证券代码: 300950 证券简称: 德固特

青岛德固特节能装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-012

	T	列向 J · 2020 012
投资者关系活动类别	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
参与单位名称	中信建投 许光坦	
及人员姓名	中信建投籍星博	
时间	2023年10月31日 9:30	-11:00
地点	德固特会议室	
上市公司	副总经理、董事会秘书	刘宝江
接待人员姓名	证券事务代表	赵爽爽
投资者关系 活动主要内 容介绍	1、公司收入的下游拆分分类? 答:目前公司主要下游行业可拆分为煤化工及石油化工行业。 2、公司主要客户情况? 答:在国内,公司是黑猫股份、龙星化工、苏州宝化、金能科技、永东股份等公司的专业装备配套供应商。同时,依靠技术实力、工期、质量和服务优势,公司产品受到卡博特集团、博拉集团、欧励隆集团、美国通用、日本三菱等国际企业青睐,产品远销亚洲、欧洲、美洲、大洋洲、非洲等,为国际行业龙头客户提供优质产品。无论技术实力还是市场占有率在同行业中均位列前茅。	
	答:公司节能环保产品社会效益。经青岛市经济和换热面积的超高温空气预	约方面的数据支撑有哪些? 品可为客户节约可观成本、创造可观的经济效益和和信息化委员会鉴定,公司生产的 1050℃、275 m² 热器每台每年可为客户节约原油 10,448 吨(折合水 1,803 吨,减少尾气排放 1,449 万标准立方米;
	公司生产的 1250℃套管式:	急冷锅炉,每年可为客户节省 3,500 吨标准煤并产

生940万度的发电量,同时实现降低碳排放,节约水资源的目的。

4、公司出口毛利率维持高位的原因及公司出口业务的景气度如何?

答:境外客户对于产品质量、性能、工艺有较高的要求,对于产品价格 有较高的承受能力。公司以较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优 良的产品质量、优势的产品价格,赢得了境外客户的认可,保持稳定的业务 合作。

通过多年深耕国际市场,借助技术实力、工期、质量和服务优势,公司品牌在国际市场迅速崛起,产品受到众多国际龙头企业青睐,此外,近年来公司持续加大国外市场的开拓力度,不断提升海外市场覆盖率和占有率,积累了大量的境外客户资源,建立起了覆盖全球的市场销售网络,保证了公司出口业务的持续增长。

5、三季报利润下滑的原因是什么?

答:三季报利润水平下滑主要受汇兑损益波动及股权激励费用摊销等因素的影响。

6、公司销售回款模式及周期是怎样的?

答:根据不同产品和客户,付款模式及周期存在差异,具体情况要视销售合同的条款而定。一般情况下,公司通常采用3331的销售回款政策,即签订合同后收合同金额30%;在产品发货前收取合同金额的30%;在产品交付客户处并安装调试完成,客户验收通过后收取合同金额的30%;剩下合同金额10%为质保金,质保期满后支付。

附件清单	(如
右)	

无

日期

2023年10月31日