

证券代码：300499

证券简称：高澜股份

编号：2023-004

## 广州高澜节能技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 2023 广东辖区上市公司投资者网上集体接待日
参与单位名称及姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）参与 2023 广东辖区上市公司投资者网上集体接待日的投资者
时间	2023 年 9 月 19 日（周二）下午 15:45~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：李琦先生 董事、总经理：关胜利先生 财务总监：黄光明先生 董事会秘书：王杨阳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 9 月 19 日参加了 2023 广东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，交流环节的具体内容如下：</p> <p><b>Q1、作为投资者，我对公司在电力电子装置用纯水冷却设备及控制系统领域的竞争优势很感兴趣。请问公司在这个市场上有何独特的竞争优势？除此之外，是否存在其他潜在的增长点或者新的业务拓展方向？希望能了解公司在未来发展中的战略规划和市场定位。谢谢！</b></p> <p><b>A：</b>投资者您好！公司历经二十余年的发展，已在技术、规模、产品质量、品牌、服务及企业管理方面形成了较强的竞争优势。</p>

主要产品已达到国内领先或国际先进水平，部分产品达到国际领先水平。在竞争优势方面，第一、公司依靠技术起家，具有自主创新的技术优势。第二、公司具有行业先发及规模优势。第三、公司产品品质获得市场广泛认可，具有产品质量优势。第四、公司产品及技术应用范围广，经过多年积累和发展，具有品牌优势。第五、公司建立了涵盖售前、售中、售后的全方位的客户服务体系，具有服务优势。第六、公司管理团队具有长期从业的经历以及丰富的行业经验，同时公司引进业界先进的管理经验和专业的管理咨询团队，具有管理优势。公司一直积极挖掘、培育新的业务增长点，目前公司在电力系统热管理之外，大力发展储能热管理、信息与通信热管理。公司在未来也将紧跟市场动向，积极发展新的业务增长点。谢谢！

**Q2、在 20 年 6 月 20 日回复说公司的汽车电池热管理业务，宁德时代与比亚迪为硅翔的主要客户，请问公司现还有没有为这两家企业合作？是否有开拓新的汽车热管理业务，比如特斯拉汽车上电池的热管理业务？**

A: 投资者您好！公司客户情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q3、贵公司未来是否有推行员工持股激励计划？**

A: 您好，员工是公司宝贵的财富，也是公司发展的动力。公司将通过各种方法，充分调动员工的积极性。谢谢关注！

**Q4、近年来，新能源行业发展迅猛，对于公司来说，新能源车市场是否是一个重要的增长机会？公司是否有计划进一步拓展在**

新能源领域的业务？另外，公司在新能源领域的竞争优势是什么？是否有独特的技术或产品？对于公司来说，新能源车市场的发展前景如何？是否有具体的目标和计划？

A：尊敬的投资者，您好！公司未来将持续聚焦全场景热管理，并不断拓展产品的应用领域，新能源领域为公司热管理产品的应用领域之一，同时，公司将着重拓展储能、服务器液冷等新领域。感谢您的关注！

**Q5、**你好，公司一直积极布局服务器液冷、储能液冷领域，请问公司在去年转让东莞硅翔 31%所得的净利润是否用于这个的技术研发或市场拓展？公司所持的东莞硅翔 18.06%股权是否还会继续转让出去？是否会把转让所得的利润用于液冷技术产品研发？请问这方面的订单利润有东莞硅翔产品的利润高吗？

A：您好！公司在多年前就有关注 IDC 和储能液冷领域，长期以来也不断完善技术研发储备，并积极开拓新的赛道。对于硅翔剩余股权的处置敬请关注公司公告。谢谢！

**Q6、**贵公司的国际储能客户有订单情况怎样？

A：投资者您好！公司订单情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司发布的公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q7、**股价的走势，对我们这些投资者最直接的理解公司的情况。请问，如此爆跌之下，公司有无稳定股份的措施，产品方面，有没有核心的定位。

A：尊敬的投资者，您好！上市公司股价受到宏观经济、市场波动以及其他多方面因素的影响，公司生产经营情况一切正常。公

司为具备自主创新能力，并拥有完整的研究开发、设计、制造、营销、售后服务体系的电力电子装置用纯水冷却设备供应商，在技术、规模、产品质量、品牌、服务及企业管理方面形成了较强的竞争优势。感谢您的关注！

**Q8、公司的定增方案发布之后，市场并不认可，股价折半，贵公司对此有什么想对中小投资者说的吗？**

A：尊敬的投资者，您好！股价受到宏观经济、市场波动以及其他多方面因素的影响，公司生产经营情况一切正常，并将继续努力做好各项经营管理工作，积极向市场传递公司价值，争取更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注！

**Q9、董事长你好，请问公司的液冷技术是否可以用于光刻机设备方面的冷却系统，目前市场需要比较大，请问公司有没有这方面的技术储备及规划？**

A：您好！公司暂未将热管理技术应用至光刻机设备中。公司将发挥在传统电力领域热管理技术基因优势，加大研发投入，加快推进数据中心热管理以及储能热管理等新兴领域的研发及迭代工作。感谢您的关注！

**Q10、李董你好，截止到九月份公司的数据中心液冷和储能液冷在手订单分别是多少，另外这两块业务营收增速较高营收规模也越来越大，能否在以后的财报中在业务营收里分别显示，而不是都归类在其他里面，这样也太奇怪了，也不利于投资者跟踪。**

A：尊敬的投资者，您好！截至 2023 年 6 月 30 日，公司数据中心液冷及储能液冷在手订单（未确认收入）金额为 19,233.10 万

元。感谢您的关注！

**Q11、请问：公司目前战略层面布局良好，但投资进展缓慢，目前温控领域竞争加剧，公司是否考虑引进战略投资者，增强实力。**

**A：**投资者您好，感谢您的关注与建议，敬请关注公司公告。谢谢！

**Q12、请问贵公司的储能热管理如何进加强打造知名度品牌？**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司一直以来致力于全场景热管理设备的研发、设计、生产和销售。公司在技术、产品质量、品牌、服务及企业管理方面形成了较强的竞争优势，公司坚信在热管理领域的多年积累能让我们脱颖而出。谢谢！

**Q13、投资者对于公司的营业收入大幅下滑表示担忧，这是否意味着公司面临着一些风险和挑战？请问公司对于未来的发展有何规划和应对策略？是否有计划推出新产品或拓展新市场以应对当前的困境？**

**A：**您好！公司将加快落实公司“聚焦全场景热管理技术创新和产业化”发展战略，聚焦电力电子热管理、信息与通信热管理、储能热管理及综合能源能效管理，并在储能电池热管理、数据中心液冷技术方面持续投入研发，进一步扩大经营规模，提升公司的盈利能力和经营业绩，提高股东回报。谢谢！

**Q14、请问光刻机做为高功耗的设备之一，光刻机使用极端的光源，需要通过等离子体放电产生，这种过程会产生大量的热和光能量，公司是否有了解过这方面的散热系统以及技术，公司是否**

考虑把液冷系统用于光刻机上的散热？

A：您好！公司暂未将热管理技术应用至光刻机设备中。公司将发挥在传统电力领域热管理技术基因优势，加大研发投入，加快推进数据中心热管理以及储能热管理等新兴领域的研发及迭代工作。感谢您的关注！

**Q15、公司剩余的东莞硅翔股权是否有转让计划？**

A：您好！请以公司公告信息为准，谢谢！

**Q16、你好，公司一直积极布局服务器液冷、储能液冷领域，请问公司在去年转让东莞硅翔 31%所得的净利润是否用于这个的技术研发或市场拓展？公司所持的东莞硅翔 18.06%股权是否还会继续转让出去？是否会把转让所得的利润用于液冷技术产品研发？请问这方面的订单利润有东莞硅翔产品的利润高吗？**

A：您好！公司在多年前就有关注 IDC 和储能液冷领域，长期以来也不断完善技术研发储备，并积极开拓新的赛道。对于硅翔剩余股权的处置敬请关注公司公告。谢谢！

**Q17、你好，李董：公司全场景热管理进度缓慢，公司年初就有 4 亿现金在账上，可以先行布局。目前来看，公司定增马上要获批，其余部分资金也快到位了，是否可以先行布局，抢占市场先机？**

A：投资者您好！感谢您的建议，谢谢！

**Q18、公司股价萎靡不振，是否会影响定向增发的审批结果？公司股东近期是否会进行回购？**

A: 您好，公司充分重视股价的变化，积极、主动开展定增工作。如有重大信息，公司将及时公告。感谢您对公司的关注！

**Q19、** 贵公司有考虑提名，具备本公司储能热管理的相关经验的领域专家来担任独立董事不？

A: 投资者您好，感谢您的建议与关注！

**Q20、** 目前充电桩趋势往大功率液冷充电桩方向发展，公司液冷技术发展居前，且广州智网信息技术有限公司主营充电桩，公司是否会布局液冷充电桩方向？

A: 尊敬的投资者，您好！公司在充电桩液冷方面有相关技术储备，但目前尚无充电桩液冷产品在市场上投入应用。感谢您的关注！

**Q21、** 请问公司有没有研发 Airjet 散热器的技术以及人才？

A: 投资者您好！公司是全场景热管理解决方案提供商，聚焦于液冷散热产品的研发、生产与销售。Airjet 散热器以风冷为散热方式，公司目前没有从事该散热器研发。谢谢！

**Q22、** 请问公司的锂电池储能液冷产品，有供货国内外哪些知名客户？

A: 投资者您好！公司客户情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q23、** 请问公司转让东莞硅翔股权是否因为经营不善，请问您说的提高研发质量与客户服务水平、开发新产品，请问目前增加了

哪些业务收入，这些业务对接的企业是什么类型的企业，是否已有产生订单？

A：您好，因高澜股份计划发展储能等新业务，高澜股份需投入很大的经营资金；而东莞硅翔因业务快速发展对运营资金需求大幅上升，继续对东莞硅翔保持控股地位，高澜股份将面临较大的运营资金压力，高澜股份转让东莞硅翔部分股权。公司将持续重视研发质量，包括对储能产品等的研发。目前基于锂电池单柜储能液冷产品、大型储能电站液冷系统、预制舱式储能液冷产品等解决方案已应用于相关产品中。感谢您对公司的关注！

**Q24、公司有丰富的液冷技术储备，为什么不积极参与液冷手机壳的技术研发和生产？**

A：尊敬的投资者，您好！公司的热管理解决方案主要聚焦于电力、数据中心、储能等行业，暂未将液冷技术应用至手机散热领域。感谢您的关注！

**Q25、请问公司的液冷技术能否用于手机散热领域？我只是问能与不能？**

A：尊敬的投资者，您好！液冷技术是一种高效的散热方式，通常用于高功耗设备。公司暂未将液冷技术应用至手机散热领域。感谢您的关注！

**Q26、股价的走势，对我们这些投资者最直接的理解公司的情况。请问，如此爆跌之下，公司有无稳定股份的措施，产品方面，有没有核心的定位。**

A：尊敬的投资者，您好！上市公司股价受到宏观经济、市场波

动以及其他多方面因素的影响，公司生产经营情况一切正常，并将继续努力做好各项经营管理工作，积极向市场传递公司价值，争取更好的业绩回报广大投资者。感谢您的关注！

**Q27、定向增发预计何时能获得证监会批准？**

A：尊敬的投资者，您好！公司向特定对象发行股票事项已获得深圳证券交易所上市审核中心审核通过，尚需获得中国证监会做出同意注册的决定后方可实施。公司将根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

**Q28、请问公司的液冷服务器能否用于光刻机的散热，公司有没有这方面的技术？如有能否简单讲解一下用于光刻机散热的系统或技术等？谢谢。**

A：您好！公司暂未将热管理技术应用至光刻机设备中。公司将发挥在传统电力领域热管理技术基因优势，加大研发投入，加快推进数据中心热管理以及储能热管理等新兴领域的研发及迭代工作。感谢您的关注！

**Q29、贵公司一直属于实控人空白的情况，这个情况是否会有国资实控人接手**

A：投资者您好！公司本次向特定对象发行股票事项已获得深圳证券交易所上市审核中心审核通过。在完成股份定向增发后，公司控股股东将变更为慕岚投资、李琦，公司实际控制人将变更为李琦、刘艳村、李慕牧。具体情况请您查阅相关公告，谢谢！

**Q30、公司目前液冷温控市场占有率多少？**

A: 尊敬的投资者，您好！公司作为国内最早聚焦电力电子热管理技术创新和产业化应用的企业之一，在液冷领域为行业输出了相关技术标准和设计思路，尤其在直流领域具有先发优势，市场占有率较高。感谢您的关注！

**Q31、请问贵公司是否与科陆电子有合作？**

A: 您好！请以公司公告信息为准，谢谢！

**Q32、请问贵公司有跟蜂巢能源供货吗？**

A: 您好！敬请关注公司定期报告及相关文件，谢谢！

**Q33、液冷产品是否运用到华为产品？全年业绩如何？**

A: 您好，公司正积极与国内主流厂商开展合作。相关信息，请关注公司公告。感谢您对公司的关注！

**Q34、我注意到公司在报告期内的研发费用同比减少了 66.38%。请问公司是否进行了一些调整或者战略转变，导致研发费用的减少？对于未来的技术创新和产品研发，公司有何规划和计划？是否会继续减少研发投入，还是会加大力度进行创新和研发？**

A: 您好，稳定、持续、高质量的开展研发工作是公司的重要经营目标，公司 2023 年上年年研发工作中进一步重视研发质量，报告期内的研发费用同比有所减少，但公司的经营目标未发生变化。未来的工作中，公司根据公司发展目标、经营计划、市场等因素开展研发工作，促进公司的增长动力。感谢您对公司的关注！

**Q35、请问目前，在欧美市场，有数据中心液冷领域的供货吗？**

**未来如何规划**

A: 您好！具体信息请参见公司公告。感谢关注！

**Q36、液冷服务器当前的趋势和未来的发展方向，请问公司在液冷方面有什么布局？**

A: 尊敬的投资者您好！公司很早就有关注 IDC 液冷赛道，也一直进行研发储备，包括与多方公司进行联合开发。算力增长会促进功率密度的增加，叠加国家能耗政策的要求，会加大对液冷的需求。公司一直以“聚焦全场景热管理技术创新和产业化”为使命，也将持续加大在数据中心、储能及电力领域的投入。感谢您的关注！

**Q37、贵公司是否存在对于中小投资者的保护机制，对于高荣荣事件公司是什么态度**

A: 尊敬的投资者您好！股东高荣荣女士为公司 IPO 时的特定股东，深交所及证监局已向高荣荣女士出具相关监管函件，予以提醒。感谢您的关注！

**Q38、请问为什么在公司的官网上的产品业务，看不到有介绍液冷服务器内容？**

A: 投资者您好！您可在公司官网中的产品业务栏目中的信息与通信热管理栏目查看液冷服务器相关内容。谢谢！

**Q39、请问贵公司目前有跟宁德时代合作吗**

A: 投资者您好！公司客户情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q40、** 请问贵公司的储能相关产品，有跟特斯拉储能超级工厂合作供货吗？未来会寻求合作吗？

A: 投资者您好！公司客户情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q41、** 公司有丰富的液冷技术储备，为什么不积极参与液冷手机壳的技术研发和生产？

A: 尊敬的投资者，您好！液冷技术是一种高效的散热方式，通常用于高功耗设备。公司暂未将液冷技术应用至手机散热领域。感谢您的关注！

**Q42、** 液冷产品是否用到华为产品中？

A: 公司正积极与国内主流厂商开展合作。感谢您对公司的关注！

**Q43、** 您好！请问今年以来，公司获得过华为的订单吗？

A: 投资者您好！公司客户及订单情况已遵循相关规定披露，具体信息请参见公司发布的公告。感谢您对高澜股份的关注。

**Q44、** 根据公司发布的半年度报告，公司营业收入同比减少了69.3%，净利润由盈转亏，这是什么原因导致的？公司是否已经采取了相应的措施来应对这种情况？另外，我想了解一下公司在面对市场竞争日益激烈的情况下，是否有计划加大研发投入，推出更具竞争力的产品或服务？

A: 2022 年高澜股份转让东莞硅翔部分股权，转让后东莞硅翔不再纳入合并报表，2023 年半年报合并报表收入同比减少。为了提

	<p>高公司经营业绩，公司将提高研发质量与对客户的服务水平、开发新产品的应用领域，增加营业收入。在采用多种措施开展内生增长的同时，积极与其他方面合作，提高发展水平。感谢您的关注！</p> <p><b>Q45、2023 年公司以自筹资金 10 亿元投资建设“全场景热管理研发与储能高端制造项目”，目前项目进展如何？</b></p> <p>A：投资者您好！该项目正常推进中，具体情况请以公司公开披露的相关信息为准。谢谢！</p> <p><b>Q46、公司今年上半年营业收入同比下降了近七成，原因是什么？</b></p> <p>A：2022 年，高澜股份转让东莞硅翔部分股权后，东莞硅翔不再纳入高澜股份合并报表，因此合并报表收入下降。谢谢对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 9 月 19 日