醉科及大容量制剂等领域共 104 个品种 217 个品规的产品体系，先后建成青岛、山东日照、湖北孝感、广西浦北、安徽合肥五大生产基地，所有生产线均通过新版 GMP 认证，并实现原料药、制剂、医疗器械、医用包材等板块全面协同发力，“四轮驱动”助力业绩稳健增长。2019 年至 2022 年，公司分别实现归属于上市公司股东的净利润 4,206.6 万元、9,462.4 万元、1.3 亿元、1.8 亿元，年复合增长率 41.56%。公司股价受国际国内政治环境、经济环境、市场环境、行业发展等多方面因素影响。立足资源禀赋，未来公司将紧跟行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，做好生产经营，同步加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注。

11、问：原料药及制剂品种的营收情况可以介绍一下吗？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注，公司的原料药销售包括盐酸乐卡地平、多索茶碱原料药等原料药的销售，公司的制剂产品包括治疗输液、固体制剂、治疗制剂等品规，具体产品包括多索茶碱注射液、口服补液盐、羟乙基淀粉氯化钠注射液、左氧氟沙星注射液等，治疗制剂 2023 年上半年实现收入 8,827.23 万元，占公司营业收入的 12.43%。

12、问：请介绍一下专利及研发管线的情况？

答：尊敬的投资者您好，近年来，公司坚持以创新引领转型升级，继续以产品力建设为核心加强核心产品建设，聚焦呼吸科、肾科、精麻科等领域，以及大容量制剂、医疗器械产品线等，以国家集采品种、一致性评价品种为重点方向，推动高附加值、高技术壁垒的原料药、制剂、医疗器械等产品的研发。2022年，药品方面取得左氧氟沙星注射液、低钙腹膜透析液、喷他佐辛原料药等6个产品批件；医疗器械方面，2022年取得6个一类医疗器械注册证。2023年上半年已取得硫酸特布他林注射液、碳酸氢钠林格注射液、复方电解质注射液（V）等4个药品批件，以及3个二类和4个一类医疗器械注册证。截至2023年半年末，公司在研项目19个，其中进入注册程序的原料药及制剂品种12个，专利方面，累计获得专利504项。感谢您的关注。

13、问：营业成本上升较大幅度的原因，公司有无锁定成本的机制？

答：尊敬的投资者您好！公司上半年药品销售量大幅提升，使得营业成本较去年同期增长21.3%。上半年药品销售量为3.12亿瓶（袋/支），同比增长45.12%。其中，腹膜透析液产品销量1044万袋，同比增长62.15%；基础输液产品销量2.97亿瓶（袋），同比增长45.80%。感谢您的关注。

14、问：贵司这几年业绩爬坡式增长，为什么股价长期低迷？公司没有股价维稳措施吗？

答：尊敬的投资者您好，股价受国际国内政治环境、经济环境、市场环境、行业发展等多方面因素影响。公司非常重视股价表现，并通过企业内生增长和外延并购推动主营业务快速发展。立足资源禀赋，未来公司将紧跟

行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，做好生产经营，同步加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注。

15、问：你好董秘，公司最重磅的药品喷他佐辛为何迟迟没批下来？已经超出预期很久了

答：尊敬的投资者您好，公司喷他佐辛注射液的注册目前处于综合审评阶段，公司将根据该产品注册进展及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

16、问：一般账期要多久，应收账款风险是否可控？

答：尊敬的投资者您好，公司对客户进行分级分类管理，筛选规模较大，信用等级良好的客户进行深入稳定合作，并对优质客户进行优先资源配置，按照等级不同给予阶梯账期，同时公司严格执行信用管理政策，压缩账期，以货款回收、利润贡献的原则进行考核，对应收账款进行重点跟进，公司应收账款整体可控。

17、问：你好董事长，定增进展到哪一步了？效率为何如此之低？

答：尊敬的投资者您好，公司于 2023 年 6 月 8 日召开第七届董事会第二十二次（临时）会议，基于公司 2023 年度向特定对象发行 A 股股票项目的整体工作安排，公司决定 2023 年度向特定对象发行 A 股股票相关议案暂不提交 2022 年度股东大会审议，公司将根据项目进展情况另行择期召开股东大会。本次向特定对象发行股票尚需取得有权国有资产监督管理主体批准、公司股东大会批准并经深圳证券交易所审核通过、中国证券监督管理委员会同意注册后方可实施。公司将根据项目进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

18、问：你公司生产抗辐射药吗？

答：尊敬的投资者您好，公司不生产抗辐射药物。公司主要从事腹膜透析液、大输液（包括非 PVC 软袋、直立式软袋、塑瓶、玻瓶大输液）、呼吸系统用药、精麻领域用药以及原料药、配套医药包材、医疗器械的研发、生产与销售。感谢您的关注。

19、问：年年说对公司未来发展有信心，是否有增持股份的计划？近期很多优秀的上市公司都在增持自己的股份，你们准备行动吗？

答：尊敬的投资者您好，公司严格按照相关法律法规的要求履行信息披露义务，不存在应披露未披露的信息。请以公司公告为准，感谢您的关注。

20、问：董秘你好，请你直接告诉我，今年以来控股股东是否有融券借出？

答：尊敬的投资者您好，今年上半年末公司前十大股东中有两名自然人股东参与融资融券业务，具体情况请您查阅公司披露的定期报告。感谢您的关注。

21、问：怎样应对行业政策风险以及提升市场份额？

答：尊敬的投资者您好！在医保控费、带量采购的行业背景下，公司持续加强市场准入和产品挂网，紧抓行业变革机遇，积极、主动参与国家及地方各级集采，2022年公司及子公司产品氯化钠注射液、葡萄糖注射液、葡萄糖氯化钠注射液、生理氯化钠溶液、羟乙基淀粉 130/0.4 氯化钠注射液、腹膜透析液等 6 个品种 103 个品规中选广东十三省联盟集采，血液滤过置换基础液、混合糖电解质注射液独家中标河北省集采，医疗器械方面一次性切口牵开固定器中标鲁晋冀豫四省联盟集采；今年上半年，公司甘露醇、单硝酸异山梨酯、血滤、门冬氨酸钾镁等治疗制剂及肾科产品拟中选河南十九省联盟集采。公司通过积极拥抱集采政策，加快推进精细

化招商，稳定存量的同时积极开拓增量客户，进一步提高市场占有率、市场覆盖率。感谢您的关注。

22、问：目前行业发展格局处于什么阶段？整体行业增速如何？

答：尊敬的投资者您好，大输液为中国医药工业的五大制剂之一，是医疗机构使用最普遍的药品制剂，市场需求量大，销量稳定。我国从上世纪80年代中期仅能生产几亿瓶，发展到2013年，产量约为134亿瓶（袋），成为世界第一。2008-2016年，我国大输液消费量总体呈现上升的趋势，2016年约为113亿瓶（袋）。随后几年，受“限抗令”、“限输令”等政策及国内大环境影响，消费量逐步下滑。但是，日益加深的人口老龄化问题依旧为我国大输液行业带来较大的需求。根据前瞻产业研究院分析预测，未来几年，大输液行业消费规模将呈缓慢增长态势，到2025年，消费量将达到约117亿瓶（袋）。在医保控费、带量采购、限输限抗、门诊限挂背景下，面对大输液行业行业集中度不断提高、竞争进一步加剧，公司将进一步加强市场准入和产品挂网，积极拥抱集采，加快推进精细化招商，稳定存量的同时积极开拓增量客户，扩大市场占有率。感谢您的关注。

23、问：未来的资本开支计划是怎样的？

答：尊敬的投资者您好，公司未来资本开支的方向主要包括部分产品线产能扩增、增加研发投入、提高产品竞争力等，保证产品供应量安全可控，提高产品集采化的成本优势，助力公司高质量发展。同时，公司坚定推进原料药、制剂、医疗器械、医用包材等板块全面协同发展的战略决心，不断拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。

24、问：下半年的生产预期会好于上半年吗？

	<p>答：尊敬的投资者您好，随着国家及地方各级集采持续推进，公司不断加强市场准入和产品挂网，实施精细化招商，稳定存量的同时积极开拓增量客户，努力实现公司高质量发展。2022 年公司及子公司产品氯化钠注射液、腹膜透析液等 6 个品种 103 个品规中选广东十三省联盟集采，血液滤过置换基础液、混合糖电解质注射液独家中标河北省集采，医疗器械方面一次性切口牵开固定器中标鲁晋冀豫四省联盟集采；今年上半年，公司甘露醇、单硝酸异山梨酯、血滤、门冬氨酸钾镁等治疗制剂及肾科产品拟中选河南十九省联盟集采。接下来，公司将持续加强核心产品、核心客户、核心团队三个核心建设，积极拥抱集采，努力以更好的业绩回报广大投资者，感谢您的关注。</p> <p>25、问：公司未来发展的重点研发领域是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司在合肥、日照、青岛三地均设有研发中心，主要聚焦精麻类、镇痛类、肾科、呼吸科、大容量制剂等品类原料药和制剂研发以及相关相关医疗器械、医用包材的研发，构建涵盖创新药研制、仿制原料药及制剂研发、医疗器械研发三位一体的研发布局，提前储备新技术、新产品，增加产品种类、提高产品性能、优化产品工艺，以整体丰富公司产品种类、完善业务布局、实现业务之间的协同发展，并提升自主创新能力，进而整体增强核心竞争力，助力公司长期发展战略。目前主要在注册、在研的药品品种包括喷他佐辛注射液、己酮可可碱原料及注射液、硫酸沙丁胺醇注射液、膦甲酸钠注射液、平衡盐冲洗液等 19 个项目。感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023 年 09 月 18 日

