

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-023

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 券商策略会 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（长江证券等 24 家证券联合主持的 2023 年三季度报业绩交流电话会）
参与单位 名称及人员 姓名	鹏华基金 嘉实基金 华安基金 中欧基金 华宝基金 永赢基金 长城基金 海富通基金 安信基金 华商基金 创金合信基金 鹏扬基金 信达澳亚基金 国联安基金 长盛基金 汇丰晋信基金 圆信永丰基金 淳厚基金 南华基金 摩根士丹利基金 富安达基金 歌汝私募基金 勤远私募基金 永唐盛世私募基金 保银私募基金 五地私募基金 泽茂私募 明世伙伴私募基金 招商信诺资管 合道资管 仙人掌资管 途灵资管 东方证券资管 光大证券资管 英大保险资管 中国光大资管 中意资管 启峰资本资管 尚诚资管 龙航资管 混沌天成资管 汐泰投资 横华国际资管 长城财富保险资管 尚艺投资 源乘投资 浪石投资 淡水泉北京投资 天九投资 盟洋投资 泮谊投资 玄元投资 通怡投资 上海百航投资 鹤禧投资 金百镭投资 远策投资 中昂国际投资 金恒宇投资 奥博资本 相聚资本 中融汇信投资 乐正资本 粤民投腾瑞投资 华夏未来资本 正心谷资本 嘉石大岩资本 宁银理财 上海人寿保险 工银安盛寿险 诸暨农商银行 长江证券 海通证券 兴业证券 东吴证券 中信建投证券

	<p>国盛证券 中金公司 中信证券 光大证券 华鑫证券 申万宏源证券 国金证券 华安证券 华创证券 国元证券 华西证券 中泰证券 开源证券 长城国瑞证券 东北证券 国海证券 信达证券 民生证券 太平洋证券 财通证券 长城证券 华融证券 国联证券 野村东方国际证券 湘财证券 华福证券 山西证券 等共 108 家机构 132 人</p>
时间	2023 年 10 月 31 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	总经理 杨宏伟 董事会秘书 赖小龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>普蕊斯作为国内领先的大数据驱动型创新 SMO，主要为国内外制药公司等客户提供一站式临床试验现场管理服务。</p> <p>受益于政策推动医药行业高质量发展以及公司 SMO 自身的业务优势，公司营收水平大幅增长，盈利能力显著提升。公司今年前三季度净利润首次突破 1 亿元，今年前三季度营业收入 5.44 亿元，同比增加 35.53%。</p> <p>同时公司加强业务覆盖范围，丰富项目经验。截至 2023 年 9 月 30 日，公司累计参与 SMO 项目超过 2,800 个，在执行项目数量为 1,741 个，公司员工增至 4,061 人，服务超过 850 家临床试验机构，可覆盖临床试验机构数量超过 1,300 家，服务范围覆盖全国 180 多个城市。</p> <p>未来公司将继续加大业务拓展，加速信息化建设和人才及组织能力建设，提升管理效能，不断夯实在 SMO 行业的领先地位。</p> <p>二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：</p> <p>问：国内临床研发需求受新药投融资影响的背景下，SMO 赛道以及公司能保持稳健增长的核心原因？</p>

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>随着经济的发展和老百姓对健康需求的提升，总体上来看国内创新药市场规模预计呈现持续增长的态势，对公司业务开展的影响具体可从四个方面来分析。</p> <p>首先，国家产业政策上的支持和药物研发中新技术靶点的突破会吸引到相关资本的关注，从而加大对药品研发资金的投入。目前国外有些领域取得了重点突破，相信国内研发端和资金会快速跟进。</p> <p>其次，公司的客户定位主要是中高端药企客户和原研、创新药产品。他们相对来说受资本市场投融资的影响比较小且自有资金实力比较强。</p> <p>第三，国内外的大药企，其规模体量也较大，自有资金相对较强，资本市场投融资变动对研发投入有些影响，但是总体上还是保持良好的研发投入节奏。</p> <p>第四，目前 SMO 行业的集中度不高，伴随头部 SMO 企业的客户资源、人才规模、机构覆盖率逐步扩大，在技术、品牌与口碑等方面加速巩固，预计 SMO 行业集中度将不断提升并向头部 SMO 集中。</p> <p>问：请问公司怎么看 SMO 行业变化以及对明年趋势如何判断？</p> <p>从 SMO 执行端来看，外部影响逐步消除，项目进度和执行效率都有了显著恢复。随着客户对于临床试验是做出来而非监查出来观念的转变，SMO 已逐步成为临床试验的标配，市场在进一步向头部 SMO 集中。</p> <p>公司也在不断加强精细化管理。首先我们的报价一直相对比较稳定，体现在收入端相对来说整体增速比较好。其次在深耕 SMO、精细化管理方面，从信息化系统、项目管理系统都做了大量的工作，我们在多个方面都具备一定的优势，预计未来整体市场份额会相对更加集中。</p> <p>问：普蕊斯在中长期希望发展成为一个什么样的公司？</p> <p>中长期公司的愿景是成为一个 Service Provider（服务提供</p>
--------------------------------	---

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>商), 在法规合规允许的范围内, 基于公司现有业务基础和优势资源, 致力于用大数据和自主开发的创新模式, 成为一个助力申办方、药企、患者的服务提供商, 更加高效快速地推进临床试验的落地和执行, 助力新药研究的进步与发展。</p> <p>问: 公司三季度毛利率继续提升, 除了项目正常推进之外, 请问公司在人效提升方面的做法?</p> <p>公司今年前三季度毛利率为 30.29%, 第三季度的毛利率为 33.69%。从数据上看公司毛利率水平稳步恢复到 2019 年前的水平, 主要还是得益于外部干扰因素逐步消除或减弱、以及项目管理体系不断推动临床项目执行的高效化而带来的规模效应显现所致。</p> <p>同时公司进一步强化管控过程中的资源调配和部门间的赋能, 升级信息化系统以提升员工产值管理及用人科学预测管理, 提高员工工时利用率和人力资源储备的科学性, 加强了成本管控和人员的精细化管理, 从而达到降本增效。</p> <p>问: 目前临床订单执行速度与 2020 年或者更早的时候相比, 执行速度有没有变化?</p> <p>临床试验项目进度受到研究药物的疾病领域及药效、临床试验方案、受试者入组等因素的影响而可能在不同年度、不同期间内有所差异。</p> <p>从今年业务进度数据来看, 目前项目执行速度较 2020 年前还是有了较大改善和提升的。2020 年前 SMO 执行层面更多是靠人工执行的, 目前公司通过信息化和数字化手段在项目执行层面进行了优化, 较大幅度的提高了临床试验执行效率, 人均产值也有所提升。比如我们的创新建模、SSU (Site Start-Up, 是临床试验开展的前期准备阶段) 等服务, 可以帮助客户节省前期大量成本和时间投入。</p> <p>问: 请问公司 2023 年前三季度新签订单情况怎么样以及全年收入订单增速展望?</p>
--------------------------------	--

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>今年前三季度的新签订单情况整体还是按照公司全年目标在稳步推进，总体来看我们有信心完成年初制定的目标。</p> <p>收入及订单增速展望方面，公司董事会、管理层基于 2022 年限制性股票激励计划业绩目标的基础上做了一些上调，同时将根据市场动向对应调整目标。公司总体的策略是以追求盈利和交付项目为目标的高质量发展。</p> <p>问：请问公司未来的人员招聘计划是怎么样的？</p> <p>截至 2023 年 9 月 30 日，公司员工人数增至 4,061 人，其中业务人员近 3,900 人。公司人员招聘计划主要是根据公司业务情况来动态匹配的，具体而言，在公司信息化系统升级后，公司资源协调部根据大数据系统进行科学人力资源调配，基于商务项目承接、项目执行进度以及各城市人员数量等维度分析产生人员招聘需求，通过信息化优化业务人员的储备、使用，从而提高公司人员工时利用率，降本增效。</p> <p>问：请问公司的海外业务现状以及未来拓展的规划？</p> <p>公司始终坚持深耕 SMO 业务的发展战略，集中公司优势资源推动核心业务发展，并加快企业信息化升级步伐，进一步扩大并加强 SMO 领域的技术创新，强化数字化提质增效，依托丰富的高质量创新药项目服务经验，持续通过建立健全培训体系和管理体系，提升核心服务能力，扩大品牌知名度和社会影响力，并通过提高公司临床试验站点覆盖的深度和广度，巩固行业地位、提升市场占有率。</p> <p>同时，公司也会小范围进行业务板块、布局海外业务拓展的尝试，未来遇到合适的业务机会，公司会积极开展其他业务板块和区域的布局。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 10 月 31 日</p>