英洛华科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-07

		7,7,7 🕻
	☑特定对象调研	□分析师会议
机次长子云江土	□媒体采访	□业绩说明会
投资者关系活动 类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	称及 浙商证券:王贵州	
人员姓名		
时间	2023年10月24日	
地点	横店	
上市公司接待人	董事会秘书: 钱英红	
员姓名	证券事务代表: 吴美剑	
	一、问答环节 1、公司三大业务板块营收占比是否仍为 6:3:1?	
	答:公司目前主要	有钕铁硼磁材、微特电机、健康器材三
	大业务板块, 营收占比	基本保持一致。今年,公司磁材销量较
	去年同期略有上升,但受	受上游原材料价格影响,营收有所下滑;
投资者关系活动	健康器材板块整体表现	良好,业绩较去年有所增长。
主要内容介绍	2、磁材原材料成本占产品成本的比重较大,公司是否有	
	应对原材料价格波动的	
		的采购机制、战略库存管理,以及过程
		少原材料价格波动带来的风险。公司在
1		ふしょん ヒュョー・・ カルファー・コフトロデロイョ カーコピー・コロコロー
		料的同时,做好市场调研和分析,根据的战略储备;同时,采取长期协议与随

机采购相结合的采购模式,并结合实际情况调整优化长协比例;另外,通过技术提升、工艺改进等内部降本措施提升产品 盈利能力,降低原材料价格波动的影响。

3、公司有无在人形机器人领域的产品应用,后续有何规划?

答:公司电机产品主要应用于健康出行、特色家电、园林农机、智能物流、安防系统等领域。公司减速器产品目前有少量应用于工业机器人,未应用于人形机器人。公司在减速器领域已积累了一定的技术储备,也会持续关注相关重点行业的发展趋势,综合考虑市场及业务需求进行产品创新研发。

4、公司健康器材板块发展较快,2024年是否会延续这一 态势?

答:随着人口老龄化程度的日益加深以及居民消费水平的不断提高,健康器材行业发展空间广阔,市场需求向好。公司较早涉足这一行业,在行业中已具有较高的知名度,近年来公司持续加大对健康器材业务的投入,开发碳纤维新材料、新产品,目前该业务整体业绩表现良好。未来,公司将借助积累的优势,进行相应的扩产,进一步扩大业务规模,巩固和提升行业地位和市场占有率。

5、公司电机产品中使用的磁材是自产还是外购?

答:公司生产的电机产品主要以定制化为主,根据产品类型、性能和成本要求等决定是否使用钕铁硼磁钢,公司会综合考虑进行内部采购或外购。

6、面对当前市场行情,公司将如何提振二级市场投资者 信心?

答:股票价格受多因素影响,公司将始终紧紧围绕"做精机电、做强磁材、做优下游应用"的发展战略,聚焦主业协同创新,充分发挥产业链上下游的协同效应,做好经营管理,提升经营效益。电机方面,公司致力于成为电机、减速器及驱动

控制一体化的高效动力方案提供商,将集中资源在自身优势领
域持续深入,优化产品结构,同时根据市场发展趋势,开发新
产品、新赛道;磁材方面,公司将在保持传统领域优势的同时,
加大对新能源汽车、空调压缩机、节能电机等领域的业务布局,
提升技术和工艺水平,积极做好成本控制、供应链完善、产能
规划;健康器材方面,公司将继续保持行业领先地位,丰富产
品品类,加大研发投入,开发新产品、新材料、新应用,为后
续的进一步发展奠定基础。
公司在不断增强内生发展动力的同时,如有合适标的,也
会考虑通过外延式并购助力公司做大做强,推动公司整体战略
的实施,促进公司长远可持续发展。

附件清单(如有)

无

日期

2023年10月24日