

证券代码：000680

证券简称：山推股份

山推工程机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | 【请在您选择的方式的“（ ）”中打“√”，下同】 (√) 特定对象调研 () 分析师会议 () 媒体采访 () 业绩说明会 () 新闻发布会 () 路演活动 () 现场参观 () 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 长江机械：臧雄 财通机械：余炜超、张豪杰 |
| 时间 | 2023年10月31日 |
| 地点 | 公司总部206会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 袁青、秦晓莉 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、介绍公司前三季度运营情况 前三季度，公司实现营业收入75亿元，同比增长15.37%；扣非归母净利润4.64亿元，同比增长141.34%。公司经营业绩的增长主要源于产品结构调整及海外收入占比提升。公司产品得到国内国外市场认可，尤其是大马力产品交付占比提升，使得公司盈利能力提升。 2、海外营销模式、销售情况及未来展望 公司在海外现已发展了140余家海外代理商、10个海外子公司、31家海外办事处和服务站，形成完善的海外营销渠道。 2023年前三季度，公司海外收入占比提升。海外收入的增长主要源于矿业开采项目需求以及基础设施建设项目需求，需求持续增长带动了设备需求的增长。 |

| | |
|----------|--|
| | <p>目前，公司主要还是立足于做好区域渠道布局、产品布局、服务布局，借助集团业务协同优势，打造工程机械海外业务平台，推进矿山产品一体化销售，大力推进大马力推土机和挖掘机等产品销售。</p> <p>3、推土机产品出口的竞争力</p> <p>相较于小松、卡特，在推土机产品出口方面，公司的产品质量得到国外市场的普遍认可，公司产品的耐用性好、性价比高；供应链方面，主机的交货周期较短；服务方面，售后服务及时，维修成本、后续保养成本较低。小松、卡特在全球的渠道建设、品牌影响方面较强，山推在加快布局销售网点及配件库的建设，缩小差距。</p> <p>4、集团内业务协同对公司的影响</p> <p>公司作为集团工程机械板块的龙头，集团给与大力支持。公司在重工集团强大的资本、技术、人才支持及渠道协同支持下，不断强化资源与业务协同，利用集团黄金产业链竞争优势实现动力总成、液压件、变速箱、变矩器、四轮一带、研发等方面的资源共享，建立工程机械协同研究院，不断加强产品研发的协同作用，进一步提升资源配置的广度与深度，促进了集团内部战略协同有序深化，通过强化各方的全方位协同，融合创新，发挥“1+1>2”的集合效应，实现了集团内部的优势互补，形成了人无我有的资源优势，极大的提升了公司的核心竞争力。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2023年10月31日 |