

证券代码：301103

证券简称：何氏眼科

辽宁何氏眼科医院集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	天风证券：李慧瑶 安信自营：王紫嫣 星石投资：朱宇希 华创医药：王宏雨 华创医药：黄致君 旌安投资：张天旭 东吴自营：于彦秋
时间	2023年10月19日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：周晋峰 证券事务代表：孙琦 投资者关系经理：郑佳敏
投资者关系活动主要内容介绍	主要交流内容如下： <b>1、2023年眼科整个行业传统医疗项目增长较快，如何看待传统医疗和消费医疗的未来前景？</b> 答：传统医疗的诊疗项目市场渗透率不高，随着医疗水平的提升，未来市场空间仍然较大，长期来看还会有持续的增长。消费医疗作为公司一直以来的传统优势领域，结合数字化的持续投入，更有助于公司在消费医疗领域的拓展，公司将在消费医疗领域持续深耕。 <b>2、公司体系内实施DRG/DIP的医院有多少？大概的影响情</b>

况？

答： 截止目前辽宁省内近20家医院实施DRG/DIP的诊疗付费模式。DRG/DIP的支付方式，采用病组的历史数据以及医院等级来测算医院的支付系数。这种测算方式会尊重医疗付费的历史数据，不会造成疾病费用的大幅降低或升高。眼科疾病的分组较为规范，治疗方式及手术选择较为单一，相对于综合医院更便于管理。DRG/DIP改革对于眼科的影响不会很大。根据近几年数据，公司医疗收入中医保费用的收入占比不高，医保（农合）结算占比逐年降低。医保付费方式的改革带来的费用支付波动，对公司影响较小。

**3、公司预计今年新设视光中心的目标数量为多少，进度如何？预计明年目标数量为多少？**

答： 公司预计今年新设视光中心的目标是30家左右，目前新设视光中心工作正在积极推进，届时会根据2023年新设门店经营情况进行评估，制定2024年新设计划。

**4、公司未来的拓展区域有何规划？**

答： 公司拓展区域首选经济发达地区，集中于京津冀、成渝城市群、珠三角和长三角地区。

**5、北京医院和重庆医院目前经营状况如何？**

答： 北京医院和重庆医院均为新设医院，为公司在京津冀和成渝地区的区域性龙头医院，还处于培育阶段。目前，这两家医院的营业额逐年稳步上升。存量转化需要时间，目前暂未盈利。

**6、大湾区有视光中心项目明年可以正式运营吗？**

答： 按公司目前进展，部分视光中心项目预计2023年年底或2024年年初即可正式运营。

**7、视光中心是采取新建模式还是收购模式？**

答： 目前在建的新门店为新建模式，后续如有合适标的，不排除会以收购模式加速业务扩张。

	<p><b>8、公司2023年上半年营业收入中，医保支付的比例？</b></p> <p>答：公司医疗收入中医保费用的收入占比不高，医保（农合）结算占比逐年降低。公司业务受医保控费的影响较小。公司充分利用青少年近视防控发展机遇，大力发展屈光、视光服务等非医保覆盖项目，不断丰富和优化公司业务结构，进一步提升非医保项目占比，公司非医保结算占比逐年提高。</p> <p><b>9、公司遵循标准建院、集团管理，公司目前的招采体系是怎样的？</b></p> <p>答：公司主要采购药品、医疗器械以及镜架、镜片等视光材料。为保证公司的议价能力和规模效应，公司采用集团统一组织招标、竞争性谈判和询价等方式来确定产品供应商目录。公司下属的各分子公司根据采购需要分别与公司确定的合格供应商签署采购合同。为保证公司能及时、稳定获取高质量的产品和售后服务，公司建立了供应商准入制度、合格供应商目录，并定期对供应商进行评估和审核，确保供应商资质和产品持续符合公司要求。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次调研活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。
附件清单（如有）	无
日期	2023年10月19日